

# Remesas y Ahorro de los Migrantes Michoacanos radicados en EUA. Un Diagnóstico Preliminar

*Jerjes Aguirre Ochoa\**  
*José Odón García García\*\**

## RESUMEN

El objetivo de este artículo es realizar un diagnóstico del potencial productivo del ahorro migrante para el caso del estado de Michoacán. Los datos obtenidos muestran un perfil de Michoacano radicado en EUA con ingresos suficientes para enviar remesas familiares a México pero limitados para realizar inversiones mayores a 200 dólares mensuales en Michoacán. Dentro de esa limitación, de contar con capital, los michoacanos manifestaron una preferencia por invertir en México y específicamente en su comunidad de origen. La preferencia de inversión más citada es la compra de una vivienda o reparación de la misma. Asimismo, la corrupción y la inseguridad son señaladas como obstáculos para la inversión en México. Finalmente, el alto porcentaje de migrantes indocumentados encontrados en la encuesta refleja los profundos impactos que una reforma migratoria en EUA puede tener en la dinámica económica del estado. La migración a EUA puede dejar de convertirse en la válvula de escape para la población michoacana que no encuentre oportunidades laborales en Michoacán sumiendo a la entidad en graves problemas económicos y sociales.

**PALABRAS CLAVES:** Migración, remesas, uso productivo de remesas

## ABSTRACT

This article presents the results of a survey about investment climate, expenditure and financial preferences of Michoacan people living in USA. Results show a profile of people with enough money to sent remittances to Mexico, but incapable of invest large amounts of money in Mexico given a

---

\* Profesor Investigador del Instituto de Investigaciones Económicas y Empresariales de la UMSNH.

\*\* Profesor Investigador del Instituto de Investigaciones Económicas y Empresariales de la UMSNH.

lack of income. Real state is the most prefer investment. Corruption and insecurity are the most cited burdens for investment in Mexico. Finally, the high percentage of undocumented migrants found in the survey reflects the deep impacts that a migratory reform in EUA can have in the dynamic of Michoacan. Migration can cease of being the escape valve of Michoacan population that could'nt find labor opportunities at Michoacán sinking the state in serious economic and social problems.

**KEY WORDS:** Migration, remittances, remittances productive use

## INTRODUCCIÓN

Existe numerosa investigación que señala el destino de las remesas como satisfactor de necesidades básicas (Waller, 1991; Pedraza, 2003; Corona, 2001; Arroyo y Berumen, 2002). Dadas las magnitudes de estos flujos se ha pretendido equipararlas con recursos que pueden ser utilizados para la creación de empresas o negocios ignorando el carácter de satisfactor del gasto diario de las remesas. Esta confusión parte de no diferenciar entre remesas y capacidad de ahorro e inversión de los migrantes. Estos dos últimos elementos no han sido cuantificados específicamente al caso de Michoacán. En este tenor este artículo realizó una encuesta entre población michoacana radicada en EUA que definiera aspectos generales de población michoacana radicada en EUA, capacidad de inversión en México, percepciones de clima de inversión y preferencias de inversión, con el objeto de definir de manera general las posibilidades reales de inversión en Michoacán por parte de esta población. Los datos obtenidos muestran un perfil de Michoacano radicado en EUA con ingresos suficientes para enviar remesas familiares a México pero limitados para realizar inversiones mayores a 200 dólares mensuales en Michoacán. Dentro de esa limitación, de contar con capital, los michoacanos manifestaron una marcada preferencia por invertir en México y específicamente en su comunidad de origen.

## METODOLOGÍA

Para la realización del presente diagnostico se aplicó un cuestionario que proporcionara información sobre niveles de ingreso, gasto y preferencias de inversión de los migrantes. Este cuestionario se aplico en una prueba piloto inicialmente con migrantes de la ciudad de Morelia para posteriormente aplicar el instrumento entre la población michoacana radicada en EUA en sus comunidades de origen en Michoacán a partir de una muestra calculada de un millón de personas. El nivel de confiabilidad se definió buscando alcanzar un nivel de representatividad adecuado y la disponibilidad de recursos para la aplicación de las entrevistas en las localidades del estado. El número de

entrevistas que se levantó fue de 628, lo que corresponde a un nivel de confianza del 96% y a un margen de error del 4.09%. Las entrevistas fueron realizadas en las comunidades de origen de los migrantes durante sus estancias temporales en Michoacán del período noviembre 2006 a marzo de 2007. Además de lo anterior, se realizaron entrevistas a migrantes en los Consulados de México en Los Angeles, Orange County, el estado de Nevada y en el Aeropuerto Internacional de la Ciudad de Morelia.

El tamaño de muestra se determinó con la siguiente fórmula:

$$n = \frac{NZ^2 \alpha/2 Pn Qn}{Nd^2 + Z^2 \alpha/2 Pn Qn}$$

Donde:

n = Tamaño de muestra  
 N = Tamaño de la Población  
 Z = Confiabilidad  
 $\alpha/2PnQn$  = Varianza Proporcional (0.25 para varianza máxima)  
 d = Precisión (0.05)

Con el objeto de asegurar la validez muestral del estudio sobre los michoacanos radicados en EUA se siguieron los siguientes pasos.

1. A partir del total de michoacanos en Estados Unidos se asignó proporcionalmente las encuestas a realizar por municipio al porcentaje de hogares que reciben remesas con respecto al total estatal. Para esto se utilizó información del CONAPO relativa a los índices municipales de intensidad migratoria México-Estados Unidos, información que a su vez proviene del Censo General de Población y Vivienda 2000.
2. Por ejemplo, para el caso de Morelia, el 5.85% de sus hogares reciben remesas lo que representa un total absoluto de 8,469 hogares que a su vez representa el 8.40% de los hogares a nivel estatal. Este último porcentaje del total del universo muestral de 628 nos da un total de 33 encuestas a aplicar en el municipio de Morelia:

| <b>Cuadro 1</b>   |                                      |                                  |  |  |                                  |
|---|--------------------------------------|----------------------------------|--|--|----------------------------------|
| Características de los hogares receptores de remesas en Morelia |                                      |                                  |  |  |                                  |
| Municipio   | Total de Hogares que reciben remesas | % de hogares que reciben remesas | Número absoluto de hogares que reciben remesas | % del total de hogares en el estado que recibe remesas | Número de entrevistas realizadas |
| Morelia   | 147,857.00                           | 5.85                             | 8,649.63                                       | 8.40%  | 33.5921121                       |

Fuente: Encuesta realizada por los autores.

## A. Aspectos generales de la población Michoacana en EUA

### *Edad*

La edad promedio de los entrevistados fue de 35 años. La mayor parte de los migrantes entrevistados se ubican dentro del rango de los 18 a los 27 años. Estas respuestas son congruentes con el tipo de trabajo realizado en EUA que es esencialmente manual requiriendo de habilidades físicas y manuales generalmente asociadas con la población más joven.

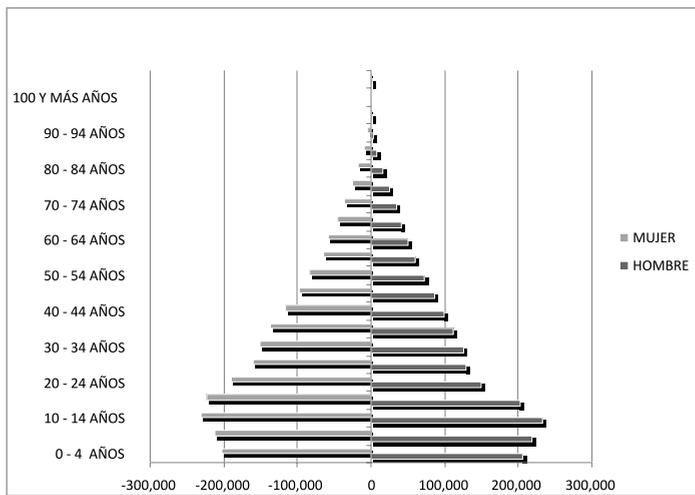
**Tabla 1**

| Número de Observaciones | Años de Edad | Porcentaje |
|-------------------------|--------------|------------|
| 29                      | 27           | 4.62%      |
| 28                      | 26           | 4.46%      |
| 26                      | 23           | 4.14%      |
| 25                      | 36           | 3.98%      |
| 24                      | 38           | 3.82%      |
| 23                      | 32           | 3.66%      |
| 22                      | 28           | 3.50%      |
| 21                      | 31           | 3.34%      |
| 20                      | 29           | 3.18%      |
| 19                      | 21           | 3.03%      |
| 19                      | 37           | 3.03%      |
| 19                      | 40           | 3.03%      |
| 18                      | 33           | 2.87%      |
| 18                      | 39           | 2.87%      |
| 18                      | 43           | 2.87%      |
| 17                      | 25           | 2.71%      |
| 16                      | 18           | 2.55%      |
| 16                      | 22           | 2.55%      |
| 16                      | 30           | 2.55%      |
| 16                      | 34           | 2.55%      |
| 16                      | 35           | 2.55%      |
| 16                      | 42           | 2.55%      |
| 15                      | 41           | 2.39%      |
| 14                      | 20           | 2.23%      |
| 14                      | 45           | 2.23%      |
| 13                      | 24           | 2.07%      |
| 12                      | 44           | 1.91%      |
| 9                       | 19           | 1.43%      |
| 9                       | 50           | 1.43%      |
| 100                     | 53-76        | 15.92%     |

Fuente:

Otro aspecto a considerar es el relativo al envejecimiento de la población michoacana y la pérdida que la migración puede tener en el llamado bono demográfico<sup>1</sup>. Como se observa en la figura a continuación la población joven de Michoacán tiende a ser cada vez más escasa en los rangos de edad en la cual migran los michoacanos. La pérdida de una parte del bono demográfico por la migración es una cuestión que deberá de ser abordada y considerada en futuras investigaciones.

**Gráfica 1**  
Michoacán. Pirámide de Población 2007



Fuente: COESPO, Michoacán, con datos del conteo INEGI 2005.

### *Tiempo de residencia en EUA*

El tiempo de residencia promedio de los michoacanos en Estados Unidos fue de 10.7 años. La mayor parte de los michoacanos en Estados Unidos tienen entre 2 y 10 años de residencia en dicho país. Sin embargo, es posible encontrar observaciones de individuos con más de 15 años de residencia en la Unión Americana. Este dato es relevante en la medida en que refleja una mayor migración en los últimos años y tiempos de estancia mayores en Estados Unidos.

<sup>1</sup> El llamado bono demográfico es la oportunidad económica generada por el cambio en la pirámide poblacional en un determinado país o región que incorpora mayor población al mercado laboral. El bono demográfico puede ser un factor de desarrollo para Michoacán si se logra un crecimiento económico importante que genere empleos y la oportunidad de incorporar esta nueva población al mercado laboral. Una sociedad con una alta proporción de trabajadores tiene más capacidad para aumentar su producción que una con una fuerza laboral escasa.

Tabla 2

| Años en EUA | Número de Observaciones | Porcentaje |
|-------------|-------------------------|------------|
| 0           | 31                      | 4.9        |
| 1           | 24                      | 3.8        |
| 2           | 61                      | 9.7        |
| 3           | 37                      | 5.9        |
| 4           | 52                      | 8.3        |
| 5           | 34                      | 5.4        |
| 6           | 46                      | 7.3        |
| 7           | 28                      | 4.5        |
| 8           | 32                      | 5.1        |
| 9           | 17                      | 2.7        |
| 10          | 49                      | 7.8        |
| 11          | 11                      | 1.8        |
| 12          | 30                      | 4.8        |
| 13          | 10                      | 1.6        |
| 14          | 4                       | .6         |
| 15          | 13                      | 2.1        |
| 16          | 12                      | 1.9        |
| 17          | 12                      | 1.9        |
| 18          | 14                      | 2.2        |
| 19          | 7                       | 1.1        |
| 20          | 22                      | 3.5        |
| 21          | 7                       | 1.1        |
| 22          | 2                       | .3         |
| 23          | 1                       | .2         |
| 24          | 6                       | 1.0        |
| 25          | 5                       | .8         |
| 26          | 6                       | 1.0        |
| 27          | 6                       | 1.0        |
| 28          | 7                       | 1.1        |
| 29          | 3                       | .5         |
| 30          | 20                      | 3.2        |
| 31          | 2                       | .3         |
| 32          | 4                       | .6         |
| 33          | 2                       | .3         |
| 34          | 2                       | .3         |
| 35          | 6                       | 1.0        |
| 38          | 3                       | .5         |
| Total       | 628                     | 100.0      |

Fuente:

Finalmente, respecto a esta variable es importante señalar que los tiempos de residencia en EUA reflejan la importante tradición migratoria de michoacanos a Estados Unidos. Sin embargo, es fundamental considerar la influencia que ha tenido el endurecimiento de la vigilancia fronteriza en los tiempos de estancia de los michoacanos en EUA. La vigilancia policiaca ha roto la circularidad migratoria que existió durante mucho tiempo en los procesos migratorios trayendo como consecuencia que las estancias de los michoacanos en EUA sean más largas. Es preciso estar atentos a las reformas migratorias que se avecinan en Estados Unidos y tomar en cuenta el efecto de las políticas de seguridad interna de los EUA en los flujos migratorios.

*Residencia legal*

El 61.5% de los entrevistados señaló no contar con papeles de residencia legal en tanto que el 15.6% de los entrevistados no respondió a la pregunta lo que indica una probable carencia de documentos.

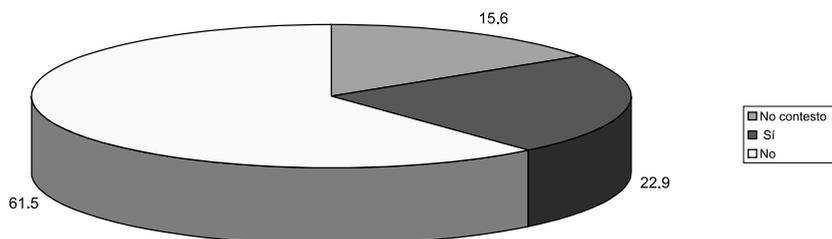
**Tabla 3**

|             | Número de respuestas | Porcentaje |
|-------------|----------------------|------------|
| No contesto | 98                   | 15.6       |
| Si          | 144                  | 22.9       |
| No          | 386                  | 61.5       |
| Total       | 628                  | 100.0      |

Fuente:

**Gráfica 2**

¿Tiene papeles de residencia legal?



Fuente: Elaboración propia con base en datos de INEGI 2006.

*Intenciones de retorno a México*

El 78.8 de los entrevistados señaló su intención por retornar a su comunidad de origen en Michoacán. El retorno a México constituye un imaginario constante entre los michoacanos de Estados Unidos. Esta preferencia es importante en la medida en que posibilita visualizar oportunidades de inversión a largo plazo para esta población.

**Tabla 4**

|       | Número de respuestas | Porcentaje |
|-------|----------------------|------------|
| Si    | 495                  | 78.8       |
| No    | 123                  | 19.6       |
| Total | 628                  | 100.0      |

Fuente:

**B. Capacidad de ahorro***Niveles de ingreso en Estados Unidos*

El promedio de ingresos de los michoacanos en EUA fue de 1,900 dólares mensuales. El 57% de los entrevistados tiene ingresos en un rango de los 1,000 a 2,000 dólares mensuales.

*(1 de 2) Cuadro 2*

| Dólares     | Observaciones | Porcentaje | Dólares    | Observaciones | Porcentaje |
|-------------|---------------|------------|------------|---------------|------------|
| \$30,000.00 | 1             | 0.2        | \$1,720.00 | 1             | 0.2        |
| \$20,000.00 | 1             | 0.2        | \$1,700.00 | 34            | 5.4        |
| \$9,080.00  | 1             | 0.2        | \$1,650.00 | 3             | 0.5        |
| \$9,000.00  | 1             | 0.2        | \$1,600.00 | 56            | 8.9        |
| \$8,000.00  | 3             | 0.5        | \$1,550.00 | 1             | 0.2        |
| \$6,000.00  | 2             | 0.3        | \$1,500.00 | 41            | 6.5        |
| \$5,000.00  | 1             | 0.2        | \$1,400.00 | 11            | 1.8        |
| \$4,150.00  | 1             | 0.2        | \$1,380.00 | 1             | 0.2        |
| \$4,000.00  | 11            | 1.8        | \$1,350.00 | 3             | 0.5        |
| \$3,700.00  | 1             | 0.2        | \$1,320.00 | 2             | 0.3        |
| \$3,670.00  | 1             | 0.2        | \$1,300.00 | 45            | 7.2        |
| \$3,600.00  | 1             | 0.2        | \$1,250.00 | 1             | 0.2        |
| \$3,500.00  | 6             | 1          | \$1,200.00 | 48            | 7.6        |
| \$3,400.00  | 3             | 0.5        | \$1,150.00 | 1             | 0.2        |
| \$3,200.00  | 3             | 0.5        | \$1,100.00 | 8             | 1.3        |
| \$3,100.00  | 1             | 0.2        | \$1,000.00 | 43            | 6.8        |
| \$3,000.00  | 18            | 2.9        | \$950.00   | 2             | 0.3        |

(2 de 2) Cuadro 1

| Dólares    | Observaciones | Porcentaje | Dólares           | Observaciones | Porcentaje |
|------------|---------------|------------|-------------------|---------------|------------|
| \$2,900.00 | 1             | 0.2        | \$900.00          | 4             | 0.6        |
| \$2,800.00 | 7             | 1.1        | \$850.00          | 1             | 0.2        |
| \$2,700.00 | 1             | 0.2        | \$836.00          | 1             | 0.2        |
| \$2,600.00 | 6             | 1          | \$800.00          | 14            | 2.2        |
| \$2,500.00 | 15            | 2.4        | \$780.00          | 1             | 0.2        |
| \$2,400.00 | 14            | 2.2        | \$700.00          | 2             | 0.3        |
| \$2,300.00 | 7             | 1.1        | \$600.00          | 4             | 0.6        |
| \$2,200.00 | 15            | 2.4        | \$580.00          | 2             | 0.3        |
| \$2,100.00 | 15            | 2.4        | \$500.00          | 2             | 0.3        |
| \$2,000.00 | 78            | 12.4       | \$450.00          | 1             | 0.2        |
| \$1,950.00 | 1             | 0.2        | \$400.00          | 1             | 0.2        |
| \$1,900.00 | 10            | 1.6        | \$350.00          | 1             | 0.2        |
| \$1,850.00 | 3             | 0.5        | \$320.00          | 1             | 0.2        |
| \$1,800.00 | 47            | 7.5        | \$0.00            | 15            | 2.4        |
| \$1,750.00 | 1             | 0.2        | Ingresos promedio | \$ 1,900      |            |

Fuente:

*Niveles de gasto en Estados Unidos*

El promedio de gastos de los michoacanos en EUA fue de 1,293 dólares mensuales. El mayor número de observaciones se concentra en los 800 a 2000 dólares mensuales. Esta variable es fundamental de considerar en cualquier análisis que se haga sobre la posibilidad de uso productivo del ahorro migrante. Los michoacanos en EUA no cuentan con suficientes ingresos para mantener ahorros considerables. El mantenimiento de una familia y el pago de hipotecas son rubros importantes de gasto que consumen una buena parte de sus ingresos, por lo que, es incorrecto pensar en amplias disponibilidades de dinero para la inversión.

(1 de 2) Cuadro 3

| Dólares  | Observaciones | Porcentaje | Dólares    | Observaciones | Porcentaje |
|----------|---------------|------------|------------|---------------|------------|
| \$0.00   | 18            | 2.9        | \$1,300.00 | 25            | 4          |
| \$100.00 | 1             | 0.2        | \$1,400.00 | 28            | 4.5        |
| \$150.00 | 5             | 0.8        | \$1,450.00 | 1             | 0.2        |
| \$200.00 | 11            | 1.8        | \$1,500.00 | 52            | 8.3        |
| \$240.00 | 1             | 0.2        | \$1,600.00 | 35            | 5.6        |
| \$250.00 | 3             | 0.5        | \$1,700.00 | 12            | 1.9        |
| \$300.00 | 10            | 1.6        | \$1,800.00 | 18            | 2.9        |
| \$350.00 | 1             | 0.2        | \$1,900.00 | 4             | 0.6        |
| \$360.00 | 1             | 0.2        | \$2,000.00 | 39            | 6.2        |
| \$380.00 | 1             | 0.2        | \$2,100.00 | 4             | 0.6        |
| \$400.00 | 21            | 3.3        | \$2,200.00 | 4             | 0.6        |

(2 de 2) Cuadro 3

| Dólares    | Observaciones | Porcentaje | Dólares                | Observaciones    | Porcentaje |
|------------|---------------|------------|------------------------|------------------|------------|
| \$450.00   | 3             | 0.5        | \$2,300.00             | 5                | 0.8        |
| \$500.00   | 29            | 4.6        | \$2,400.00             | 1                | 0.2        |
| \$550.00   | 1             | 0.2        | \$2,500.00             | 9                | 1.4        |
| \$600.00   | 20            | 3.2        | \$2,600.00             | 3                | 0.5        |
| \$700.00   | 17            | 2.7        | \$2,700.00             | 1                | 0.2        |
| \$750.00   | 7             | 1.1        | \$2,800.00             | 2                | 0.3        |
| \$780.00   | 1             | 0.2        | \$2,900.00             | 1                | 0.2        |
| \$800.00   | 36            | 5.7        | \$3,000.00             | 4                | 0.6        |
| \$850.00   | 5             | 0.8        | \$3,500.00             | 2                | 0.3        |
| \$900.00   | 15            | 2.4        | \$4,000.00             | 2                | 0.3        |
| \$950.00   | 3             | 0.5        | \$4,500.00             | 1                | 0.2        |
| \$1,000.00 | 64            | 10.2       | \$5,000.00             | 2                | 0.3        |
| \$1,100.00 | 16            | 2.5        | \$6,000.00             | 1                | 0.2        |
| \$1,200.00 | 79            | 12.6       | \$8,000.00             | 1                | 0.2        |
|            |               |            | \$12,000.00            | 1                | 0.2        |
|            |               |            | \$15,000.00            | 1                | 0.2        |
|            |               |            | <b>Gastos promedio</b> | <b>\$ 1293.9</b> |            |

Fuente:

### C. Capacidad y preferencias de inversión

#### *Remesas promedio*

Las remesas promedio a Michoacán son de 424 dólares mensuales. El 54.7 de los entrevistados señalo enviar remesas a Michoacán en un rango de 100 a 500 dólares mensuales.

Cuadro 4

| Dólares | Observaciones | Porcentaje | Dólares                 | Observaciones   | Porcentaje |
|---------|---------------|------------|-------------------------|-----------------|------------|
| 0       | 122           | 19.4       | 500                     | 47              | 7.5        |
| 10      | 1             | 0.2        | 560                     | 1               | 0.2        |
| 20      | 1             | 0.2        | 600                     | 25              | 4          |
| 35      | 2             | 0.3        | 700                     | 10              | 1.6        |
| 50      | 5             | 0.8        | 750                     | 2               | 0.3        |
| 80      | 3             | 0.5        | 800                     | 19              | 3          |
| 90      | 1             | 0.2        | 850                     | 2               | 0.3        |
| 100     | 65            | 10.4       | 900                     | 3               | 0.5        |
| 120     | 3             | 0.5        | 1000                    | 27              | 4.3        |
| 150     | 8             | 1.3        | 1200                    | 3               | 0.5        |
| 200     | 100           | 15.9       | 1300                    | 2               | 0.3        |
| 220     | 1             | 0.2        | 1400                    | 1               | 0.2        |
| 250     | 8             | 1.3        | 1500                    | 5               | 0.8        |
| 300     | 65            | 10.4       | 1600                    | 1               | 0.2        |
| 350     | 16            | 2.5        | 1700                    | 1               | 0.2        |
| 380     | 1             | 0.2        | 2000                    | 6               | 1          |
| 400     | 66            | 10.5       | 2800                    | 1               | 0.2        |
| 450     | 2             | 0.3        | 3000                    | 1               | 0.2        |
| 480     | 1             | 0.2        | <b>Remesas promedio</b> | <b>\$424.00</b> |            |

Fuente:

### Empleo en Estados Unidos

El 39.6% de los entrevistados se emplea en el amplio sector servicios de la economía estadounidense. Asimismo, debe destacarse otras actividades como agricultura, construcción y pequeños comercios.

**Tabla 5**

| Dólares               | Observaciones | Porcentaje |
|-----------------------|---------------|------------|
| 0                     | 59            | 9.4        |
| Empleado de servicios | 249           | 39.6       |
| Empleado agricultura  | 122           | 19.4       |
| Tiene negocio propio  | 39            | 6.2        |
| Construcción          | 104           | 16.6       |
| Otros                 | 54            | 8.6        |
| 7                     | 1             | .2         |
| Total                 | 628           | 100.0      |

Fuente:

### Cuenta bancaria en los EUA

El 36.8 por ciento de los entrevistados posee una cuenta bancaria en los EUA. Si bien este porcentaje es bajo, si existe un incremento en el número de michoacanos que se encuentran bancarizados, de acuerdo con información de investigaciones pasadas. Es importante destacar las facilidades que se han dado para la obtención de la matrícula consular que tiene funciones de identificación generales y particulares para la obtención de una cuenta bancaria.

**Tabla 6**

|       | Observaciones | Porcentaje |
|-------|---------------|------------|
| 0     | 12            | 1.9        |
| Si    | 231           | 36.8       |
| No    | 385           | 61.3       |
| Total | 628           | 100.0      |

Fuente:

### Cuenta bancaria en México

El 26 por ciento de los entrevistados posee una cuenta bancaria en México. Esta cifra refleja los bajos niveles de bancarización de México. En países

desarrollados el porcentaje de familias que tienen ingreso al sistema financiero sobrepasa 90 por ciento. En México, los datos indican que la población solo accede a los servicios financieros cerca de un 25 por ciento.

| <b>Tabla 7</b> |               |            |
|----------------|---------------|------------|
|                | Observaciones | Porcentaje |
| 0              | 14            | 2.2        |
| Si             | 163           | 26.0       |
| No             | 451           | 71.8       |
| Total          | 628           | 100.0      |

Fuente:

### Correo electrónico

El 79.0 de los entrevistados no cuentan con cuenta de correo electrónico, lo cual es un indicador de una falta de acceso a muchas de las nuevas tecnologías de la información.

| <b>Tabla 8</b> |               |            |
|----------------|---------------|------------|
|                | Observaciones | Porcentaje |
| 0              | 20            | 3.2        |
| Si             | 112           | 17.8       |
| No             | 496           | 79.0       |
| Total          | 628           | 100.0      |

Fuente:

### Preferencias de inversión por país (México o Estados Unidos de América)

El 76.4 de los entrevistados manifestó su interés por invertir en México. Esta respuesta ligada a las intenciones de retorno a México muestra una población michoacana que se encuentra interesada por regresar y por invertir, si fuera el caso, en Michoacán.

| <b>Tabla 8</b> |               |            |
|----------------|---------------|------------|
|                | Observaciones | Porcentaje |
| 0              | 147           | 23.4       |
| México         | 480           | 76.4       |
| Estados Unidos | 1             | .2         |
| Total          | 628           | 100.0      |

Fuente:

### Preferencias de inversión en comunidad de origen o en otra parte de México

A la pregunta de la preferencia de inversión en su comunidad de origen u otra parte de México, el 70.5% de los entrevistados manifestó su interés por invertir en su comunidad de origen.

| <b>Tabla 8</b>       |               |            |
|----------------------|---------------|------------|
|                      | Observaciones | Porcentaje |
| 0                    | 68            | 10.8       |
| Comunidad de origen  | 443           | 70.5       |
| Otra parte de México | 117           | 18.6       |
| Total                | +628          | 100.0      |

Fuente:

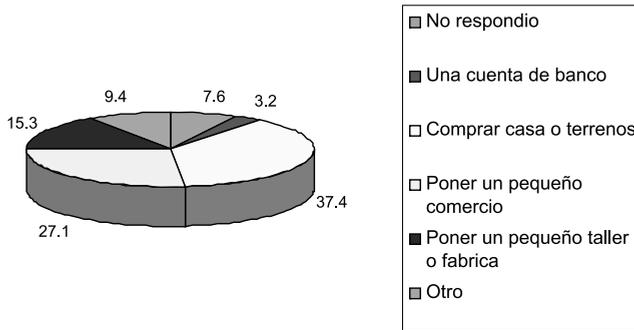
### Negocio ideal en que usted invertiría en México

La compra de casas o terrenos se sitúa como una de las inversiones ideales por parte de los migrantes. En segundo término se encuentra el inicio de un pequeño comercio con un 27%.

| <b>Tabla 8</b>                    |               |            |
|-----------------------------------|---------------|------------|
|                                   | Observaciones | Porcentaje |
| 0                                 | 48            | 7.6        |
| Una cuenta de banco               | 20            | 3.2        |
| Comprar casa o terrenos           | 235           | 37.4       |
| Poner un pequeño comercio         | 170           | 27.1       |
| Poner un pequeño taller o fabrica | 96            | 15.3       |
| Otro                              | 59            | 9.4        |
| Total                             | 628           | 100.0      |

Fuente:

**Gráfica 3**  
Preferencias de inversión en México



Fuente:

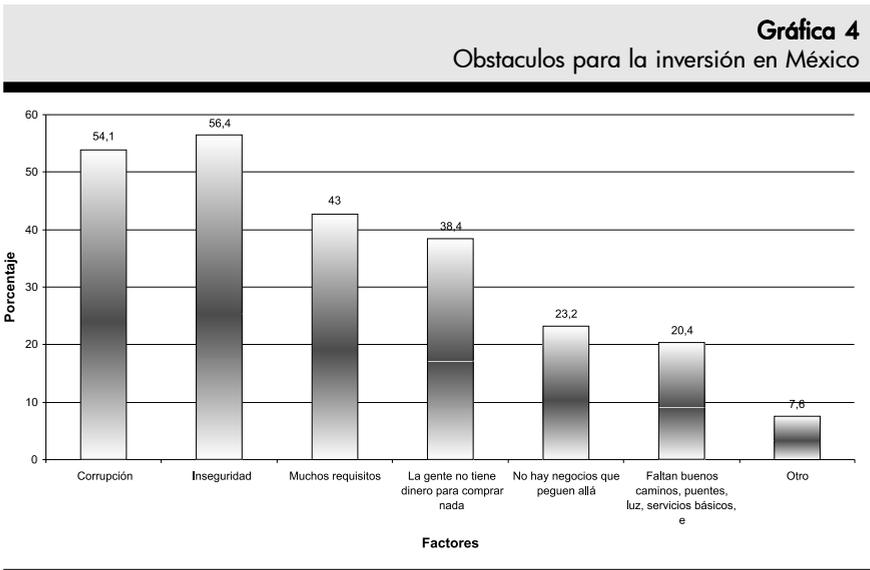
### Obstáculos para la inversión en México

Los principales obstáculos citados para la inversión en México son la corrupción (54.1) y la inseguridad (56.4)

**Tabla 9**

| Factor  | Porcentaje |
|---|------------|
| Corrupción  | 54.1       |
| Inseguridad   | 56.4       |
| Muchos requisitos   | 43         |
| La gente no tiene dinero para comprar nada                | 38.4       |
| No hay negocios que peguen allá                           | 23.2       |
| Faltan buenos caminos, puentes, luz, servicios básicos, e | 20.4       |
| Otro  | 7.6        |

Fuente:



Fuente:

### Obstáculos para la inversión en sus comunidades de origen

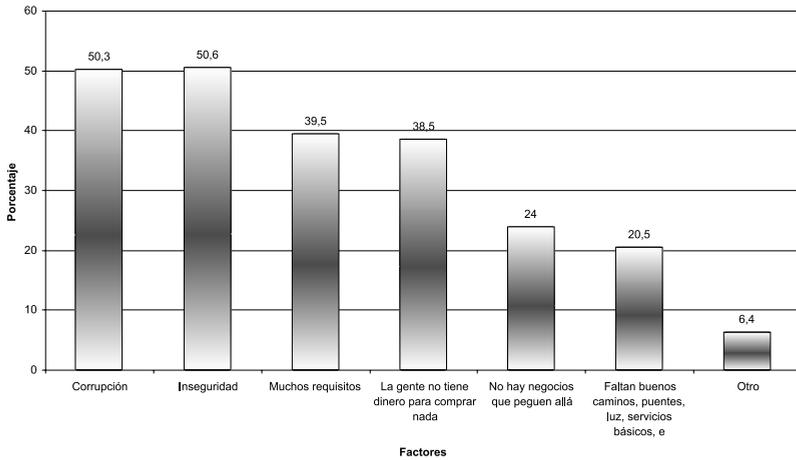
Los principales obstáculos citados para la inversión en las comunidades de origen son la inseguridad (50.6) y la corrupción (50.6)

**Tabla 10**

| Factor  | Porcentaje |
|---|------------|
| Corrupción  | 50.3       |
| Inseguridad   | 50.6       |
| Muchos requisitos   | 39.5       |
| La gente no tiene dinero para comprar nada                | 38.5       |
| No hay negocios que peguen allá                           | 24         |
| Faltan buenos caminos, puentes, luz, servicios básicos, e | 20.5       |
| Otro  | 6.4        |

Fuente:

**Gráfica 5**  
Obstáculos para la inversión en sus comunidades de origen



Fuente:

## CONCLUSIONES GENERALES AL DIAGNOSTICO

Las conclusiones principales de la investigación pueden puntualizarse de la siguiente manera:

### Datos generales

- 1) La edad promedio de los michoacanos en EUA fue de 35 años con un tiempo de residencia en dicho país de 10 años. En este punto debe destacarse los impactos en el bono demográfico que la migración tiene para la entidad. Michoacán ha sido uno de los pocos estados que registran tasas de crecimiento poblacional negativas, que aunado a la pérdida de población económicamente activa por la migración, genera una situación de pérdida neta de capital humano. Si bien es difícil evaluar cuantitativamente el impacto de la migración en el bono demográfico este hecho no debe dejarse de lado en un proceso de planeación de mediano plazo.
- 2) El alto porcentaje de migrantes indocumentados encontrados en la encuesta refleja los posibles impactos que una reforma migratoria en EUA puede tener en Michoacán. El sentido en el cual se de una reforma migratoria puede tener profundos impactos negativos en las tasas de desempleo en Michoacán. Aún más, independientemente de la dirección de la reforma migratoria que se apruebe en el Congreso Estadounidense, es factible esperar un endurecimiento de las medidas de vigilancia en la frontera como resultado de esquema y reglas más

claras de migración. La migración puede dejar de convertirse en la válvula de escape para la población michoacana que no encuentre oportunidades laborales en Michoacán.

### Oportunidades de negocio

- 1) La inmensa mayoría de los migrantes michoacanos entrevistados enfrentan condiciones en Estados Unidos de ingresos mínimos suficientes para sufragar sus gastos esenciales dejando poco margen para el ahorro y la inversión productiva. Los datos reflejan que el ingreso de los migrantes fluctúa entre 1000 y 2000 dólares mensuales. Si se considera que el nivel de gastos para una familia de 4 personas en EUA es de 1,580 se tiene que la mayor parte de los michoacanos residentes presentan apenas excedentes que de acuerdo con los datos obtenidos ascienden aproximadamente a 424 dólares que son fundamentalmente enviados como remesas a Michoacán. Además, existen diversos factores que es necesario considerar para determinar la capacidad de inversión de los migrantes, entre estos, resalta la fluctuación en el alquiler de la vivienda que es uno de los rubros que consume una mayor proporción del ingreso de los migrantes. En California, por ejemplo, los costos de las viviendas se han incrementado significativamente en los últimos años como consecuencia de las bajas tasas de interés. Una parte muy significativa de los salarios de los michoacanos se gasta precisamente en pagar estos altos alquileres, dejando poco margen para el ahorro.
- 2) En esta situación es necesario generar un instrumento financiero que permita canalizar pequeños excedentes a la inversión productiva en Michoacán. Una manera de hacer esto es generar un mercado de bonos de desarrollo que pudiera canalizarse a obras o proyectos de inversión en las comunidades o regiones de origen de los migrantes, considerando el interés de los michoacanos por invertir en México y en específico en sus comunidades de origen. El desarrollo de un mercado de bonos de desarrollo es un tarea de mediano plazo que debe ser desarrollada en conjunto con instituciones financieras con experiencia en el ramo financiero como lo pudieran ser BANOBRAS y NAFIN.
- 3) La compra de una vivienda es la alternativa de inversión preferida por parte de los migrantes. A este respecto, es importante señalar el bajo número de solicitudes que se han recibido en los programas gubernamentales de vivienda para migrantes. Los migrantes parecen preferir esquemas más tradicionales de compra y venta en los cuales se envían recursos a algún familiar o amigo para la compra o la mejora de la vivienda en lugar de utilizar los servicios de una compañía

privada. En este sentido es importante precisar estas preferencias y diseñar esquemas o mecanismos *ad hoc* para canalizar recursos o remesas orientadas específicamente a la compra o la mejora de la vivienda.

- 4) Los datos obtenidos en relación a las actividades realizadas por los migrantes en EUA muestran la preponderancia de labores intensas en mano de obra en EUA como el trabajo en el campo y los servicios que son actividades de baja remuneración.
- 5) Asimismo, estas actividades proveen de bajos conocimientos y habilidades para ser replicados en México. Las diferencias en las estructuras económicas y sociales entre ambos países dificultan la transferencia e intercambio de estas habilidades para su uso productivo en México.
- 6) En relación con los bancos la mayor parte de los migrantes entrevistados no poseen una cuenta bancaria ni en EUA ni en México. El hecho de que la mayor parte de los bancos que operan en México sean parte de conglomerados internacionales con fuerte presencia en los EUA (HSBC y City Bank), no ha sido debidamente aprovechado para proveer de servicios financieros adecuados a la población michoacana radicada en EUA. Esto implica la carencia de acceso a instrumentos de ahorro de mediano rendimiento e implica una mayor propensión al consumo por parte de los migrantes.
- 7) La mayor parte de los entrevistados manifestó no contar con una cuenta de correo electrónico. Esto implica, en general, un bajo acceso al Internet y a las posibilidades de información que puede brindar la Internet. Asimismo, implica que dicho medio no puede ser utilizado para acceder a los migrantes.
- 8) La corrupción y la inseguridad son señalados como dos de los factores de mayor peso que se perciben como inhibidores de las decisiones de inversión.

## REFERENCIAS

- ARROYO Alejandro, Jesús y Berumen Sandoval Salvador. 2002. *Potencialidad productiva de las remesas en áreas de alta emigración a Estados Unidos*, en “El Norte de Todos, migración y trabajo en tiempos de globalización”. Universidad de Guadalajara. Guadalajara, Jalisco, México.
- CORONA Rodolfo. 2001. *Monto y uso de las remesas*, en Mercado de Valores 8, Nacional Financiera, México.
- PEDRAZA Rendón, Hugo y Armas Arévalo Enrique y Ayvar Campos Francisco. 2003. “Las remesas en Tacámbaro: ¿Una alternativa para el desarrollo?”, en *Globalidad, Desarrollo y Región*, Víctor Antonio Acevedo Valerio y José Cesar Lenin Navarro Chávez (coordinadores). ININEE-UMSNH.
- WALLER Meyers, Deborah. 1998. *Migrant Remittances to Latin America: Reviewing the Literature*, The Tomás Rivera Policy Institute.