

# La Integración de Europa: Una Perspectiva Desde el Comercio Internacional

---

Guillermo Vargas Uribe\*  
Pedro Mata Vázquez\*

## Resumen

**A** través del estudio de las relaciones del comercio visible entre las naciones europeas, se da cuenta de su proceso de integración económica; se construyen series históricas sobre importaciones y exportaciones que permiten hacer reflexiones y conclusiones sobre este proceso. Antes de la segunda guerra mundial en Europa se presentaban elementos que pueden identificarse como indicios de una integración comercial no formal; después de ese conflicto armado la desintegración comercial del continente europeo fue una más de las graves consecuencias económicas que se presentaron. Pero a partir de la posguerra, Europa se embarcó en un largo proceso histórico de integración, segmentado por la guerra fría e interrumpido por crisis económicas y a pesar de dichos obstáculos, actualmente la Unión Europea es el bloque económico comercial más importante e integrado del mundo.

\*Profesores Investigadores  
de la Facultad de Economía  
"Vasco de Quiroga"  
de la UMSNH.

## **Introducción**

En este trabajo pretendemos encontrar, a través de las relaciones del comercio visible entre las naciones europeas, un indicio de la integración económica del continente. Utilizando las estadísticas del comercio exterior de las Naciones Unidas desde 1938 hasta 1995, se construyeron series históricas de los porcentajes de importaciones y exportaciones de cada país con respecto a los dos bloques económicos más importantes de la Europa de la posguerra (la CEE y el Este), así como respecto a la principal potencia económica y comercial: Alemania (República Federal entre 1949 y 1989). Con dichas cifras se hicieron las sumatorias correspondientes a los distintos grupos de países (Europa de los 9, de los 12, de los 15; y el Este, que incluye el COMECON y Yugoslavia).

Una vez elaboradas dichas series se procedió a homogeneizar la información y a elaborar las cartas, cuadros y gráficas. Las reflexiones que se elaboraron se construyeron a partir de la interpretación de la evolución de las series de tiempo y de la configuración territorial que se obtuvo una vez que se ordenó geográficamente la información. Por tanto, todas las reflexiones aquí contenidas son una primera reflexión sobre la integración comercial de Europa en el siglo XX.

## **Advertencia Metodológica**

En el trabajo utilizaremos el concepto de "integración" de manera arbitraria. Hablaremos de una "integración formal" o "institucional" y de una "integración real" o "comercial". El primer concepto se usará al referirse a los acuerdos políticos e institucionales que han suscrito los estados europeos para facilitar el libre comercio, elaborados principalmente después de la segunda guerra mundial. La segunda acepción del concepto se usará para referirse al intercambio comercial visible (importaciones y exportaciones de bienes) realizado entre los estados europeos, independientemente de su pertenencia formal a uno u otro acuerdo institucional. Por tanto, la variable que tomaremos para "medir" el nivel de "integración" será el comercio exterior de cada país con las "distintas Europas"<sup>1</sup>

---

<sup>1</sup> En el trabajo se hace referencia al largo y complejo proceso de integración europea utilizando los símbolos E-3, E-6, E-9, E-12 y E-15; denotando con ello el número de países "integrados" en determinado período y que más adelante se especifican puntualmente.

(ver Mapa 1). Los indicadores de la integración serán entonces: el porcentaje de las exportaciones e importaciones que las naciones realizan con las diferentes "europas", independientemente del momento histórico de la firma de los acuerdos formales.

Asimismo nos referimos a las distintas Europas no tanto como espacios geográfico-territoriales, sino como espacios económicos. Utilizando entonces los nombres de "centro", "periferia", "este", "norte", "sur", E-9, E-12, E-15, Este, etc., en su connotación histórico-económica, más que como referentes con una continuidad geográfico-territorial. Además, nos referimos a estos grupos de países independientemente del momento histórico de su integración formal; es decir, como sumatoria de importaciones-exportaciones sin que necesariamente exista un acuerdo institucional que vincule a los países en todo momento.

### **Europa Antes de la Segunda Gran Guerra: Integración Comercial Asimétrica sin Arreglo Institucional**

Antes de la segunda guerra mundial los niveles de integración comercial (medidos como % de X-M intra-europeas) de los países de Europa eran muy divergentes. Los mercados de bienes se encontraban muy segmentados y los países imperialistas tenían fuertes lazos comerciales con sus imperios coloniales, lo que dificultaba la integración europea. Además los conflictos de carácter político, el proteccionismo comercial y la crisis económica dificultaban el comercio intra-europeo y con ello la integración.

Por otro lado, Europa era un escenario donde las potencias comerciales extraeuropeas se disputaban el mercado de bienes. Un ejemplo lo podemos inferir a partir de las cifras correspondientes al mercado del trigo de importación del año 1928-29 (Lösch, 1957: 421), que muestran cómo Canadá, Australia, Estados Unidos y Argentina se disputan el mercado europeo para sus exportaciones y cómo los lazos coloniales juegan un papel fundamental en las relaciones comerciales entre los países imperialistas de Europa y sus colonias y ex-colonias.

A pesar de todos los problemas mencionados, los países que carecían de colonias en ultramar se encargaron de comerciar intensamente con los países europeos; siendo un caso destacado el de Alemania, país que, como

recordaremos, había perdido sus colonias desde la primera guerra mundial y se había concentrado en comerciar con Europa. De acuerdo con las cifras de la Sociedad de Naciones publicadas por Lösch (1957: 428), este país representaba en 1928 una muy buena parte del comercio exterior de los países no imperialistas de Europa de Centro y Este (ECEC). Para ese año, el comercio visible con Alemania representaba más de la mitad del comercio total de Lituania (51% de las importaciones y 58% de las exportaciones). También era muy importante para las otras repúblicas bálticas de Letonia (41% y 26%, respectivamente) y Estonia (30 y 26%). Además, Alemania representaba más de un tercio de las importaciones de Dinamarca, Finlandia y Suecia; y más de una quinta parte de las importaciones de Checoslovaquia, Polonia, Hungría, Bulgaria, Austria, Suiza, Holanda y Noruega. También el mercado alemán representaba una proporción muy importante de las exportaciones de dichos países. De esta manera, a pesar de que no existían arreglos institucionales, la dinámica impuesta por Alemania propició una integración comercial importante, sobre todo de los países menos desarrollados del centro y este de Europa.

En los años previos a la segunda guerra mundial, específicamente para 1938, el flujo comercial con los países del grupo E-9<sup>2</sup> con Europa era muy dispar. Por un lado, para las mayores economías europeas: Reino Unido, Francia y Alemania, las importaciones provenientes de E-9 no representaban ni la cuarta parte del total, bajando hasta un 18,5% en el caso del primer país. Por otro lado, para algunos pequeños países, como Islandia, el comercio con E-9 representaba más del 85% de sus importaciones (ver Mapa 2). Lo mismo sucede si analizamos las exportaciones para ese mismo año. Por un lado, para las mayores economías, las exportaciones a E-9 eran proporcionalmente las menores de toda Europa, incluido el Este. Por el otro, las economías pequeñas de Suecia, Finlandia, Dinamarca e Irlanda, eran las que más dependían del E-9 para sus exportaciones (ver Mapa 3). Por lo tanto, se puede ver un gradiente en el que, a mayor tamaño económico de los países, menor integración al E-9 y viceversa.

En cuanto al mercado del Este de Europa, se puede decir que antes de la segunda guerra mundial no existe. Los principales socios comerciales de lo que será el Este europeo son países del Centro; es decir Austria (31% de sus

---

<sup>2</sup> Es obvio que en estos momentos no existía formalmente la E-9, pero aquí y en adelante, más que a un acuerdo institucional, me estoy refiriendo a la sumatoria del comercio de los países que formaron el E-9 y que posteriormente formarían la UE.

importaciones y 27% de sus exportaciones) y Alemania (15% y 14%, respectivamente). Del Este propiamente dicho, sólo destacan Checoslovaquia (14,6 de sus importaciones y 16,5% de sus exportaciones) y Yugoslavia (17% y 15%). Incluso para la Unión Soviética apenas un 1,5% de sus importaciones (ver Mapa 4) y un 1,6% de sus exportaciones provenían de los países del Este (ver Mapa 5).

### **Los Efectos Económicos de la Segunda Guerra: La Desintegración de Europa**

Sin duda la segunda guerra no trajo los 1,000 años de paz que precedían los nazis, pero sí provocaron un retraso de décadas en la economía y la integración comercial de Europa. Si observamos los mismos indicadores que consideramos para la etapa anterior a la segunda guerra, podremos observar que los mercados europeos que existían antes de la guerra quedaron totalmente desarticulados. De tal manera que, en 1948, los países grandes de Europa (Gran Bretaña, Francia, Alemania, Italia y España) no realizaban ni la quinta parte del total de sus importaciones con los países del E-9. En el caso de los países pequeños sus porcentajes de importaciones desde E-9 también habían disminuido considerablemente, mientras que habían aumentado con países de fuera del contexto europeo. Los países del Este también habían reducido sus importaciones y se encontraban enfrascados en la construcción de un nuevo mercado de corte socialista. Lo mismo había sucedido, aunque de manera menos drástica, con las exportaciones hacia los países del E-9.

En el caso del Este europeo, para ese año de 1948 ya empezaba a notarse el efecto de "arrastré" de los países del futuro COMECON sobre las importaciones de Polonia, Bulgaria y, en menor grado, de Checoslovaquia; ya que para esa fecha estos países realizaban más de la tercera parte de sus importaciones de los países en donde se estaba expandiendo el socialismo del Este. También Austria continuaba manteniendo una estrecha relación en sus importaciones con estos países, siendo el único país capitalista que mantenía una relación tan fuerte con el Este. Otro vecino del Este, Finlandia, había duplicado sus importaciones, en términos porcentuales, provenientes de aquellos países. Por lo que respecta a las exportaciones con destino a Europa del Este, en ese mismo año, el esquema era prácticamente el mismo que el de las importaciones. La situación más dramática se presentaba en el caso de Alemania que, por

razones obvias, había perdido la gran presencia que tenía en el mercado europeo antes de la segunda guerra. Así, para 1948, con la excepción de Austria, ningún país europeo importaba ni siquiera el 7% del total del mercado alemán. Tampoco ningún país exportaba a Alemania más allá del 8% del total. Había que reiniciar entonces la reconstrucción económica y la integración comercial de Europa.

### **Etapas Históricas de la Integración Institucional de la UE**

El proceso de integración de la Unión Europea ha sido un proceso largo y complejo, imposible de resumir en unas cuantas líneas. Por ello sólo mencionaremos lo referente al crecimiento e integración territorial de los países de la UE.

El primer paso lo dieron los pequeños países del noroccidente de Europa. En 1948 se formó la Unión Comercial de Bélgica, Holanda y Luxemburgo (BENELUX), consistente en una unión comercial<sup>3</sup> de bienes industriales. Surgía así la Europa de los tres (**E-3**).

En 1951 el Tratado de París estableció la Comunidad Europea del Carbón y del Acero (CECA o ECSC), formada por 6 países miembros (BENELUX, Francia, Alemania Occidental e Italia). La CECA era una unión comercial exclusivamente para dos productos de gran importancia económica en esa época: carbón y acero. Se formó así la llamada Europa de los seis (**E-6**).

El Tratado de Roma de 1957 extendió la unión comercial de los seis miembros originales de la CECA para todos los bienes industriales, dando origen a la Comunidad Económica<sup>4</sup> Europea (CEE).

En 1973 ingresaron a la CEE la Gran Bretaña, Dinamarca e Irlanda, dando con ello origen a la Europa de los nueve (**E-9**).

---

<sup>3</sup> Una unión comercial es un área donde los aranceles y cuotas internas son retiradas por todos los países miembros, y donde hay un sistema de aranceles y cuotas común para los países que no son miembros de la unión ( Mc Donald, 1999, p.41).

<sup>4</sup> El artículo 3 del Tratado de Roma habla sobre la "eliminación, entre los Estados Miembros, de impuestos al comercio y restricciones cuantitativas en la importación y exportación de bienes, así como de otras medidas que tengan efectos equivalentes, tales como aranceles (impuestos al comercio) y cuotas (restricciones cuantitativas)".

Entre los efectos dinámicos más importantes de la Comunidad Económica destacan tres: a) reduce el poder monopólico; b) reduce los niveles de ineficiencia; y c) eleva las economías de escala y los efectos del aprendizaje.

En 1980 ingresó a la CEE Grecia y en 1986 lo hicieron España y Portugal, dando lugar a la Europa de los doce (**E-12**).

En 1992 se crea la Unión Europea e ingresan tres países más: Suecia, Austria y Finlandia, formando la Europa de los quince (**E-15**). De esta forma la UE se convierte en el mayor bloque económico del planeta, con 372 millones de habitantes y una población activa de 148 millones de trabajadores. En 1999 la UE se convierte en una Unión Económica y Monetaria<sup>5</sup>.

### Otros Bloques Comerciales

Durante los más de cincuenta años que tomó la integración de la UE, se formaron otros bloques comerciales que tuvieron una gran importancia en la configuración económica de la Europa de la postguerra (ver Mapa 6) y cuyo surgimiento se encuentra estrechamente ligado a la guerra fría que afectó al continente europeo al término de la segunda guerra mundial. Dos son los bloques más importantes que de una u otra manera influyeron en la integración europea: la EFTA y el COMECON.

La Asociación Europea de Libre Comercio (AELC o EFTA), se originó en 1958 después de la firma del Tratado de Roma de 1957, cuando la Gran Bretaña continuó tratando de convencer al resto de Europa de las virtudes de un área de libre comercio<sup>6</sup> en oposición a un mercado común<sup>7</sup>. El Reino Unido convenció a

---

<sup>5</sup> Una unión económica y monetaria incluye la integración del sector real de la economía y del sector financiero de los países participantes.

En términos técnicos una "unión monetaria" consiste en un acuerdo entre los países participantes sobre:

- 1.- Las tasas de intercambio bilateral son fijadas de manera permanente, sin márgenes para fluctuaciones.
- 2.- No hay barreras institucionales al libre movimiento del capital a través de las fronteras nacionales (Healey, 1999, p. 97).

<sup>6</sup> En una área de libre comercio (ALC) todas las barreras contra los socios son eliminadas, pero no hay libre circulación de bienes de terceros países. Por otra parte, una unión comercial (UC) va más allá de una ALC, incluyendo un régimen común externo contra los bienes de terceros países.

<sup>7</sup> El original Tratado de Roma se firmó para establecer, en 1969, un mercado común, concepto que implica el libre movimiento de los factores de producción, así como de los bienes y servicios. La "Single European Act" de 1986 define el concepto de "Mercado Interno" como un "área sin fronteras en la cual el libre movimiento de

cinco pequeños países europeos para formar la EFTA: Suecia, Suiza, Austria, Portugal y Noruega. Todos ellos tenían en común lazos históricos con la Gran Bretaña, así como lazos comerciales importantes con ella. Además eran países que trataban de mantener cierta neutralidad política y económica en el contexto de la guerra fría. Al final todos estos países, excepto Suiza y Noruega, ingresarían formalmente a la UE.

En realidad todos estos países siempre mantuvieron estrechas relaciones económicas y comerciales con la CEE, lugar de destino y procedencia de la mayor parte de sus exportaciones e importaciones.

El Consejo de Ayuda Mutua y Económica (CAME o COMECON) se instaló formalmente en 1955 con el objetivo de integrar económicamente a los países socialistas de Europa del Este. Estuvo formado por los países europeos de Bulgaria, Checoslovaquia, Hungría, Polonia, Alemania Oriental, Rumania y la Unión Soviética, además de Cuba, Mongolia y Vietnam. Con el COMECON comerciaron intensamente otros países europeos de economías planificadas, tales como Yugoslavia y Albania, sin ser miembros oficiales. Algunos países capitalistas vecinos del CAME (Austria y Finlandia) también tuvieron estrechas relaciones comerciales con los países miembros de esta organización.

El COMECON se colapsó hacia finales de la década de los ochenta con la caída de la URSS. El ruinoso impacto del declive del comercio entre los países ex-socialistas europeos es uno de los shocks más importantes en esas economías, ya que el comercio intra-COMECON fue responsable del 40-50% de sus exportaciones industriales.

El COMECON se colapsó a principios de 1990 debido a la baja competitividad de sus bienes y también a las barreras impuestas por la UE. Otro impacto del colapso del COMECON fue la erosión de la posición financiera de los países ex-socialistas, que por años se beneficiaron de los subsidios comerciales implícitos desde la Unión Soviética. A su vez, el colapso del comercio intra-COMECON en 1989-90 fue responsable de gran parte del declive de la industria y la agricultura en el área socialista (Kuznetsov, 1999: 314-331).

---

bienes, personas, servicios y capitales está asegurado". Estas son las famosas "cuatro libertades" (Holmes, 1999, pp. 44-45).



## La Unión Europea en la Economía Mundial

Actualmente la Unión Europea es el bloque económico comercial más importante del mundo, por encima de las mayores economías del globo. En 1995 el Producto Interno Bruto de los 15 países miembros sumados representó una cantidad de 6,740 billones de ecus, equivalentes al 38% del total de la OCDE. Al mismo tiempo, ocupó el primer lugar en el comercio internacional, con 605 billones de ecus, equivalentes al 14% del total mundial y a cerca del 10% de su PIB (ver Cuadro 1).

País	PIB		Comercio	
	billones ecu	(% Total OCDE)	billones ecu	(% Total mundial)
UE-15	6,470	38	605	14
EEUU	5,800	31	560	14
Japón	3,700	23	314	8

Fuente: IMF DOTS, *Yearbook 1996*, OECD, *Main Economic Indicators* and European Commission, AMECO. Tomado de Gros & Thygesen, 1998, p. 370.

## La Importancia de Comercio Interior de la Unión Europea

La magnitud del comercio intra-europeo es de gran importancia para la economía de los países de la UE. De acuerdo con las cifras de la Organización Mundial del Comercio (OMC o WTO), el valor total del comercio de mercancías dentro de los países de la Unión Europea (intra-UE) representaba, en 1996, casi el doble del valor del comercio con países de fuera de la UE (extra-UE). En el caso de las exportaciones, el comercio intra-UE representó una cantidad equivalente a 1,6 veces el extra-UE. De este último, las mayores exportaciones tenían como destino a los Estados Unidos, Asia, Europa Occidental (países no miembros de la UE) y países del Centro y Este de Europa (ver Cuadro 2). Si sumamos las exportaciones a todos los países europeos, miembros o no de la UE, el valor del comercio intra-europeo se elevó en ese año hasta 1,547 billones de dólares, es decir 2,5 veces el valor de exportaciones extra-europeas. Si hacemos lo mismo con las importaciones, encontraremos que las intra-europeas alcanzaron 1,504 billones de dólares, o sea más del triple que las importaciones extra-europeas. El comercio intra-UE ha venido cobrando una importancia cada vez mayor en el Producto Interno Bruto de las países comunitarios e incluso en los países no comunitarios. Esta creciente importancia se ha venido notando sobre todo a

partir de la etapa dorada del crecimiento europeo (décadas de los 50 y 60), pero su importancia también ha seguido aumentando durante las tres últimas décadas. En el caso de las tres mayores economías de la UE (Alemania, Francia y Reino Unido), las exportaciones a la UE representaban, en 1960, alrededor del 5% del PIB (a precios de mercado). Una década más tarde, en 1970, éstas representaban ya más del 10% del PIB en el caso alemán, cerca del 7% para Francia y del 6% para el Reino Unido.

La tendencia al crecimiento de las exportaciones a la Unión Europea como porcentaje del PIB continuó incrementándose durante la década de los setenta, aunque a un ritmo menor que en los sesenta y sufriendo disminuciones en algunos años por el efecto de la crisis del petróleo. Durante la década de los ochenta vuelve a crecer la importancia de las exportaciones intracomunitarias en proporción al PIB, pero es en Alemania donde dicha dinámica es mucho más notoria. En los noventa el crecimiento de dichas exportaciones sufre un estancamiento en términos del PIB tanto en el caso francés como en el del Reino Unido. En Alemania se aprecia un fuerte descenso de dicho indicador a partir de 1989, por efecto de la reorientación geográfica de sus exportaciones que, a partir de ese año, dejarán de fluir hacia la UE para dirigirse hacia el mercado interno, principalmente hacia la ex-Alemania Oriental y hacia los países ex-socialistas de Europa del Este. De tal forma que, para 1995, las cifras de los tres grandes vuelven a converger, en alrededor del 12% del PIB.

País	Exportaciones		Importaciones	
	Billones \$	(%)	billones \$	(%)
Comercio intra UE	1,313		1,313	
Comercio extra UE	798	100	653	100
Norteamérica	157	19.7	139	21.3
Asia (excluido Japón)	140	17.5	128	19.6
Europa Occidental (no UE)	130	16.3	108	16.5
Europa Centro y Este	104	13.6	83	12.7
Africa	59	7.4	8.7	8.7
Medio Oriente	54	6.8	31	4.7
América Latina	53	6.6	36	5.5
Japón	44	5.5	63	9.6
Australia-N. Zelanda	17	2.1	8	1.2

Fuente: Adaptado de cifras de la WTO, 1997, tomado de Holmes y Kempton, 1999, p. 219.

Si tomamos el conjunto de países de la E-15, para el año de 1995, observamos que las importaciones intra-UE representaban un 14,1% del PIB total de la UE, mientras que las importaciones extra-UE alcanzaban un 8,5% (ver Cuadro 3). Dentro de los países de la E-15, los mayores porcentajes correspondían a los países pequeños: Bélgica-Luxemburgo (con un 40,2% del PIB), Irlanda (27,5%), Holanda (26,1%) y Austria (21,4%); en tanto que los porcentajes menores venían siendo los de las economías más grandes: Alemania (10,5% del PIB), Francia (11,3%), Italia (12%) y Gran Bretaña (12,9%). Si tomamos este indicador podemos ver que los países pequeños mostraban el mayor grado de integración comercial con la UE, en tanto que en las economías mayores su integración era la de menor cuantía (ver Mapa 7).

Por lo que respecta a las exportaciones extra-UE, para ese mismo año de 1995, los países que comerciaban más con países de fuera de la UE (siempre en proporción al PIB) eran también países pequeños: Irlanda (21,7%), Holanda (14,2%) y Bélgica-Luxemburgo (12,8%) (ver Cuadro 3). Por otra parte, los países cuyas importaciones extra comunitarias eran menores con respecto a su PIB, eran los de la cuenca del Mediterráneo (ver Mapa 8).

<b>Cuadro 3</b>		
<b>Importaciones Intra y Extra Unión Europea, 1995</b>		
<b>País</b>	<b>Importaciones Intra-Unión Europea (como % del PIB)</b>	<b>Importaciones Extra-Unión Europea (como % del PIB)</b>
Alemania	10.5	8.3
Austria	21.4	8.4
Bélgica-Luxemburgo	40.2	12.8
Dinamarca	16.4	7.6
España	13.1	7.1
Finlandia	14.0	9.7
Francia	11.3	6.4
Gran Bretaña	12.9	10.6
Grecia	14.5	6.9
Holanda	26.1	14.2
Irlanda	27.5	21.7
Italia	12.0	6.2
Portugal	24.3	8.5
Suecia	17.7	10.6
Unión Europea	14.1	8.5

Fuente: Adaptado de cifras de la WTO, 1997, tomado de Holmes y Kempton, 1999, p. 219.

## **La Integración Comercial Regional de Europa**

Para el análisis de la integración comercial regional de Europa hablaremos de una región Centro y una región periférica. A su vez, la periférica se subdividirá en: Norte, Oeste, Sur (con herencia de economías de mercado), y Este (subdividida a su vez en Occidental, Oriental y Meridional; con herencia de economías planificadas).

## **La Integración Comercial del Centro de Europa**

Los países del denominado "Centro" de Europa (Alemania, Austria, Bélgica, Luxemburgo, Dinamarca, Francia, Holanda, Suiza y Gran Bretaña), partieron de niveles de integración muy dispares.

En 1938 los niveles de comercio intra-E-9<sup>8</sup> de este grupo de países tenía un rango muy amplio. En ese año el país más integrado comercialmente a E-9 era Dinamarca (81% de exportaciones y 67,5% de importaciones) y el menos integrado el Reino Unido (16,5% y 18,5%, respectivamente).

Una década más tarde, los efectos de la segunda guerra mundial se hicieron sentir en el comercio intra-E-9, el cual disminuyó a sus mínimos niveles en el siglo XX. Entre 1938 y 1948 todos los países del Centro disminuyeron sus intercambios con E-9 (excepto en el caso de las exportaciones alemanas) y los aumentaron con otras regiones del mundo que no sufrieron la conflagración, especialmente con los Estados Unidos. La desintegración comercial del continente europeo fue una más de las graves consecuencias económicas del conflicto armado.

Para 1968 el grado de integración de estas economías había avanzado considerablemente con respecto al nivel de partida. Entre 1958 y 1968 todos los países del Centro, con la notable excepción del Reino Unido, realizaban ya entre un 45 y un 70% de su comercio exterior con los de E-9. De esta manera, la Europa del "Centro" fue la que se integró de manera más temprana y ello les permitió a estos países sacar ventajas de su integración real en un mercado de

---

<sup>8</sup> La misma advertencia que se hizo en la nota 2.

gran dinamismo. La única nación que no se integró con el mismo ritmo (la Gran Bretaña) pagó cara su tardanza, al ver disminuido su liderazgo en Europa y el mundo. Lo anterior no significa que la única explicación del declive británico estribe en este hecho, pero si se puede plantear la hipótesis de que una parte de dicho declive puede explicarse por su tardía integración con Europa continental.

La integración formal del Reino Unido se realizará, como ya vimos, hasta principios de la década de los setenta; sin embargo, no será hasta la década de los ochenta cuando la integración comercial real de la Gran Bretaña con la E-9 alcance el nivel de mínimo de los países del Centro.

Un mayor dinamismo en la integración comercial del Centro empezará a notarse en la década de los noventa, cuando los acuerdos formales de la UME empezarán a tener efectos benéficos en la integración comercial. Así, para 1995 el nivel de integración comercial del Centro con la E-15 se había incrementado de manera notable, alcanzando niveles de entre el 55 y el 80% .

Para ese último año, los países centrales de mayor tamaño económico (Francia, Alemania y Reino Unido) habían casi cuadruplicado su importaciones intra-UE, en términos porcentuales, con respecto a 1948; en tanto que los países pequeños casi habían duplicado dichos porcentajes. Las exportaciones intra-UE también se habían incrementado notablemente en ese período, aunque de una manera menos notoria que las importaciones.

### **La Integración Comercial de las Periferias Norte y Oeste de Europa**

Los países de la llamada "Periferia Norte" (Finlandia, Suecia y Noruega) y "Oeste" (Irlanda e Islandia), han tenido un comportamiento mucho menos uniforme y regular que los países del Centro.

En primer lugar, parten de niveles de integración comercial promedio mucho mayores que los de la Europa Centro. Así, en 1938, entre un 50 y un 97% de las importaciones-exportaciones de estos países se realizaban con la E-9. Sin embargo, en realidad a menudo las mayor parte del comercio visible de algunos de estos países no se realizaba con el grupo de naciones mencionado, sino casi exclusivamente con uno de ellos. Tal es el caso de Irlanda, cuyos intercambios se realizaban casi exclusivamente con su ex-metrópoli la Gran

Bretaña. Así, aunque parece que el grado de integración de Irlanda a la E-9 es muy alto, en realidad su integración es casi exclusivamente con uno de los mayores miembros de la E-9.

Otra característica de este grupo de países es que el efecto desintegrador de la segunda guerra fue relativamente menor que en el Centro y en otras regiones de la periferia europea; incluso, en el caso de las exportaciones irlandesas, la disminución porcentual de éstas fue casi imperceptible entre 1938 y 1948.

Otra diferencia con respecto al ritmo de la integración comercial del Centro es que, entre 1948 y 1958, en estas periferias la dispersión entre los países se amplió en lugar de aminorar. Para ese último año la dispersión en el nivel de integración comercial había aumentado notablemente e iba de un 27 a un 83% en el caso de la Periferia Oeste.

Durante las siguientes dos décadas, entre 1958 y 1978, dicha dispersión se mantuvo sin cambios notables. Habrá que esperar hasta finales de la década de los setenta para ver como los niveles de integración comercial de estos países empiezan a hacerse menores, para comenzar a converger hacia la década de los ochenta; de tal manera que, para 1988, la dispersión se ubicaba ya entre un 43 y un 75%.

Al final de la década de los ochenta y durante la primera mitad de los noventa se puede observar un rápido proceso de integración comercial y una disminución notable de la dispersión de los países de estas periferias. Así, para 1995, estos países habían logrado niveles de integración superiores y niveles de dispersión inferiores que los de las demás periferias e incluso que los del mismo Centro.

De acuerdo a la series de tiempo de las importaciones y exportaciones a la UE de que disponemos, al final del periodo de análisis, estas dos periferias eran las que mayores intercambios de comercio visible sostenían (siempre en términos proporcionales al total de cada país) con la E-15 y los que presentaban la menor dispersión entre el país que más importaba/exportaba desde/a la E-15 y el que menos. Paradójicamente, un país no miembro formal de la UE (Noruega), aparecía en 1995 como el más integrado realmente a la E-15.

## La Integración Comercial de la Periferia Sur de Europa

En su conjunto, los países de la "Periferia Sur", han tenido un comportamiento mucho menos uniforme y regular que los países del Centro e incluso que los de las periferias Norte y Oeste.

Los países de la "Periferia Sur" pueden subdividirse en grupos diferentes de acuerdo su tamaño y a la etapa histórica del proceso de integración formal europeo. Si tomamos en cuenta el primer criterio, el tamaño, la división sería entre países pequeños (Chipre y Malta), medianos (Grecia y Portugal) y grandes (España e Italia). Si consideramos el segundo criterio, la integración formal, podríamos hablar de países integrados (Italia, Grecia, España y Portugal) y no integrados formalmente (Turquía, Chipre y Malta).

Antes de la integración formal los países pequeños tienen un comportamiento muy errático, mientras que los medianos y grandes tienden a converger mucho más temprano que los de las regiones analizadas anteriormente, aunque con niveles promedio menores de integración comercial.

En esta región los efectos desintegradores de la guerra fueron mayores que en el Centro y en las periferias Norte y Oeste de Europa. Por ello, estos países reorientaron su comercio hacia los Estados Unidos y otros espacios económicos no europeos en mayor medida que las otras regiones mencionadas.

A partir de la segunda mitad de la década de los ochenta la situación empieza a cambiar radicalmente y, debido a los efectos de la integración formal, los países medianos y grandes, con excepción de Turquía, experimentan el mayor crecimiento observado en sus importaciones y exportaciones hacia la E-12.

Este crecimiento, sin embargo, no logra disminuir la dispersión entre los países de sus niveles de integración comercial; de tal manera, que al final del periodo de análisis, esta región aparece con los mayores niveles de dispersión que iban, en 1995, para el caso de las exportaciones a la UE, de un 35 a un 80%.

También es notorio como, a diferencia del Centro y las periferias Norte y Oeste, la no integración formal hace que la integración comercial real se mantenga

baja (caso Turquía) y, a la inversa, que la integración formal empuje rápidamente a la integración comercial real (casos Portugal y España).

### **La Integración Comercial del Este de Europa**

Para hablar de la integración comercial de Europa del Este tendríamos que hablar de varias etapas y de varias regiones.

Las etapas serían cuatro: la integración asimétrica con el Oeste (anterior a la segunda guerra mundial), la integración socialista del Este (1948-1988), la desintegración del Este (1989-1992), y la reintegración asimétrica con el Oeste (1993 en adelante).

Las regiones serían: la Periferia Este Occidental (formada por Checoslovaquia, Polonia, Hungría y Alemania Oriental) y la periferia Este Oriental y Meridional (formada por Bulgaria, Rumania, Yugoslavia, Unión Soviética y Albania).

Las características de la primera etapa son, como ya vimos, la inexistencia de un mercado de los países del Este de Europa antes de la segunda guerra, etapa en la cual sus principales intercambios eran con los países del Occidente, enumerados líneas arriba.

La segunda etapa se caracteriza por la rápida integración de los países del Este, construyendo un mercado especial, ceñido más por criterios geopolíticos que de racionalidad económica. En unos cuantos años estos países dejaron de comerciar con Europa Occidental y elevaron de manera extraordinaria sus intercambios comerciales intra-Este.

La tercera etapa, la desintegración comercial del Este, es perceptible a partir de la segunda mitad de la década de los ochenta y claramente imparable a partir de 1989. El colapso del COMECON llevó los niveles de integración comercial intra-Este en 1993 a porcentajes similares a los que se observaban en 1938.

La cuarta etapa, la reintegración comercial con el Occidente europeo se inicia realmente desde finales de la década de los ochenta, aunque la integración



formal se iniciará, en el caso de algunos países de la Periferia Este Occidental (Polonia, Hungría, Chequia y Estonia) y de uno de la Periferia Este Meridional (Eslovenia), hasta el año 2002.

A partir de la segunda mitad de la década de los ochenta se ha venido dando una total reorientación geográfica del comercio de los países del Centro y Este de Europa (CEECs), debido al colapso de Yugoslavia y la Unión Soviética, así como a la liberalización comercial de los países del CAME con occidente (Smith, 1999: 96).

Entre 1989 y 1993 el crecimiento anual del comercio exterior de los CEECs más integrados a la UE fue extraordinario. El crecimiento acumulado de las exportaciones durante esos cuatro años alcanzó un 125% en el caso de Polonia; un 172% en el de Checoslovaquia y un 83% en el de Hungría. A su vez, las importaciones desde la UE alcanzaron un crecimiento acumulado, para el cuatrienio de referencia, de 175% para Polonia, de 178% para Checoslovaquia y de 68% para Hungría (ver Cuadro 4).

Para 1995 la mayor parte de las importaciones de estos países provenía de la UE. En ese año, los próximos miembros de la futura E-20 (Chequia, Estonia, Eslovenia, Polonia y Hungría) recibían alrededor de las dos terceras partes de sus importaciones de la UE. Asimismo, dichos países enviaban un porcentaje similar de sus exportaciones a la E-15. A su vez, porcentajes similares de su comercio exterior con la UE tenían Croacia y Macedonia.

### **La Integración Comercial de la Periferia Este Occidental**

Por lo que respecta a las regiones del Este europeo y sus relaciones comerciales con E-9, E-12 y E-15, éstas han tenido un comportamiento bastante diferente.

La Periferia Este Occidental (formada originalmente por Checoslovaquia, Polonia, Hungría y Alemania Oriental), realizaba la mayor parte de sus intercambios con Occidente hasta antes de la segunda guerra mundial, llegando en el caso de Polonia hasta dos terceras partes de sus exportaciones y la mitad de sus importaciones.

**Cuadro 4**  
**Crecimiento Anual del Comercio UE – CEEC, 1989-1993**

<b>País / Año</b>	<b>1989</b>	<b>1990</b>	<b>1991</b>	<b>1992</b>	<b>1993</b>	<b>Crecimiento Total 1989/93</b>
<b>Polonia</b>						
Exportaciones a la UE	14.8	33.7	20.5	14.0	6.9	125
Exp. a la UE excluida Alemania	8.6	24.1	1.7	11.6	6.9	64
Importaciones desde la UE	43.1	11.4	79.2	3.5	21.1	175
Imp. desde UE exc. Alemania	31.0	18.0	77.7	8.7	19.7	257
<b>Checoslovaquia</b>						
Exportaciones a la UE	15.7	5.1	51.0	36.5	8.7	172
Exp. a la UE excluida Alemania	18.5	0.5	15.6	22.2	-0.3	68
Importaciones desde la UE	9.8	9.3	46.2	64.1	16.0	178
Imp. desde UE exc. Alemania	8.3	3.7	28.7	55.8	19.6	169
<b>Hungría</b>						
Exportaciones a la UE	19.9	13.4	23.5	10.0	-1.0	83
Exp. a la UE excluida Alemania	20.7	5.2	14.5	10.0	-5.2	52
Importaciones desde la UE	26.9	-3.7	21.2	16.5	21.8	68
Imp. desde UE exc. Alemania	19.5	0.9	15.4	21.8	31.3	123

Fuente: Basado en datos de Eurostat, COMEXT Databank, tomado de Smith, 1999 p. 99.

A partir de su traslado al ámbito socialista los intercambios de este grupo de países con Occidente (E-9) descendieron abruptamente hasta niveles inferiores a una quinta parte del total en 1958. Durante la década de los sesenta estas proporciones se mantuvieron sin cambios y será hasta la segunda mitad de los años setenta cuando se presenten algunos indicios de recuperación de sus intercambios con la E-9. Sin embargo dichos intercambios no aumentaron de manera considerable hasta bien entrada la década de los ochenta. Será a partir de la segunda mitad de esta última década cuando se revigoriza de manera notable el comercio exterior de estos países con la E-12, iniciándose una reintegración silenciosa de estos países con el bloque capitalista; de tal forma que para 1995 los países de la Periferia Este Occidental realizaban entre un 35 y un 70% de su comercio exterior con la E-15.

### **La Integración Comercial de la Periferia Este Oriental y Meridional**

En el caso de la más atrasada región europea, la Periferia Este Oriental y Meridional (formada originalmente por Bulgaria, Rumania Yugoslavia, Unión Soviética y Albania), se pueden observar disparidades mucho mayores que las de la Periferia Este Occidental.

En esta región se incluyen dos países que no fueron miembros permanentes del COMECON: Yugoslavia (que ni se integró totalmente con el Este, ni se desintegró absolutamente de E-9) y Albania (país del cual ni siquiera tenemos serias estadísticas).

De este grupo de países, como mencionamos, Yugoslavia es el que mantiene una proporción menos variable de sus intercambios comerciales con E-9 y E-12 a lo largo del período de análisis. En los casos de Bulgaria, Rumania y Albania, es difícil dibujar su tendencia, ya que las series estadísticas para esos países son incompletas y, por ende, difíciles de analizar. Lo que es claro es que, al igual que el resto del Este, a partir de los noventa se inicia una rapidísima integración comercial real de todos estos países con la UE.

### **El Papel de Alemania en la Integración de Europa**

Como ya se mencionó, Alemania ha jugado un papel muy destacado en la integración comercial de Europa, tanto en la real como en la formal. Para el período anterior a la segunda guerra mundial ya fue comentada la gran importancia que tenía este país en los intercambios comerciales de los países centrales, pero sobre todo de las periferias.

A partir del proceso de la división de Europa durante la guerra fría, y de la partición de Alemania en dos estados con sistemas económicos diferentes, el papel jugado por la potencia económica europea quedó desdibujado entre la CEE y el CAME. Sin embargo, es innegable que buena parte del gran dinamismo económico y comercial de ambos bloques se debió a este país.

Si analizamos las series estadísticas históricas del comercio exterior alemán podemos constatar el gran peso de este país no sólo a nivel europeo sino global, a grado tal que en varios años el valor de sus exportaciones ha sido superior al de todos los otros países del mundo.

El papel jugado por Alemania en el contexto del comercio exterior europeo se hace notorio sobre todo a partir de la década de los cincuenta y se mantiene a la alza hasta principios de los noventa. Es indudable que la década de los noventa ha significado varios cambios en la reorientación geográfica del comercio exterior visible de Alemania, debido fundamentalmente a su reunificación y a la

apertura comercial del Este. Debido a estos procesos las exportaciones alemanas a la E-12 disminuyeron en un 6,3% del total entre 1992 y 1996, de igual forma que las importaciones alemanas de E-12 disminuyeron 2,8% para ese mismo período (ver Cuadro 5). Por otro lado, las exportaciones a los países europeos del Centro y Este pasaron de un 5,5% en 1992 a un 8,9% en 1996; mientras que las importaciones a los mismos se incrementaron de 5,4% en 1992 a 9,0% en 1996.

País	Exportaciones		Importaciones	
	1992	1996	1992	1996
Unión Europea	54.3	48.0	52.0	49.2
Europa Centro y Este	5.5	8.9	5.4	9.0
Estados Unidos	6.3	7.6	6.7	7.1
Japón	2.2	2.7	6.0	5.0
NICS (2)	2.6	3.3	3.3	3.6
Otros	29.1	29.5	26.6	26.1
Total	100.0	100.0	100.0	100.0

Notas: (1) Excluye Austria, Suecia y Finlandia.  
(2) Nuevos países industrializados.

Fuente: Adaptado de Deutsche Bundesbank, *Zahlungsbilanzstatistik*, noviembre, 1992, setiembre, 1997, tomado de Tüselmann, 1999, p. 410.

Si consideramos la participación del comercio exterior de los países de la UE con Alemania a partir de últimos años de la década de los ochenta y principios de los noventa, se pueden observar tendencias muy claras. Entre 1987/89 y 1990/92 la participación de Alemania en las exportaciones de todos los países de la UE, con la única excepción de Grecia, se incrementó (ver Cuadro 6); tal y como lo venía haciendo desde los inicios de la integración del E-6. Sin embargo, para el período comprendido entre 1990/92 y 1993/95, la tendencia se invierte, de tal manera que en todos los países de la UE disminuye el porcentaje del total de las exportaciones con destino a Alemania (ver Cuadro 6).

Cuadro 6 Exportaciones de los Países de la Unión Europea a Alemania, 1987-1995										
País	Exportaciones (% PIB)	% del Total de Exportaciones por país			% del PIB por país			Radio Exportaciones/ Importaciones		
		1987/1989	1990/1992	1993/1995	1987/1989	1990/1992	1993/1995	1987/1989	1990/1992	1993/1995
Bel Lux	57	19.1	22.6	21.3	11.8	13.3	10.3	75	89	84
Dinam	27	17.2	21.6	17.0	4.4	6.0	4.8	72	104	90
Esp	13	12.8	16.8	14.4	1.5	1.8	2.1	51	61	78
Fra	18	17.9	21.2	17.6	3.1	3.8	3.1	73	85	83
GB	19	12.1	13.6	11.5	2.2	2.5	2.3	60	78	71
Gre	12	21.7	19.7	15.3	2.7	2.4	1.9	59	54	53
Hol	46	25.8	27.6	20.2	11.6	12.5	9.7	95	108	101
Irl	56	11.3	13.3	12.1	6.3	7.1	8.2	149	192	219
Ita	16	18.1	20.4	15.8	2.8	3.0	3.1	79	93	99
Port	23	16.5	19.8	19.6	4.2	4.3	4.2	71	79	94

Fuente: Adaptado de Deutsche Bundesbank, *Zahlungsbilanzstatistik*, noviembre, 1992, septiembre, 1997, tomado de Tüselmann, 1999, p. 415.

Lo mismo sucede si analizamos las cifras correspondientes al porcentaje del PIB representado por las exportaciones a Alemania. Lo anterior tiene su explicación en los procesos ya mencionados de la reunificación alemana y la apertura del comercio en el Este.

Conclusiones similares se obtienen si analizamos otros indicadores del comercio visible de Alemania en la década de los noventa. Dichos indicadores se presentan en el Cuadro 7. En todos ellos puede observarse una disminución

<b>Cuadro 7</b>							
<b>Crecimiento Anual del Comercio UE – CEEC, 1989-1993</b>							
<b>Concepto</b>	<b>1990</b>	<b>1991</b>	<b>1992</b>	<b>1993</b>	<b>1994</b>	<b>1995</b>	<b>1996</b>
Participación en las exp mundiales (%)	12.2	11.3	11.3	10.3	10.1	10.4	9.8
Desempeño exportador (1989=100)	96.2	95.1	93.0	83.7	83.8	79.6	77.9
Crecimiento de exp a precios constantes (%)	-2.1	-0.5	-5.0	-9.8	7.0	5.0	3.0
Crecimiento de exp a la UE a precios constantes (%)	-3.1	-1.3	-4.5	-24.1	14.6	5.6	0.6
Crecimiento de imp a precios constantes (%)	7.4	11.1	-6.6	-14.0	6.0	3.8	1.6
Crecimiento de imp de la UE a precios constantes (%)	23.1	12.3	-6.4	-27.2	13.1	9.1	1.2
Balanza comercial visible (como % del PIB)	3.8	0.8	1.2	1.9	2.2	2.5	2.8
Balanza comercial visible con la UE (como % del PIB)	2.6	0.9	1.1	1.2	1.4	1.2	1.1
Balanza de cuenta corriente (como % del PIB)	3.2	-1.0	-1.0	-0.7	-1.0	-1.0	-0.6

Nota: Excluye Austria, Suecia y Finlandia.  
Fuente: Deutsche Bundesbank, *Zahlungsbilanzstatistik*, noviembre, 1992, septiembre, 1997.  
Tomado de Tüselmann, 1999, p. 410.

de la participación de Alemania tanto en el comercio internacional como en el comercio intra-UE, siendo las causas de dicho descenso las ya comentadas.

### Futuro de la Integración de Europa

En el año 2002-2003 ingresarán a la UE: Polonia, Chequia, Hungría, Eslovenia y Estonia (Duff, 1997), por considerarse que han aprobado las "condiciones de Copenhagen"<sup>9</sup>, dando lugar con ello a la Europa de los veinte (**E-20**). También han solicitado su ingreso desde 1998: Bulgaria, Rumania, Letonia, Lituania y Eslovaquia, países que tendrán que esperar hasta después del 2003, una vez que cumplan con los criterios de Copenhagen. En caso de ingresar estos países a la UE, se constituiría la Europa de los veinticinco (**E-25**). Aparte quedarían dos países (Suiza y Noruega) con economías de mercado que no han querido ingresar a la UE, a pesar de que cumplen con todos los requisitos y que realmente son de los países más integrados a la UE. En situación similar se encontrarán los países pequeños europeos que no son miembros formales de la UE y que están plenamente integrados a ésta (Andorra, Mónaco, Liechtenstein y San Marino). Después restaría por integrar, real y formalmente, a los países que han quedado más desintegrados por efecto de las guerras de la postguerra fría y de la desintegración del bloque socialista: Rusia, Ucrania, Belarus, Moldavia, Yugoslavia, Croacia, Macedonia, Bosnia-Herzegovina y Albania.

Por último, si se concibe a la UE como un espacio económico más amplio, restaría por integrar formalmente a Turquía, Georgia, Armenia y Azerbaijón, además de los países de la cuenca del Mediterráneo (Argelia, Chipre, Egipto, Israel, Palestina, Jordania, Líbano, Malta, Marruecos, Siria y Túnez). Actualmente todos estos países realizan la mayor parte de sus intercambios comerciales con la UE (ver Cuadro 8).

---

<sup>9</sup> Los "Criterios de Copenhagen", son un conjunto de criterios que fueron aprobados en junio de 1993 por el Consejo de Europa, para lograr la membresía en la UE para los países del Centro y Este de Europa. Las condiciones establecidas fueron:

- a) Instituciones estables y democráticas con leyes y normas para el respeto y la protección de minorías.
- b) El establecimiento de un sistema de mercado con capacidad para competir dentro de la UE; y
- c) La posibilidad de adherirse a las obligaciones de los miembros, incluidas las de la unión de carácter político, económico y monetario (Kuznetsov, 1999: 326).

<b>Cuadro 8</b> <b>Exportaciones Mediterráneas a la</b> <b>Unión Europea, 1995</b>	
País	Exportaciones a UE (como % del total del país)
Argelia	66
Chipre	35
Egipto	49
Israel-Palestina	31
Jordania	6
Libano	21
Malta	71
Marruecos	63
Siria	57
Tunez	78
Turquía	51

Fuente: IMF, *Direction of Trade Statistics Yearbook*, 1995. Tomado de Dearden, 1999, p. 335.

## Conclusiones

Antes de la segunda guerra mundial en Europa se presentaban elementos que pueden identificarse como indicios de una integración comercial no formal, empujada por países centrales europeos sin imperios coloniales y plasmada en las pequeñas economías continentales.

La desintegración comercial del continente europeo fue una más de las graves consecuencias económicas del conflicto armado. A partir de la posguerra Europa se embarcó en un largo proceso histórico de integración, segmentado por la guerra fría e interrumpido por crisis económicas. A pesar de dichos obstáculos, actualmente la Unión Europea es el bloque económico comercial más importante e integrado del mundo.

El comercio intra-UE ha venido cobrando una importancia cada vez mayor en el Producto Interno Bruto de las países comunitarios e incluso en los países no comunitarios.

Si tomamos como indicador de la integración el porcentaje del PIB que representan de las exportaciones, podemos observar que, para finales del siglo



XX, los países pequeños mostraban el mayor grado de integración comercial con la UE, en tanto que en las economías mayores su integración era la de menor cuantía. Sin embargo, las economías de mayor tamaño, en especial Alemania, han jugado un papel central como “motores” de la integración.

La Europa del “Centro” fue la que se integró de manera más temprana y ello les permitió a los países que la integran sacar ventajas de su integración real en un mercado de gran dinamismo. La única nación que no se integró con el mismo ritmo (la Gran Bretaña) pagó cara su tardanza, al ver disminuido su liderazgo en Europa. La moraleja de la integración podría ser, entonces, entre más temprano, mejor.

La presencia de Alemania en Europa del Este ha traído como consecuencia un aumento del papel central de ese país como “locomotora” de la integración comercial paneuropea, recordándonos de alguna manera la situación anterior a la segunda guerra, cuando su presencia era muy importante en los países del Este europeo.

Hasta ahora Alemania ha dejado muy atrás a las otras potencias europeas en su lucha por ganar presencia en los nuevos mercados de esta región. La reacción de Gran Bretaña y Francia hasta ahora no ha sucedido y es más bien Italia quien va detrás de Alemania en la conquista comercial de este vasto espacio económico y comercial.

## Bibliografía

- Duff, A., 1997, *Reforming the European Union*, Federal Trust, London.
- Dearden, Stephan, 1999, “The European Union and the Third World”, en McDonad, Frank & Dearden, Stephan (eds.), *European Economic Integration*, 3rd. edition, Addison Wesley Longman, London, pp. 332-356.
- Dyker, David A. (ed.), 1999, *The European Economy*, 2a. edición, Longman, Harlow, Essex.
- Gros, Daniel & Thygesen, Niels, 1998, *European Monetary Integration: from the European Monetary System to Economic and Monetary Union*, 2nd. edition, Longman, Harlow, Essex.

- Healey, Nigel, 1999, "Economic and Monetary Union", en McDonald, Frank & Dearden, Stephan (eds.), *European Economic Integration*, pp. 93-116.
- Holmes, Peter, 1999, "The political economy of the European integration proces", en Duker, David A. (ed.), *The European Economy*, pp. 43-63.
- Holmes, Peter & Kempton, Jeremy, 1999, "The EU in the global economy", en Dyker, David A. (ed.), *The European Economy*, pp. 219-236.
- Kuznetsov, Andrei, 1999, "The EU and Central and Eastern Europe", en McDonald, Frank & Dearden, Stephan (eds.), *European Economic Integration*, pp. 314-331.
- Lösch, August, 1957, *Teoría Económica Espacial (1944)*, El Ateneo, Buenos Aires.
- McDonald, Frank, 1999, "Market integration in teh European Union", en McDonald, Frank & dearden, Stephan (eds.), *European Economic Integration*, pp. 34-72.
- Penketh, Keith, 1999, "External trade policy", en McDonald, Frank & Dearden, Stephan (eds.), *European Economic Integration*, pp. 302-312.
- Smith, Alasdair, 1999, "The European Union and the challange of enlargement", en Diker, David A. (ed.), *The European Economy*, pp. 96-115.
- The Economist, 1991, *Eastern Europe*, London.
- The Economist, 1997, *Europe in Figures*, London.
- Tüselmann, Heinz-Josef, 1999, "The importance of Germany in Europe: Trade and direct foreing investment", en McDonald, Frank & Dearden, Stephan (eds.), *European Economic Integration*, pp. 407-426.
- United Nations, 1996, *Yearbook of International Trade Statistics 1950-1995*, New York.











