

EDITORIAL

Impacto del Acuerdo de Libre Comercio entre Chile y Perú en el comercio agrícola

The impacts on agricultural commerce of the Free Trade Agreement between Chile and Peru

Luis Tapia Iturrieta
M.Sc. Economía Agraria
Universidad de Tarapacá
Arica-Chile
ltapia@uta.cl



Luis Tapia Iturrieta
M.Sc. Agricultural economy
University of Tarapacá
Arica-Chile
ltapia@uta.cl

Desde el año 1990, Chile inició un proceso de apertura al comercio internacional con la firma de Acuerdos de Complementación Economía (ACE), que posteriormente evolucionaron a Tratados de Libre Comercio (TLC). En el caso del comercio agrícola entre Chile y Perú, éste ha sido analizado durante el periodo 2003-2013 a través de una investigación desarrollada en la Facultad de Agronomía de la Universidad de Tarapacá.¹

Durante la década analizada, se observa que la Balanza Comercial ha sido favorable a Chile. En el marco del TLC, el valor recaudado por las exportaciones chilenas destinadas a Perú ha variado de US\$ 114,2 millones, en el año 2009, a US\$ 173,2 millones, el año 2013. En el caso de Perú, el valor de las exportaciones a Chile ha variado desde US\$ 28,5 millones, en el año 2009 a US\$ 71, 8 millones de dólares en el año 2013. Cabe destacar que recién el año 2009 entra en vigencia el Acuerdo de Libre Comercio entre Chile y Perú y su efecto principal fue la dinamización del comercio agrícola entre ambos países. Además, afianzó la relación comercial, económica, política y social entre ambos países.

In 1990 Chile began a process of opening to international commerce with the signing of Economic Complementation Agreements, which soon evolved to Free Trade Agreements (FTA). The effects of the FTA on agricultural commerce between Chile and Peru have been analyzed by a study of the Agronomy Faculty of the Universidad de Tarapacá for the period 2003-2013.¹

This study includes the 10-year evolution of agricultural commerce between these two countries; the main conclusion is that the commercial balance is favorable to Chile. In the framework of the FTA, which began to function in the year 2009, the income from exportations to Peru has risen from US\$ 114.2 million in 2009 to US\$ 173.2 million in 2013, while the value of Peruvian exports to Chile rose from US\$ 28.5 million in 2009 to US\$ 71.8 million in 2013. Agricultural commerce between these countries has been invigorated; the agreement strengthened the commercial, economic, political and social relations between Chile and Peru.

¹ Impacto del Tratado de Libre Comercio entre Chile y Perú en la comercialización de productos agrícolas entre los años 2003 al 2013. Memoria de Título. Albia D. Pablo. Universidad de Tarapacá, Julio 2016.

¹ Impact of the Free Trade Agreement between Chile and Peru in the commercialization of agricultural products in the years 2003-2013. Thesis of Albia D. Pablo, Universidad de Tarapacá, July, 2016.

Los productos agrícolas más importantes exportados por Chile hacia Perú son productos de consumo directo tales como duraznos, manzanas, pasas, peras y vino. Otros productos de importancia exportados son utilizados en procesos agroindustriales tales como avena y malta de cebada. Perú, exporta a Chile productos que son materia prima para la agroindustria tales como cacao, café, cochinilla del carmín, orégano y tabaco. Los principales productos importados desde Perú para consumo directo son aceitunas, espárragos y mangos.

El principal impacto local que tiene estas importaciones desde Perú, es la competencia a productos de la región como aceituna, orégano y mangos. Los demás productos como tabaco y espárragos requieren condiciones agroclimáticas que no están presentes en Arica y Parinacota, por lo tanto, no generan impacto en la región. Hay que destacar que, en el caso de los espárragos, Perú posee una alta especialización y prestigio en el mercado mundial de este producto.

El sector agrícola peruano ha demostrado poseer una alta capacidad para adaptarse a las exigencias fitosanitarias establecidas por Chile. Además, presenta ventajas sobre Chile en relación a la mayor disponibilidad de superficies agrícolas, mayor disponibilidad de recursos hídricos y menor valor del precio de la mano de obra. Respecto al ingreso de tomate a Chile, estos deben ser cultivados con protección de malla antiáfidos para que su ingreso sea autorizado.

Chile, destaca por su ventaja comparativa al disponer de una producción agrícola que aplica altos estándares fitosanitarios y tecnología aplicada a la agricultura que lo hace reconocido a nivel internacional como exportador de productos de alta calidad. Tanto Chile como Perú son competidores directos en la exportación de productos agrícolas a los mercados de EE.UU., Unión Europea y Asia Oriental, lo que requiere de la colaboración mutua y una alianza estratégica que permita llegar en mejores condiciones a estos mercados.

La estrategia político-económico de las "cuerdas separadas" entre ambos países ha permitido generar confianzas en lo económico en forma independiente al clima derivado de las discusiones limítrofes. Pese a las controversias y los temas pendientes, el ALC ha favorecido la actividad del comercio agrícola entre Chile y Perú en el período analizado.

The seven most important agricultural products exported from Chile to Peru in this period include five of direct consumption; peaches, apples, raisins, pears and wine, and two used in agro-industrial processes; oats and barley malt. Chile imports five products from Peru that are raw material for the agricultural industry; cacao, coffee, carmine scale insects, oregano and tobacco, and three products for direct consumption; olives, asparagus and mangoes.

The direct impacts of importations from Peru on local production of the Province of Arica y Parinacota are due to competition for olives, oregano and mangoes; the other products require climatological conditions that are not present in this Province (tobacco and asparagus) and thus do not generate local impact. It must be noted that Peru has high specialization and placement in the world market of asparagus.

The agricultural sector of Peru has demonstrated that it has good capacity to adapt to the phytosanitary requirements established by Chile; it has definite advantages over Chile in terms of greater availability of agricultural land, more water availability and lower labor costs. It is worth mentioning that the phytosanitary requirements for the entrance of tomatoes to Chile require them to be grown with protective anti-acid netting in order to be authorized.

Chile has the comparative advantage of an agricultural production that applies high phytosanitary standards and technology applied to agriculture, thus it is internationally recognized as an exporter of high-quality products. Chile and Peru are direct competitors in the exportation of agricultural products to the USA, European Union and East Asia, thus a strategic alliance is required to meet the challenges in these markets.

The traditional lack of confidence between Chile and Peru has been reduced by the political-economic definition of "separate tracks" for economic issues and political issues associated with border disputes. In spite of the controversies and pending issues, the Free Trade Agreement has favored evident growth and development of the commercial agricultural activity between these countries.

Impact of the Free Trade Agreement between Chile and Peru in the commercialization of agricultural products in the years 2003-2013. Thesis of Albia D. Pablo, Universidad de Tarapacá, July, 2016.