



ANSEMAT

SOLICITA MEDIDAS PARA FRENAR LA SUBIDA DE PRECIOS DEL ACERO

EN EL PRIMER TRIMESTRE EL AUMENTO LLEGÓ AL 50%

La Asociación Nacional del Sector de Maquinaria Agrícola y Tractores (ANSEMAT) suscribe la posición adoptada por el Comité Europeo de Asociaciones de Fabricantes de Maquinaria Agrícola (CEMA), que ha propuesto al Ejecutivo comunitario y a los productores de acero una serie de medidas para frenar la escalada de precios de esta materia prima.

Según datos de los fabricantes españoles de maquinaria agrícola que forman parte de ANSEMAT, sólo en el primer trimestre de 2004 los precios del acero aumentaron hasta en un 50% respecto a los de finales del año pasado. Por esta razón, pueden verse obligados a revisar sus tarifas para repercutir el encarecimiento del acero en los precios del producto final. Así, si las subidas habituales rondan el 3-4% anual, este año se baja un porcentaje mayor.

CEMA, que representa a trece asociaciones nacionales de fabricantes de maquinaria agrícola en Europa, ha elevado una protesta formal ante las autoridades comunitarias por las graves consecuencias que está sufriendo el sector a causa de los constantes aumentos en el precio del acero, los recortes en el suministro y el incumplimiento de los contratos por parte de las acerías. CEMA comprende "alguna de las justificaciones de esta situación", como la referida al aumento de la demanda de acero en China), pero estima que Bruselas debe tomar cartas en el asunto.

CEMA ha propuesto a la Comisión Europea que cancele las cuotas de importación de acero, en particular las de Kazajstán y Ucrania), que suspenda temporalmente los aranceles anti-dumping impuestos por la Unión Europea sobre los

productos de acero y, finalmente, que "examine si las restricciones en el suministro efectuadas por los proveedores de materias primas es conforme a las reglas de la Organización Mundial de Comercio". También ha trasladado sus demandas a los productores de acero para que informen con suficiente antelación de las subidas de precio, respeten los volúmenes y precios fijados en los contratos vigentes y den explicaciones convincentes sobre su estrategia mundial y su capacidad para alcanzar unos niveles de producción adecuados a la demanda.

Estas medidas servirían, a juicio de CEMA, para tranquilizar a los industriales europeos, que actualmente "están sufriendo numerosas amenazas de recortes en el suministro de acero por parte de sus proveedores". Finalmente, CEMA les pide que expliquen

públicamente las razones de estas subidas de precios, con el fin de que las empresas a las que representa puedan explicar a sus clientes el porqué de la subida de precios de la maquinaria agrícola y los tractores.

Todas las asociaciones nacionales integradas en CEMA coinciden en que la única solución para hacer frente a la subida del precio del acero es aumentar los precios de sus productos, aunque es consciente de las consecuencias que, previsiblemente, tendrá esta medida en las inversiones de sus principales clientes: los agricultores europeos.

El precio del acero afecta de forma desigual a los fabricantes de maquinaria agrícola y depende del tipo de producto, pero se calcula que representa el 50% del precio de los equipos para preparación y trabajo suelo (arados, chisels, sembradoras, etc.).

ANTONIO CARRARO RECONOCE EL ESFUERZO DE SU FILIAL IBÉRICA

El mismísimo presidente Antonio Carraro quiso reconocer públicamente el esfuerzo que ha realizado la filial que la compañía tiene en la Península Ibérica. De esta forma, aprovechando la visita que los concesionarios españoles y portugueses realizaron hace unas semanas a la central de Antonio Carraro, SpA en Campodarsego (Italia), el Director General de la filial, Manuel Roig, y quien durante muchos años —hasta su jubilación— fue su 'mano derecha', Toni Jiménez, recibieron sendas placas de agradecimiento de manos del máximo responsable de la sociedad. ■

