GACETA DENTAL

www.gacetadental.com
Nº 270 | JUNIO 2015 | 6€

LA SALIVA EN LA SALUD ORAL
"UNA GRAN ALIADA DE LA ODONTOLOGÍA"

ESPECIAL DENTALUS
EL SALÓN DE LA FORMACIÓN DENTAL

LUIS CÁCERES (DENTISTAS ANDALUCES)
"LA LUCHA DE PRECIOS EMPEORA LA ASISTENCIA"

I+D+i EN EL NEOLÍTICO AUMENTARON LAS CARIES Y LAS ENFERMEDADES PERIODONTALES

2.995€
W&H
IMPLANTMED
+ WI-75 E/KM 20:1
PVP 3.535€
Más info en pag. 118-119

Oral-B®

¿LE GUSTARÍA PROBAR LOS BENEFICIOS DE LOS CEPILLOS RECARGABLES?

NUEVO Oral-B PRO 6000
Edición exclusiva para profesionales dentales*

PRECIO RECOMENDADO:¥

~~187,95€~~

54,95€

IVA NO INCLUIDO

EDICIÓN WHITEBOX MÁXIMO 2 UDS POR PROFESIONAL DENTAL

Regístrese y haga su pedido en:

www.dentalcare.com

DONDE LOS PROFESIONALES SE CONECTAN

* Este producto es una edición especial "Whitebox " diseñada para uso exclusivo por profesionales dentales. Queda prohibida su venta. Sólo pueden hacer pedidos de esta referencia profesionales dentales (dentistas e higienistas) registrados en dentalcare.com. Cupo máximo por profesional dental: 2 unidades.

¥ Precio de venta recomendado de la edición para profesionales dentales frente a la edición para pacientes. Precio de venta recomendado por el fabricante. Todas las decisiones sobre precios son potestad exclusiva del distribuidor.

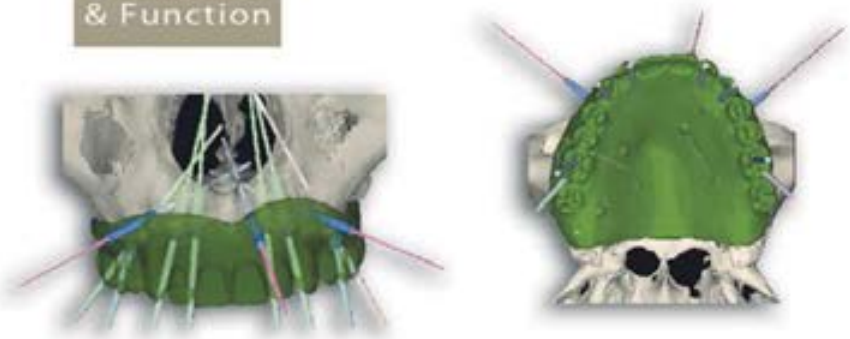
Continuamos con el cuidado que empieza en su consulta Oral-B® + Kukident PRO

Implants "R" Us

Avila Mañas

Advanced Aesthetics & Function

1 Planificación **Biotech**



2 Cirugía Guiada **Biotech**

3 Carga Inmediata **Ztech**

4 Estructuras CadCam **Ztech**

5 Estética y Función

Avila Mañas

Avila Mañas. Advanced Aesthetics & Function | C/Ramon Calabuig 57 | 28053 | Madrid | Spain Tel.+34 91 4782183 Fax. +34 91 4777716
labavila@avilam.com www.avilam.com

GAUDEAMUS IGITUR

José Luis del Moral
Director de GACETA DENTAL

Hace un par de meses dediqué esta carta a rescatar algunas expresiones latinas con idea de demostrar(me) que sigue siendo una lengua viva, con muchas expresiones empleadas en lo cotidiano. Tan presente y actual que es utilizada, además, en la rotulación de muchas empresas que ven en el viejo idioma una alternativa diferenciadora ante la hegemónica y preponderante lengua anglosajona.

Debe ser cosa de la mercadotecnia (*marketing* en inglés) porque nos encontramos infinidad de nombres que buscan sus orígenes en el latín o en el griego clásico. Empresas como Realia, Criteria, Logista, Argentaria, Globalia o Itinere no pueden –ni quieren– ocultar sus reminiscencias en una de esas dos lenguas. Como tampoco esconden su procedencia grecorromana las sonoras denominaciones de muchos vinos: Protos (primero), Pinna Fidelis (peña fiel), Aurus (dorado), Augustus (majestuoso) o Plácet (placentero, que gusta). O productos de droguería, caso del detergente Ajax (héroe griego), el insecticida Orión (gigante de la mitología), la pintura Titán (dios griego) o la crema Nivea (nieve). O bebidas como Acuarius (agua), helados como Frigo (frío) y yogures como Activia (juega con el término activar). Curiosa es la procedencia de marcas de ropa deportiva tan populares como la norteamericana Nike, que toma su nombre de la diosa griega de la victoria; la italiana Kappa, décima letra del alfabeto griego, o la japonesa asics, que riza el rizo y utiliza las siglas de la frase latina *anima sana in corpore sano*.

Pero la palma se la lleva el sector del automóvil: Volvo (dar vueltas), Dacia (nombre romano de lo que hoy es Rumanía) o Audi (dicen que uno de los socios de la firma alemana, Horch –que significa oye, escucha en español– no pudo registrar su nombre y lo llevó al latín eliminando la o final de audio), y especialmente los modelos de automóvil: Potentia (poder), Focus (hogar), Prius (primero), Micra (pequeño), Kalos (hermoso), Octavia y Fabia (nombres propios romanos), Carisma (gracia divina), Civic (de ciudad), Megane (espacioso), Eos (amanecer), Exeo (ir más allá), Clio (musa griega de la Historia) o Phaeton (el brillante hijo de Helios), son solo algunos ejemplos de los muchos coches *griegos* y *romanos* que hay en el mercado.

El latín, presente en empresas, marcas de automóviles, vinos, detergentes, ropa deportiva… y títulos honoríficos. El mayor de los reconocimientos que se puede conceder a un personaje relevante por su trayectoria profesional o académica recibe el apelativo latino de *Doctorado Honoris Causa*, dignidad que acaban de otorgar al profesor Mariano Sanz por su labor académica, especialmente en el campo de la Periodoncia. Y la ha concedido nada menos que la Universidad de Göteborg, a propuesta de la Academia Sahlgrenska (la Facultad de Odontología de esa institución universitaria sueca), que pasa por ser la cuna de la Implantología moderna, de la mano del recientemente desaparecido profesor Brånemark. Es la misma facultad de Odontología que ocupa el tercer puesto en el listado QS que clasifica la calidad de los estudios universitarios internacionales por carreras (QS World University Rankings). O sea que la de Göteborg es la tercera mejor Facultad de Odontología del mundo.

En ese listado QS 2015 figura la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid como única representante española. Un más que excelente 40 puesto en una relación de las 50 mejores del mundo, en la que mandan los países nórdicos y, por supuesto, Estados Unidos, pero en la que no figuran centros universitarios de Francia ni Italia, por ejemplo. Hay que dar la enhorabuena por tanto, también, al profesor José Carlos de la Macorra, actual decano de esta facultad madrileña, que fue precedido en el cargo por el ahora *doctor honoris causa* por la Universidad de Göteborg Mariano Sanz.

Atendiendo al inicio del himno universitario por excelencia: *gaudeamus igitur* (alegrémonos, pues) de estas dos excelentes noticias para la Odontología española. GD

ACTEON	123
ALIGN	163
AMA	283
AVILA MAÑAS	Int. Portada
BEGO IBERIA	141
BIOHORIZONS	31, 91 y 251
BIOMET 3i IBÉRICA	145
BIT DENTAL / JUVORA DENTAL	195
BREDENT	167
CARESTREAM	165
CASA SCHMIDT	5 y 211
CHIRANA / DENTAL ESPAÑA	43 y 49
CÍRCULO DE ODONTÓLOGOS Y ESTOMATÓLOGOS	18-19
CLÍNICA IMANOL	233
COLEGIO OF. ODONT. Y ESTOM. DE LEÓN	81
COLGATE	111 y 147-148
CREATECH	199
DEIPA	61
DENTALES BÉTICOS	169
DENTAL LAB	205
DENTAURUM	113
DENTSPLY ESPAÑA	77
DENTSPLY IMPLANTS	27 y 235
DVD	201
ECKERMANN	99
EDEN FORMACIÓN	227
ELECTRODENT	33
ESORIB	247
ESPECIALIDADES MÉDICAS TONAL	207
EUROTEKNIKA	171
FADENTE / PROCLINIC	10-11
FEDESA	21
FIMET / IBEROCLINIC	177
FOLGUERA VICENT	189
FOTOLANDIA	211
FUNDACIÓN EI	64-65
GALVÁN LOBO FORMACIÓN	229
GENIOVA TECHNOLOGIES	17 y 243
GENORAY	8, 273 y Despl.Contraportada
GM	175
GT MÉDICAL	45, 46 y 47
HERMIOL VIAJES	26
ICIRO	231
ICS	101
IMBIODENT	34-35
IMPLANTES FORMACIÓN	245
IMPORTACIÓN DENTAL	137
INFOMED	48
IVOCLAR VIVADENT	Int. Contraportada
KLOCKNER	83 y 239
LABORATORIO PELAYO	40
LABORATORIOS CLARBEN	158-159
LA MAISON DENTAIRE	95
LC IMPLANTS	197
LEDOSA / ORTOCERVERA	29
MÁSTER PROPIO UNIVERSITARIO MÁLAGA	133
MEDICAL 10	30, 87, 133 y 245
MICRODENT	253
MOZO-GRAU	7
MYDENTA	191
MYDENTIST	85
MYRAY	5
NOBEL BIOCARE	185 y 249
NORITAKE	181
NSK	139
OMEGA PHARMA	115
ORBIT	109
ORAL B	Portada
ORISLINE / ELITE COMPUTER	128-129
ORTOPLUS	15
OSSEOLIFE / ZIACOM	51, 52-53 y 55
OSTEÓGENOS	135 y 257
OWANDY	143
PREMIO PREVENCIÓN DE LA CARIES / COLGATE	213
PREMIO SOLIDARIDAD / W&H IBÉRICA	23
PRÓTESIS	169
RADHEX IMPLANTS	38-39
RAVAGNANI DENTAL	173
RENAULT	25
RHEIN83 / A&C DENTAL	183
SCIPIO	44
SEKMO	261
SEPTODONT	153
STRAUMANN	103
SWDEN&MARTINA	79
UEDA EUROPA	50, 203 y Contraportada
ULTRADENT	151
UNIVERSIDAD DE ALMERÍA / FORMACIÓN DE POSTGRADO	41, 89, 237 y 255
UNIVERSIDAD DEL PAÍS VASCO	259
UNIVERSIDAD DE SEVILLA	251
UNIVERSIDAD EUROPEA DE MADRID (UEM)	241
UP CLINIC	22
VATECH SPAIN	155
VOCO	161
VP VEINTE CONSULTORES	217
W&H IBÉRICA	Portada y 118-119
ZIMMER DENTAL	223
ZIT	37

ENCARTES

ANCLADÉN
DESSLAB / LC IMPLANTS
SEPES

TRATAMIENTO DE DATOS DE CARÁCTER PERSONAL
De conformidad con lo dispuesto por la Ley Orgánica 15/1999, de 13 de diciembre, de Protección de Datos de Carácter Personal y el Real Decreto 1720/2007, le informamos que sus datos están incorporados a un fichero responsabilidad de Ediciones Peldaño SA y que serán tratados con la finalidad de gestionar los envíos en formato papel y/o digital de la revista, de información sobre novedades y productos relacionados con el sector, así como poder trasladarle, a través nuestro o de otras entidades, publicidad y ofertas que pudieran ser de su interés. Si no está de acuerdo, o si desea ejercitar los derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición puede dirigirse a Ediciones Peldaño SA, Avda. Manzanares, 196, 28026 Madrid o al correo electrónico distribución@epeldano.com

myray
new comfort
in digital imaging

Hyperion X5: airgonomics

El panorámico digital suspendido más pequeño del mundo.

Compacto, ligero, inteligente. Hyperion X5 puede instalarse en cualquier pared idónea para alojar un radiográfico intraoral.
Tecnología innovadora, interfaz intuitiva, ergonomía suspendida.

COMPACT&LIGHT

WALL-MOUNTED

MAXI-FLEX

Casa SCHMIDT

Distribuidor oficial
900 21 31 41 Península y Baleares
900 21 31 31 Canarias
www.casa-schmidt.es
info@casa-schmidt.es

www.my-ray.com

CARTA DEL DIRECTOR 3

Gaudeamus igitur, por José Luis del Moral, director de GACETA DENTAL 3

PREMIOS 12

¡Aún estás a tiempo de presentarte a los 18 Premios GACETA DENTAL! 12

ACTUALIDAD 14

FORMACIÓN 56

Especial DENTALUS 56

DESAYUNOS 106

«El análisis de la saliva es un método diagnóstico extraordinario y un gran aliado de la Odontología». 106

ENTREVISTA 120

Dr. Luis Cáceres, presidente del Consejo Andaluz de Dentistas y del Colegio de Dentistas de Sevilla 120

I+D+i 124

Noticias I+D+i 124

Entrevista: Marina Lozano, experta en Antropología dental e investigadora del Instituto Catalán de Paleoecología Humana y Evolución Social (IPHES) 124

DOSSIER 130

Cirugía protésicamente guiada, por el Dr. Pablo Pavón 130

CIENCIA 149

Láser de diodo en Odontología, por el Dr. Aureliano Rodríguez Martínez y col. 149

CASO CLÍNICO 160

Diagnóstico y tratamiento de premolares incluidos en el maxilar superior, por la Dra. Inés González Sánchez y cols. 160

LABORATORIO 178

Modelado gráfico: una herramienta de trabajo esencial para el diseño CAD-CAM, por Fernando Folguera Arbas y cols. 178

INFORME 192

Rehabilitación implantosoportada con barras fresadas. Aplicación de PEEK mediante CAD/CAM, por el Dr. Bernd Siewert y col. 192

MERCADO DENTAL 208

Elección de la clínica dental: la estructura y la relación personal en el centro del proceso, por Roberto Rosso 208

MTA

Implante
MG InHex® o MG Osseous®

Pilar MTA® con
función transportador

Tornillo de
laboratorio

NUEVO MTA®

La nueva Línea MTA® ofrece la solución más sencilla y eficaz.

El **implante** (MG InHex® o MG Osseous®) acompañado de un **pilar MTA®** con **función transportador** permite el máximo aprovechamiento de los componentes protésicos, con la Calidad que siempre ha caracterizado a Mozo-Grau.

La Línea presenta, junto a un implante Mozo-Grau, un pilar MTA® y un **tornillo de laboratorio**, lo que la convierte en la solución óptima para obtener el mayor rendimiento de todos sus elementos.

MOZO GRAU®
IMPLANTES DENTALES

Foto de portada:
«Venus cerámica», de David Centelles.

Este nº estará disponible en www.gacetadental.com a partir del día 10 del presente mes.

GACETA DENTAL también disponible para iOS y Android.

Síguenos en: **@gacetadental**

GESTIÓN 214

Coaching dental para la gestión de la clínica (II), por Marcial Hernández Bustamante 214

FOTOGRAFÍA 218

Por Marcel Martín 218

CONGRESOS 220

XIII Congreso SECIB 220

Oral Design Symposium 2015 225

AGENDA 226

PRODUCTOS 266

EMPRESAS 274

ANUNCIOS BREVES 284

DIRECTORIO DE ENCARTES 287

CALENDARIO DE CONGRESOS 288

DIRECTORIO 290

DE BOCA EN BOCA 292

GACETA DENTAL

La Odontología que se lee desde 1989

Nº 270 | JUNIO 2015 | www.gacetadental.com

- **Edita:** Peldaño
- **Presidente honorífico:** José María Herranz Martín
- **Gerente:** Daniel R. Villarraso (danielrv@epeldano.com)
- **Director:** José Luis del Moral (jldelmoral@gacetadental.com)
- **Redactora jefe:** Gema Bonache (redaccion@gacetadental.com)
- **Redacción:** Laura Domínguez (redaccion@gacetadental.com) Andrea Carrasco (redaccion@gacetadental.com)
- **Maquetación:** Miguel Fariñas (miguel@epeldano.com)
- **Imagen y diseño:** Eneko Rojas (eneko@epeldano.com)
- **Publicidad:** Charo Martín (charo@gacetadental.com) Ana Santamaría (ana@gacetadental.com) María Rojas (maria.r@gacetadental.com) Gema Nieto (gnieto@gacetadental.com)
- **Asistente comercial:** Eloísa Mata (emata@gacetadental.com)
- **Suscripciones:** María del Mar Sánchez (mar@gacetadental.com)
- **Anuncios breves:** María Rojas (maria.r@gacetadental.com)
- **Administración:** Anabel Lobato (alobato@epeldaño.com)
- **Oficinas y redacción:** Avda. Manzanares, 196 28026 Madrid

Teléfonos: 91 563 49 07 | 91 563 68 42

Fax: 91 476 60 57

Página Web: www.gacetadental.com

E-mail: gacetadental@gacetadental.com

- **Imprime:** Rivadeneyra, S. A. Torneros, 16 (Políg. Ind. Los Ángeles) - 28906 Getafe (MADRID)

Depósito legal: M.35.236-1989

ISSN: 1135-2949

Peldaño | **EDICIONES PELDAÑO, S. A.** Avda. del Manzanares, 196 | 28026 Madrid Tel.: 91 476 80 00 | www.epeldano.com

Director General: Ignacio Rojas.
Gerente: Daniel R. Villarraso.
Directora de Contenidos: Julia Benavides.
Directora de Marketing: Marta Hernández.
Director de Producción: Daniel R. del Castillo.
Director TI: Raúl Alonso.
Coordinación Técnica: José A. Llorente.
Jefa de Administración: Anabel Lobato.

Premio AEEPP a la mejor revista de 2008 | 1er Accesit al Mejor Editor, años 2004 y 2007 | Premio "Pro-Odontología" de la Sociedad Catalana de Odontología y Estomatología (SCOE) 2009 | Premio "Fomento de la Salud" del Consejo General, 2005 | Premio del Colegio de Protésicos de la Comunidad de Madrid a la Trayectoria Profesional 2009 | Insignia de oro Colegial del COEM 2013

Publicación autorizada por el Ministerio de Sanidad como soporte válido. Ref: S.V 89057 R. Gaceta Dental no se identifica necesariamente con las opiniones expresadas libremente en sus páginas por los colaboradores.

COMITÉ CIENTÍFICO

ODONTÓLOGOS Y ESTOMATÓLOGOS

- **Álvarez Quesada, Carmen.** Médico Estomatólogo. Doctora en Medicina y Cirugía. Profesora Titular de Introducción a la Clínica, Biomateriales y Ergonomía de la UEM.
- **Bowen Antolín, Antonio.** Médico Odontólogo. Doctor en Medicina y Cirugía. Especialidad: Implantología. Presidente de la Sociedad Española de Implantes (SEI).
- **Cacho Casado, Alberto.** Médico Estomatólogo. Doctor en Medicina y Cirugía. Profesor Titular y Director del Departamento de Estomatología IV de la Facultad de Odontología de la UCM. Especialidad: Ortodoncia.
- **Calatayud Sierra, Jesús.** Médico Estomatólogo. Doctor en Medicina y Cirugía. Profesor Titular de Odontología Infantil en la Facultad de Odontología de la UCM. Especialidad: Odontopediatría.
- **Carrillo Baracaldo, José Santos.** Médico Estomatólogo. Doctor en Medicina y Cirugía. Profesor Titular de Materiales Odontológicos, Equipamiento, Instrumentación y Ergonomía (UEM).
- **López-Quiles, Juan.** Doctor en Medicina y Cirugía. Profesor Contratado Doctor del Departamento de Medicina y Cirugía Bucofacial de la UCM. Especialidad: Cirugía Bucal y Maxilofacial.
- **Miñana Laliga, Rafael.** Médico Estomatólogo. Licenciado en Medicina y Cirugía. Profesor de Endodoncia en la Facultad de Estomatología, Universidad de Valencia (1978-2005). Profesor invitado: CEU Universidad Cardenal Herrera Oria y Universidad Católica de Valencia. Especialidad: Endodoncia. Jubilado.
- **Sánchez Turrión, Andrés.** Médico Estomatólogo. Doctor en Medicina y Cirugía. Profesor Titular de Prótesis Estomatológica (UCM). Especialidad: Prótesis e Implantes.
- **Serrano Cuenca, Victoriano.** Médico Estomatólogo. Doctor en Medicina y Cirugía y Doctor en Odontología. Especialidad: Periodoncia.
- **Torres Lagares, Daniel.** Doctor en Odontología. Vicedecano de Gestión Clínica de la Facultad de Odontología de la Universidad de Sevilla. Profesor Titular de Cirugía Bucal y Director del Máster de Cirugía Bucal del departamento de Estomatología. Especialidad: Cirugía Bucal.
- **Vara de la Fuente, Juan Carlos.** Médico Estomatólogo. Especialidad: Implantología. Vicepresidente de la Sociedad Española de Implantes (SEI).

Colaboradores internacionales

Chile

- **Concha Sánchez, Guillermo.** Cirujano Dentista. Especialidad: Radiología Dental y Maxilofacial. Profesor de la Universidad de los Andes, Santiago.
- **Lobos, Nelson.** Cirujano Dentista. Especialidad: Histopatología Buco-maxilofacial. Profesor de la Universidad de Santiago y de la de los Andes, Santiago.

Perú

- **Alvarado Menacho, Sergio.** Graduado en Odontología. Magíster en Estomatología. Especialidad: Rehabilitación Oral. Profesor de la Universidad de San Marcos, Lima.
- **Delgado, Wilson.** Doctor en Estomatología. Especialidad: Medicina y Patología Oral. Profesor de la Universidad Cayetano de Heredia. Lima.
- **Muñante Arzapalo, Katty del Pilar.** Cirujano dentista. Universidad Nacional Alcides Carrión. Especialidad: Ortodoncia. Docente invitado en Universidad Nacional Federico Villarreal, Lima.

Colombia

- **Díaz Caballero, Antonio.** Odontólogo. Especialidad: Periodoncia. Profesor de la Universidad de Cartagena.
- **Martín Ardila, Carlos.** Odontólogo. Especialidad: Periodoncia. Profesor de la Universidad de Medellín.

México

- **Palma Guzmán, Mario.** Cirujano Dentista. Especialidad: Diagnóstico Integral y Patología Bucal. Profesor de la Universidad Benemérita de Puebla (BUAP).

PROTÉSICOS DENTALES

- **Aragoneses Lamas, Maribel.** Protésica Dental. Directora General del Laboratorio Aragoneses CPD, S. L. Presidenta de la Asociación Empresarial de Prótesis Dental de la Comunidad de Madrid.
- **Ávila Crespo, José.** Técnico Superior en Prótesis Dental. Especialista en tecnología CAD-CAM del Laboratorio Ávila Mañas, S.L.
- **Barrocal Martínez, Román Antonio.** Protésico Dental. Dirección y Gerencia de Laboratorio Rab Dental, S. L.
- **De las Casas Bustamante, Fernando.** Protésico Dental. Director del Laboratorio De las Casas Prótesis Dental, S. A.
- **Jiménez Serrano, Pedro Julio.** Licenciado en Odontología. Técnico Especialista en Prótesis Dental. Director Tecno Dental.

HIGIENISTAS DENTALES

- **Archanco Gallástegui, Soledad.** Higienista Dental. Presidenta del Colegio Profesional de Higienistas de la Comunidad de Madrid.
- **Calvo Rocha, César.** Higienista Dental. Secretario del Colegio Profesional de Higienistas Dentales de la Comunidad de Madrid.

FADENTE
DIGITAL CONCEPT BY PROCLINIC

PLANMECA PRESENTA LA CONFERENCIA EL

PODER DE LA ODONTOLOGÍA DIGITAL

DEL 15 AL 17 DE OCTUBRE DE 2015
GAYLORD RESORT-DALLAS, TEXAS

Hemos reunido a los más brillantes líderes de opinión de la odontología para inspirar, conectar y compartir nuevas técnicas de odontología digital en esta conferencia de dos días. Este evento tratará diversos temas de la odontología digital, incluyendo CAD CAM, la colaboración entre clínicas y laboratorios, implantología computerizada, imagen dental 3D, diseño de sonrisas y mucho más.

CONSIGA FORMACIÓN AVANZADA
MEJORE LA PRODUCTIVIDAD DE LA PRÁCTICA DENTAL
MEJORE EL CUIDADO DEL PACIENTE

DESTACADOS

Planmeca Romexis • PlanScan • ProMax • Sovereign • Smile Design

APÚNTESE O INFÓRMESE EN EL **900 15 04 79**

PLANMECA

Únase a esta oportunidad única de conocer, de la mano de expertos en el sector, cómo impulsar con éxito su práctica dental con las nuevas tecnologías digitales de hoy en día en constante evolución. Conocerá a reputados colegas de profesión y aprenderá de su mano mientras comparten sus perspectivas sobre las infinitas oportunidades de la odontología digital.

ÚNASE A NOSOTROS EN LOS PROGRAMAS INTRODUCTORIOS, CURSOS AVANZADOS Y TALLERES PRÁCTICOS

"El poder de la odontología digital", cursos para todos los miembros de su equipo odontológico.

- Conozca los últimos desarrollos en odontología restauradora digital y de diagnóstico.
- Explore nuevas técnicas en diseño restaurador y planificación de tratamiento de implantes.
- Descubra ideas para llevar su agenda de manera efectiva y sacar el mayor partido a su práctica.
- Vea las últimas novedades en los avances de nuevos productos.

LÍDERES EN EL SECTOR DENTAL

Le presentamos a algunos de los líderes de opinión dental y referentes con los que compartirá su experiencia

LEE CULP, CDT | DR. LIDA SWANN | DR. JAMES STEIN | DR. MARK MORIN | DR. EUGENE ANTENUCCI | JIMMY FINCHER, CDT

DR. BRUCE MCDONALD | SAM PAYNE, CDT | DR. ALEX TOUCHSTONE | DR. BEATRICE DECA | SHERRI WHITE, RDA, CDD | HEATHER HENNEN, DAII, CDD

ANGELA SEVERANCE, RDA, CDD | DR. BILL YANT | DR. GARY KAYE | DR. WALTER RENNE | DR. DAVID EDLUND | DR. CURTIS JANSEN

Y MÁS...

Persona de contacto: Estefanía Gutiérrez (estefania.gutierrez@proclinic.es)

18 PREMIOS GACETA DENTAL 2015

El plazo de admisión de candidaturas finaliza el 17 de julio

¡Aún estás a tiempo de presentarte a los 18 Premios GACETA DENTAL!

Once categorías de galardones que premian el trabajo, talento, iniciativa y buen hacer de los estudiantes y profesionales del sector dental.

El Dr. Óscar Castro entregó el galardón al Mejor Artículo Científico al Dr. Jaime Alcaraz en la pasada edición de los Premios GACETA DENTAL.

Si el año pasado soplábamos las velas con motivo de los 25 años del nacimiento de GACETA DENTAL, en este 2015 también conmemoramos la mayoría de edad de nuestros premios. El galardón al Mejor Artículo Científico, el más veterano de todos, alcanza su decimooctava edición.

FUTUROS PROFESIONALES

A lo largo de todos estos años, la revista, siempre al servicio del sector, ha ido creando nuevos premios hasta llegar a las once categorías actuales. Y

CATEGORÍAS Y PATROCINADORES

XVIII Premio Mejor Artículo Científico.
El ganador recibirá material odontológico valorado en 5.000 € y una placa acreditativa.

sweden & martina

II Premio Mejor Caso Clínico.
El ganador recibirá 1.500 € y una placa acreditativa.

Excelencia Odontoprotésica

III Premio I+D+i.
El ganador recibirá 2.000 € y una placa acreditativa.

HENRY SCHEIN®

IV Premio Clínica del Futuro.
El ganador recibirá un curso, material valorado en más de 5.000 euros y una placa acreditativa.

VPveinte consultores

XV Premio Estudiantes de Odontología.
El ganador recibirá un premio de 1.000 €, una placa conmemorativa y la publicación del artículo en la revista.

Implant Direct Iberia simply smarter.

KaVo. Dental Excellence

III Premio Higienista Dental.
El ganador obtendrá un premio de 1.000€, una placa acreditativa y la publicación del artículo en GACETA DENTAL.

Oral-B

aunque en algunas de ellas, en concreto las que se refieren a trabajos publicados en las páginas de GACETA DENTAL –**artículo científico, caso clínico y trabajo de investigación**–, las cartas prácticamente están echadas, hasta el día 17 de julio está abierto el periodo de aceptación de candidaturas para otras como las dirigidas a **estudiantes de último año de Grado de Odontología o de postgrado y a los estudiantes de Grado Superior de Prótesis Dental**.

En ambos casos, se trata de una buena oportunidad para los futuros profesionales del sector de conseguir una primera publicación y de obtener una ayuda económica para completar su formación.

Además, en una publicación dirigida a los distintos perfiles profesionales del sector, no nos podíamos olvidar de los **higienistas dentales,** quienes también tienen opciones de presentar sus trabajos a un premio que alcanza ya su tercera edición.

Y, aunque no corren buenos tiempos para el emprendimiento, aún existen algunos valientes que se lanzan a la aventura de montar una clínica. Con el fin de apoyarles, desde hace ya cuatro años se creó el **Premio Clínica del Futuro.**

El **Premio Solidaridad**, que reconoce la labor de las organizaciones que trabajan por mejorar la salud bucodental de los más desfavorecidos; el de **Fotografía Digital**, que premia las mejores y más creativas instantáneas odontológicas y, por último, el **Premio de Relato Corto**, para los profesionales con vena literaria, son otros de los galardones de GACETA DENTAL que cada año cuentan con más aceptación.

UNO MÁS A LA LISTA

En la decimoctava edición de los Premios GACETA DENTAL, uno más se ha sumado a la lista: **Prevención de la caries**, destinado a reconocer los mejores proyectos encaminados a luchar contra la enfermedad bucodental más prevalente y del que os informaremos de forma más detallada en el próximo número de GACETA DENTAL.

LA CEREMONIA DE ENTREGA DE PREMIOS SE CELEBRARÁ EL PRÓXIMO 17 DE SEPTIEMBRE EN UN CÉNTRICO HOTEL MADRILEÑO

El día 17 de julio finaliza el periodo para optar a cualquiera de estos galardones. Tras la deliberación de los jurados, se dará a conocer el nombre de los premiados en la tradicional gala que tendrá lugar el 17 de septiembre en un céntrico hotel madrileño.

Desde estas líneas queremos agradecer el apoyo de las distintas casas comerciales que, a través de sus patrocinios y colaboraciones, hacen posible que, año tras año, los Premios GACETA DENTAL sean un éxito de participación y convocatoria. ●

IX Premio Fotografía Digital Dental.
El ganador recibirá 1.000 euros, placa acreditativa y la publicación de la fotografía en la revista.

ortoplus LABORATORIO ORTODONCIA

I Premio Prevención de la Caries.
El ganador recibirá 1.000 € y una placa acreditativa.

Colgate

III Premio Solidaridad Dental.
La organización ganadora obtendrá material para desarrollar sus campañas solidarias y recibirá una placa acreditativa.

W&H

VIII Premio Estudiantes de Grado Superior de Prótesis Dental.
El premio está dotado con 1.000 €, una placa acreditativa y la publicación del artículo en la revista GACETA DENTAL.

III Premio de Relato Corto.
El texto ganador será publicado en GACETA DENTAL y su autor recibirá 500 euros y placa acreditativa.

18 PREMIOS GACETA DENTAL 2015

CONSULTAR BASES EN: WWW.GACETADENTAL.COM/PREMIOS-GACETA-DENTAL/

LA FERIA SE CELEBRARÁ DEL 10 AL 12 DE MARZO

EXPODENTAL 2016 ampliará su superficie expositiva

Miembros del comité organizador de Expodental 2016.

En la primera reunión del comité organizador de Expodental 2016 se decidió destinar tres pabellones del recinto ferial madrileño a la zona de exposición frente a los dos que ocupó en la pasada edición.

IFEMA acaba de iniciar la comercialización de la decimocuarta edición del Salón Internacional de Equipos, Productos y Servicios Dentales, EXPODENTAL 2016, organizado en colaboración con la Federación Española de Empresas de Tecnología Sanitaria, Fenin, y que tendrá lugar del 10 al 12 de marzo de 2016, en la Feria de Madrid.

NUEVO COMITÉ ORGANIZADOR

La campaña de comercialización arranca recién constituido el comité organizador de la feria, formado por algunos de los principales representantes del sector, que colaboran para marcar las líneas estratégicas de la convocatoria y reflejan el alto valor tecnológico del sector de la Odontología. En esta edición, la presidencia recaerá en Luis Garralda de Inta Lock Iberia, S.L., y como vocales participarán Margarita Alfonsel y Eva Beloso, de la patronal Fenin; Federico Schmidt de Casa Schmidt; José María Puzo de Dentsply IH; José Antonio Rodríguez de DM Ceo, S.A.; Joan Sensarrich de DVD, S.A.; Javier Schmidt de Especialidades Dentales Kalma, S.A.; Javier Castillo de Fedesa; Raquel Bentata y Juan Manuel Molina de Henry Schein; Luis Molina de Heraeus Kuzer Iberia, S.A.; Stig Näs de Incotrading, S.A.; Juan Antonio Chiva de Ivoclar Vivadent, S.L.U. y Julián Raneda de Proclinic, S.A.

NOVEDADES PARA 2016

En la primera reunión del comité organizador de EXPODENTAL se acordó, a la vista de los resultados de la pasada edición y ante las expectativas que despierta la próxima convocatoria, ampliar la superficie disponible del recinto ferial de IFEMA, por lo que pasará a ocupar tres pabellones (3, 5 y 7), en vez de los dos en los que se desarrolló el certamen en 2014. De esta forma, se incrementa la capacidad de la feria para acoger las ofertas y novedades que la industria de equipos, productos y servicios dentales ha generado en los últimos años.

Con motivo del arranque del Salón Internacional de Equipos, Productos y Servicios Dentales, el 30 de junio se realizará un encuentro con las empresas del sector para presentar la próxima edición de EXPODENTAL 2016 con las novedades y el resto de acciones que se llevarán a cabo. ●

La anterior edición de Expodental, celebrada en marzo de 2014, registró más de 27.000 visitantes profesionales, de los cuales el 6% procedían del extranjero, y 304 empresas expositoras de 16 países, en una superficie neta de 17.000 m2.

alineadent®

La sonrisa perfecta al alcance de todos

Alineadent® es el tratamiento de ortodoncia invisible **más económico** del mercado.

Producido digitalmente en su totalidad, garantizando máxima precisión y el uso de alineadores activos.

Evita errores en el proceso de fabricación (vaciado de impresión, duplicado modelos, etc.) optimizando los tiempos de trabajo y ahorrando en materiales.

Gracias a **LineDock**, nuestro software dental, podrá enviar su casos, realizar modificaciones, visualizar los modelos 3D y tener una gestión total del tratamiento.

Laboratorio Ortoplus | 952 212 174 | info@alineadent.com

www.alineadent.com

SEGÚN EL ÚLTIMO RANKING QS

La Facultad de Odontología de la UCM, en el «top 50» mundial

Se trata del único centro español de la rama que aparece en la clasificación de la organización QS y donde se valoran aspectos como reputación académica y producción investigadora.

El último ranking, realizado por la organización QS, sitúa a la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid (UCM) en el puesto cuarenta a nivel mundial. En las primeras diez posiciones de la rama figuran el Instituto Karolinsa, la Universidad de Hong Kong, la Universidad de Gotemburgo, la Universidad de Michigan, KU Leuven, la Universidad Médica y Dental de Tokio, el Kings College de Londres, la Universidad de Otago, la Universidad de Harvard y la Universidad de Carolina del Norte.

La Facultad de Odontología de la UCM es la única representante española que figura en la clasificación de la carrera de Odontología donde se miden, entre otros factores, la reputación académica y la producción investigadora de cada centro. Además de España, según la clasificación de QS, Suecia, Alemania, Reino Unido, Finlandia, Países Bajos, Dinamarca y Suiza son los otros países europeos con centros en las primeras 50 posiciones del ranking. ●

La Facultad de Odontología de la UCM es la única española que figura en el ranking de Odontología de QS.

EN RECONOCIMIENTO A SU TRAYECTORIA ACADÉMICA Y PROFESIONAL

La Universidad de Göteborg concede el Doctorado Honoris Causa al profesor Mariano Sanz

El Dr. Mariano Sanz, en un evento organizado por GACETA DENTAL.

El profesor Mariano Sanz será el primer español que reciba el título Doctor Honoris Causa por la Universidad de Göteborg, a propuesta de la Academia Sahlgrenska (Facultad de Medicina, Odontología, y Ciencias de la Salud), en reconocimiento a su trayectoria académica y profesional.

Esta designación, otorgada a personajes relevantes en los distintos ámbitos profesionales y que supone el mayor reconocimiento que puede conceder una universidad, se hará efectiva en la ceremonia de investidura que se celebrará a mediados de octubre en el recinto universitario de esta ciudad sueca. Además del Dr. Mariano Sanz serán galardonados con este reconocimiento Sharon Fonn, profesora de Ciencias de la Salud Pública en la Universidad de Witwatersrand en Johannesburgo (Sudáfrica) y Salim Yusuf, profesor de Medicina en el Departamento de Epidemiología Clínica y Bioestadística de la Universidad McMaster, Hamilton en Ontario (Canadá).

El doctor Sanz ha manifestado a GACETA DENTAL que es «un auténtico orgullo recibir este título de una universidad tan prestigiosa y con tanta tradición en el campo de la Odontología». ●

DE LA MANO DE AVISHAI SADAN Y SILLAS DUARTE

Adhesión y tecnología CAD/CAM, temas centrales del encuentro científico SEPES Primavera

Miembros de la junta directiva de SEPES con los ponentes y el coordinador del encuentro científico de primavera.

Coordinado por el profesor Jaime Gil, hace escasos días se celebró, en un céntrico hotel madrileño, el encuentro científico anual de primavera de la SEPES (Sociedad Española de Prótesis Estomatológica y Estética).

En la jornada, Avishai Sadan y Sillas Duarte compartiendo lo último sobre adhesión y tecnología CAD/CAM que se está desarrollando en la prestigiosa Universidad del Sur de California, de la que ambos proceden. Con la cita «no son los inteligentes los que sobreviven ni los más fuertes sino, los que mejor se adaptan al cambio» abrieron el curso ambos ponentes, para después adentrarse en el cambio de paradigma que se está viviendo en la «especialidad» gracias a los avances en adhesión y tecnología CAD/CAM. Los ponentes transmitieron, de forma muy didáctica, las bases científicas que permiten entender qué método de adhesión usar y los fallos habituales que se cometen en la elección de los materiales y en la secuencia de pasos de la técnica y que impiden llegar al resultado esperado. Además, pusieron fin a su exposición compartiendo unos casos de rehabilitación sin tocar ni tallar la estructura dentaria, que hace años hubiera parecido ciencia-ficción y que hoy es una realidad.

SEPES agradeció al término del encuentro el apoyo de sus esponsors BTI, Nobel, Quintessence y Sweden&Martina y de otras casas comerciales como Zeiss. ●

No desaproveches todas las ofertas que tienes con estas empresas al estar asociado a COE.

Triplicamos las opciones, triplicamos las aprobaciones.
3 opciones de créditos, 3 servicios de gestión gratuitos.
COE tramita gratuitamente las solicitudes de crédito de tus pacientes.

Popular Servicios Financieros

BMNacrédito

unoe Grupo BBVA

proclinic y ahora tú — Materiales

proclinic y ahora tú — Implantes

IMPLANTES

Abogados laboralistas
Consultas gratuitas

UBICA — Correduría de seguros
Gestor personal

FADENTE — Aparatología PLANMECA y FEDESA

STAR DENT — Reparación piezas de mano

inibsa — Anestesias

matachana — Autoclaves

Geistlich Biomaterials — Biomateriales

Surgiderm

Rellenos dérmicos de ácido hialurónico reticulado de origen animal

TePe — Cepillos Dentales
Cuidado de la salud bucodental

oralsurgerytube.com

Formación online en cirugía oral e implantología

labor dental — Revistas y publicaciones

Reformas
Ley de accesibilidad

XPERT Unidad Técnica de Protección Radiológica

gallantdale — Uniformes de alta calidad

Anthogyr — Implantes

IMBIODENT — Implantes de carga inmediata

O2 Centro Wellness — Centros deportivos y de bienestar

coe — Cursos gratuitos de implantología, regeneración tejido óseo, nuevas técnicas de implantología y más.

CONCEPTUAL — Páginas Web

Laboratorio Dental García Ayora S.L.

Todo tipo de prótesis

DYNA

Implantes y aditamentos

Direct — Alarmas y sistemas de vigilancia

Radiología Maxilofacial Dr. Mayor Gallego

addentra — Programa de gestión de clínicas

Contacta con nosotros

91 411 97 59
contacta@circulodeodontologosyestomatologos.es
www.circulodeodontologosyestomatologos.es

coe

CÍRCULO DE ODONTÓLOGOS Y ESTOMATÓLOGOS

PACIENTES ARANCELES LIBRES PREVENCIÓN

Hoy estamos trabajando para brindarte una alternativa, es momento de hacer cambios para que lo que pasa en nuestro sector cambie.

Es nuestro deseo y creemos que el tuyo también, diferenciarnos de los seguros, las franquicias, del intrusismo y del mercantilismo que ataca a nuestro sector.

No queremos luchar contra nadie, eso solo sería gastar nuestra energía y recursos y, como siempre hemos hecho, solo elegimos un camino, un objetivo y luchamos para alcanzarlo.

Nos hemos puesto la meta de atraer pacientes a las clínicas asociadas a COE y nuestro comienzo no ha podido ser mejor, 40.000 personas que ya reciben información sobre clínicas COE. Y traeremos más y más...

Ahora es el momento de unirnos para alcanzar grandes metas.

*SOLICITA INFORMACIÓN 91 411 97 59 – 606 097 121

proclinic y ahora tú · inibsa · TePe · Conceptual · Imbiodent · Anthogyr · Direct · Popular Servicios Financieros · O2 Centro Wellness · addentra · gallantdale · FADENTE · Radiología Maxilofacial Dr. Mayor Gallego · Xpert Unidad Técnica de Protección Radiológica S.L. · Star Dent · oralsurgerytube.com

Con el apoyo de: Fsoesa · labor dental · Especialistas en Salud Bucodental Kin

Contacta con nosotros

91 411 97 59 de 9h. a17h.
contacta@circulodeodontologosyestomatologos.es
www.circulodeodontologosyestomatologos.es

BMN acrédito · DYNA · Abogados Laboralistas · UBICA · Broker máximo ahorro · Surgiderm · unoe Grupo BBVA

matachana · inibsa Geistlich · proclinic y ahora tú IMPLANTES · Conceptual · Laboratorio Dental García Ayora S.L.

Telf.: 91 563 91 20 ■ **Email:** fsoesa@fsoesa.com ■ **Web:** www.fsoesa.es

UN MILLAR DE PROFESIONALES ACUDIERON AL EUROPEAN DENTAL CONGRESS

El Fórum Dental, escaparate de más de medio centenar de novedades de la industria del sector

Zona de exposición del Fórum Dental.

La novena edición del Fórum Dental celebrado en Barcelona reunió a más de 150 expositores que ofrecieron sus novedades en productos, técnicas y materiales a los profesionales del sector. El evento sirvió de marco para la celebración, por primera vez en su historia, del Consejo Interautonómico del Consejo General de Dentistas.

La novena edición del Fórum Dental (FDM), organizado por Fira de Barcelona y que se celebró del 7 al 9 de mayo en la ciudad condal cerró sus puertas cumpliendo sus objetivos iniciales en cuanto a número de visitantes y volumen de negocio. La organización estima que más de 10.000 profesionales visitaron el recinto en esta edición 2015 y, además, contó con la participación de un total de 150 expositores en representación de todos los segmentos relacionados con el cuidado bucodental. Las empresas expositoras presentaron más de 60 novedades en productos, técnicas o materiales, entre los que destacó principalmente el uso de la tecnología digital y 3D para el tratamiento de determinadas patologías bucales.

Además de la amplia oferta comercial exhibida, el Fórum Dental volvió a contar con un gran programa científico-técnico. Bajo el nombre de European Dental Congress, el certamen organizó jornadas específicas para odontólogos, protésicos dentales, higienistas y logopedas, que han congregado a más de 1.000 congresistas. Entre los ponentes, de gran prestigio nacional e internacional, destacó la sesión a cargo del doctor brasileño Sidney Kina, especialista en Prótesis Dental y uno de los más reconocidos odontólogos del mundo.

PRIMER CONSEJO INTERAUTONÓMICO

Una de las importantes novedades que tuvieron lugar en el evento fue la celebración, por primera vez en la historia del Fórum Dental, del Consejo Interautonómico del Consejo de Dentistas de España. Éste, formado por los miembros de su Comité Ejecutivo y los presidentes de los colegios de odontólogos de toda España, analizó en una reunión los principales retos a los que han de hacer frente los dentistas españoles: la publicidad engañosa, la plétora profesional o la falta de interés de los españoles en el cuidado bucodental.

En el encuentro, –al que asistieron los presidentes de los colegios de Andalucía, Aragón, Baleares, Canarias, Cantabria, Castilla–La Mancha, Castilla y León, Cataluña, Comunidad de Madrid, Murcia, Comunidad Valenciana, Extremadura, Galicia, La Rioja, Navarra, País Vasco y Principado de Asturias–, el presidente del Consejo General de Dentistas de España, el Dr. Óscar Castro, denunció que «en los últimos tiempos, se está registrando una continua proliferación de nuevos modelos de clínicas dentales, principalmente franquicias y compañías de intermediación de los seguros de salud privados, que anteponen la rentabilidad económica y los fines mercantilistas, olvidándose de que la Odontología no es un negocio».

El Dr. Castro afirmó que «esta profesión, al igual que el resto de las ciencias sanitarias, tiene su razón de ser en la protección de la salud y el bienestar de los ciudadanos, por lo que la salud debe convertirse en el epicentro que da sentido a nuestro trabajo».

Por su parte, el Dr. Antoni Gómez, presidente del Fórum Dental y del COEC (Colegio Oficial de Odontólogos y Estomatólogos de Cataluña), destacó el hecho de que «muchas de estas franquicias se apoyan en la publicidad engañosa para captar a más clientes, ofreciendo falsos tratamientos *low cost* que, a la larga, son perjudiciales para el paciente»

En este sentido, los presidentes de los colegios de odontólogos de toda España hicieron un llamamiento a las Administraciones Públicas para que «pongan remedio a esta situación, que perjudica tanto a los profesionales como a los usuarios» y han mostrado «su preocupación por la poca atención que los españoles prestan a su salud bucodental». Según datos del Consejo de Dentistas, más de la mitad de los españoles declaran no haber ido nunca al dentista o que el

Casa Schmidt, S.A. (Madrid)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Barcelona)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Sevilla)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Valencia)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Oviedo)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (La Coruña)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Zaragoza)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Granada)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A.
(Palma de Mallorca)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Valladolid)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Murcia)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Pamplona)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A.
(Sta. Cruz de Tenerife)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Málaga)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Bilbao)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Alicante)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A.
(Las Palmas G.C.)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A.
(San Sebastián)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Casa Schmidt, S.A. (Vigo)
Tel. Contact Center 900 213 141
schmidt@casa-schmidt.es
Barreiro Medical Grup, S.L.
(Barcelona)
Tel.: 933 569 569
info@bmggrup.com
Codentsa, S.A. (Madrid)
Tel.: 914 773 880
kike@codentsa.e.telefonica.net
Comiber Dental, S.L. (Madrid)
Tel.: 916 169 221
comiber@infonegocio.com
Dental 80, (Madrid)
Tel.: 915 414 402
denta80@hotmail.com
Dental Ajident, S.L. (Cádiz)
Tel.: 956 362 439
dentalajident@telefonica.net
Dental Cervera, S.A. (Valencia)
Tel.: 963 923 500
cervera@dentalcervera.com
Dentapal, (Madrid)
Tel.: 915 731 204
dentapal@hotmail.com
Dental-World. (Córdoba).
(Safedent Suministros Médicos, S.L.)
Tel.: 957 403 621
info@dental-world.es
Dental Domínguez, S.C.P.
(Las Palmas G.C.)
Tel.: 928 380 888
dentaldominguez@gmail.com

FEDESA
Respuestas a su Fidelidad

Compromiso continuo de servicio, con más de 50 años acompañando al odontólogo,

Unidad dental Zafiro

y un parque en España, con más de 30.000 unidades dentales

NUEVA FEDESA, S.A.

Avda. Madrid, nº 45
28500 ARGANDA DEL REY (Madrid) España
Tel.: 34 - 91 871 23 83 - Fax: 34 - 91 871 64 88
E-mail: fedesa@fedesa.com - www.fedesa.com

DVD TECH
Dental de Venta Directa, S.A.
(Sant Boi de Llobregat -BCN-)
Tel.: 900 300 475
dvd@dvd-dental.com
DVD TECH
Dental de Venta Directa, S.A.
(Noroeste)
Federico Landaeta. Tel.: 608 928 809
flandaeta@dvd.dental.com
DVD TECH
Dental de Venta Directa, S.A.
(Norte)
Pedro Antolin
Tel.: 648 257 617
pedro.antolin@dvd-dental.com
DVD TECH
Dental de Venta Directa, S.A.
(Centro)
David Montealegre. Tel.: 649 193 897
josedavid.montealegre@dvd-dental.com
DVD TECH
Dental de Venta Directa, S.A.
(Noreste1)
Adrian Aguilera. Tel.: 672 325 165
adrian.aguilera@dvd-dental.com
DVD TECH
Dental de Venta Directa, S.A.
(Noreste 2)
Marc Felip. Tel.: 648 001 391
marc.felip@dvd-dental.com
DVD TECH
Dental de Venta Directa, S.A.
(Centro)
Rafael Torres. Tel.: 672 188 716
rafel.torres@dvd-dental.com
DVD TECH
Dental de Venta Directa, S.A.
(Levante)
Sebastián Pardo. Tel.: 648 002 822
sebastian.pardo@dvd-dental.com
DVD TECH
Dental de Venta Directa, S.A.
(Sur 2)
Antonio Burgos. Tel.: 608 787 946
antonio.burgos@dvd-dental.com
DVD TECH
Dental de Venta Directa, S.A.
(Sur 1)
Jorge Navarro. Tel.: 620 076 116
jorge.navarro@dvd-dental.com
Ekident, S.A. (Vizcaya)
Tel.: 944 448 941
ekident@euskalnet.net
Fadente, S.A. (Murcia)
Tel.: 968 239 706
info@fadente.es
Fadente, S.A. (Granada)
Tel.: 958 293 556
info@fadente.es
Fadente, S.A. (Sevilla)
Tel.: 954 902 448
info@fadente.es
Fadente, S.A. (Alicante)
Tel.: 965 986 302
info@fadente.es
Fadente, S.A. (Valencia)
Tel.: 963 627 686
info@fadente.es
Fadente, S.A. (Madrid)
Tel.: 917 216 740
info@fadente.es
Fadente, S.A. (Barcelona)
Tel.: 932 241 450
info@fadente.es
Fadente, S.A. (Bilbao)
Tel.: 944 458 793
info@fadente.es
Fadente, S.A. (Zaragoza)
Tel.: 976 220 026
info@fadente.es
Imej Depósito Dental, S.L.
Tel.: 985 250 494
imej@imejdental.com
Master Dental, S.A. (Madrid)
Tel.: 915 738 625
info@masterdentalsa.com
Master Dental, S.A. (Barcelona)
Tel.: 933 001 456
bcn@masterdentalsa.com
Victoriano Regueiro, S.L.
(La Coruña)
Tel.: 981 223 649
dentalre@arrakis.es

Izda. José Luis del Moral, director de GACETA DENTAL, y el Dr. Juan Ignacio Rodríguez, presidente de SEPES, coincidieron en FDM.

85% de los padres no ha llevado nunca a sus hijos a una clínica dental. En este sentido, el Dr. Gómez ha insistido en «la necesidad de visitar al dentista, como mínimo, una vez al año.

Además en la reunión se afirmó que España es uno de los países con mayor número de dentistas con un profesional por cada 1.400 habitantes mientras que la Organización Mundial de la Salud (OMS) recomienda uno por cada 3.500 habitantes. Esto pone de manifiesto que España cuenta con un exceso de profesionales, lo que provoca un empeoramiento del desempleo y una mayor precarización laboral.

Por eso, el Consejo Interautonómico ha advertido de la necesidad de limitar el número de centros universitarios que imparten estudios de Odontología, ya que España cuenta con doce facultades públicas y ocho privadas, con un total de 1.500 nuevos licenciados cada año. «España es una fábrica de dentistas no solo para nuestro país sino para toda la Unión Europea», aseguró el Dr. Gómez. ●

«SALVEMOS LA ODONTOLOGÍA», EN FDM

En FDM estuvieron también los miembros de la plataforma SLO (Salvemos la Odontología). Los voluntarios allí presentes compartieron con los asistentes al evento la problemática actual de la profesión, animándoles a unirse a la defensa de una Odontología digna y de calidad, así como al foro de Facebook donde actualmente se aglutinan casi 7.000 odontólogos de toda España.

UPCLINIC
Gestión integral de clínica dental

www.upclinic.es

Telf: 915 937 351
Mov: 608 702 269
C/ Infantas, 21. 1º, 5.
28004 MADRID

¿Qué necesita tu clínica?
Te ayudamos a incrementar la rentabilidad, formar al personal, aumentar el número de visitas y mucho mas...

Plan llave en mano
Para las nuevas aperturas

Plan director
Para optimizar la gestión

Marketing dental

Gestión RRHH

Consultoría

Formación

18 PREMIOS GACETA DENTAL 2015

III PREMIO SOLIDARIDAD DENTAL

CON ESTE PREMIO SE RECONOCE PÚBLICAMENTE EL TRABAJO QUE REALIZAN LAS ONG ESPAÑOLAS EN EL TERRENO BUCODENTAL

PREMIO:

Material para desarrollar las campañas solidarias de la ONG ganadora

PATROCINA:

W&H

Consulta las bases en *www.gacetadental.com/premios-gaceta-dental/*

Envíe sus trabajos a:
PREMIOS GACETA DENTAL
Avda. del Manzanares, 196 | 28026 Madrid

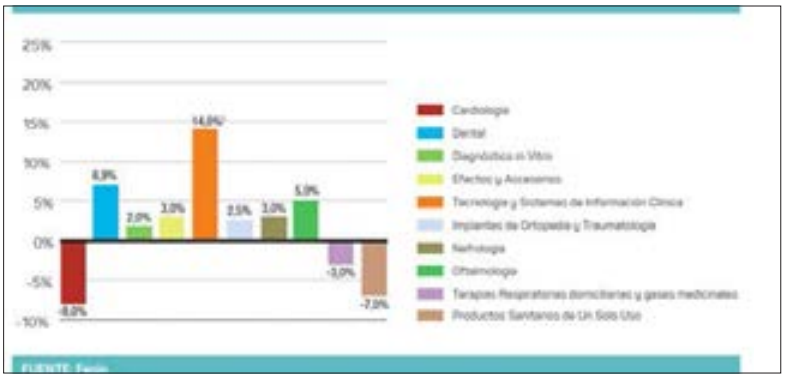
+INFORMACIÓN:
www.gacetadental.com | 91 563 49 07 | redaccion@gacetadental.com

GACETA DENTAL

SEGÚN DATOS DE FENIN

El sector de la tecnología sanitaria dental experimenta un ligero crecimiento

En el balance anual presentado por Fenin en su última asamblea se refleja que la facturación del sector de tecnología sanitaria ha aumentado un 2%, alcanzando una cifra global de 6.900 millones de euros en 2014. El campo tecnológico dental es uno de los más beneficiados por esta leve subida.



Tendencias sectoriales del mercado de tecnología sanitaria (2013-2014). Fuente: Fenin.

Según el informe presentado por la Federación Española de Empresas de Tecnología Sanitaria (Fenin) en su Asamblea General celebrada recientemente, la evolución del mercado de los distintos sectores tecnológicos sanitarios presenta tendencias positivas ligadas, entre otras razones, a las ventas efectuadas en el último trimestre del año 2014, previas a la subida del IVA de aplicación a los productos sanitarios, que tuvo lugar el 1 de enero de 2015. Aun así, hay varios sectores que muestran un retroceso en su actividad –como viene ocurriendo en los últimos años–, como son Cardiología, terapias respiratorias domiciliarias y gases medicinales y productos sanitarios de «un solo uso», con un descenso de su actividad de entre un 3% y un 8%. Sin embargo, otros ámbitos, como los de tecnología y sistemas de información clínico, dental y oftalmológico, han experimentado un ligero crecimiento.

Si analizamos el mercado de forma global, la actividad en España en el sector de tecnología sanitaria a lo largo de 2014 ha mostrado una leve recuperación en su cifra de facturación, en torno al 2%, hasta alcanzar los 6.900 millones de euros. A pesar de estos datos, si estudiamos el periodo comprendido entre 2010 y 2014, la cifra de facturación del sector ha experimentado un retroceso del 17%.

AUMENTA EL VALOR DE LAS EXPORTACIONES

El sector de tecnología sanitaria aumenta su presencia internacional incrementando el valor de sus exportaciones casi un 6% con respecto a 2013, alcanzando los 2.205 millones de euros. Este dato, según se señaló en la Asamblea de Fenin, está por encima del crecimiento total de las exportaciones en España (2,5%) y representa el 0,92% del total de las mismas.

El sector tecnológico sanitario está demostrando con estas cifras la fortaleza del tejido industrial español fuera de nuestras fronteras. En cuanto a destinos principales, en los países del Este se han incrementado un 40% las exportaciones, seguido de Asia, con casi un 30% de crecimiento respecto a los datos del año anterior.

PRESUPUESTOS Y MOROSIDAD DE LAS CCAA

Si analizamos los presupuestos sanitarios de las comunidades autónomas para 2015, se han incrementado de media un 1,5% respecto al ejercicio anterior, aunque en seis CCAA han disminuido. También ha aumentado el presupuesto sanitario *per capita* en un 2%, hasta situarse en 1.138 euros en 2014.

La evolución global de la morosidad de las CCAA con el sector de tecnología sanitaria en los últimos cinco años presenta una tendencia lineal a la baja en cuanto a los días pendientes de cobro. Las medidas financieras aprobadas por el Gobierno en los últimos años, los planes de pago a proveedores y los fondos de financiación, han conseguido reducir la morosidad pública y los periodos medios de pago, aunque las cantidades pendientes de cobro todavía se mantienen por encima de los mil millones de euros.

Al cierre del ejercicio de 2014, el importe de las facturas pendientes de cobro es de 1.467 millones de euros, que comparado con los 2.400 millones de 2013, ha supuesto una reducción del 48%. En cuanto al periodo medio de pago, se ha pasado de 390 días de media en 2013 a 197 días en diciembre de 2014.

Sin embargo, la evolución de la morosidad en el primer trimestre de 2015 no ha sido favorable. A 31 de marzo de 2015 el importe de las facturas pendientes de cobro ha ascendido a 1.640 millones de euros con plazos medios de pago de 229 días, con lo que se ha producido un incremento del 11,8% del importe de las facturas pendientes de cobro y un 16,2% del plazo medio de pago en relación a diciembre de 2014. ●

RENAULT
Passion for life

Nuevo Renault ESPACE

Tu tiempo te pertenece

Disfruta la agilidad y la seguridad de conducción con el sistema de cuatro ruedas directrices **4Control**®.

barcelona world race

Gama Nuevo Renault Espace: consumo mixto (l/100km) desde 4,4 hasta 6,2. Emisiones CO_2 (g/km) desde 116 hasta 140.

Renault recomienda elf

renault.es

ORGANIZADAS POR EL COLEGIO PROFESIONAL DE PROTÉSICOS DENTALES MADRILEÑO

Las V Jornadas Técnicas de Prótesis Dental de Madrid atraen a protésicos y clínicos procedentes de toda España y Portugal

Izda. José Luis Del Moral, director de GACETA DENTAL, y Carlos E. Machuca, presidente del Colegio de Madrid.

El Círculo de Bellas Artes acogió la celebración de las quintas Jornadas Técnicas de Prótesis Dental, organizadas por el Colegio Profesional de Protésicos Dentales de la Comunidad de Madrid, una cita a la que acudieron profesionales de toda España y Portugal, superando ampliamente el número de asistentes registrados en las convocatorias anteriores.

Los siete ponentes que conformaron el cartel de las jornadas, procedentes de diferentes partes de Europa y América, dibujaron a los asistentes, tanto protésicos como clínicos, una panorámica actual, con las más recientes novedades, de la profesión a nivel internacional.

DÍA DEL PROTÉSICO Y ENTREGA DE PREMIOS

Durante las Jornadas se celebró el Día del Protésico y se entregaron los Premios a la Excelencia 2015, que este año recayeron en Rufino Aragoneses (Trayectoria Profesional), Red Dental (I+D+I), Corega (Producto) y Casa Schmidt (Servicio). En el mismo acto se hizo entrega de los premios a los campeones y subcampeones del campeonato de pádel que anualmente organiza el Colegio junto a la empresa GC.

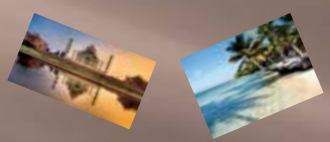
Asimismo se entregó una placa conmemorativa a los protésicos dentales jubilados en el último año después de toda una vida dedicada a la profesión, y el título de colegiado a aquellos que inician su andadura en la Prótesis Dental. ●

Asistentes a las jornadas en el Círculo de Bellas Artes madrileño.

HERMIOL VIAJES

Trabajamos con los Mejores mayoristas

Los mejores precios en Reservas hoteleras

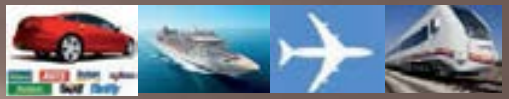


Playas, destinos exóticos
Grandes Cruceros sobre raíles

Tu viaje a medida con actividades y excursiones exclusivas

DISNEYLAND PARIS

Campamento de Rock para Adolescentes de 12 a 17 años en Soria



Reserva de:
Vuelos, Cruceros, Tren España y por el mundo
Circuitos, viajes a medida
Reserva entradas: F1, Fútbol, Moto.
Musicales y Teatro Madrid, Londres , USA

Para tus viajes PROFESIONALES y de PLACER
http:hermiolviajes.grupoonlinetour.es

Reserva al mejor
648 009 312

Descuento al sector dental
info@hermiolviajes.com

Seminario

Claves de éxito en implantología:

Consideraciones biológicas, quirúrgicas y protésicas

3 de Octubre de 2015, **Oviedo**

Moderador

Dr. Pelayo Antuña Valle

Cuadro docente

Dr. Carlos Fernández Villares
Dr. Pablo Galindo-Moreno
Dr. David González Fernández

Dónde

Balneario de Caldas de Oviedo
Las Caldas, s/n
33174 Oviedo, Asturias

Temario

- La importancia del diseño del implante y la prótesis en la preservación del hueso alveolar.
- Regeneración ósea tridimensional: Razonamiento para el tratamiento de complicaciones y catástrofes en la zona estética.
- Restauraciones sobre implantes, la importancia del diseño y la planificación digital.

Para más información:
☎ 901 100 111
www.dentsplyimplants.es
implants-barcelonaesp-formaciondental@dentsply.com

DENTSPLY IMPLANTS

www.dentsplyimplants.es

Síganos en: Twitter LinkedIn Dentared YouTube

CONTEMPLA ACTIVIDADES DOCENTES, EDUCATIVAS Y DE INVESTIGACIÓN

Acuerdo de colaboración entre el Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de la I Región y la Sociedad Española de Implantes

El Dr. Antonio Bowen, presidente de la Sociedad Española de Implantes (SEI), se reunió en la sede colegial con el Dr. Ramón Soto-Yarritu, presidente del Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de la I Región (COEM), para firmar el convenio de colaboración entre las dos instituciones. El objetivo del mismo es establecer formalmente los cauces de colaboración que permitan la organización de actividades de formación, proyectos de investigación, así como cualquier actuación que pueda beneficiar a ambas organizaciones.

La colaboración entre ambas partes, que se promoverá a instancia de cualquiera de ellas, podrá contemplar la realización de actividades docentes, prácticas, educativas y de investigación, así como la organización conjunta de actividades formativas (tales como cursos, congresos, seminarios o temas que respondan al interés mutuo de las instituciones firmantes), la realización de estudios y proyectos de investigación en aquellas áreas que se consideren de interés común, así como el intercambio de información y documentación. ●

El Dr. Ramón Soto-Yarritu (izda.) y el Dr. Antonio Bowen en el momento de la firma.

LA GALA DE ENTREGA DE PREMIOS FUE CONDUCIDA POR LA PERIODISTA MARTA REYERO

Dos miembros del COEM galardonados con el Premio Solidario Mamá Lilliane de Zerca y Lejos

El presidente del Colegio de Odontólogos de Madrid (COEM), el Dr. Ramón Soto-Yarritu; y la Dra. Silvana Escuder, vocal de la Junta de Gobierno y responsable de la Comisión de Compromiso Social del COEM, recibieron el premio Mamá Lilliane de Zerca y Lejos.

La organización Zerca y Lejos (ZyL) ha entregado los Premios Solidarios Mamá Lilliane, que destacan a todas aquellas personas e instituciones que apoyan la lucha contra la pobreza en los países del Sur. Entre los galardonados están el presidente del Colegio de Odontólogos de Madrid (COEM), el Dr. Ramón Soto-Yarritu; y la Dra. Silvana Escuder, vocal de la Junta de Gobierno y responsable de la Comisión de Compromiso Social del COEM, por la creación de una plataforma de apoyo y ayuda a las organizaciones del tercer sector que promueve la lucha y defensa de la salud de los más desfavorecidos.

La gala se celebró en el salón de actos del COEM y fue conducida por la periodista de informativos Marta Reyero.

Estos premios rinden homenaje a Lilliane Pellegrin, «Mamá Lilliane», misionera francesa con quien ZyL trabajó durante más de 13 años. Su gran compromiso por el desarrollo del pueblo pigmeo fue el inicio de un legado que hoy más que nunca perdura en el trabajo de esta ONGD. ●

El Dr. Ramón Soto-Yarritu y la Dra. Silvana Escuder reciben el premio de manos de la Dra. Amalia Bueno Zamora, presidenta de Zerca y Lejos.

Postgrado de Ortodoncia

Experto en Ortodoncia Funcional, Aparatología Fija y Autoligado

Técnica Cervera

Soluciones de Ortodoncia: del tratamiento clásico al 3D individualizado

Compatible con la actividad profesional

Cursos acreditados por la Comisión de Formación Continuada de las Profesiones Sanitarias de la Comunidad de Madrid.

Inicio 81ª Edición: **24-25-26 Septiembre 2015**

+ INFORMACIÓN

LEDOSA

ORTOCERVERA

Grupo CEOSA

Aeronáuticas, 18-20. Polígono Industrial Urtinsa II
28923 Alcorcón (MADRID)
www.ortocervera.com | cursos@ortoceosa.com
☎ **91 554 10 29**

Silon it
Irrigador dental exclusivo y eficaz.

Práctico
Dimensiones reducidas, ya que no necesita depósito de agua como la myoría de irrigadores clásico.s

Fácil de usar
Se adapta a cualquier grifo, regulando directamente la presión y temperatura del agua.

Silencioso
No tiene motor.

Duradero
Carece de circuitos eléctricos que necesiten mantenimiento.

Eficaz
Más que el hilo dental, comprobado clínicamente.

Resultados
Visibles en 2 semanas.

Ahorro
Funciona sin electricidad, por lo que no necesita ni cables eléctricos ni baterías.

SILONGEL
El Silon gel refresca la cavidad oral, limpiándola a fondo y dejando en ella una gran sensación de frescura y un agradable aroma.

35€
INCLUYE 3 BOQUILLAS
¡Regalamos una cápsula de gel limpiador SilonGel con su compra!

MEDICAL 10 DENTAL PRODUCTS

+34 951 106 050
+34 673 166 290
info@silonite.es

¡Buscamos distribuidores!
Contacta con nosotros para más información.

El Dr. Javier González Tuñón, reelegido presidente del CODES

Tras concurrir una única candidatura a las elecciones del Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de Asturias (CODES), el Dr. Javier González Tuñón ha sido reelegido como presidente de la organización por cuatro años más.

COMPOSICIÓN DE LA JUNTA

En esta nueva etapa, acompañan al Dr. González Tuñón en la junta directiva del Colegio asturiano el Dr. Jorge del Campo Cano, vicepresidente; Dr. Germán Álvarez-Hevia Iglesias, secretario; Dr. Santiago Baños Gallardo, tesorero y los doctores José Luis Izquierdo Burrieza, Covadonga Álvarez Abad, Jesús Frieyro González y Juan Cobo Plana como vocales. ●

El Dr. Javier González Tuñón.

PARA IMPULSAR LA FORMACIÓN CONTINUA

El Consejo de Dentistas se reúne con la Universidad Rey Juan Carlos

El Dr. Óscar Castro se reunió recientemente con el Dr. Luis Vázquez, director de la Clínica Universitaria de la Universidad Rey Juan Carlos, con el fin de impulsar la colaboración entre ambas instituciones y aumentar la oferta formativa para los colegiados.

El presidente del Consejo General de Dentistas de España, el Dr. Óscar Castro Reino, y el director de la Clínica Universitaria de la Universidad Rey Juan Carlos, el Dr. Luis Vázquez, se reunieron recientemente con el fin de impulsar la colaboración entre ambas instituciones y aumentar la oferta educativa del Programa de Formación Continuada de la Organización Colegial de Dentistas.

De esta forma, los alumnos podrán mejorar su cualificación profesional mediante la realización de cursos eminentemente prácticos donde los estudiantes podrán poner en práctica los conocimientos adquiridos mediante una asistencia odontológica real con pacientes que se llevaría a cabo en la Clínica Universitaria bajo la asistencia y supervisión de profesorado experto.

El presidente del Consejo General de Dentistas, el Dr. Óscar Castro, ha señalado que «se trata de una excelente oportunidad para seguir contribuyendo a que todos los odontólogos y estomatólogos colegiados puedan tener un acceso homogéneo a una formación continua de calidad que facilite la acreditación y el desarrollo profesional de los dentistas en unas condiciones económicas asequibles. Además, todos los colegiados de España tendrán la misma oportunidad de actualizar sus conocimientos, capacidades y competencias para poder adaptarse a la evolución científica y tecnológica, así como a las nuevas demandas y necesidades de la sociedad actual, algo absolutamente imprescindible en una profesión sanitaria como la nuestra». ●

ahora nuestros aloinjertos también distribuidos desde Madrid*

líder mundial en soluciones para la regeneración de tejidos

AlloDerm® Regenerative Tissue Matrix

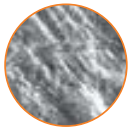
matriz dérmica acelular, ayuda a la regeneración del tejido permitiendo una rápida revascularización, migración de glóbulos blancos y población celular

MinerOss® familia de aloinjertos

la familia de aloinjertos MinerOss® responde a las necesidades de una gran variedad de aplicaciones de injertos

Grafton® DBM

matriz ósea desmineralizada que incorpora tecnología de fibras óseas



Mem-Lok®

membrana creada a partir de fibras de colágeno tipo I altamente purificadas para brindar un mayor período de reabsorción y asegurar una óptima regeneración ósea

MinerOss® X familia de xenoinjertos

matriz mineral de hueso bovino anorgánico que se compara física y químicamente con la estructura mineral del hueso humano

* AlloDerm, MinerOss y Grafton son aloinjertos autorizados por la Organización Nacional de Trasplantes (ONT) . La Dirección General de Ordenación e Inspección de la Consejería de Sanidad de la Comunidad de Madrid ha otorgado a BioHorizons Ibérica S.R.L. la LICENCIA para el almacenamiento Y DISTRIBUCIÓN DE TEJIDOS Y HUMANOS, gracias a lo cual está autorizado para la venta y distribución de los aloinjertos AlloDerm, MinerOss y Grafton directamente desde la oficina de Madrid.

BioHorizons®, MinerOss® y Mem-Lok® son marcas comerciales registradas de BioHorizons. AlloDerm® es una marca registrada de LifeCell Corporation. Grafton® DBM es una marca registrada de Medtronic, Inc. Mem-Lok® es manufacturado por Collagen Matrix, Inc. MinerOss® es una marca registrada de BioHorizons. MinerOss® X está fabricado por Collagen Matrix, Inc.

BIOHORIZONS®
SCIENCE • INNOVATION • SERVICE

tel: 91 713 10 84
email: pedidos@biohorizons.com
www.biohorizons.com

PRIMER ESPAÑOL QUE OCUPA EL CARGO

El Dr. Francisco Rodríguez Lozano, elegido presidente de la Red Europea de Prevención del Tabaquismo

Durante la reunión anual del ENSP (European Net for Smoking Prevention), la Red Europea para la Prevención del Tabaquismo, celebrada en Atenas, la Asamblea General de la organización eligió presidente de la misma al Dr. Francisco Rodríguez Lozano.

Es la primera vez que un odontólogo va a presidir esta institución y la primera vez también que lo hace un español. El Dr. Lozano era hasta ahora el presidente del Comité Nacional para la Prevención del Tabaquismo en España y fue secretario del Consejo General de Dentistas y presidente del Colegio de Dentistas de Tenerife. También ha sido vicepresidente del Consejo Europeo de Dentistas y en la actualidad es asesor en tabaquismo del Consejo General de Médicos y del Colegio de Dentistas de Madrid.

El Dr. Rodríguez Lozano, nuevo presidente del ENSP.

El ENSP tiene su sede en Bruselas y es la asociación que reúne a organizaciones de control del tabaquismo de toda Europa. Es interlocutor de la Comisión Europea para cuestiones relacionadas con el tabaco y en la actualidad está coordinando y desarrollando varios proyectos para la Dirección General de Sanidad y Consumo de la UE. ●

EL DR. CARLOS OTEO PARTICIPÓ EN EL FORO DE UNIVERSIDADES

La Academia Americana de Odontología Estética celebra su 31ª Reunión Anual en San Francisco

La Academia Americana de Odontología Estética (AACD) celebró en San Francisco (Estados Unidos), entre los días 6 y 9 de mayo, la 31º Annual AACD Scientific Session, bajo el lema «Aprender, inspirarse, conectar». El encuentro, al que asistieron alrededor de 2.000 profesionales, contó con más de 48 talleres prácticos, 85 conferencias y 100 ponentes. Entre ellos, el español Juan Arias, quien pronunció la conferencia «The reconstruction of the esthetic zone in compromised situations», en la que abordó la importancia de la reconstrucción del periodonto, el manejo de los tejidos en la zona periimplantaria y el uso de las membranas no reabsorbibles en la zona estética.

España estuvo también representada en la 31º Reunión Anual de la AACD por el Dr. Carlos Oteo Calatayud, director del Máster de Odontología Estética de la Universidad Complutense de Madrid (UCM) y miembro del comité científico de GACETA DENTAL, quien participó en el University Educators' Foro en nombre de la UCM. Este foro de carácter internacional tiene como misión promover y armonizar la enseñanza de la Odontología Estética dentro de los planes de estudio universitarios.

Como cada año, la AACD celebró, dentro de su congreso anual, la Gala de la Excelencia, durante la cual se entregaron los premios Evy a los profesionales más destacados dentro de la Odontología Estética. El Concurso Internacional de Pósteres, el Simposio para Estudiantes y una amplia exhibición comercial completaron el programa de la Reunión Anual de la AACD, que pasará a la historia por ser la primera vez en la que una mujer, Joyce Bassett, asume la presidencia de la Academia, compuesta por más de 6.300 profesionales de 70 países de todo el mundo. ●

El Dr. Carlos Oteo evaluando los trabajos del Concurso Internacional de Pósteres.

UNA DE LAS JORNADAS SE DEDICÓ A ODONTOMATERIALES

Los materiales, protagonistas en la Politécnica de Madrid

Con el objetivo de potenciar el intercambio de experiencias, conocimientos e ideas entre docentes, investigadores, estudiantes y empresas dentro del campo de la Ciencia e Ingeniería de Materiales, se celebró, del 28 al 30 de abril, la «MaterialsWeek 2015: La Semana de los Materiales», en la Escuela de Técnica Superior de Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos de la Universidad Politécnica de Madrid (UPM).

Durante tres días se realizaron diversos eventos para potenciar la investigación y fomentar la sinergia entre profesionales. En la última de las jornadas se abordó el campo de los «Odontomateriales, la sonrisa amable de los materiales», coordinada por los doctores Guillermo Pradíes, profesor de la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid (UCM), y Susana David, profesora de la Universidad Europea de Madrid (UEM), quienes participaron en la presentación de la sesión, junto con los doctores José Carlos de la Macorra, decano de la Facultad de Odontología de la UCM, y Antonio Bowen, presidente de la Sociedad Española de Implantes (SEI).

Entre otros temas, los diversos expertos en materiales odontológicos hablaron de «Superficie de implantes y enfermedad periimplantaria», conferencia dictada por la Dra. Arlandu Miguel (UEM); «Nuevas aleaciones de NI-Ti en instrumentación mecánica en Endodoncia», por el Dr. José Aranguren (URJC); «Materiales odontológicos y gastronomía», impartida por María Bufalá Pérez (UAX), o «Regeneración ósea guiada», de la mano del Dr. Luis Martín (SEI).

La clausura del acto corrió a cargo de los coordinadores de la jornada, los doctores Guillermo Pradíes y Susana David, junto a la Dra. Mª José Muñoz, directora del área de Odontología de la UEM. Allí, los representantes de las universidades españolas congregados manifestaron su pretensión de alcanzar un acuerdo con la UPM para que se desarrollen más investigaciones sobre materiales concretos para Odontología. ●

Las doctoras Mª José Muñoz y Susana David durante la conferencia de clausura.

STARlight LED

Lámparas especiales para iluminación de gabinetes dentales

Lámparas con tecnología LED

Bajo consumo

175 W

Ultraligeras

Temperatura de color 5000º K

DISTRIBUIDORES

ELECTRODENT

Avd. de Moliere, 15 local 5 29004 - Málaga
952 23 72 97 info@electrodent.com www.electrodent.com

ASIM

C/ Longan, 10 36940 - Cangas del Morrazo (Pontevedra)
986 22 00 55 info@asimsl.es www.asimsl.es

elexxion AG

Dental Laser

Su mejor elección es ahora...

Elexxion le ofrece en sus láseres de diodo la tecnología multipulso más avanzada, gracias a la cual podrá mejorar la conexión de los tejidos y evitar la carbonización y necrosis de los mismos.

elexxion AG

Dental Laser

claros nano® – Sin duda el laser para los más exigentes. 15 w de potencia. Multipulso. Longitud de onda 810nm. Diseño exclusivo y control de todas las funciones programadas.

claros pico – 5 w con tecnología multipulso patentada. Mayor velocidad y mejora de la conexión del tejido. Sin carbonización. Transportable y con múltiples programas.

perio green® – Una revolucion contra la periodontitis y periimplantitis. Combinado con nuestros láseres eliminará rápidamente el 100 % de las bacterias.

Diodo	max 15 Vatios Pulso	20.000 Hz Frecuencia Pulso	810 nm Diodo

DPL Digital Pulsed Laser

TECNOLOGÍA MULTIPULSO PATENTADA
con los mas altos niveles de calidad
alemana certificada.

IMBIODENT.com

®Todas las marcas referenciadas en esta publicidad son marcas registradas. Prohibida su reproducción total o parcial sin permiso expreso del fabricante.

Avda. Las Torres Nº96 L-4. 50008 Zaragoza (España)
Tfno.: (+ 34) 976 258970 • Fax: (+34) 976 258082 • www.imbiodent.com

IHDEDENTAL

Compatibilidad es la posibilidad de elegir
lo que mas se adapta a lo que buscas

conéctate

HEXACONE 3.0 IMPLANT SYSTEM

Avanzando hasta la estabilidad primaria

La nueva gama de implantes Hexacone 3.0 simplifica la inserción y habilitan con más competencia para carga inmediata o temprana.

ZONA CRESTAL

El diseño cónico y las espiras anchas, condensan el hueso y proporcionan un mayor contacto BIC.

ZONA MEDIAL

Cuerpo central con espiras anchas para condensación osea.

ZONA APICAL

Lisa con espiras un 0,6 mm más anchas que el diámetro del implante, evitan la inclusión en el hueso y facultan para el apoyo o enclavamiento en las cortical/es.

SWISS QUALITY

NO-ITIS®

SUPERFICIE DE
5ª GENERACION

Superficie dorada extremadamente limpia y resistente a las bacterias. Gracias al novedoso tratamiento final, conseguimos un alisado de la rugosidad y un pulido especial de la zona no tratada. De esta forma se favorece la osteointegración y resulta preventiva contra mucositis y periimplantitis.

CONEXION HEXAGONO INTERNO

COMPATIBLE CON
ZIMMER®, MIS®, BEGO®, BIOHORIZONS®....

5 DIAMETROS 1 SOLA PLATAFORMA

2,9ø - 3,3ø - 3,7ø - 4,5ø - 5,5ø

LONGITUDES DISPONIBLES

6+2 - 8 - 10 - 11.5 - 13 - 15

IMBIODENT.com

Todas las marcas referenciadas en esta publicidad son marcas registradas. Prohibida su reproducción de forma total o parcial sin permiso expreso del fabricante.

Avda. Las Torres Nº96 L-4. 50008 Zaragoza (España)
Tfno.: (+ 34) 976 258970 • www.imbiodent.com

LAS QUEJAS DE LOS PACIENTES HAN SUBIDO EN VALENCIA DE 16 EN 2009 A 83 EN 2014

El ICOEV alerta del riesgo de la mercantilización dental

El 54% de las reclamaciones presentadas ante el Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de Valencia (ICOEV) por parte de pacientes corresponden a clínicas dentales y franquicias.

El número de reclamaciones de pacientes por problemas con sus tratamientos dentales ha registrado un relevante aumento. Concretamente un 400% en los últimos años. Así lo demuestra el hecho de que solo en la provincia de Valencia se pasó de las 16 quejas en 2009 a las 83 del pasado 2014. Un notable incremento que viene marcado por la irrupción y consolidación de las clínicas de origen mercantil – franquicia, dado que estas concentran más del 50% de las reclamaciones. De las 83 quejas que registró el ICOEV el pasado 2014, 45 correspondieron a este tipo de clínicas mercantiles y el resto a consultas unipersonales y a centros policlínicos de varias especialidades médicas.

Desde el ICOEV se alerta del riesgo que supone la mercantilización para la Odontología y sobre todo para la atención al paciente. En ese sentido, su presidente, el Dr. Enrique Llobell, cuestiona abiertamente a aquellas clínicas donde el que entra por la puerta es visto «como un cliente y no como un paciente» porque ahí es cuando vienen los problemas, ya que se apartan los principios médico-sanitarios y priman los mercantilistas y de negocio.

Llobell critica la presencia activa y agresiva de comerciales en algunas clínicas, ya que éstos carecen de una vocación sanitaria y cuanto más facturan más cobran, aumentando así el riesgo de sobretratamientos. A esta problemática también hay que añadir el uso de publicidades que atraen al paciente con verdades a medias.

El Dr. Enrique Llobel.

Cabe reseñar que el 43% de las reclamaciones correspondieron a casos de Implantología y otro 40% a Odontología conservadora. En menor medida la Ortodoncia y las exodoncias, que también estuvieron presentes con el 12% y 3%, respectivamente. ●

EL COLEGIO DE DENTISTAS CORDOBÉS SE PRESENTÓ COMO ACUSACIÓN PARTICULAR

Multan con 5.400 euros a un protésico dental que ejercía de dentista en la prisión provincial de Córdoba

La Audiencia Provincial de Córdoba ha ratificado la multa de 5.400 euros a un hombre, natural de Barcelona y de 39 años, protésico dental de profesión, por ejercer de dentista en la prisión provincial de Córdoba, sin contar con el título correspondiente para ello. De esta forma, se desestima el recurso de apelación interpuesto por el acusado al entender el juez probados los hechos de los que se le acusaba en el proceso, en el que el Colegio Oficial de Dentistas de Córdoba se presentó como acusación particular.

En su sentencia, la titular del Juzgado de Lo Penal número 1 de Córdoba consideraba probado que el acusado, con antecedentes penales vigentes pero no computables a efectos de reincidencia, posee el título de protésico dental, pero no el de dentista. Añadía que dicha titulación le habilita tan solo para ejercer su función en el ámbito del laboratorio protésico diseñando, fabricando y reparando prótesis y aparatos de ortodoncia a instancias y bajo la dirección del odontólogo o estomatólogo.

La juez relataba en su escrito que el acusado, pese a carecer de la titulación requerida que le habilite para ejercer la profesión de dentista, acudió en veinte ocasiones, entre el 5 de enero de 2011 y hasta el 16 de noviembre 2011, al centro penitenciario de Córdoba.

Entre esas fechas, y en alguna de sus dependencias, prestaba servicios bucales a algunos internos, a los que tomaba en boca los moldes precisos para obtener las medidas de las prótesis que les confeccionaba en su laboratorio. Posteriormente, en sus visitas a la prisión se las probaba e instalaba en la boca, todo ello sin que el acusado contara ni con la titulación de dentista ni con la prescripción y supervisión para esas actuaciones en boca de paciente de un odontólogo o estomatólogo. ●

DURANTE LA SESIÓN EL DOCTOR PRONUNCIÓ UN DISCURSO SOBRE BIOMATERIALES

El Dr. José Mª Vega del Barrio, nuevo miembro de la Academia de Ciencias Odontológicas

El salón de actos de la Real Academia Nacional de Farmacia acogió la sesión de investidura de la Academia de Ciencias Odontológicas de España, en la que el doctor José María Vega del Barrio tomó posesión de la plaza de Académico de Número.

Durante el acto, el Dr. Vega del Barrio pronunció el discurso titulado «Biocompatibilidad de Biomateriales: un viejo concepto, una nueva complejidad», en el que manifestó que un biomaterial puede poseer propiedades tales que le hagan idóneo para una indicación concreta pero no deseable en otra situación clínica diferente. Asimismo, el doctor aportó una definición de biocompatibilidad: «Capacidad de un biomaterial para desarrollar una respuesta conveniente, frente a un tejido determinado, en una aplicación específica, para una indicación concreta, en un paciente determinado».

La contestación al discurso del Dr. José María Vega corrió a cargo del Dr. Bernardo Perea Pérez, director de la Escuela de Medicina Legal y Forense de la Universidad Complutense de Madrid (UCM).

El acto contó con la participación de los doctores Honorio Carlos Bando Casado, secretario de la Junta Gestora de la Academia de Ciencias Odontológicas de España; José Antonio Zafra Anta, vicepresidente del Consejo General de Dentistas, y Mariano Esteban Rodríguez, presidente de la Real Academia Nacional de Farmacia. ●

La sesión de investidura tuvo lugar en la Real Academia Nacional de Farmacia.

swiss made

DENTALPOINT

Implantes de Zirconio

medio ambiente Metalfree

ZERAMEX-T®

ZERAMEX®P6

Nuestros implantes Zeramex® están, principalmente, destinados a pacientes que tienen alergia al metal o, que no deben tener o poder llevar ningún implante metálico, así como para pacientes que desean una mejor asistencia médica y que para ellos el aspecto estético es de vital importancia.

Sabian que 30 pacientes de cada 10.000 son alérgicos contra metal - sin saberlo y causan postoperatorio diferentes problemas de la salud.

Muchos odontólogos ya han cambiado su actitud y utilizan cada vez más implantes de zirconio (como en la protesis) - el único material conocido que no desarrollo alergia. Un profesional como Ud., y solamente Ud., tiene la ventaja de poder asesorar a sus pacientes de manera óptima tanto en lo relacionado con la salud como estéticamente.

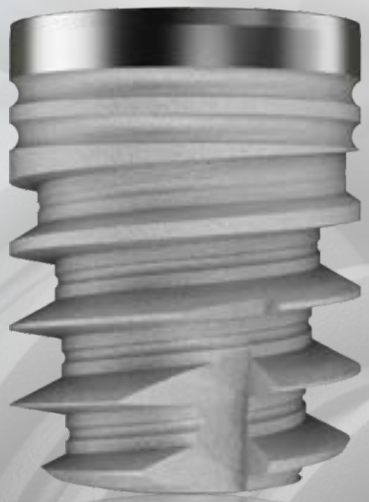
ZERAMEX®P6 existe también en versión "pilar atornillado" o clásicamente pegado (un clic, pegar y olvidar) - la unión perfecta. Tenemos una pagina informativo especial: www.clic.zeramex.es

Zircon Implant Technologie - Spain
Tel: 606 583098 / 91 3756122

Pregúntenos porel programa completo **"ZERAMEX"** o visite nuestras paginas bajo: www.zeramex.es

RADHEX®
IMPLANTS

MÁXIMA SEGURIDAD



LÍNEAS SHORT-I

Líderes en Implantes Ultra Cortos

EN SITUACIONES EXTREMAS

LA FUSIÓN IDEAL ENTRE LA TECNOLOGÍA Y EL DISEÑO

Llegó El Momento Para ....

Su Elección Más Acertada

Radhex Venta Directa

☎ 902 107 215
☎ 949 266 324

CE ISO 9001:2008
ISO 13485:2003
www.radhex.es

ODAMIDA
Solución
tópica bucal

Alivio sintomático de las infecciones leves de la boca

Laboratorio Químico Biológico Pelayo

Lea detenidamente las instrucciones de uso. En caso de duda consulte a su farmacéutico.
C.P.S. Nº 96342

El Colegio de Higienistas Dentales de Madrid continúa con su calendario formativo

El Aula de Formación del Colegio de Higienistas Dentales de Madrid acogió la celebración del curso «Últimos avances en Odontopediatría mínimamente invasiva», patrocinado por Oral-B. Como objetivo, se revisó la puesta al día en el manejo de la conducta en Odontopediatría, tipos de manejo, indicaciones y contraindicaciones de cada uno y manejo farmacológico de niños. Asimismo, se abordó el papel del higienista dental en la revisión de la dieta, la higiene, indicación y aplicación de flúor, agentes remineralizantes, selladores de fosas y fisuras, valoración del riesgo de caries, etc., siempre dentro del marco de la Odontopediatría mínimamente invasiva y las competencias profesionales.

A lo largo de toda la mañana, la Dra. Clara Serna Muñoz, con práctica privada exclusiva de Odontopediatría, desarrolló un amplio e interesante temario, que contó con una activa implicación de los asistentes.

Oral-B, patrocinador del curso, ofreció además a los participantes una revisión sistemática, desarrollada de manera independiente por la Colaboración Cochrane, sobre la evidencia científica que avala los beneficios de la tecnología oscilante-rotacional-pulsátil presente en los cepillos recargables de la gama Oral-B PRO. ●

Viaje a Bruselas

Sol Archanco, presidenta del Colegio de Higienistas Dentales de Madrid, participó como asesora técnica en la reunión de trabajo del «Group of Coordinators Mutual Evaluation» de la Comisión Europea celebrada recientemente en Bruselas. El encuentro tuvo como objetivo conocer y analizar la situación de la profesión del higienista dental en los países europeos y las diferentes normativas que se aplican en cada uno de ellos.

Oportunidades laborales en Suecia para los higienistas madrileños

Representantes de la empresa y del colegio madrileño.

El Colegio de Higienistas Dentales de Madrid y la compañía Skandi Vardreki mantendrán un acuerdo de colaboración por el que los profesionales colegiados tendrán la oportunidad de trabajar en Suecia.

Skandi Vardreki, empresa de contratación de profesionales sanitarios, está realizando una selección de higienistas dentales de España interesados en abrirse camino laboral en el país escandinavo. El Colegio, que entiende esta iniciativa como una oportunidad para los profesionales madrileños, estuvo presente en las primeras entrevistas que se realizaron a los interesados para velar por los intereses de los colegiados candidatos y comprobar la validez de los títulos académicos que se presentaron acompañando a los currículos de los aspirantes. ●

UNIVERSIDAD DE ALMERÍA
Formación de postgrado en odontología | Centro de Formación Continua

Última convocatoria

Inicio
Junio 2015

Título de Especialista Universitario en Periodoncia Quirúrgica

UNIVERSIDAD DE ALMERÍA | Centro de Formación Continua | Formación de Postgrado en Odontología

I MÓDULO: 5 y 6 de junio. Conceptos básicos de la periodoncia.
II MÓDULO: 10 y 11 de julio. Tratamiento periodontal básico.
III MÓDULO: 11 y 12 de septiembre. Introducción a la cirugía periodontal resectiva.
IV MÓDULO: 2 y 3 octubre. Cirugía periodontal regenerativa.
V MÓDULO: 20 y 21 noviembre. Cirugía mucogingival.
VI MÓDULO: 4 y 5 diciembre. Cirugía periodontal estética.
VII MÓDULO: 15 y 16 enero. Manejo de tejidos blandos e implantología.
VIII MÓDULO: 5 y 6 febrero. Regeneración ósea en implantología.
IX MÓDULO: 11 y 12 marzo. Manejo del perfil de emegercia y carga inmediata.

9 sesiones teóricas | 9 talleres preclínicos
Estancias clínicas | 30 CRÉDITOS ECTS.

Sesiones clínicas con pacientes y los alumnos que aporten pacientes podrán realizar intervenciones tutorizadas por el profesorado.

Dirección Académica:
Dr. Antonio MURILLO RODRÍGUEZ
Dr. José Luis CALVO GUIRADO

Sede teoría y talleres preclínicos:
Colegio Oficial de Dentistas de Málaga
Horario: viernes tarde y sábados.

Información y matricula:
Centro de Formación Continua de la Universidad de Almería
De 9:00 a 14:00 h.
Tel. 638 140 111 - 950 015 577
implan@ual.es

Colegio Oficial de Dentistas de Málaga
oficina@coema.org
Tel. 602 507 300. Sra. Alma

Información clínica:
Dra. María del Mar Gutiérrez.
secretariaacademica@postgradoenodontologia.es
Importe total del título: 5.500€
(financiación y pagos fraccionados).
Reserva de matrícula: 1.500€.

Clínicos y profesores de las universidades de Almeria, Genova, Complutense, Sevilla, Murcia, Alfonso X, Valencia y París

Antonio Armijo
Antonio Bujaldon Daza
Miguel Crooke
Gabi García
Vicente Gimeno
José Luis Calvo Guirado
Roberto De la Puente
José María Delgado
Ezequiel Guerra
Federico Herrero
José Mate Sánchez
Federico Margitic
Antonio Murillo
Bruno Negri
Cristian Perón
Piedad Ramírez Fernández
Roberto Rossi
Antonio Saiz Pardo
Juan Manuel Vadillo
Gianluigi Caccianiga
Vicente Faus

ASÍ SE PUSO DE RELIEVE EN LA CELEBRACIÓN DEL DÍA EUROPEO DE LA PERIODONCIA

Los profesionales de la atención bucodental, aliados indespensables en la lucha contra la diabetes

Por segundo año consecutivo se celebró el Día Europeo de la Periodoncia, una iniciativa donde SEPA insistió en la importancia de la atención bucodental en la detección de la diabetes. La Sociedad, en colaboración con otras organizaciones, lanza un protocolo mixto para evaluar el riesgo de sufrir esta enfermedad.

SEPA (Sociedad Española de Periodoncia y Osteointegración) celebró en Valencia el Día Europeo de la Periodoncia, iniciativa que puso el acento en el concepto de «Periodoncia para todos» y en el papel esencial que pueden tener las consultas odontológicas en la detección precoz de la diabetes, contando para ello con la colaboración de la SED (Sociedad Española de Diabetes), SEMERGEN (Sociedad Española de Médicos de Atención Primaria), FEDE (Federación de Asociaciones de Pacientes de Diabetes) y el ICOEV (Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de Valencia).

El Dr. David Herrera, presidente de SEPA, afirmó que «la atención odontológica puede ser un aliado adecuado para la lucha contra la diabetes de tipo 2», una de las más graves y de la que muchas personas no han sido aún diagnosticadas. Juan Girbés, vocal de la junta directiva de la SED, insistió en que «la actuación precoz puede prevenir la progresión de esta enfermedad, y puede evitar y retrasar muchas de sus complicaciones crónicas».

LA CLÍNICA DENTAL, CON LA SALUD GENERAL

En los últimos años se han acumulado muchas y sólidas evidencias científicas y clínicas que ponen de manifiesto la estrecha relación entre la diabetes y las enfermedades periodontales. Juan Girbés afirmó que «la diabetes y la enfermedad periodontal presentan una relación bidireccional, la diabetes incrementa unas tres veces el riesgo de sufrir periodontitis si hay mal control glucémico, y por otro lado, la existencia de periodontitis afecta negativamente al control glucémico de las personas con diabetes».

Por este motivo, el Grupo de Trabajo «Diabetes y Enfermedad Periodontal» (integrado por miembros de SEPA y SED) han trabajado en un innovador protocolo de actuación para evaluar el riesgo de sufrir esta patología en pacientes que acuden al dentista, y que presentaron con motivo del Día Europeo de la Periodoncia. El objetivo de este proyecto –coordinado por David Herrera, Eduardo Montero Solís (personal investigador en formación en la Universidad Complutense de Madrid) y por el profesor José Luis Herrera Pombo (coordinador del Grupo de Trabajo)– es convertir al profesional de la Odontología en un colaborador activo de promoción de salud general y detección precoz de enfermedades sistémicas, entre ellas la diabetes.

El Dr. Rafael Micó, vicepresidente 2º de la Sociedad Española de Médicos de Atención Primaria (SEMERGEN), asegura que el protocolo lanzado por SEPA y SED es una acción innovadora y que, gracias a la estrecha colaboración entre odontólogos y médicos de atención primaria, va a facilitar un mejor manejo de otras muchas enfermedades. ●

Diversas personalidades del sector odontológico se reunieron con motivo del Día Europeo de la Periodoncia.

Chirana *La calidad al mejor precio.* Dental España

902 15 83 84 • 91 890 83 20 • dental@chirana.es • www.dental.com.es

- *Servicio Técnico en toda España.*
- *Stock de Repuestos Permanente.*

Diseño, tecnología y fabricación 100% Europea.

De la República Eslovaca.

No asiática...

La calidad también es económica.

¿Porqué gastar más...
si no lo necesita?

Ahora, también a su alcance.

- *Micromotor neumático.*
- *2 Módulos neumáticos.*
- *Ultrasonidos CON LUZ.*
- *2 Mangueras de aspiración.*
- *Lámpara Faro EDI.*
- *Taburete.*

¿Si no somos todos iguales...
porqué ser como los demás?

Opcionales
Turbinas y Contra-ángulo •
Brazo derecho del sillón •

Actualícese, no espere más.

Renuévese, no espere más.

Existencias limitadas • Oferta válida hasta agotar existencias limitadas • Iva y opcionales no incluidos en el precio.

BARCELONA SERÁ LA SEDE DEL PRÓXIMO ENCUENTRO

Granada acoge la celebración de la duodécima Jornada de Blanqueamiento Dental de la AUVBD

Acto de inauguración de la Jornada (izda.). El Dr. José Amengual, en un momento de su ponencia.

Organizada por la Asociación Universitaria Valenciana de Blanqueamiento Dental (AUVBD), se celebró hace escasas semanas la duodécima Jornada de Blanqueamiento Dental. En esta ocasión se celebró en la iglesia desacralizada del Colegio Máximo de Cartuja, sede de la Facultad de Odontología de la Universidad de Granada, corriendo la dirección de esta cita científica a cargo de la Dra. Rosa Pulgar.

En la Jornada, patrocinada por la universidad granadina y la empresa SDI, participaron como ponentes los doctores José Bahillo, José Amengual, Jesús Oteo y Ernesto Montañés, que impartieron cuatro conferencias dedicadas a temas de actualidad relacionados con el blanqueamiento dental.

Asimismo, durante la cita se entregaron los premios a las mejores comunicaciones científicas en formato póster presentadas en la jornada en las categorías de Investigación y Casos Clínicos, siendo las doctoras Cristina Espinar y cols. y Alejandra Costas y cols. las galardonadas.

Para finalizar el encuentro, el presidente de la AUVBD, el Dr. José Amengual, invitó a los asistentes a participar en la XIII edición de la Jornada, que se celebrará el próximo 30 de abril de 2016 en Barcelona, bajo la organización del Dr. Fernando López. ●

De izda. a dcha., Yann Karafka, delegado de SDI en España; la Dra. Rosa Pulgar, presidenta de la jornada; y el Dr. Jesús Oteo, ponente.

Scipio Dental
Creación Gestión de Clínicas Dentales
+ info en
www.scipiodental.com
Somos especialistas en dirigir proyectos de clínicas dentales.
10 años de experiencia en el sector odontológico (obras y gestión).
Visite cualquier de nuestras clínicas y comprobará que somos lo que necesita.
Le garantizamos la mejor relación calidad/precio/rapidez.
Nos ocupamos de TODO
C\ Federico Grases, 22 Madrid Tel: 91 462 26 87 / 620 997 577 email: info@scipiodental.com

ABIERTO EL PLAZO DE INSCRIPCIÓN PARA LA PRÓXIMA EDICIÓN

Celebrado el sexto módulo de la Certificación SEI en Implantología Oral

Hace escasas fechas se celebraron en la sede de la Sociedad Española de Implantes (SEI) las clases teóricas y prácticas correspondientes al sexto módulo «Prótesis sobre Implantes I» de su certificación en Implantología Oral, coordinada por el Dr. Alfonso González de Vega.

Poco después de la jornada, la SEI anunciaba la apertura del plazo de inscripción de alumnos para la próxima Certificación SEI en Implantología Oral 2015/2016, que dará comienzo a partir del próximo mes de septiembre. La Certificación cuenta con el valor añadido de los créditos que concede la Comisión de Formación Continuada de la Comunidad de Madrid. Para poder participar será obligatorio presentar el título de odontólogo o estomatólogo. ●

CONFERENCIA DE LA RANM Y LA FUNDACIÓN TECNOLOGÍA Y SALUD

Sometidas a análisis las últimas innovaciones tecnológicas en terapia intravenosa

Con el fin de analizar las últimas innovaciones en terapia intravenosa y sus implicaciones, la Real Academia Nacional de Medicina (RANM) y la Fundación Tecnología y Salud organizaron la XV Conferencia del Ciclo «La aportación de la Tecnología Sanitaria: Innovación Tecnológica en Terapia Intravenosa», que tuvo lugar en la sede de la Real Academia Nacional de Medicina en Madrid.

Margarita Alfonsel, secretaria del patronato de la Fundación Tecnología y Salud.

La terapia intravenosa es una terapia multidisciplinar que permite al profesional sanitario tratar, de forma rápida y precisa, a los pacientes, lo que la convierte en un procedimiento de valor incalculable. Para realizarla de una forma segura es necesario su adecuado manejo, por sus consecuencias, riesgos y complicaciones. En los últimos años, la capacidad de innovación del Sector de Tecnología Sanitaria ha facilitado el desarrollo de dispositivos que implican continuas mejoras en la práctica médica y en la seguridad del paciente y del profesional, minimizando y evitando los riesgos de exposición y contagio derivados del inadecuado uso de objetos rutinarios.

La conferencia contó con la presencia de Joaquín Poch Broto, presidente de la Real Academia Nacional de Medicina; Margarita Alfonsel Jaén, secretaria del Patronato de la Fundación Tecnología y Salud; Encarnación Fernández del Palacio, directora de Enfermería del Hospital Universitario Clínico San Carlos; Pilar Fernández Fernández, vicepresidenta del Consejo General de Colegios Oficiales de Enfermería de España y representante de patrono de la Fundación Tecnología y Salud; Emilio Bouza Santiago, jefe de Servicio de Enfermedades Infecciosas y Microbiología del Hospital General Universitario Gregorio Marañón; el Dr. Luis Mazón Cuadrado, coordinador del Servicio de Prevención de Riesgos Laborales del Hospital Universitario de Fuenlabrada; y José Luis Gómez, presidente de la Fundación Tecnología y Salud y coordinador del Grupo de Trabajo de la Fundación de Terapia Intravenosa. ●

Implante Hexágono Interno 002

Best Fit

HEXÁGONO INTERNO UNIVERSAL Implantes Dentales Compatibles con la marca ZIMMER®

SI ESTÁ INTERESADO EN ESTE PRODUCTO ACCEDA A NUESTRA PÁGINA WEB, ALLÍ ENCONTRARÁ TODA LA INFORMACIÓN SOBRE ESTE PRODUCTO

www.gt-medical.com

O PÓNGASE EN CONTACTO CON NUESTRO DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@gt-medical.com

91 380 65 75

gt medical Implant & CAD-CAM

TORNEO
de
PÁDEL
Club El Estudiante
Sábado 20 de Junio
Comienza 12:00hs
TORNEOS Masculinos y Femeninos
INSCRIPCIÓN 20€ (+IVA) (por persona) clientes GT-Medical *consultar

91 380 65 75
o a través de
www.gt-medical.com
gt medical
Implant & CAD-CAM

Convenio de colaboración entre HIDES Castilla y León y la escuela ISIPP

La asociación de higienistas dentales HIDES de Castilla y León ha firmado un convenio de formación con la escuela ISIPP (International School of Implantology, Periodontics and Prosthetics) fruto del cual nace el «Diploma de Experto en Periodoncia» para higienistas dentales.

El programa formativo, que constará de cuatro módulos, comenzará a impartirse en Palencia el 25 de septiembre y finalizará el 19 de diciembre. En la firma del convenio, que se rubricó recientemente en el museo Thyssen de Madrid, participaron Eva López Castro, presidenta de HIDES Castilla y León, y Anna Ramiro Manzano, directora de estudios de ISIPP. ●

El Dr. Luis Carrière, Académico de Número de la Real Academia de Doctores de Catalunya

La sala de actos de Fomento de Trabajo de Barcelona fue el lugar elegido para la celebración de la ceremonia de ingreso en la Real Academia de Doctores de Catalunya donde el Dr. Luis Carrière Lluch, Doctor en Odontología por la Universidad de Barcelona «Cum Laude», fue designado Académico de Número.

En su discurso de ingreso, el Dr. Luis Carrière disertó sobre «Pensamiento Hipocrático, Biominimalismo y Nuevas Tecnologías. La Innovación en Nuevas Formas de Tratamiento Ortodóncico y Optimización del Icono Facial». ●

El Dr. Luis Carrière, en la ceremonia de ingreso.

Formación en Implantología para los colegiados de Pontevedra y Ourense

El Colegio de Dentistas de Pontevedra y Ourense organizó en Vigo el curso «Del I+D a su clínica. Un enfoque biológico de la Implantología» y que contó como ponente con el Dr. Francisco Javier Carrete Omar.

A lo largo de la sesión de trabajo se ahondó en la perrimplantitis y cómo se puede prevenir esta dolencia desde la perspectiva biológica. En ese sentido, se estudió el papel destacado que en esa tarea preventiva juega la superficie implantaria, por una parte, y la prótesis que se elija, por otra.

La temática del curso incluyó también la osteonecrosis en los pacientes que reciben tratamiento con bifosfonatos y si es posible actualmente prevenir dicha patología. ●

El Dr. Francisco Javier Carrete fue el encargado de actualizar los conocimientos de los dentistas sobre Implantología.

www.gt-medical.com

SCANfit 2

NUEVO SCANNER DENTAL

Feel the Difference of the ***BLUE LED***

PRECISIÓN

+-0.01mm gracias a la implementación de la Tecnología Óptica BLUE LED, que elimina brillos y reflejos sobre el modelo de escaneo.

VELOCIDAD

Trasmisión de datos 1GB/seg, mediante un Único Cable ETHERNET de conexión al PC.

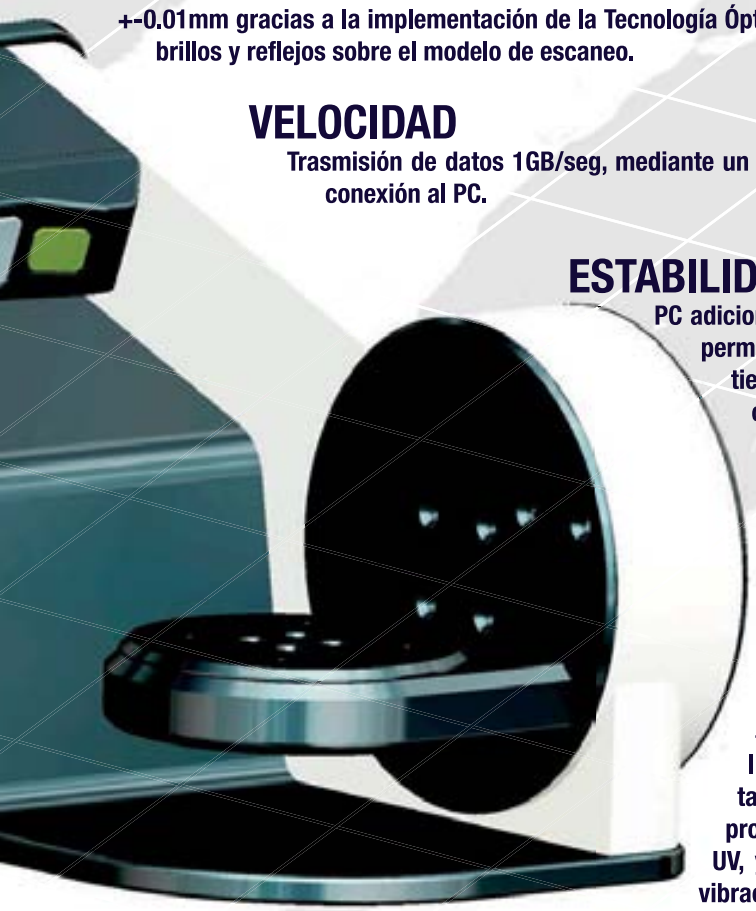
ESTABILIDAD

PC adicional integrado en la óptica, permite un ajuste automático a tiempo real del brillo y contraste de la luz; por lo que NO requiere calibración alguna por parte del usuario.

RESISTENCIA

Óptica inalterable ante polvo, vibraciones, cambios de luz, temperatura y humedad.

Incorpora carcasa completamente hermética y lentes protegidas mediante filtros UV, y sistema inhibidor de la vibración.



CURSOS DISEÑO DE PRÓTESIS POR

CAD-CAM

NIVEL BÁSICO

Sábado 13 de Junio

Sábado 4 de Julio

GRATUITO

NIVEL AVANZADO

Sábado 27 de Junio

Sábado 11 de Julio

pvp: 375€*

*Por ser cliente de SCAN-FIT®, podrá beneficiarse de una OFERTA en esta modalidad de cursos.

Para ello, contactenos a través del **91 380 6575 ó sat@gt-medical.com**

SOLICITE SU PLAZA A TRAVÉS DE:

www.gt-medical.com

T: (+34) 91 751 75 93
E: sat@gt-medical.com
W: www.gt-medical.com

LOCALIZACIÓN:
Camino de las Hormigueras 122 BIS 3P1-P2
28031 - Madrid

PONENTES
Víctor G. Patricio

Antonio Manchón Miralles

Alberto Rodrigo Rodríguez
(Técnicos en Prótesis Dental-Especialización CAD-CAM)

GT-Medical Distribuidor oficial de

exocad

gt medical
Implant & CAD-CAM

DIRIGIDO POR LOS PROFESORES LUIS BLANCO Y JUAN LÓPEZ-QUILES

Fin de curso para los alumnos del programa de «Cirugía Regenerativa en Implantología» de la UCM

Los alumnos y profesores del Diploma universitario en «Cirugía Regenerativa en Implantología» de la Universidad Complutense de Madrid (UCM) abordaron los pasados 22 y 23 de mayo el quinto y último de los módulos de su programa lectivo. En esta ocasión, la «Cirugía regenerativa mínimamente invasiva. Cirugía guiada por ordenador» fue la protagonista de este título que, enmarcado dentro de la oferta de formación continua de la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid, dirigen los profesores Luis Blanco y Juan López-Quiles.

EL QUINTO MÓDULO DEL CURSO DE LA UCM ABORDÓ LA CIRUGÍA REGENERATIVA MÍNIMAMENTE INVASIVA

PUESTA AL DÍA EN MATERIALES Y TÉCNICAS

A lo largo del curso, y gracias a una metodología basada en lecciones magistrales, prácticas preclínicas y cirugías en directo, los alumnos han aprendido a decidir en qué situaciones son necesarias modificaciones del soporte óseo o de teiido blando para realizar adecuadas restauraciones sobre implantes; elegir el material más adecuado para conseguir regenerar el soporte óseo; seleccionar las técnicas quirúrgicas que posibilitan aumentar el volumen óseo y de tejidos blandos; conocer las nuevas técnicas de ingeniería tisular y aplicar en casos prácticos el diseño y preparación de los métodos de cirugía transmucosa. En definitiva, una puesta al día en los nuevos materiales y las técnicas quirúrgicas que permiten la inserción de implantes endoóseos en situaciones que, por su tejido de soporte de baja calidad o cantidad, impedirían una rehabilitación adecuada. En los próximos meses arrancará una nueva edición de este curso que se imparte en jornadas intensivas de viernes y sábados en cinco módulos lectivos. ●

Los profesores Luis Blanco -arriba- y Juan López-Quiles dirigen este curso de la UCM.

PLAN DE INFORMATIZACIÓN NACIONAL PARA ODONTÓLOGOS PINO 2015
www.planpino.com
+8.000 CLÍNICAS INFORMATIZADAS
El Software de gestión de clínica más completo, avanzado y fiable
gesden G5 gestión dental nueva versión
gesden cloud Powered by Microsoft Azure
LA MAYOR RED DE DELEGADOS PARA ESTAR SIEMPRE CERCA DE USTED
Telf. 902.10.44.22
Henry Schein infomed Software Sanitario
www.grupoinfomed.es
comercial@infomed.es
Vía Augusta 158, 4ª planta 08006 Barcelona Telf: 93.414.43.40
Avda. de la Albufera 153, 8ª planta 28038 Madrid Telf: 91.082.00.01

Chirana

La calidad al mejor precio.

Dental España

902 15 83 84 • 91 890 83 20 • dental@chirana.es • www.dental.com.es

- Servicio Técnico en toda España.
- Stock de Repuestos Permanente.

Diseño, tecnología y fabricación 100% Europea.

De la República Eslovaca.

No asiática...

Ahora, también a su alcance.

¿Si no somos todos iguales...
porqué ser como los demás?

La calidad también es económica.

¿Porqué gastar más...
si no lo necesita?

7.450

1 Micromotor eléctrico.
2 Módulos para turbinas CON LUZ.
Ultrasonidos CON LUZ.
Lámpara Faro Maia de Led.
Taburete.

Opcionales
Turbinas y Contra-ángulo.
Monitor y Cámara Intraoral.

Actualícese, no espere más.

Renuévese, no espere más.

Existencias limitadas • Oferta válida hasta agotar existencias limitadas • Iva y opcionales no incluidos en el precio.

CON LA PARTICIPACIÓN DEL DR. ENRIQUE LLOBEL

La Universidad CEU Cardenal Herrera organiza una mesa redonda para abordar la «Odontología de Calidad»

El presidente del Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de Valencia, el Dr. Enrique Llobell, defendió la calidad en la formación y la profesionalidad de los odontólogos españoles y habló de los principales problemas en el sector bucodental.

El presidente del Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de Valencia, el Dr. Enrique Llobell, ha participado en la mesa redonda «Odontología de Calidad», impulsada por el Grado en Odontología de la Universidad CEU Cardenal Herrera.

Llobell defendió la excelente formación y la profesionalidad de los odontólogos españoles, pero al mismo tiempo alertó del riesgo que representa para la profesión el creciente mercantilismo en los últimos años. El presidente señaló que esta situación ha supuesto un cambio que no beneficia ni a los profesionales ni a los pacientes.

Actualmente se ha multiplicado el número de reclamaciones y más de la mitad se relacionan con la labor mercantil de las clínicas. Para Llobell, hay que adaptarse a los cambios «manteniendo al paciente en el centro, como profesionales sanitarios que somos».

En el centro, Enrique Llobel, presidente del ICOEV, y las profesoras Arlinda Luzi (izda.) y María Llacer (dcha.).

LA MEJOR PUBLICIDAD, EL TRABAJO

El presidente del Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de Valencia desarrolló diferentes iniciativas para alertar a los pacientes de la publicidad engañosa de algunas organizaciones mercantiles, destacando que «para un odontólogo la mejor publicidad es el trabajo».

Asimismo, recordó que la Odontología «no puede medirse por la juventud ni la belleza del odontólogo, sino por su trabajo. El profesional tiene que hacer las cosas lo mejor posible y sentirse bien, consigo mismo y con su profesión». El presidente del ICOEV defendió la necesidad de recuperar el valor de la Odontología Conservadora, rama que se encarga de reparar los tejidos dentarios afectados por lesiones que provienen de diferentes etiologías, entre las que la caries destaca como más habitual. Respecto a la formación de los profesionales, destacó que se debe apostar por la especialidad y por el máster, en el caso de la Odontología.

Junto a Enrique Llobell estuvieron presentes en la mesa redonda las profesoras Arlinda Luzi y María Llácer; acto en el que también se encontraba la vicedecana del Grado en Odontología, Cristina Ribes. ●

ZIACOM®
Medical Group

Evolucionar para crecer

Making Smiles

www.ziacom.es

Evolucionar para

MINI-IMPLANTES IMPLANTS OXP®

IMPLANTS OEX®

Planta Producción España

Osseolife® Implants System 2006

Dlife® sseo www.osseolife.com 2008

sseo Osseolife® Implants 2004

IMPLANTS OIN®

IMPLANTS OST®

OEX® OEX® MT OEX® ST OIN® OIN® MT OIN® ST

crecer

ZIACOM®
Medical Group

2015

OEX ST IMPLANTS®

OEX MT IMPLANTS®

Formación

OIN ST IMPLANTS®

Dlife® sseo

2014

OIN MT IMPLANTS®

Internacionalización

NUEVA
Planta Producción

Evolución

Desarrollo

Innovación

Investigación

Making Smiles

www.ziacom.es

Noticias breves

IV Torneo de Pádel del Colegio de Dentistas de Córdoba

Una treintena de personas entre colegiados, amigos y familiares participaron en el IV Torneo de Pádel organizado por el Colegio de Dentistas de Córdoba. Los ganadores fueron la pareja compuesta por Luis Carlos Torres y Mariano Gallardo. Al término de la competición, se realizó un sorteo de regalos de las empresas colaboradoras y patrocinadoras.

Formación para los dentistas asturianos

El Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de Asturias (CODES) organizó en su sede la sesión formativa «Rehabilitación estética y funcional en prótesis», con un cualificado cuadro docente conformado por los doctores María Jesús Suárez, Benjamín Serrano y Jesús Peláez.

Por otra parte, el curso «El arte y la ciencia de la restauración dental», impartido por el Dr. Luis Suñol Periú, aportó a los asistentes un nuevo concepto en el tratamiento de la caries dental.

Curso de Endodoncia en Jaén

Los dentistas colegiados de Jaén recibieron un curso, impartido por los doctores Benjamín Martín Biedma y Natalia Barciela Castro, sobre «La Endodoncia Hoy ¿Estás al día?». En la jornada formativa se trataron distintos aspectos del tratamiento endodóntico tales como radiología, instrumentación rotatoria, obturación termoplástica, complicaciones y reconstrucción de dientes endodonciados. Además el curso, constó de una parte práctica, de tres horas de duración, donde los asistentes realizaron preparaciones con instrumentación rotatoria y obturación termoplástica de los mismos.

León «enseñó los dientes»

Destacados profesionales de la Implantología acudieron al evento sanitario «León enseña los dientes», organizado por el Colegio de Dentistas provincial.

En el mismo, compartieron sus técnicas los profesores Xavier Vela Nebot y Xavier Rodríguez Ciurana, ambos integrantes del Grupo BORG (Barcelona Osseointegration Research Group), uno de los equipos de investigación en implantes más conocidos del país.

También participó el reconocido conferenciante y clínico brasileño Paulo Fernando Mesquita de Carvalho.

Curso de cirugía en Tenerife

El Colegio de Dentistas de Santa Cruz de Tenerife organizó el curso «Cirugía mucogingival, implante inmediato y regeneración ósea guiada. Principios biológicos y aplicaciones clínicas» a cargo del especialista italiano Dino Calzavara. Durante la primera parte del curso, el Dr. Calzavara hizo hincapié, entre otros temas, en el diagnóstico de la recesión gingival y explicó al detalle la técnica quirúrgica para tratar esta lesión.

En una segunda parte, el protagonista fue el implante y se trataron materias como la Biología de la osteointegración, la cicatrización del alveolo y el implante en el mismo. Se presentaron también casos clínicos sobre el implante inmediato y se abordó el manejo del tejido blando en implantes en casos complejos.

Día del libro en la Biblioteca Odontológica de Canarias

La Biblioteca Odontológica de Canarias quiso dar difusión a su patrimonio documental, compuesto por más de un millar de ejemplares, durante la celebración del día del libro. Situada en la sede del Colegio de Dentistas de Las Palmas, es un espacio para la consulta, estudio e investigación, de uso exclusivo y gratuito para los colegiados canarios.

ZIACOM®
Medical Group

Evolucionar para crecer

I+D+I
Implants
Cad/Cam
Biomaterials
Digital Solutions
Guided Surgery
Implantology Training
www.ziacom.es

ZIACOM®
Próximamente...

Making Smiles

www.ziacom.es

PRIMER SALÓN FORMATIVO PARA ODONTÓLOGOS, PROTÉSICOS E HIGIENISTAS

DENTALUS reúne a los principales agentes del sector dental

El Dr. Óscar Castro, presidente del Consejo General de Dentistas de España; José María Álvarez del Manzano, presidente de Ifema; Ignacio Rojas, director general de Peldaño, y Paloma Martín Martín, viceconsejera de Ordenación Sanitaria e Infraestructura de la Comunidad de Madrid. En la foto inferior, Paloma Martín en un momento de su discurso.

Administración autonómica, colegiación, universidad, sociedades científicas e industria, entre otras organizaciones, apoyaron la puesta en marcha del proyecto formativo de Peldaño.

Colocar en el primer plano la formación continua y de postgrado en el sector dental fue el objetivo de DENTALUS, el primer Salón de la Formación Dental, que se celebró los días 24 y 25 de abril en Madrid. Una zona expositiva y un programa de conferencias, speak corner y mesas redondas sobre temas formativos y laborales configuraron DENTALUS, un evento que sirvió también de marco de presentación a la Guía de Formación Gaceta Dental. Y es que el Salón y la publicación, que reúne en 240 páginas una muestra significativa de programas de postgrado y cursos de actualización para odontólogos, protésicos e higienistas, constituyen las dos piezas fundamentales del proyecto formativo puesto en marcha por Peldaño, empresa editora de GACETA DENTAL.

APOYO DEL SECTOR

Administración, instituciones colegiales, sociedades científicas, universidades y centros formativos y empresas, entre otros agentes, apoyaron la puesta en marcha de DENTALUS y el lanzamiento de su guía. Así en el acto de inauguración,

Ignacio Rojas, director general de Peldaño, durante su intervención.

estuvieron presentes Paloma Martín Martín, viceconsejera de Ordenación Sanitaria e Infraestructura de la Comunidad de Madrid; el Dr. Óscar Castro Reino, presidente del Consejo General de Dentistas de España; José María Álvarez del Manzano, presidente de Ifema; los doctores Victoriano Serrano Cuenca y Dolores Oteo Calatayud, secretario académico y vicedecana de Títulos Propios y Formación Continua, respectivamente, de la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid; la Dra. María José Muñoz, responsable del área de Odontología de la Universidad Europea de Madrid; el Dr. Juan Ignacio Rodríguez, presidente de la Sociedad Española de Prótesis Estomatológica y Estética (SEPES); el Dr. David Gallego, presidente de la Sociedad Española de Cirugía Bucal (SECIB) y Álvaro Negrillo, vicepresidente de la Federación de Estudiantes de Odontología (ANEO), entre otros.

APUESTA POR LA EXCELENCIA

En la ceremonia de apertura del Salón, Paloma Martín felicitó a Peldaño y GACETA DENTAL por su apuesta por la formación y la excelencia. «Entendemos que la formación es un elemento clave, que adquiere todavía mayor relevancia cuando hablamos de salud, del cuidado de las personas y la prevención de enfermedades y, absolutamente necesario para mantener niveles altos de calidad en el servicio». En su discurso, la viceconsejera destacó el papel desarrollado por la Comunidad de Madrid en el campo de la salud bucodental, con sus programas de prevención, las inspecciones de control de clínicas dentales en la región o las actuaciones, en colaboración con otras instituciones, para combatir el intrusismo sanitario. Asimismo, declaró que se está trabajando en agilizar los trámites administrativos para la apertura de nuevas clínicas.

En su turno de palabra, Ignacio Rojas, director general de Peldaño, destacó que el proyecto formativo de GACETA DENTAL responde a «la necesidad de crear herramientas de ayuda y puntos de encuentro en los que se dé cabida a la amplia y diversificada oferta formativa en el sector dental, y a los que puedan recurrir los estudiantes y profesionales preocupados por mejorar su formación y cualificación».

UNA OBRA PIONERA

José Luis del Moral, director de GACETA DENTAL y de DENTALUS, centró su discurso en el lanzamiento de la Guía de

Público asistente a la inauguración de DENTALUS.

Distintos momentos de la inauguración.

El Dr. Óscar Castro.

Álvaro Negrillo.

La Dra. María Dolores Oteo.

El Dr. Juan Ignacio Rodríguez.

El Dr. David Gallego.

El Dr. Victoriano Serrano.

José Luis del Moral destacó que la Guía de Formación Gaceta Dental nace para prestar servicio al sector.

Formación Gaceta Dental (GDF), una publicación pionera que recoge en 240 páginas una muestra significativa de programas de postgrado y cursos de actualización para odontólogos, protésicos e higienistas. «Concebida con el fin de ordenar la enorme oferta existente en el sector dental, la Guía GDF nace con la clara intención de prestar un servicio al sector, como respuesta a la exigencia que nos fue manifestada en numerosas ocasiones por profesionales, egresados y estudiantes de Odontología que buscan el programa más adecuado en cada caso y momento», afirmó José Luis del Moral durante la presentación de la publicación que fue entregada, de manera gratuita, a todos los visitantes al Salón.

RECORRIDO OFICIAL

Finalizados los discursos, el Dr. Óscar Castro Reino, presidente del Consejo General de Dentistas, fue el encargado de dar por inaugurado oficialmente el Salón, con el corte de cinta protocolario. Tras un descanso, en el que se sirvió un vino español, las autoridades invitadas al acto inaugural recorrieron el recinto expositivo, aprovechando para dialogar con algunas de la organizaciones participantes en DENTALUS. ●

José María Álvarez del Manzano, el Dr. Óscar Castro e Ignacio Rojas en el momento del corte de la cinta.

Recorrido de las autoridades por la zona de exposición.

DEIPA

Diploma en implantología estética, regeneración y periodoncia avanzadas

Advanced Implantology Program

20-21 de Noviembre
Planificación y diagnostico de casos complejos en 3d. Tratamiento no quirurgico y quirurgico de la periodontitis.

12-13 de Febrero
Cirugía plastica periimplantaria.Preservación de tejidos duros y blandos.

25-29 de Abril en New York
Semana intensiva en New York.

11-12 de Diciembre
Cirugía plástica periodontal en zonas con compromiso estético.

18-19 de Marzo
Microcirugía. Periimplantitis.

15-16 de Enero
Implantes en zona estética. Técnicas quirúrgicas avanzadas.

IV EDICIÓN 2015-16
Abierta Inscripciones

LA FORMACION EN PERIODONCIA E IMPLANTOLOGIA ESTETICA QUE BUSCABAS PARA PERFECCIONAR TUS CIRUGIAS

- Curso internacional **Madrid-Nueva York-Los Angeles**
- Conoce todo aquello que te falta de la **PERIODONCIA** y cirugía avanzada para perfeccionar tu práctica diaria.
- **Realización de prácticas** de cirugía periodontal avanzada e Implantología estética **en pacientes**.
- Equipo docente formado por **profesionales de reconocido prestigio** nacional e internacional.
- Obtención de título oficial de **Formación Continuada en Nueva York**.
- Formación práctica en **Los Angeles** de la mano del **Dr. Sascha Jovanovich.**
- **Plazas limitadas a 18 personas.**

Comisión de Formación Continuada del Sistema Nacional de Salud

Organiza:

BIOHORIZONS®
SCIENCE • INNOVATION • SERVICE

Contacto: Tlfno: **636 830 325** de 11.30 a 20.30
www.deipadental.com
formacionavanzada@beyourselfcenters.com

Colaboradores:

gIDE Global Institute for Dental Education · Incotrading · inibsa Dental · Sanhigia · picdent CAD/CAM Quality Control · akura Expertos en ti · Quintessence · Bonfanti & Gris Instrumental · Be Yourself citadental&citaestética

DISPONIBLE EN PAPEL, DIGITAL, APP Y MICROSITE

GACETA DENTAL presenta la primera Guía de formación dental que se realiza en España

Los asistentes a DENTALUS recibieron gratuitamente la Guía GDF.

GACETA DENTAL presentó durante el Salón de Formación Dental, DENTALUS, la primera guía de formación dental que se realiza en España, que recoge la oferta de cursos y otros programas de postgrado de universidades, instituciones, centros, colegios profesionales, sociedades científicas y empresas.

El Salón DENTALUS sirvió de escenario para la presentación de la Guía de Formación GACETA DENTAL (GDF). Esta obra recoge en 240 páginas una muestra significativa de la oferta postgraduada y de actualización para odontólogos, protésicos e higienistas. Así, reúne las principales características de instituciones, empresas y centros, exponiendo sus programas de formación continua, másteres y otros cursos para que el profesional pueda valorar cuál se adapta mejor a sus necesidades.

EN PAPEL, EN LA WEB Y PARA DISPOSITIVOS MÓVILES

La Guía de Formación Gaceta Dental tiene varios soportes de consulta: en papel, on line ebook, como aplicación móvil y en página web, para que el profesional disponga de esta información práctica en cualquier momento y lugar.

En la web www.gacetadental.com/formacion los profesionales podrán acceder a todo el contenido de la guía. Asimismo, si lo prefieren, podrán visualizar la versión digital del documento, o bien la App para poder disfrutar de la publicación desde el dispositivo móvil, ya sea Apple o Android. Por último, quienes deseen el formato impreso, podrán conseguirlo a través de la Tienda GACETA DENTAL.

Con esta iniciativa, la publicación líder en el sector dental ha querido ofrecer a los profesionales un instrumento con información práctica y precisa, en todos los soportes que existen actualmente «con la intención de prestar un servicio al sector», destaca José Luis del Moral, director de la revista. ●

LA GUÍA GDF SE ENTREGÓ, DE MANERA GRATUITA, A TODOS LOS VISITANTES DE DENTALUS, PRIMER SALÓN DE LA FORMACIÓN DENTAL CELEBRADO EN ESPAÑA Y ORGANIZADO POR GACETA DENTAL

La Guía GDF obtuvo una gran acogida entre los visitantes de DENTALUS.

Agenda de cursos 2015/16

cirugía oral

El primer paso para ganar destreza e incorporar la cirugía en la práctica diaria.
1 módulo teórico-práctico y una semana de residencia clínica sobre pacientes.

implantología

Define tu propio nivel de capacitación. De la implantología cotidiana a los últimas técnicas y materiales de regeneración e implantación digitalizada.

implantología básica

3 módulos de teórico-prácticos y una semana de residencia clínica sobre pacientes.

cirugía implantológica avanzada

2 módulos teórico-prácticos y una semana de residencia clínica sobre pacientes

cirugía guiada

Radiología 3D, Técnicas CAD-CAM y procesos digitales para el control quirúrgico total.
1 módulo teórico-práctico

prótesis sobre implantes

Cómo diagnosticar, planificar y ejecutar restauraciones modernas para el éxito implanto-protésico.
2 módulos teórico-prácticos.

implantología de carga inmediata

Una visión integral del procedimiento más demandado por pacientes y clínicos.
1 módulos teórico-prácticos.

implantología basal

Ultimas técnicas para enfrentarse a situaciones clínicas límite sin injertos ni elevaciones de seno.
3 módulos teórico-prácticos y estancia clínica.

endo-estética

Soluciones actuales en endodoncia y restauradora estética de última generación.
4 módulos teórico-prácticos y residencia clínica sobre pacientes.

retratamiento endodóncico y cirugía periapical

El paso definitivo para dominar la endodoncia clínica.
Residencia clínica teórico-práctica sobre pacientes

tratamiento láser

Un impulso tecnológico con visión multidisciplinar para avanzar en la consulta moderna.
1 módulo teórico-práctico

Existe al menos un lugar del universo
que con toda seguridad puedes mejorar,
y eres tú mismo [Aldous Huxley]

¡NO Va-TE

Formación **Odontológica** de postgrado

[CURSOS TEORICOS, PRACTICOS Y CLINICOS]

Fórmese con los mejores profesionales y aumente su tasa de éxito y la confianza en los resultados clínicos que puede ofrecer a sus pacientes y colaboradores.

+info en nuestra web
www.fundacionei.org

FUNDACION EI

Escuela Internacional de Implantes

Avda. De las torres Nº96 L-4.
50008 Zaragoza (España)
Tfno. +34 876 041 417
Fax. +34 976 258082
e-mail: info@fundacionei.org

LOS GRANDES PROTAGONISTAS DEL SALÓN DE LA FORMACIÓN DENTAL

Universidades y centros, colegios profesionales, sociedades científicas y empresas no faltaron a su cita con DENTALUS

La zona expositiva de DENTALUS reunió a más de 40 organizaciones, entre universidades y centros de formación, colegios y asociaciones profesionales, sociedades científicas y empresas, quienes mostraron sus propuestas formativas tanto de postgrado como continua a odontólogos, protésicos e higienistas bucodentales. A continuación os mostramos quiénes fueron cada uno de ellas.

3Dental CAD-CAM.

AEDE (Asociación Española de Endodoncia).

ANEO (Federación Nacional de Estudiantes de Odontología).

aneo
Federación Española de Estudiantes de Odontología

Álvaro Negrillo, vicepresidente de ANEO.

BioHorizons.

Centro de Estudios Universitarios-FP / CESPU.

Centro de Cirugía de Mínima Invasión Jesús Usón.

CES Vitaldent.

Colegio Oficial de Higienistas Dentales de la Comunidad de Madrid.

Colegio Oficial de Odontólogos y Estomatólogos de la I Región (COEM).

Colegio Oficial de Protésicos Dentales de Madrid.

Consejo General de Dentistas de España.

DEIPA (Diploma de Experto en Implantología y Periodoncia Avanzada).

dentalDoctors Institute of Management.

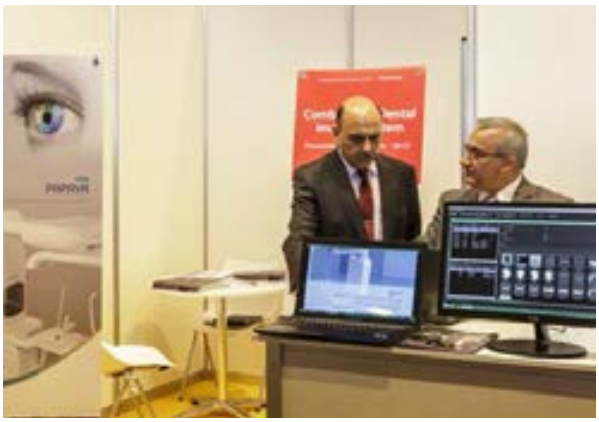
DENTSPLY Maillefer / DENTSPLY Implants.

EDEN Formación.

Fotolandia Dental.

Gaceta Dental.

Genoray España.



HIDES (Federación Española de Higienistas Bucodentales).

IESO / IOC.

Ladent Formación.

MIND's Leading Dentistry.

Periocentrum.

Plénido Dental School.

Progressive Orthodontic Seminars.

Quintessence.

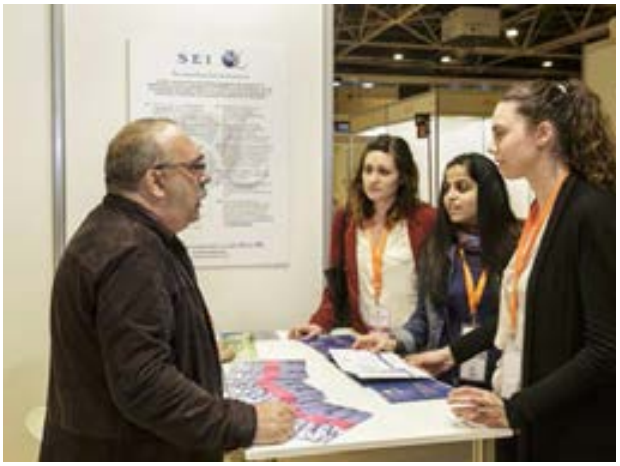
Teresa, de MDV, representó a varias sociedades, entre ellas, la SCOI.

SCOI (Sociedad Científica de Odontología Implantológica).

SECIB (Sociedad Española de Cirugía Bucal).

SEDCYDO (Sociedad Española de Disfunción Craneomandibular y Dolor Orofacial).

SEI (Sociedad Española de Implantes).



Marta Ventura, de MDV, representó a varias sociedades, entre ellas, la SELO.

SELO (Sociedad Española de Láser Odontoestomatológico).

SEOP (Sociedad Española de Odontopediatría).

SEPES (Sociedad Española de Protésis Odontoestomatológica y Estética).

Sweden&Martina.

SRCL CONSENUR-INFOCITEC.

Universidad Complutense de Madrid (Facultad de Odontología).

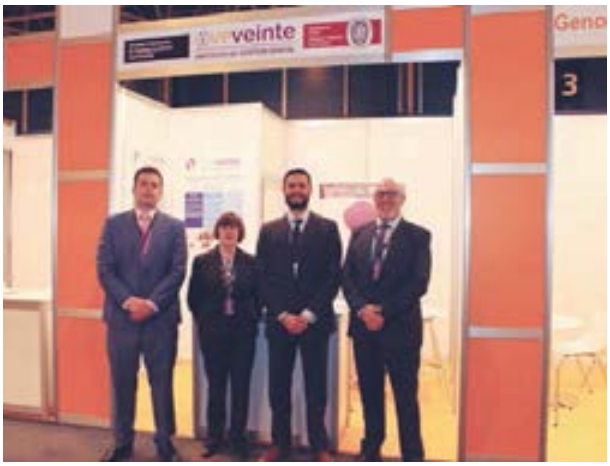
Universidad de Córdoba.

Universidad Europea de Madrid.

Universidad San Pablo CEU.

Universitat Internacional de Catalunya.

VP20.



XPLORA 3D Planning.

PROGRAMA COMPLEMENTARIO DE DENTALUS

Destacados profesionales abordaron temas de máximo interés para estudiantes y profesionales

Pero DENTALUS fue algo más que un escaparate de la oferta formativa odontológica nacional. Así, los visitantes al Salón, tanto estudiantes como profesionales, además de recorrer la zona de exposición para informarse de los cursos de su interés, encontraron asesoramiento sobre temas formativos y laborales; reciclaron y adquirieron conocimientos sobre temas científicos y pudieron participar en interesantes debates sobre las nuevas tendencias del sector. Speak corner, conferencias y mesas redondas conformaron el programa de actividades complementarias de DENTALUS.

SPEAK CORNER

«La Ortodoncia más novedosa», «Gestión dental: la clave del éxito»; «Estética facial, tratamientos multidisciplinares» o «Formación e Investigación en Odontología» fueron algunos de los temas abordados en la zona de speak corner y que atrajeron el interés de los asistentes.

CONFERENCIAS

«Criterios de elección de un postgrado», por la Dra. Dolores Oteo, vicedecana de Títulos Propios y Formación Continua de la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid; «Salidas profesionales para odontólogos. Trabajar en el extranjero», por la Dra. Estefanía Moreno Sinovas, vocal del Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de la I Región; «La formación básica y continua que necesita el protésico dental», por el reconocido protésico José María Fonollosa, y «Formación básica y continua para el higienista bucodental», por Leonor Martín Pero-Muñoz, vicepresidenta del Colegio de Higienistas Dentales de Madrid, fueron las distintas ponencias que durante el Salón intentaron ayudar, en especial al público más joven, en su futuro académico y laboral.

MESAS REDONDAS

Más enfocadas al profesional fueron las mesas redondas que se celebraron en DENTALUS. Moderadas por José Luis del Moral, director del Salón y de la revista GACETA DENTAL, abordaron temas como «La formación continua obligatoria», «La formación por áreas odontológicas», «Las nuevas tecnologías al servicio de la clínica dental» y «Nuevos tratamientos en el sector clínico-dental. Salud y estética». En las mismas participaron destacados profesionales, quienes ofrecieron interesantes puntos de vista sobre la situación de la formación odontológica actual y las tendencias futuras.

Para quienes no pudisteis asistir a DENTALUS, os ofrecemos, a continuación, un amplio resumen de lo que se pudo escuchar en la sala de conferencias. ●

Speak Corner

Espacio de speak corner de DENTALUS.

Conferencias

Dra. Mª Dolores Oteo: «El alumno debe ser crítico para identificar los programas de calidad»

Dado el gran volumen de cursos y agentes formativos que intervienen en la oferta postgraduada en el sector odontológico, la Dra. Mª Dolores Oteo instó a los asistentes a DENTALUS a valorar una serie de criterios a la hora de elegir un curso.

La Dra. Mª Dolores Oteo durante su ponencia en DENTALUS.

La ponencia dictada por la Dra. Mª Dolores Oteo Calatayud, vicedecana de Títulos Propios y Formación Continua de la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid (UCM), abrió la primera jornada de conferencias del Salón de la Formación Dental, DENTALUS. Bajo el título «Criterios de elección de un postgrado», la Dra. Oteo explicó a los asistentes las pautas que se deben seguir a la hora de escoger la opción que más se ajuste a sus necesidades y expectativas. Así, señaló que «las áreas odontológicas han ido aumentando y hoy tenemos disciplinas nuevas como Estética, Oclusión, Trastornos de la articulación temporomandibular o Prevención, entre otras, que hasta hace muy poco no existían. Esto ha dado lugar a una oferta de cursos muy variopinta que hace que los alumnos se encuentren perdidos. Ante el gran volumen de programas formativos que existe en la actualidad –apuntó–, el alumno debe saber valorar y ser crítico para identificar los programas de calidad».

AGENTES FORMATIVOS

Durante su exposición, la doctora Mª Dolores Oteo habló de los diversos agentes que intervienen en la formación odontológica, como son las universidades, los centros privados, las casas comerciales, las sociedades científicas y los colegios profesionales, así como de las diversas opciones formativas, distinguiendo entre el máster oficial, los títulos propios y la formación continua.

La profesora destacó que «las casas comerciales tienen un papel muy importante en la formación continua de los profesionales, pero, dado que la industria cada vez está más metida en el mundo de la salud, debemos ser analíticos y buscar cursos que realmente aporten resultados».

A LA ESPERA DE LAS ESPECIALIDADES

Respecto a las especialidades, la vicedecana de la UCM señaló que «en España estamos intentando instaurarlas y, mientras tanto, como prevemos que en un futuro pueden existir, estamos haciendo títulos propios con 180 créditos para que se adapten a la normativa europea».

Para terminar, la doctora Oteo Calatayud quiso agradecer «a todo el equipo de GACETA DENTAL el esfuerzo que está haciendo por poner en orden la formación postgraduada en el sector odontológico». ●

La conferencia fue seguida con interés por jóvenes estudiantes.

DIFERENTES SITUACIONES
UNA SOLUCIÓN

Fotopolimerizado

SmartLite® FOCUS

Terminado y Pulido

MULTI Enhance®

Cubierta

ceram • x® mono+

Reemplazo inteligente de la dentina

SDR®
Smart Dentin Replacement

Sistema de matrices seccionales

PalodentPlus®

Adhesivo

xeno® Select Prime&Bond® XP

For better dentistry

DENTSPLY

Dra. Estefanía Moreno: «La plétora y la búsqueda de mejores opciones laborales influyen a la hora de emigrar»

Emigrar es una solución ante la escasa oferta laboral que hay en España, pero representa una decisión difícil que plantea diversas incertidumbres. Por eso, la conferencia impartida por la Dra. Estefanía Moreno, vocal del Colegio de Dentistas de Madrid (COEM), quiso ofrecer una respuesta a los jóvenes odontólogos que deciden ejercer su profesión fuera de nuestras fronteras.

Según datos del Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de la I Región (COEM), la situación de la Odontología en nuestro país hace que cada vez sean más los dentistas recién licenciados que buscan su primer trabajo fuera de España. Ante esta realidad, el Salón de la Formación organizado por GACETA DENTAL acogió la ponencia «Salidas profesionales para odontólogos. Trabajar en el extranjero», dictada por la Dr. Estefanía Moreno Sinovas, vocal de la organización colegial madrileña.

UNA DIFÍCIL DECISIÓN

Aunque emigrar sea, en muchas ocasiones, la única alternativa para muchos profesionales que quieren trabajar en aquello a lo que han dedicado su formación, es una decisión complicada y plantea numerosas incertidumbres. «Los motivos familiares y sociales, el miedo a la soledad, las condiciones laborales, los problemas de comunicación al llegar al destino y los que pueden plantearse con la repatriación son las principales dificultades a las que se enfrentan estos odontólogos», declaró la vocal del COEM. «Por eso, la mejor forma de superar estos miedos es contar con una formación adecuada y con toda la información necesaria sobre el país de destino».

Una de las principales dificultades con las que se encuentran los jóvenes odontólogos es el desconocimiento existente en referencia a la documentación necesaria para ejercer su profesión en otro país. Por este motivo, la Dra. Estefanía Moreno hizo un rápido repaso por la legislación de cada país.

Durante la conferencia, la experta declaró que hay países sin paro en el el sector odontológico. Así, la vocal del COEM señaló la República Checa, Lituania, Malta, Letonia, Noruega, Holanda, Suiza y Polonia y, en un segundo grupo, con tasas de paro de entre el 0,7% y el 4%, Alemania, Finlandia, Suecia, Dinamarca o Portugal.

Entre las causas que llevan a los dentistas españoles a marcharse al extranjero, la experta señaló «la plétora profesional y la búsqueda de mejores perspectivas laborales, así como de nuevas experiencias personales». ●

«Hay países con paro cero en el sector», destacó la Dra. Moreno, ante un público mayoritariamente joven.

PRAMA

Una prótesis sobre implantes tan estética como sobre dientes naturales. Es posible.

Prama es el implante nacido de los principios de la **técnica B.O.P.T.** para simplificar también la implantoprótesis. La libertad de elección entre **morfología endo-ósea cilíndrica** o **cónica** y dos diferentes tratamientos de superficie hacen que la colocación quirúrgica sea sencilla y segura. El perfil de emergencia con **geometría hiperbólica** permite una verdadera continuidad entre el implante y el pilar; el **tratamiento anódico** permite un perfecto mimetismo con los tejidos blandos.
Prama es el implante para lograr la excelencia protésica.

Dr. Ignazio Loi

sweden-martina.com

sweden & martina
IMPLANTOLOGY

PONENCIAS A CARGO DE JOSÉ MARÍA FONOLLOSA Y LEONOR MARTÍN PERO-MUÑOZ

Protésicos e higienistas dentales necesitan reforzar su cualificación básica con formación complementaria

José María Fonollosa destacó que el título oficial de FP de Prótesis Dental tiene una carga lectiva insuficiente.

El protésico dental José María Fonollosa y la higienista dental Leonor Martín Pero-Muñoz fueron los encargados de hablar de la formación complementaria para sus respectivos colectivos.

Bajo el título «La formación básica y formación continua que necesita el protésico dental», José María Fonollosa Pla, técnico en Prótesis dental y licenciado en Pedagogía, abordó los problemas a los que se enfrenta su colectivo, «ante una titulación que no aporta los conocimientos necesarios para ejercer correctamente su profesión». Según el técnico, el título oficial que habilita legalmente para el ejercicio profesional y para dirigir un laboratorio –Formación Profesional de Grado Superior en Prótesis Dental– «tiene una carga lectiva insuficiente y no atiende las necesidades reales de la profesión».

Para José María Fonollosa «existe una incoherencia en la distribución de la carga horaria, en la que hay más teoría que práctica, cuando la profesión del protésico dental es eminentemente práctica y, además, en el plan de estudios se incluyen errores en la descripción de técnicas y procedimientos. Todo esto, nos obliga a compensar las deficiencias de la formación básica con cursos de formación continua que doten a los profesionales de las capacidades necesarias para ejercer».

Fonollosa señaló durante la conferencia que las agrupaciones de protésicos dentales de España han expuesto estos problemas al Ministerio de Educación en repetidas ocasiones, pero, lamentablemente, «nadie atiende nuestras reclamaciones», denunció.

Asistentes a la conferencia pronunciada por José María Fonollosa.

OFERTA FORMATIVA PARA HIGIENITAS

Leonor Martín-Pero Muñoz, vicepresidenta del Colegio de Higienistas Dentales de Madrid, habló, durante su exposición, de las opciones formativas destinadas al colectivo que representa, señalando que «el higienita dental es un técnico de Grado Superior que recibe una formación de 2.000 horas, tras las cuales, puede acceder a la formación continua que se brinda a través de los colegios profesionales».

Así, la higienista realizó una exposición sobre la formación que imparte el Colegio madrileño, en la que incluyen cursos presenciales y *on line* desde su plataforma e-higiene. «El Colegio de Higienistas Dentales de Madrid ha creado la primera plataforma e-learning con la finalidad de ofrecer una educación continuada de calidad y de fácil acceso para los higienistas dentales de todo el territorio nacional».●

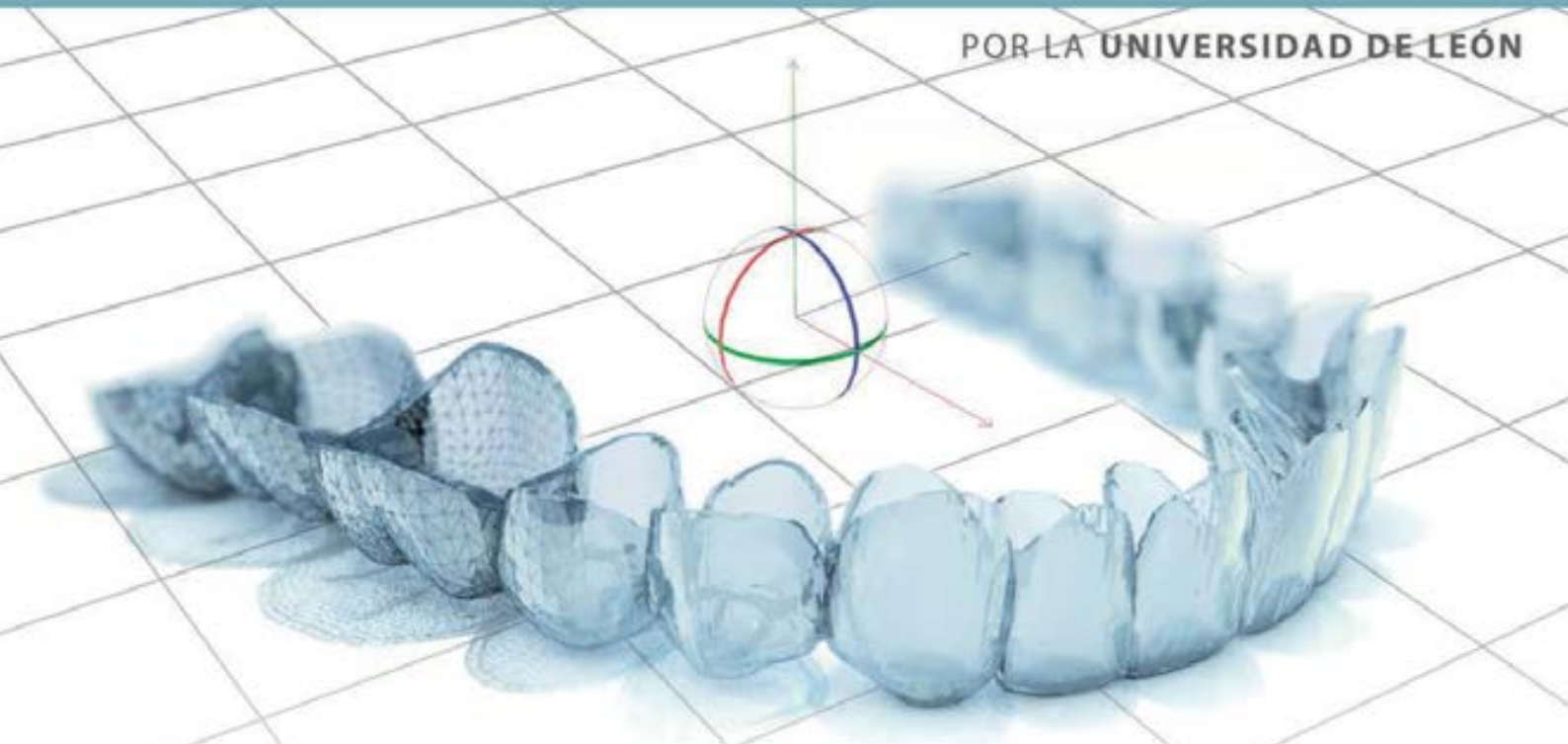
Leonor Martín Pero-Muñoz destacó la labor de los colegios profesionales en la formación del higienista dental.

Título propio de especialista en

ORTODONCIA TRANSPARENTE

2015 / 2016

POR LA **UNIVERSIDAD DE LEÓN**



APRENDE CÓMO TRATAR CASOS COMPLEJOS

Dirigido por **J. C. Rivero Lesmes**
y María Jesús Tuñón González

ORGANIZADO POR:

universidad de león

Colegio Oficial de Odontólogos y Estomatólogos de León

LEÓNFORMACIÓN

INFORMACIÓN

Ilustre Colegio Oficial de Odontólogos y Estomatólogos de León

C/Julio del Campo, 6 - 1º Izq. 24002 León

Contactar con Sta. Sofía: T: 987 21 00 00

www.coeleon.es / www.leonformacion.es

Mesas redondas

Especialidades y formación continua obligatoria, los dos grandes retos en el ámbito educativo odontológico

De izda. a dcha., la Dra. María José Muñoz, responsable del área de Odontología de la Universidad Europea de Madrid; el Dr. Victoriano Serrano, secretario académico de la Universidad Complutense de Madrid; José Luis del Moral, director de GACETA DENTAL; el Dr. Óscar Castro Reino, presidente del Consejo General de Dentistas de España; y Álvaro Negrillo, vicepresidente de la Federación Nacional de Estudiantes de Odontología de España (ANEO).

GACETA DENTAL reunió en una mesa redonda a diversas personalidades del mundo académico junto al presidente del Consejo General de Dentistas, el Dr. Óscar Castro, para hablar de la necesidad de instaurar la formación continua obligatoria en España. Como no podía ser de otra manera, el tema de las especialidades fue otro de los puntos clave del debate.

José Luis del Moral, director de GACETA DENTAL y DENTALUS y el Dr. Óscar Castro Reino, presidente del Consejo General de Denistas de España.

«La formación continua obligatoria» fue el título de la primera mesa redonda celebrada en DENTALUS y que reunió a los doctores Óscar Castro Reino, presidente del Consejo General de Dentistas de España; Victoriano Serrano Cuenca, secretario académico de la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid (UCM), y María José Muñoz Leal, directora del área de Odontología de la Universidad Europea de Madrid (UEM).

Los futuros dentistas también contaron con la representación de Álvaro Negrillo Moreno, vicepresidente de la Federación Nacional de Estudiantes de Odontología (ANEO), quien quiso alzar una voz reivindicativa haciendo un llamamiento al Ministerio de Educación desde el primer Salón de la Formación Dental que se realiza en España: «Los estudiantes abogamos por la especialización y la formación continua obligatoria, y para que las autoridades, por fin, atiendan nuestras necesidades».

RETOS DE LA FORMACIÓN DENTAL ESPAÑOLA

Los expertos reunidos en DENTALUS y moderados por José Luis del Moral, director de GACETA DENTAL, declararon que la educación odontológica española se enfrenta a dos retos incuestionables: la instauración de las especialidades y de la formación continua obligatoria. El presidente del Consejo

dental
bone & tissue
regeneration

botiss
biomaterials

3rd bone & tissue day
Madrid

24 de Octubre de 2015

Ilustre Colegio Oficial de Médicos de Madrid

KLOCKNER, S.A. - 2015

ponentes

DR. ARITZA BRIZUELA
DR. PABLO GALINDO
DR. PEDRO J. LÁZARO
DR. DANIEL ROTHAMEL
DR. DRAZEN TADIC
DR. XAVIER VELA

moderador

DR. MANUEL Mª ROMERO

taller

DR. DANIEL ROTHAMEL

Organiza

KLOCKNER

evening event

RAMSES

soft tissue

education

hard tissue

Sede
ILUSTRE COLEGIO OFICIAL DE MÉDICOS DE MADRID
Santa Isabel, 51. 28012 Madrid

Secretaria Técnica
SANDRA PÉREZ
formacion@klockner.es
Tel. 902 900 973

Colabora
KLOCKNER implant system

El Dr. Victoriano Serrano, junto a José Luis del Moral.

El Dr. Óscar Castro dirigió unas palabras a los asistentes a DENTALUS.

En la imagen superior, los doctores María José Muñoz y Victoriano Serrano. Álvaro Negrillo, vicepresidente de ANEO sobre estas líneas.

General, el Dr. Óscar Castro señaló que «España sigue siendo el único país de la Unión Europea –junto con Luxemburgo– que no tiene especialidades oficiales y, por otro lado, cada vez son más los países que cuentan con una formación continuada de carácter obligatorio». Algo que tildó como «una situación lamentable y de manifiesta desigualdad para los dentistas españoles con respecto a sus homólogos europeos».

Según el representante de los estudiantes, Álvaro Negrillo «las autoridades no están haciendo nada para asegurar nuestro futuro y los jóvenes nos vemos obligados a buscar competencias en el exterior porque, si nos quedamos aquí, nos tenemos que conformar con una formación generalista que limita nuestra proyección hacia el exterior».

Para la directora del área de Odontología de la UEM, Mª José Muñoz, «la situación actual de la formación dental española ha fomentado la proliferación de cursos que pretenden dar una respuesta a las necesidades formativas de los estudiantes, y prueba de ello es la Guía de Formación de GACETA DENTAL (GDF), donde se puede observar la gran diversidad de programas por parte de empresas y universidades. Ahora, este Salón saca a la luz una realidad de la que todos somos conscientes».

FCO, EN LA LÍNEA EUROPEA

En la última reunión de la Federación Dental Internacional (FDI), Europa instó a España a instaurar la formación continua obligatoria (FCO), con el objetivo de asegurar una adecuada capacitación que permita a los profesionales actualizar sus conocimientos y ofrecer así la mejor asistencia odontológica posible.

A diferencia de España, este tipo de programas formativos ya están instaurados en la mayoría de los países europeos, donde los dentistas tienen la obligación de realizar cursos de actualización para poder renovar sus licencias y seguir ejerciendo. El Dr. Óscar Castro, señaló que «en 2004, de los 32 países europeos, solamente diez otorgaban un carácter obligatorio a esta educación y, en la actualidad, esta cifra asciende a dieciséis». Por eso, desde las instituciones europeas ya se está instando a las autoridades de nuestro país para que se adopten las medidas necesarias para implementar la formación de postgrado obligatoria en Odontología.

Según el secretario académico de la Facultad de Odontología de la UCM, el Dr. Victoriano Serrano, «España está a la cola europea de la formación continua. La educación requiere una importante inversión por parte de las autoridades, que deben involucrarse mucho más para asegurar una adecuada atención sanitaria a la ciudadanía. Además, vivimos en una sociedad basada en el conocimiento, pero en España aún hay que crear una cultura de aprendizaje porque eso es lo que nos va a llevar a la excelencia», apuntó el Dr. Serrano.

Asimismo, el secretario académico de la UCM puso el foco en la responsabilidad del profesional en su propia formación: «estamos en un mercado laboral goblalizado y el ade-

lanto tecnológico es vertiginoso, por lo que los profesionales están obligados a actualizar sus conocimientos de forma continua. Sólo quienes estén muy bien formados podrán competir en el mercado».

Por su parte, el presidente del Consejo señaló que «la formación continua es una necesidad incuestionable cuando hablamos de las profesiones sanitarias, y llevar a cabo esta actualización en la normativa española permitirá ejercer la actividad de forma más segura y eficiente, al tiempo que mejorará la libre circulación de profesionales en los países de la Unión Europea».

EL PAPEL DEL CONSEJO

El Dr. Óscar Castro Reino reivindicó el nuevo papel que podría desempeñar la organización colegial española si se llegase a incorporar la modificación de la Directiva de Reconocimiento de Cualificaciones Profesionales: «El Consejo General de Dentistas podría llegar a certificar que los odontólogos colegiados están adquiriendo los conocimientos, capacidades y competencias necesarias para tener un adecuado desarrollo profesional continuo conforme a lo que establezca la normativa española». De este modo, la organización colegial efectuaría, de forma periódica, labores de certificación de la cualificación de los profesionales para ejercer. Tal y como explicó el presidente del Consejo, el concepto actual de colegiación podría evolucionar hasta convertirse en un «aval de garantía». De esta forma, no solo se acreditaría que el colegiado tiene la titulación universitaria necesaria o que cumple con las condiciones legales para ejercer, sino que también lleva a cabo una actualización constante de su cualificación profesional.

Los actuales programas de Formación Continuada del Consejo General de Dentistas, que actualmente se realizan de forma voluntaria, complementaria y sin carácter oficial, darían lugar a una nueva línea de trabajo más enfocada al concepto de Desarrollo Profesional Continuo introducido en la modificación de la Directiva de Reconocimiento de Cualificaciones Profesionales, y que deberá ser transpuesta al ordenamiento jurídico español como fecha límite en enero de 2016.

Con esta actualización, los dentistas europeos se beneficiarían de un reconocimiento automático de las cualificaciones, lo que permitirá ejercer la actividad de forma más segura y eficiente, al tiempo que mejorará la libre circulación de profesionales en los países de la Unión Europea.

El Dr. Óscar Castro no quiso terminar el debate sin hacer hincapié en la necesidad de seguir mejorando la calidad de los actuales estudios universitarios del Grado de Odontología «mediante el establecimiento de un númerus clausus efectivo y adoptando unos criterios adecuados y transparentes que definan los estándares de calidad para la formación de los futuros dentistas». ●

I enjoy a rewarding career!

Dentists – Opportunities throughout the UK

Excellent relocation support

We're Europe's largest dental company, delivering excellent care to 10 million patients through our network of over 650 practices throughout the UK. We offer a quality working environment in which over 2,500 of our dentists enjoy a rewarding career full of support, flexibility and development opportunities.

We offer excellent earning potential from an established patient list and additional income from private practice opportunities. We'll support you with the cost and issues involved in relocation and support your continuing professional development and GDC registration. It is essential that you have postgraduate experience and are committed to moving to the UK.

"I worked in a practice in Portugal before joining mydentist. It's a great place to work with so much support provided behind the scenes. I love what I do and being well rewarded."
Domingos Mamede – Associate Dentist

{my} dentist™
helping the nation smile

Find out more
Visit **mydentistcareers.co.uk**
or call **+44 1204 799 699**

FORMACIÓN POR ÁREAS

Las sociedades científicas apuestan por la formación de caldiad, a la espera de las especialidades oficiales

Los doctores José María Malfaz, Antonio Bowen y David Gallego, presidentes, respectivamente, de la Asociación Española de Endodoncia (AEDE); la Sociedad Española de Implantes (SEI) y la Sociedad Española de Cirugía Bucal (SECIB), junto a José Luis del Moral, moderador del encuentro.

Representantes de algunas de las sociedades científicas odontológicas más relevantes de nuestro país se reunieron en DENTALUS para disertar sobre las tendencias formativas en las distintas áreas odontológicas, así como para realizar un diagnóstico del estado educativo nacional en el campo dental.

El Primer Salón de la Formación Dental celebrado en España quiso reunir a las principales sociedades científicas de nuestro país para analizar la situación actual de las diversas disciplinas odontológicas. Así, con el título «Diagnóstico de la formación dental en España. Tendencias en las distintas áreas odontológicas», se organizaron dos mesas redondas en las que intervinieron, por un lado, los doctores David Gallego Romero, presidente de la Sociedad Española de Cirugía Bucal (SECIB); Antonio Bowen Antolín, presidente de la Sociedad Española de Implantes (SEI), y José María Malfaz Vázquez, presidente de la Asociación Española de Endodoncia (AEDE); y, por otro lado, en un segundo debate, los doctores Juan Ignacio Rodríguez Ruiz, presidente de la Sociedad Española de Prótesis Estomatológica y Estética (SEPES); Juan Carlos Palma Fernández, vocal de la Sociedad Española de Ortodoncia (SEDO), y Paola Beltri Oltra, vicepresidenta de la Sociedad Española de Odontopediatría (SEOP).

El Dr. José María Malfaz, presidente de AEDE.

REGULACIÓN COMO GARANTÍA DE CALIDAD

El Dr. David Gallego comenzó su exposición haciendo alusión a la cantidad de programas formativos de postgrado que existen en la actualidad en el sector dental. «La gran oferta de cursos atiende a dos factores: por un lado, intentan responder a las necesidades formativas de los odontólogos tras realizar el Grado, principalmente en determinadas áreas que requieren una mayor carga lectiva; y, por otro, son la única salida ante la plétora profesional del sector, que obliga a los dentistas a especializarse para destacar en un mercado cada vez más

COLOCACIÓN DE IMPLANTES SOBRE PACIENTES

CURSO INTENSIVO DE IMPLANTOLOGÍA

18 y 19 Julio
2ªconvocatoria

MÁLAGA

NIVEL BÁSICO 2.250€

Conocimientos básicos y presentación del sistema Alpha Bio Tec.
- Revisión y diagnósitco del paciente.
- Planificación de los casos con el tutor.
- Taller sobre modelos anatómicos de colocación de implantes.
- Cirugías: Colocación de 12 a 15 implantes en pacientes.

NIVEL AVANZADO 2.500€

Elevaciones de seno central:
Técnica de Tatum / Técnica de Summer.

Expansión de cresta ósea con cirugía piezoeléctrica y corticotomías.

Regeneración Ósea Guiada
*según pacientes.

contacto
Medical10
+34 951 33 57 07
mtafur@medical10.net

AlphaBio Simplantology

TEÓRICO PRÁCTICO & CIRUGÍA EN DIRECTO

oralsurgerytube.com

AlphaBio Simplantology

MANEJO DEL SECTOR POSTERIOR EDÉNTULO

Un reto con solución

DR. JUAN ALBERTO FERNÁNDEZ
Licenciado en Medicina y Cirugía
Universidad de Navarra

Director médico de Clínica Fernández en Ibiza y fundador de oralsurgerytube.com

DR. DANIEL ESCRIBANO
Licenciado en Odontología
Universidad Alfonso X El Sabio - Madrid

Director médico de Clínica Odontológica Daniel Escribano. Mazarrón, Murcia.

24 DE JULIO 15 PLAZAS LIMITADAS

CLÍNICA FERNÁNDEZ

Clínica Odontológica Daniel Escribano
Estética dental avanzada

Más información y reservas
info@coescribano.com

El Dr. Antonio Bowen, presidente de la SEI.

Dr. David Gallego, presidente de SECIB.

competitivo». El doctor Antonio Bowen afirmó que el 55% de la formación postgraduada y continua que se realiza en España corresponde al campo de la Implantología. «Todo el mundo quiere poner implantes –declaró el presidente de la SEI–, pero para hacerlo correctamente hay que pasar por tres niveles: formación generalista básica; Implantología básica y formación implantológica especializada».

Según el presidente de la SECIB, mientras las especialidades no llegen, los jóvenes, sedientos de formación especializada, tienen dos vías: «Realizar un máster de Cirugía Bucal para adquirir los conocimientos necesarios de forma directa y rápida; o bien, empezar con una educación generalista e ir realizando paulatinamente cursos de formación continua más cortos. Esta segunda opción es por la que optan los odontólogos que no pueden permitirse acceder a los programas de máster».

Para el presidente de AEDE, el Dr. José María Malfaz, «una especialización debe ser siempre universitaria e intensa, no inferior a dos años, porque hay áreas odontológicas, como la Endodoncia, que no pueden aprenderse en cursos de fin de semana».

El Dr. Bowen, aunque conforme con esta afirmación, señaló que «el curso que ponga el epígrafe de «especialista» en su denominación se llenará, independientemente de su duración o calidad, y es algo que se debe regular desde el punto de vista estatal». Pero el presidente de AEDE, no vislumbra ningún organismo que vaya a ejercer este papel en un corto periodo de tiempo: «A las sociedades científicas no nos escuchan y lo que le llega al Gobierno es muy poco, así que esto no va a cambiar, porque, además –continuó– hay mucha gente a la que no le interesa que esto cambie».

Al respecto, el Dr. Gallego afirmó que «ahora, el Consejo está en una dinámica muy positiva y constructiva, pero es cierto que es preciso regular la formación dental con unos criterios de calidad y, en este sentido, el Consejo debe dar un paso al frente y ejercer como organismo regulador. Pero hasta que eso suceda –prosiguió–, tenemos dos estrategias que debemos desarrollar de forma coordinada: pensar en cómo llegar a ese futuro ideal que nos gustaría que existiera, con las especialidades y un agente regulador; y, al mismo tiempo, abordar la situación presente a través de la discriminación positiva, y en este último aspecto las sociedades científicas tenemos un papel muy importante avalando los cursos que cumplan ciertos criterios de calidad».

Para el presidente de AEDE, José María Malfaz, «en España somos un desastre en lo que se refiere a educación. Por eso, hacía falta un encuentro como éste para que todos, instituciones académicas y sociedades, nos sentásemos a hablar de la problemática actual de la formación dental».

LA LUCHA POR LAS ESPECIALIDADES

En la segunda mesa redonda destinada a debatir sobre la formación dental española, el presidente de SEPES, el Dr. Juan Ignacio Rodríguez, explicó que es preciso distinguir entre tres aspectos: «las especialidades, que tardarán bastante en llegar; la formación postgraduada, que debe estar en manos de las universidades; y la formación continua. Y es en este último concepto en el que podemos participar las sociedades científicas».

Para el representante de la SEDO, el Dr. Juan Carlos Palma, «la formación postgraduada es vital puesto que es la prolongación del Grado, y la continua es igual de importante, puesto que es fundamental que los profesionales se actualicen y amplíen sus competencias, pero no podemos pretender regularla. Quien quiera impartir un curso lo va a hacer, con o sin el aval de las sociedades o colegios. Para regular la formación continua –continuó– habría que establecer unos criterios objetivos y, sinceramente, no creo que eso sea posible en este país».

Para la Dra. Paola Beltri, vicepresidenta de la SEOP, «antes de realizar una especialización hay que tener una formación generalista sólida. Antiguamente, hacíamos Medicina y la especialidad de Estomatología y trabajábamos durante años como dentistas generalistas, y poco a poco, íbamos centrándonos es un campo concreto de la Odontología. Pero ahora, los odontólogos se quieren especializar según salen de la carrera y esto les hace perder la visión global de la profesión».

Respecto a las especialidades, el doctor Palma cree que

UNIVERSIDAD DE ALMERÍA | Centro de Formación Continua

3ª Edición

Máster Universitario en Rehabilitación Oral y Odontología Estética

Dirección:
Francisco Escribano Bretones
Aldo Lucero Sánchez

Coordinador Docente y On-line:
María del Mar Gutierrez Vela

Coordinador Talleres Prácticos:
Sonia Berbel Salvador

PROFESORADO

Sidney Kina
Fernando Autrán Mateo
Pedro Peña
Carlos Fernández Villares
Alejandro Rover
José Amengual Lorenzo
David García Baeza
Antonio Saiz Pardo
Jesús Creagh Zorrilla
Carlos Mas Bermejo
Oriol Cantó
Salvatore Fiorillo
Juan José Carrión Martínez
Raquel Alarcón Rodríguez
Marcelo Adi
Indalecio Segura
María del Mar Gutiérrez Vela
Sonia Berbel Salvador
Leonardo Bortheiry
Aldo Lucero Sánchez
Francisco Escribano Bretones
Inés Moya Collado
Esther Hernandez Pacheco

Información académica y matriculación:
www.rehabilitacionoral.es
info@rehabilitacionoral.es
Tlf: 902 29 16 29 (09:00- 14:00 y 17:00-21:00h)

BLOQUE PRIMERO
"Diagnostico Estético. Fotografía. DSD"
- Diagnóstico estético y plan de tratamiento.
- Fotografía dental.
- Diseño Digital de la Sonrisa (DSD).

BLOQUE SEGUNDO
"Oclusión y rehabilitación oral"
- Diagnóstico y análisis oclusal.
- Articulador y arco facial.
- Oclusión fisiológica y patológica.
- Rehabilitaciones de alta complejidad.
- Férulas oclusales.
- Encerado diagnóstico y Mock-Up.

BLOQUE TERCERO
"Estética en composites"
- Preparación dental.
- Mascara de Silicona. Encerado.
- Estratificación anatómica.
- Clases III, clases IV, diastemas y conoides.
- Manipulación de las formas y las dimensiones.
- Acabado y pulido.
- Incrustaciones.

BLOQUE CUARTO
"Manejo de tejidos blandos y estética facial"
- Cirugía plástica periodontal.
- Cirugía mucogingival.
- Alargamiento coronario.
- Provisionales y manejo de los tejidos blandos.
- Rellenos y perfilado de zona peribucal.
- Ácido Hialurónico (rellenos y perfilado de zona peribucal).

Duración:
Octubre de 2015 a Diciembre 2016

BLOQUE QUINTO
"Prótesis sobre implantes"
- Principios fundamentales.
- Prótesis completa implantoretenida.
- Prótesis unitaria, parcial y completa implantosoportada.
- Implantes post-extracción y carga inmediata.
- Prótesis sobre implantes en sector anterior.

BLOQUE SEXTO
"Carillas de porcelana e incrustaciones"
- Carillas de porcelana:
  Planificación, encerado y Mock-up.
  Preparación dentaria.
  Cementado, acabado y pulido.
- Onlay e Inlay:
  Diagnóstico en posteriores.
  Técnicas directas.
  Técnicas indirectas.

BLOQUE SÉPTIMO
"Estancias clínicas"

BECA 50% sobre matrícula asignada por la UAL financiación Cajamar

Título Experto Universitario: 6.900 €
Opción a Máster Universitario: 4.500 €

- 17 módulos teóricos
- 13 talleres prácticos
- 5 estancias clínicas
- Trabajo fin de Máster

El Dr. Juan Ignacio Rodríguez, presidente de SEPES (imagen superior), y el Dr. Juan Carlos Palma, vocal de la SEDO.

«deberían entrar por la vía del máster oficial, pero como los créditos de este programa no se corresponden con los de las especialidades europeas, están proliferando multitud de programas que pretenden igualarse a la normativa de Europa, en cuanto a duración y créditos». El vocal de la SEDO, continuó diciendo que «si las especialidades no existen es porque los dentistas no lo hemos querido. Si regulásemos la formación, se eliminarían muchos cursos que no tienen calidad y a muchos se les acabaría el chollo».

La vicepresidenta de la SEOP, la Dra. Beltri Oltra finalizó su exposición haciendo un llamamiento a sus colegas de profesión: «No podemos perder la esperanza. Las sociedades científicas tenemos que luchar por los intereses de la profesión y por nuestra especialidad. Si nos ponemos todos de acuerdo –sociedades, universidades y Consejo–, y creamos un mensaje en sintonía para trasladarlo a las autoridades, conseguiremos que las especialidades odontológicas se instauren, por fin, en España». ●

La Dra. Paola Beltri, vicepresidenta de la SEOP.

De izda. a dcha., el Dr. Juan Ignacio Rodríguez, presidente de la Sociedad Española de Protésis Estomatológica y Estética (SEPES); el Dr. Juan Carlos Palma, vocal de la Sociedad Española de Ortodoncia (SEDO); la Dra. Paola Beltri, vicepresidenta de la Sociedad Española de Odontopediatría (SEOP), y José Luis del Moral, director de DENTALUS y GACETA DENTAL.

BioHorizons Roadshow 2015

BioHorizons organiza un tour de jornadas de actualización, celebradas generalmente en Colegios Profesionales, durante las cuales se desarrolla en profundidad un tema determinado.Tienen una duración de 4 horas y se celebran los viernes por la tarde o sábados por la mañana. Este formato permite a los clínicos mantenerse al día de las últimas tendencias cómodamente, sin necesidad de desplazarse de la ciudad o ausentarse de la clínica. La inscripción es gratuita y las plazas limitadas, por lo que es necesario registrarse previamente. Contacte con el Dpto. de Marketing y Educación de BioHorizons para más información.

Implantología en el sector anterior: diagnóstico y toma de decisiones

Dr. Rafael Flores

JAÉN - 5 DE JUNIO

Enfermedades periimplantarias: diagnóstico, prevención y tratamiento

Dres. Rui Figueiredo & Iñaqui Cercadillo

BARCELONA - 19 DE JUNIO

Enfermedades periimplantarias: diagnóstico, prevención y tratamiento

Dr. Rui Figueiredo

ZARAGOZA - 26 DE JUNIO

Factores restauradores en Implantología: claves para la obtención de resultados estéticos y duraderos

Dr. Ernesto Montañés

TENERIFE - 29 DE SEPTIEMBRE

Rehabilitaciones totales con carga inmediata

Dr. Borja Bernabeu

LA RIOJA - 2 DE OCTUBRE
NAVARRA - 3 DE OCTUBRE

Elevación de seno. Taller teórico-práctico

Dr. Rui Figueiredo

VALENCIA - 16 DE OCTUBRE

Complicaciones en Implantología. Cómo resolver nuestros problemas más habituales

Dres. José María Suárez Quintanilla y José Manuel Pose

MÁLAGA - 20 DE NOVIEMBRE

SYMPOSIUM DE CLAUSURA

Varios ponentes por determinar

SANTIAGO DE COMPOSTELA - 5 Y 6 DE DICIEMBRE

BIOHORIZONS®
SCIENCE • INNOVATION • SERVICE

Dpto. de Marketing & Educación
tel: 91 713 10 84
Bárbara Malo de Molina
bmalodemolina@biohorizons.com

SPMP15117ESes Rev A April 2015

NUEVAS TECNOLOGÍAS AL SERVICIO DE LA CLÍNICA DENTAL

El papel de la industria, clave en la formación tecnológica de los profesionales del sector dental

De izda. a dcha., Roberto Rosso, presidente de la consultora Key-Stone; Margarita Alfonsel, secretaria general de la Federación Española de Empresas de Tencología Sanitaria (Fenin); José Luis del Moral; la Dra. Carmen Calles Vázquez, coordinadora del Área de Micrucirugía del Centro de Cirugía de Mínima Invasión Jesús Usón (CCMIJU); el Dr. Manuel Gómez, presidente de la Sociedad Española de Odontología Computarizada (SELO) y el Dr. Antonio Bowen, vocal de la Sociedad Española de Láser Odontoestomatológico (SELO).

Nuevas herramientas, aparatos y materiales revolucionan cada día la forma de trabajar en clínicas y laboratorios dentales, lo que obliga a los profesionales a reciclar y actualizar de forma permanente sus conocimientos.

La jornada de mañana del sábado de DENTALUS dio comienzo con una mesa redonda dedicada a las «Nuevas tecnologías al servicio de la clínica dental», en la que participaron Margarita Alfonsel Jaén, secretaria general de la Federación Española de Empresas de Tecnología Sanitaria (Fenin); Roberto Rosso, presidente de la consultora Key-Stone; y los doctores Manuel Gómez González, presidente de la Sociedad Española de Odontología Computarizada (SOCE); Antonio Bowen Antolín, vocal de la Sociedad Española de Láser Odontoestomatológico (SELO), y Carmen Calles Vázquez, coordinadora del Área de Microcirugía del Centro de Cirugía de Mínima Invasión Jesús Usón (CCMIJU).

La secretaria general de Fenin fue la primera en intervenir, exponiendo algunos datos sobre la industria dental: «Actualmente existen en España 143 empresas que tienen actividad específica en el ámbito de la Odontología, mayoritariamente pymes y microempresas. Estas compañías facturaron en 2013 unos 600 millones de euros, por lo que representan un sector estratégico».

Roberto Rosso, presidente de Key-Stone, consultora que elabora estudios de mercado del sector dental en colaboración con Fenin, analizó la situación económica y sociológica del sector tecnológico dental, aludiendo a los datos de su último informe, que revela que «casi el 70% de las clínicas dentales trabajan con tecnología digital, lo que representa, no solo un esfuerzo de inversión por parte del profesional, sino, además, un esfuerzo cultural, puesto que la digitalización modifica por completo los sistemas de trabajo y requiere que el profesional tenga un componente informático que precisa formación».

Al respecto, el Dr. Manuel Gómez González, señaló que «las nuevas tecnologías han modificado todos los procedimientos odontológicos, principalmente a nivel de laboratorio». Tras su primera exposición, el presidente de la SOCE hizo un llamamiento a las administraciones y a la industria para formar a los jóvenes en nuevas tecnologías. «Se está produciendo un cambio cualitativo tremendo y estamos obligados a evolucionar, los propios pacientes nos lo exigen», declaró.

NUEVAS TECNOLOGÍAS Y... NO TAN NUEVAS

Según Margarita Alfonsel para que una tecnología se implante en el mercado debe incorporar un valor añadido sobre su predecesora. «La industria tiene un compromiso con la innovación y el mismo hecho de innovar requiere formación, puesto que el desarrollo de nuevos productos trae consigo novedosas técnicas y nuevos procesos de trabajo».

La secretaria general de Fenin prosiguió su exposición señalando cuatro grandes grupos de tecnología odontológica y

mencionó algunos ejemplos: «Hay que distinguir entre la aparatología de diagnóstico, como la tomografía computarizada de haz cónico o la luminiscencia para la identificación de caries; la de planificación, como la cirugía guiada en Implantología; la de tratamiento, como el láser; y la de restauración, como es el diseño de prótesis CAD-CAM».

Por su parte, el Dr. Antonio Bowen, como vocal de la SELO quiso mencionar que «cuando hablamos del láser, no podemos enmarcarlo dentro de las nuevas tecnologías, puesto que data del año 1988, sin embargo, esta maravillosa herramienta nunca se quedará obsoleta puesto que tiene infinidad de aplicaciones y cada día surgen más, lo que hace incomprensible que, pese a nuestros esfuerzos como sociedad científica, no hayamos conseguido que se implemente en los planes de estudios universitarios».

LA INDUSTRIA, PIEDRA ANGULAR DE LA FORMACIÓN

El Dr. Bowen prosiguió su exposición señalando que «la industria es la piedra angular de la formación en cuanto a las nuevas tecnologías». Así, en calidad de representación de una sociedad científica dedicada a realzar las virtudes del láser odontológico, evidenció la «lamentable» situación educativa que rodea a esta tecnología: «La industria es prácticamente el único agente formativo en este campo, ya que en España tan solo la Universidad de Barcelona cuenta con un postgrado dedicado al láser».

Para Margarita Alfonsel, la realidad evidenciada por el Dr. Bowen pone de relieve una carencia de formación de postgrado respecto a las nuevas tecnologías y, desde la sala de conferencias de DENTALUS, quiso hacer un llamamiento a los organismos allí presentes «para intentar vencer esta situación desde todos los ámbitos sanitarios».

Por su parte, la coordinadora de Microcirugía del CCMIJU, la Dra. Carmen Calles Vázquez, apuntó que, al igual que ocurre con el láser, el microscopio tampoco es una nueva tecnología, sin embargo, «la técnica microquirúrgica que se vale de esta tecnología sí es muy reciente y compleja, lo que hace necesario que se imparta una adecuada y sólida formación».

El Dr. Manuel Gómez, como profesor de la Universidad del País Vasco, concluyó diciendo que «las universidades estamos obligadas a introducir las nuevas tecnologías en los planes de estudio desde la base para no dejar únicamente en manos de la industria esta importante labor».

EL PAPEL DEL CONSUMIDOR

Según los informes elaborados por Key-Stone, «uno de los aspectos que más valoran los pacientes es el aspecto tecnológico de las clínicas», señaló Roberto Rosso. «Es un elemento diferencial que marca la decisión del paciente», apuntó.

Para Margarita Anfonsel, «la tecnificación de las clínicas dentales responde a la demanda de los pacientes que cada vez están más comprometidos con su propia salud y buscan mejores servicios sanitarios». Sin embargo, para la Dra. Calles Vázquez, «el paciente debería ser aún más exigente y escoger aquellas clínicas que cuenten con nuevas tecnologías y realicen técnicas innovadoras como la microcirugía». ●

Margarita Alfonsel.

El Dr. Manuel Gómez.

Roberto Rosso.

El Dr. Antonio Bowen.

La Dra. Carmen Calles Vázquez.

NUEVOS TRATAMIENTOS EN EL SECTOR DENTAL

Encontrar el equilibrio entre estética y funcionalidad, uno de los objetivos de la nueva Odontología

En la imagen de la izda. el Dr. Javier de la Cruz, jefe de estudios de Odontología de la Universidad Alfonso X el Sabio; la Dra. Ana Sanz Cerezo, especialista en Ortodoncia y en Medicina Estética y Cosmética y José Luis del Moral. A la dcha., los doctores José Ignacio Salmerón, presidente de la Sociedad Madrileña de Cirugía Oral y Maxilofacial (SMMAX), y Carlos Oteo, presidente del Grupo de Estudio de Odontología Estética (Grupo OE).

Los pacientes acuden a su dentista no solo para satisfacer sus necesidades funcionales sino también las estéticas. Ante esta realidad, la última mesa redonda celebrada en el Salón de la Formación Dental reunió a un grupo de expertos que analizaron el peso que ha ganado la búsqueda de belleza en los nuevos tratamientos odontológicos.

"El interior de la boca es importante, pero también el marco que la rodea», así comenzó su exposición la Dra. Ana Sanz Cerezo, especialista en Ortodoncia y Medicina Estética. Junto a ella, intervinieron los doctores Javier de la Cruz Pérez, jefe de estudios de Odontología y director del Máster de Ortodoncia en la Universidad Alfonso X El Sabio; Carlos Oteo Calatayud, presidente del Grupo de Estudio de Odontología Estética (Grupo OE) y director del Máster de Odontología Estética de la UCM; y José Ignacio Salmerón Escobar, presidente de la Sociedad Madrileña de Cirugía Oral y Maxilofacial (SMMAX).

TRATAMIENTOS INTEGRALES

Para dar respuesta a la creciente demanda estética de la sociedad, las clínicas dentales están incorporando nuevos tratamientos que, de forma multidisciplinar, aúnan funcionalidad y estética, salud y belleza. El Dr. Carlos Oteo Calatayud señaló la importancia de abordar el tratamiento odontológico desde todas las perspectivas posibles: «En Odontología Estética siempre hemos tenido una visión multidisciplinar y trabajamos de forma interdisciplinar, porque los pacientes demandan tratamientos integrales y nosotros, como profesionales, debemos ofrecerles todas las herramientas».

Los cirujanos orales maxilofaciales también son profesionales muy concienciados con la integración de la salud y la belleza. «Llevamos la estética en nuestra genética y estamos muy relacionados con otras disciplinas como la Cirugía Estética o la Medicina Estética», señala el Dr. José Ignacio Salmerón. «De hecho, en la cirugía ortognática, que trata de corregir deformidades dentofaciales, la búsqueda de la estética es el único camino a seguir, pero incluso cuando tratamos tumores intentamos dejar al paciente con la mejor apariencia física posible».

Durante su intervención, la Dra. Ana Sanz quiso hacer hincapié en la obligación por parte de los profesionales de la Odontología de ofrecer soluciones estéticas globales, que integren Ortodoncia, Implantología, Cirugía Oral y Maxilofacial, así como Medicina Estética, con la finalidad de responder a las expectativas de los pacientes.

Para esta doctora el futuro de la Odontología está claro: «Tenemos que integrar los tratamientos estéticos en nuestras clínicas e incorporar los rellenos faciales en el tercio inferior de la cara. De igual forma debemos valorar la colaboración con otros especialistas, derivando todo aquello que

Distintos momentos de la mesa redonda dedicada a la Estética y los nuevos tratamientos en el sector dental.

nosotros no podamos realizar porque no tengamos las habilidades o bien las competencias para poder hacerlo».

Según el Dr. Javier de la Cruz, lo que realmente está marcando las tendencias en cuanto a los tratamientos odontológicos, no son las nuevas tecnologías, sino las demandas de la sociedad. «Vamos hacia tratamientos minimalistas, eficientes, estéticos y económicos. Hoy en día los pacientes vienen a la consulta demandando estética, porque eso implica mejorar sus perspectivas sociales y laborales».

ESTÉTICA, FUNCIONALIDAD Y SALUD EMOCIONAL

Los profesionales reunidos en esta mesa redonda coincidieron en que, en ocasiones, para salvaguardar la salud emocional de los pacientes hay que sacrificar la funcionalidad, «pero siempre sabiendo dónde están los límites», puntualizó el Dr. Oteo Calatayud. «Hoy en día los pacientes no demandan masticar bien sino estética, y nosotros, como profesionales, debemos intentar satisfacer sus necesidades sabiendo hasta dónde podemos llegar, pero en ocasiones llegamos a sacrificar el componente funcional en virtud de la estética y la salud emocional del paciente, que también debemos considerar», afirmó el doctor Oteo.

Durante su intervención, el Dr. Javier de la Cruz señaló que «como profesionales de la salud debemos saber cuál es nuestro papel y conocer los límites, para lo cual es imprescindible contar con una buena formación». ●

NoStress

la maison dentaire sa

Rocanal es un producto bajo control farmacéutico constante, con materia prima de alta calidad rigurosamente seleccionada y garantizada.

Rocanal R3 Permanent Gangrene
Cemento para el relleno permanente de los canales de los dientes gangrenosos.

Rocanal R2 Permanent Vital
Cemento para el relleno permanente de los canales de los dientes vitales.
Rocanal R1 imediat
Lubricante Crema antiséptica para conductos radiculares.
Rocanal Irrigation
Solución hidroalcohólica para la limpieza del conducto radicular con una cánula de punta roma y el agujero de doble cara.
Nuevo: ahorro de tiempo, no de succión, sólo riego.

ROCANAL

UNA MEDIA DE 40 TRATAMIENTOS NO STRESS POR ENVASE

El sistema para una endodoncia biológica

40 Estudios Clínicos
60 Millones de Obturaciones
30 Años de Exitos

Made in Switzerland
Clase de dispositivos médicos III
CE 0459

proclinic
lo mejor para tu clínica

Distribuidor: **Proclinic SA**
Botánica, 137 Polígono Gran Vía Sur
08908 - L'Hospitalet de Llobregat - Barcelona, España
Tel.: +34 93 264 96 66
Nº del Servicio de Atención Telefónica 900 39 39 39
www.proclinic.es - info@proclinic.es

MOMENTOS DENTALUS

DENTALUS
Elegimos entre los mejores

QUINTESSENCE
dentalDoctors
Institute of Manage

IESO

XPLORA

DENTALUS
Elegimos entre las mejores

HAZTE SOCIO

DentalusNET
DENTALUS
Elegimos entre las mejores

AMIGOS
coem

veinte

Le invitamos **a disfrutar del Crucero Eckermann**

7 al 10 **Octubre** 2015

Nuevas Tendencias en el Sector Dental

Día 1
Salida de
Barcelona

PONENCIAS

Complicaciones y soluciones All on 4. Casos prácticos con Easy Link. **Daniel Cárcamo**

Socket Shield. Manejo de tejidos blandos pre-implantarios. **Javier Núñez**

Soluciones digitales. **María Toboso**

Tendencias en marketing y comunicación en el Sector Dental. **BFP Branding**

Día 2
Marsella

Día 3
Savona

Día 4
Vuelta a
Barcelona

Consulta cómo participar con tu **Consultor Comercial Eckermann**

Networking + Relax Time

+Info
marketing@eckermann.es
www.eckermann.es
+34 965 30 64 64

eckermann
DENTAL IMPLANT SYSTEM

Grupo Eckermann

MUCHO MÁS
QUE UNA REVISTA

UNIVERSIDAD COMPLUTENSE
MADRID

SEPES
SEVILLA 2015

CLÍNICAS “Llave en Mano”

Proyecto - Diseño - Legalización - Obra - Equipamiento

Si va a montar una Nueva Clínica, cuente con nosotros.

... se lo damos Todo Hecho

GABINETE COMPLETO

OFERTA

- Sillón AJ10 Full Equipe

  Turbina con luz
  Micromotor y contraángulko
  Ulrasonidos
  Lámpara Polimerizar (1200)
  2 Jeringas 3 funciones

- Aspiración Cattani Turbo Jet
- Compresor AJ200 c/ secador
- Autoclave STE 18 L Clase B
- Selladora nuevo diseño
- Cuba Ultrasonidos

8.990,00€

¡¡¡ Visite nuestra Exposición !!! y luego decida.

(*) Precios sin I.V.A. Ofertas válidas hasta EL 30/06/2015.

Exposición y Proyectos:
Av. Real de Pinto, 87 Nave Q-1
28021 Madrid

info@ ics-europa.com
www.ics-europa.com

91.5053599
607594043

SEPES
SEVILLA 2015

den

Máster en Cirugía Oral, Implantología y Rehabilitación Implantoprotésica

SECIB
Sociedad Española de Cirugía Bucal

V Simposium periodoncia e implantes

Santiago de Compostela, 26-27 de junio 2015

Unidad docente de Periodoncia · Departamento de Estomatología

PROGRAMA

VIERNES 26 JUNIO 2015

16:00 - 17:30 h.

Prof. Massimo De Sanctis
Factores anatómicos y clínicos que influyen en el resultado del tratamiento de recesiones gingivales.

17:30 - 18:00 h.

Pausa café

18:00 - 19:30 h.

Prof. Massimo De Sanctis
Tratamiento de recesiones unitarias y múltiples. Casos clínicos.

SÁBADO 27 JUNIO 2015

9:30 - 11:00 h.

Prof. Mariano Sanz
Regeneración periodontal: estado del arte.

11:00 - 11:30 h.

Pausa café

11:30 - 13:00 h.

Prof. Sofía Aroca
Manejo de tejidos blandos alrededor de implantes.

PONENTES

Prof. Sofía Aroca
Prof. Mariano Sanz
Prof. Massimo De Sanctis

INFORMACIÓN GENERAL

LUGAR DE CELEBRACIÓN

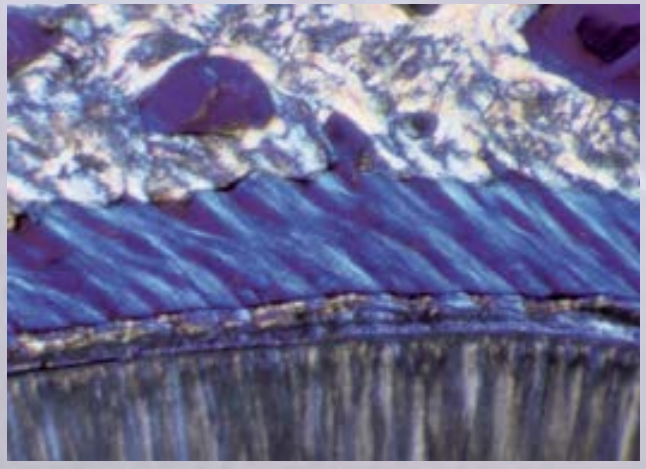
Universidad de Santiago de Compostela (USC)
Salón de Actos de la Facultad de Medicina
Rúa de San Francisco, s/n
15782 Santiago de Compostela

SECRETARÍA TÉCNICA

Srta. Teresa Nieto Araújo
Straumann
Tel.: 91 630 82 14
formacion.es@straumann.com

HORARIO

Viernes de 16:00 a 19:30 h.
Sábado de 9:30 a 13:00 h.



Con la colaboración de:

BONTEMPI · DENTAID · inibsa · straumann · USC Universidade de Santiago de Compostela

Elegimos entre los mejores

A todos los que habéis
hecho posible Dentalus

GRACIAS

POR VUESTRA CONFIANZA

DENTALUS
Salón de la Formación Dental

MADRID
24-25 | ABRIL | 2015

www.dentalus.net

GACETA DENTAL REÚNE A VARIOS EXPERTOS PARA HABLAR DE SALIVA Y SALUD ORAL

«EL ANÁLISIS DE LA SALIVA ES UN MÉTODO DIAGNÓSTICO EXTRAORDINARIO Y UN GRAN ALIADO DE LA ODONTOLOGÍA»

En un futuro no muy lejano la saliva, según los expertos reunidos por Gaceta Dental, nos permitirá conocer el riesgo a desarrollar enfermedades como la caries dental, afecciones cardiovasculares o tumores cancerígenos. Identificar la presencia de enfermedades sistémicas como el VIH, la diabetes o la hepatitis, y conocer características y hábitos de una persona, como su grupo sanguíneo, si consume drogas, abusa de los fármacos, está deprimida o estresada, se encuentra en estado de gestación o a punto de desarrollar un infarto de miocardio, son algunas de las revelaciones que nos proporcionará el análisis de la saliva.

Orbit® pro
Patrocina

La saliva, ese fluido aparentemente insustancial que lubrica nuestra cavidad bucal, encierra una serie de información que puede ayudar a los profesionales sanitarios a identificar la presencia de múltiples patologías, así como la predisposición de una persona a desarrollar ciertas enfermedades como la caries dental, lo que permitirá a los odontólogos implantar efectivos protocolos de prevención para luchar contra la afección bucodental más prevalente.

De esto hemos hablado con un grupo de expertos configurado por los doctores Victoriano Serrano Cuenca, profesor titular de Medicina Bucal y Periodoncia de la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid (UCM) y secretario académico de la misma; Rosario Garcillán Izquierdo, vocal de Prevención de la Comisión Cien-

De izda. a dcha., la higienista bucodental Sonia Rodríguez; los doctores Antonio López y Carmen Martín; José Luis del Moral, director de GACETA DENTAL, y los doctores Rosario Garcillán y Victoriano Serrano.

tífica del Colegio de Dentistas de Madrid (COEM) y profesora titular de Odontología Preventiva y Comunitaria de la Facultad de Odontología de la UCM; Carmen Martín Carreras-Presas, profesora de Patología Médico Bucal de la Universidad Europea de Madrid (UEM); Antonio López Sánchez, profesor de Estomatología y Enfermería de la Universidad Rey Juan Carlos (URJC); así como la higienista bucodental Doña Sonia Rodríguez Fernández, con práctica exclusiva en Periodoncia e Implantología.

CONOCIENDO LA SALIVA

La saliva es una secreción proveniente de las glándulas salivales compuesta principalmente por agua (en un 99%). Sin embargo, ese insignificante porcentaje restante puede revelarnos toda una serie de hábitos y patologías, tanto presentes como futuras. «Este 1% es fundamental porque está constituido por electrolitos (como el cloro, calcio, sodio, potasio o bicarbonato); proteínas como las enzimas (amilasa, lisozima o peroxidasas); glucoproteínas (mucinas) y las inmunoglobinas salivales. También hay lípidos e hidratos de carbono... y multitud de componentes más», nos aclara el doctor Victoriano Serrano durante su primera exposición.

Esta composición se ve afectada por múltiples factores como «la ingesta de alcohol, el consumo de medicamentos o la realización de ejercicio físico, entre otros muchos aspectos», prosigue el secretario académico de la Facultad de Odontología de la UCM.

Para la experta en Prevención y Salud Pública, la doctora Rosario Garcillán, «la saliva es la gran aliada de la cavidad oral y un elemento muy importante

en su correcto funcionamiento. En la boca conviven múltiples microorganismos y este fluido debe actuar regulando el medio oral».

Según el doctor Serrano, «la saliva sirve para lubricar la cavidad bucal, mantener la integridad de la mucosa oral y dientes, neutralizar los ácidos y azúcares, realizar una acción antibacteriana y antifúngica, y otras muchas funciones que la convierten en un elemento muy importante en la salud general de las personas, no solo la oral».

Como experta en la lucha contra la caries, la doctora Garcillán realza la capacidad *buffer* de la saliva: «Tiene la propiedad de mantener estable el pH frente a la adición de ácidos cariogénicos ingeridos a través de la dieta, evitando la desmineralización del diente y protegiendo frente a la caries», señala.

El doctor Antonio López Sánchez indica otras funciones básicas de este fluido oral, como la de permitir una correcta fonación y deglución de los alimentos. «La saliva interviene en funciones básicas como hablar, masticar, tragar y digerir los alimentos, por lo que su mal

DRA. ROSARIO GARCILLÁN:
«EL ESTUDIO DE LA SALIVA TIENE UN FUTURO ESPERANZADOR, TANTO PARA LA IDENTIFICACIÓN DE PATOLOGÍAS SISTÉMICAS COMO PARA LUCHAR CONTRA LA CARIES DENTAL»

FUNCIONES DE LA SALIVA

- **Mantenimiento del pH neutro**: es la capacidad *buffer* o tamponadora del medio oral para neutralizar los ácidos producidos tras las comidas y evitar la desmineralización del esmalte dental y la acumulación de placa bacteriana.
- **Cicatrización:** la saliva contiene un factor de crecimiento epidérmico que facilita la cicatrización de las mucosas orales lesionadas.
- **Digestión:** las enzimas presentes en la saliva, durante la masticación, se mezclan con el alimento iniciando el proceso de digestión y facilitando la deglución de los alimentos.
- **Lubricación:** mantiene humectada la cavidad oral, tanto las mucosas como la dentición.
- **Función antibacteriana y antifúngica:** por su composición enzimática, especialmente por la lizosima, las inmunoglobulinas y proteínas, como la muramidasa o la lactoferrina, defienden la cavidad oral de las infecciones causadas por bacterias y hongos.

Según los expertos, los chicles libres de azúcares cariogénicos y con xilitol son aliados de la cavidad oral.

funcionamiento tiene un importante impacto sobre la calidad de vida de las personas», comenta. «Pero además, la saliva tiene un impacto altísimo sobre la mayoría de los tratamientos odontológicos y, sin embargo, los profesionales que nos dedicamos a la Odontología desconocemos sus características, cuando muchas veces es la responsable del éxito o fracaso de la integración de los implantes, de la aparición de caries o del buen funcionamiento de las prótesis dentales».

En este sentido, Sonia Rodríguez apunta que «los higienistas dentales también desconocen muchos aspectos de la saliva porque no han recibido formación apropiada en este sentido y dada la cercanía de este colectivo con los pacientes, es la figura que más puede identificar problemas de salivación».

CALIDAD Y CANTIDAD

La profesora de Patología Médico Bucal de la UEM, la doctora Carmen Martín Carreras-Presas, señala que «la salud oral comienza por tener unos niveles adecuados de secreción salival, lo cual podemos conseguir manteniendo unos correctos hábitos de vida».

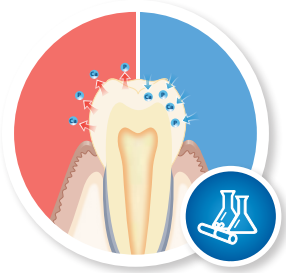
Si bien la calidad de la saliva es importante, también lo es la cantidad de la misma. La disminución patológica de saliva recibe el nombre de hiposialia, y esta afección deriva en xerostomía, que es la sensación subjetiva de sequedad bucal. «Dicha xerostomía, no tiene por qué ser siempre patológica», apunta el doctor Victoriano Serrano. «Todos hemos sentido la boca seca en algún momento puntual, como cuando hablamos en público o nos dan una mala noticia, pero resulta verdaderamente incapacitante y dramático en aquellas personas que lo sufren de forma patológica».

Según los expertos reunidos por GACETA DENTAL en este desayuno de trabajo, la presencia de unos adecuados niveles de saliva en la cavidad oral es fundamental, ya que gracias a este fluido se mantienen humectados los tejidos orales, facilitando el habla, la masticación, la deglución, la limpieza bucal y la regulación de la acumulación bacteriana.

Un nivel de secreción adecuado puede evitar un desequilibrio de microorganismos en el ambiente oral que puede dar paso a la aparición de caries, enfermedades en las encías, halitosis o mal aliento y una disminución de la calidad de vida de quienes padecen esta patología. El doctor Antonio López señala que «este fluido recubre nuestro medio de trabajo, que es la boca, y debemos estar atentos a cómo es la saliva de nuestros pacientes, tanto en cantidad como en calidad».

Si bien un descenso de la salivación tiene un fuerte impacto sobre la calidad de vida de las personas, también en exceso puede originar múltiples inconvenientes. «Esta afección recibe el nombre de sialorrea y causa agrietamiento, eccemas peribucales, dermatitis del mentón o cansancio muscular», declara el profesor Victoriano Serrano. «Esta afección –prosigue el representante de la UCM– puede producirse de forma patológica

¿Cómo puede ayudarte Orbit®pro en tu ejercicio profesional?



DIVULGACIÓN CIENTÍFICA:

Documentación y evidencias científicas sobre el valor de la saliva en la salud bucodental

FORMACIÓN CONTINUADA:

Formación específica para profesionales

MATERIALES DE APOYO:

Materiales didácticos para facilitar tu labor educacional con los pacientes

CHICLES SIN AZÚCAR:

Posibilidad de solicitar chicles Orbit® para la clínica

Apúntate en
www.orbitpro.es

WRIGLEY'S Orbit® pro

PROGRAMA DE COLABORACIÓN CON LOS PROFESIONALES DE LA SALUD BUCODENTAL

DR. VICTORIANO SERRANO: «LA FALTA DE SALIVA ES UN AUTÉNTICO DRAMA PARA LAS PERSONAS AFECTADAS POR ESTA PATOLOGÍA»

o fisiológica. Esta última interviene en ciertos momentos de la vida, como ocurre con el babeo del recién nacido o en mujeres embarazadas, pero, en el terreno de la sialorrea patológica se encuentra la que se produce en personas con parálisis cerebral o con Parkinson, por ejemplo, que en ocasiones requiere terapia farmacológica».

EL DRAMA DE LA XEROSTOMÍA

La sialorrea, aunque es menos frecuente que la hiposialia, también puede llegar a ser muy discapacitante y desagradable para las personas que la padecen, pero la xerostomía «se vive como un auténtico drama por parte de las personas afectadas», apunta el profesor Victo-

riano Serrano. «Existen, fundamentalmente, tres factores que pueden repercutir en el descenso del flujo salival –continúa el especialista–: la deshidratación, el daño a las glándulas salivales debido a la radioterapia en cabeza y cuello o bien por enfermedades inmunológicas como el síndrome de Sjögren o la artritis reumatoide, entre otras), o bien la interferencia de la trasmisión neural. En este último aspecto es donde entra en juego la farmacología, porque existen muchos medicamentos que causan una importante disminución de la secreción salival».

La doctora Carmen Martín Carreras-Presas insiste en la influencia de los medicamentos: «La secreción de saliva es controlada por el sistema nervioso central y muchos medicamentos inhiben esta función causando xerostomía. Además, muchos de estos fármacos, como los antihistamínicos y los antidepresivos, están muy generalizados porque estamos en una sociedad polimedicada».

Existen varias formas de estimular la salivación para ayudar a las personas que padecen xerostomía de forma patológica. La doctora Rosario Garcillán señala que se puede abordar esta afección mediante fármacos o con estímulos mecánicos: «la pilocarpina es un medicamento que estimula la secreción salival, pero muchas veces la manera más sencilla de resolver el problema es mediante los estímulos mecánicos, como masticar un

FÁRMACOS Y SALIVA

La terapia con determinados fármacos ejerce una influencia negativa sobre el correcto funcionamiento de nuestras glándulas salivales. Según el doctor Victoriano Serrano, existen alrededor de 1.800 fármacos que disminuyen la secreción salival. En EE.UU, un 52% de hombres y un 65% de mujeres, mayores de 65 años en ambos grupos, toman alguno de estos fármacos; y el 11% y 25% de hombres y mujeres, respectivamente, en el mismo rango de edad, toman cuatro o más de esos compuestos. «Si analizamos la historia médica de los pacientes con boca seca, observaremos que la mayoría de los casos responden a un consumo de fármacos xerogénicos», comenta el profesor de la UCM. «Pero no podemos quitarles los medicamentos causantes de su patología oral, porque son terapias de otras afecciones, así que son los laboratorios farmacológicos los que tienen que tomar consciencia de esta situación, algo que, afortunadamente, ya se está consiguiendo en el campo de los antidepresivos, en los que se está investigando para reducir sus efectos colaterales».

La profesora Rosario Garcillán revela que «las personas mayores no son las únicas que abusan de los medicamentos y los estudios demuestran que el 27% de los niños toman antihistamínicos y un 18% de jóvenes tienen sensación de boca seca. Estos datos demuestran que estamos inmersos en una sociedad polimedicada».

MISIÓN SALUD BUCODENTAL

Septiembre de 2015

EL DENTISTA SABE QUE LOS NIÑOS SE CEPILLAN MEJOR **CUANDO SE CEPILLA CON ELLOS**

LO MÁS PEQUEÑO PUEDE SER UNA GRAN DIFERENCIA

Colgate ÚNETE A NUESTRA MISIÓN DEL MES DE LA SALUD BUCODENTAL

CAMPAÑA DE SALUD BUCODENTAL IMPULSADA POR COLGATE Y SEPA

¡Inscríbete ya!

Con la colaboración científica de SEPA SOCIEDAD ESPAÑOLA DE PERIODONCIA

Beneficios para el profesional:

✓ Aquellos 25 dentistas que envíen más formularios cumplimentados a Colgate, serán premiados con la inscripción gratuita en el Curso On-Line EPB (Examen Periodontal Básico) desarrollado por la Sociedad Española de Periodoncia y patrocinado por Colgate.

Beneficios para el paciente:

✓ Chequeo dental gratuito.

Por favor, rellene este cupón respuesta con letras mayúsculas

Nombre del Profesional ☐ Odontólogo

Práctica Exclusiva ☐ ☐ Estomatólogo

Práctica preferente en (Periodoncia, Odontopediatría, Ortodoncia, Cirugía Bucal, Maxilofacial, Implantología, Otra)

Nº de Colegiado ☐☐☐☐☐☐ Teléfono / s ☐☐☐☐☐☐☐☐ ☐☐☐☐☐☐☐☐

Dirección completa de la consulta o consultas donde participará en el programa

Código Postal ☐☐☐☐☐ Población ☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐ Provincia ☐☐☐☐☐☐☐☐

Correo electrónico ☐☐☐☐☐☐☐☐☐☐

SONIA RODRÍGUEZ:
«LA SALIVA ES UN CAMPO DE ESTUDIO MUY NOVEDOSO EN ODONTOLOGÍA, CUYA FORMACIÓN AÚN NO HA LLEGADO A LAS HIGIENISTAS»

chicle, chupar un caramelo o ingerir un alimento ácido, por ejemplo. Por supuesto –continúa–, estos chicles deben estar libres de azúcares para no ser causantes de caries».

Respecto a los medicamentos destinados a estimular la salivación, el doctor Serrano señala que «es muy importante valorar a qué pacientes administrar estos fármacos puesto que, por un lado, tienen importantes efectos colaterales sobre el organismo, y por otro, solo serán útiles en los casos de parénquima glandular funcionante, mientras que en las personas cuyas glándulas salivales han quedado destruidas, como ocurre por efecto de la radioterapia de gran potencia o de ciertas enfermedades autoinmunes, la pilocarpina o la cevimelina no servirá para nada. A estos pacientes solo les podemos dar medidas paliativas, como sustitutos salivales, colutorios, sprays, chicles, comprimidos… Por eso, siempre que se administre algún medicamento –prosigue– se debe realizar de forma previa una correcta historia clínica y un exhaustivo diagnóstico de la patología».

EL CHICLE COMO ALIADO

La profesora Martín Carreras-Presas también apoya el consumo de medidas mecánicas para estimular la secreción: «El hecho de masticar un chicle conlleva un esfuerzo de la musculatura oral que favorece la secreción, lo cual, unido a la autoclisis que se provoca por

el roce de este elemento con la lengua y los dientes, lo convierte en un método coadyuvante en la higiene oral».

Al respecto, la doctora Garcillán añade que es muy importante que los métodos de estimulación salival, como los chicles o caramelos, no incluyan azúcares cariogénicos. «Ahora, la mayoría contienen xilitol, que es un edulcorante artificial que, además de no causar caries, ayuda a las propiedades defensivas de la saliva y estimula la lubricación oral. Estos chicles son especialmente recomendables tras las comidas, puesto que en este momento se produce una brusca bajada del pH de la saliva y el xilitol ayuda a restablecer sus valores óptimos, siendo muy beneficioso en la salud oral».

La estimulación mecánica de la saliva ha sido un método terapéutico administrado por los profesionales sanitarios desde siempre. El profesor de la URJC Antonio López Sánchez, señala que «las personas que no tienen suficiente cantidad de saliva deben intentar estimular la producción salival mediante estímulos mecánicos, manteniendo una sustancia inerte en la boca para incrementar la salivación. Antiguamente se aconsejaba a los pacientes tener un hueso en la boca, una medida terapéutica que hoy podemos sustituir por chicles sin azúcar que, además de estimular la limpieza de la cavidad oral, favorecen las estructuras, tanto mucosas como dentarias, protegiendo frente a la caries».

Este doctor añade otra medida fundamental que el odontólogo debe recomendar a los pacientes que acusan tener la boca seca: «Es fundamental mantener una buena hidratación. Muchas de las personas que presentan xerostomía son pacientes mayores que toman más medicación y, además, están mal hidratadas, porque con la edad se tiende a ingerir menos líquidos, complicando esta afección».

Sonia Rodríguez entiende que «el paciente con xerostomía necesita un apoyo y unas recomendaciones especiales y el higienista dental puede ejercer un papel muy importante para mejorar su calidad de vida. La saliva es un elemento de protección ante múltiples enfermedades –continúa– y la higienista es una pieza fundamental en las labores de prevención, por eso, ante la evidencia de síntomas o de lo que nos manifieste el paciente, debemos saber asesorarle de forma apropiada».

En este sentido, el Dr. López Sánchez apunta que «el odontólogo y la higienista deben trabajar de la mano y saber recomendar una serie de químicos apropiados, hábitos alimenticios y de estimulación mecánicos y, posteriormente, es necesario realizar un seguimiento adecuado para observar si estas medidas terapéuticas mejoran la situación del paciente».

DIAGNÓSTICO DE ENFERMEDADES

El diagnóstico de enfermedades, a través del estudio de la saliva, tiene un futuro esperan-

discovery® delight

El sistema lingual sorprendentemente diferente.

Bracket de una pieza.
Alta biocompatibilidad.

Óptimo diseño de aletas.
Un ligado sencillo y seguro.

Perfil bajo y estilizado.
Máximo espacio para la lengua.

Base estructurada con láser.
Buena retención.

Con los brackets **discovery® delight** se alcanza el compromiso de minimizar el número de materiales utilizados. Con este sistema se puede realizar todo tipo de tratamiento lingual **tanto en 2D como en 3D**.

Mediante la **combinación de un slot vertical** en los brackets anteriores **y un slot horizontal** en los brackets posteriores (abierto/cerrado) el sistema garantiza una óptima transmisión de fuerzas.

DENTAURUM ESPAÑA

Dentaurum España S.A. I Calle Saturnino Calleja 6 I 28002 Madrid I España I Teléfono +34 91 416 5161 I Fax +34 91 415 4916
www.dentaurum.es I info@dentaurum.es

zador y los investigadores que ejercen su actividad en este campo científico cada día descubren nuevos marcadores que ayudarán a identificar múltiples patologías mediante sencillos test salivales que podrán sustituir algunas de las pruebas invasivas a las que deben someterse periódicamente muchos pacientes. «La saliva es un método diagnóstico extraordinario y vamos en el buen camino para desarrollar nuevas formas de identificar afecciones, pero hacen falta más investigaciones en este campo», señala la doctora Rosario Garcillán.

Así, los expertos coincidieron en que, en un futuro no muy lejano, se podrán identificar, a través de sencillos test salivales enfermedades como el cáncer, la diabetes, el VIH, la hepatitis, afecciones cardiovasculares, anorexia, drogodependencia y, por supuesto, el riesgo de padecer caries dental. El profesor Antonio López afirma que, «además de las enfermedades locales como son la caries, la enfermedad periodontal o las infecciones por cándida, la saliva nos va a permitir hacer un diagnóstico y seguimiento de muchas enfermedades sistémicas y tipos de cáncer (páncreas, pulmón, próstata, ovario, mama…)».

Victoriano Serrano afirma que «en este fluido existen biomarcadores que nos ayudan a detectar enfermedades cardiovasculares, ya que se ha descubierto una correlación entre la alfa amilasa salival y las catecolaminas plasmáticas». Carmen Martín Carreras-Presas añade que «el 40% de los biomarcadores que se utilizan a nivel sistémico para determinar enfermedades como el cáncer o las patologías cardiacas se encuentran en la saliva, por lo que se podrían diagnosticar en este medio oral. Existen estudios –prosigue la doctora Martín– efectuados sobre pacientes que entraban en el hospital con dolor de pecho, en los que se observó una alfa amilasa salival alta seis horas antes de sufrir un infarto cardiovascular y también existen investigaciones en las que se han identificado cambios en la composición salival justo antes de desarrollar tumores cancerígenos».

Esta especialista afirma que «el avance de las técnicas de diagnóstico salival nos permite hacer análisis hormonales, midiendo los niveles de cortisol, una hormona relacionada con el estrés y la ansiedad. Sería útil medir estos niveles en Medicina laboral para saber cuándo una persona está sometida a demasiado estrés o para demostrar si una baja por depresión está justificada».

Asimismo, según la profesora de la UEM, podemos detectar otras hormonas no esteroideas que se utilizan en Endocrinología o saber si alguien consume drogas o tiene anorexia nerviosa. «Hoy podemos identificar enfermedades endocrinológicas o infecciosas, como la hepatitis o el VIH, lo que representa un gran avance en cuanto a la seguridad de los profesionales sanitarios que trabajan con estos enfermos, disminuyendo el riesgo de contagio. La saliva representa un método diagnóstico asequible y barato –prosigue–, representando una prue-

Los asistentes coincidieron en que la saliva es un método de diagnótico desconocido por la mayoría de los profesionales de la Odontología.

CB12, el agente de higiene bucal que elimina las causas del mal aliento.

Efecto inmediato.
Duración 12 horas.

Formato para clínicas disponible a través de Proclinic.
Teléfono: 900 39 39 39
Email: pedidos@proclinic.es

DRA. CARMEN MARTÍN:
«LA SALIVA SE PUEDE UTILIZAR COMO UN MÉTODO DE DIAGNÓSTICO EFICAZ, SEGURO, INCRUENTO Y BARATO PARA IDENTIFICAR MÚLTIPLES ENFERMEDADES»

ba incruenta, nada invasiva e indolora, lo que es especialmente útil en niños, ancianos, personas con fobia a las agujas o aquellas que padecen enfermedades crónicas y deben someterse a continuos análisis sanguíneos, como es el caso de los diabéticos, que se ven obligados a pincharse todos los días en el dedo para medir sus niveles de glucosa en sangre».

Mediante la saliva se pueden hacer controles de dopaje en deportistas, pero, además, al igual que podemos medir el consumo de drogas, «es posible saber si los pacientes se están polimedicando, algo frecuente en las personas mayores que, muchas veces, no recuerdan si se han tomado la medicación y terminan abusando de los fármacos, lo que puede derivar en un daño hepático que es importante analizar», comenta la doctora Martín Carreras-Presas. Por otro lado, la saliva puede revelarnos en qué fase del ciclo menstrual se encuentra la mujer, si está embarazada o incluso si se trata de una gestación de alto riesgo o de un embarazo prematuro, asegura el doctor Victoriano Serrano. Según Rosario Garcillán, «también se están desarrollando test para identificar el grupo sanguíneo de una persona e incluso pruebas de paternidad».

Para la doctora Carmen Martín, todo esto representa un nuevo reto para el sector dental. «A los odontólogos nunca se nos ha considerado profesionales sanitarios y no solo trabajamos con dientes. Ahora, el hecho de que la saliva tenga este potencial diagnóstico incruento, no invasivo, barato y seguro, nos abre un nuevo campo científico muy atractivo».

LA SALIVA Y LA CARIES

El estudio de la saliva no solo permitirá a los profesionales sanitarios identificar patologías sistémicas, sino también servirá para conocer la predisposición de las personas a padecer caries, la enfermedad bucodental más prevalente. De ello habló Rosario Garcillán, que aludió a las investigaciones desarrolladas en la Fundación para el Fomento de la Investigación Sanitaria y Biomédica de la Comunidad Valenciana (FISABIO) [ver GACETA DENTAL nº 269 (págs. 104-106)]– , elaboradas por los doctores Alejandro Mira y Áurea Simón, quienes, en base al estudio de los compuestos que se encuentran en la saliva, están desarrollado un test capaz de determinar el riesgo de una persona a padecer caries, así como sus causas.

«Existen una serie de bacterias causantes de la caries dental y la identificación de estos cariógenos, como el *streptococcus mutans*, nos permite desarrollar test basándonos en la

Los expertos reunidos por GACETA DENTAL en un hotel de Madrid, analizaron las futuras indicaciones del estudio de la saliva.

acumulación microbacteriana», afirma la doctora Garcillán. «Los investigadores de FISABIO están desarrollando un test cómodo y fiable que analiza los biomarcadores y componentes de la saliva que, de forma combinada, incrementan el riesgo de sufrir caries, lo que supondrá una herramienta útil que el odontólogo podrá tener en la consulta para realizar un diagnóstico individualizado a sus pacientes, para aplicar, si fuera necesario, medidas de prevención, como el protocolo CAMBRA (Caries Management By Risk Assessment), a aquellas personas con predisposición a la caries», declara.

La doctora Garcillán continúa diciendo que «en la UCM estamos empezando a desarrollar prometedores estudios sobre la saliva porque se nos abre un nuevo campo de la investigación de diagnóstico salival con procedimientos cómodos y sencillos que nos permiten saber qué cantidad de saliva tenemos, qué calidad y qué bacterias son las responsables de las patologías. En este sentido –prosigue–, trabajamos para que estos nuevos conocimientos pronto se integren como parte de los estudios de Odontología».

Sonia Rodríguez apunta que «la saliva es un campo de estudio muy novedoso en Odontología, cuya formación aún no ha llegado a las higienistas y que nos puede servir para mejorar la calidad de vida de los pacientes y favorecer su salud integral».

El último hallazgo importante en esta disciplina también llega de la mano del equipo de investigación dirigido por el Dr. Alejandro Mira [ver GACETA DENTAL nos 254 (págs. 76-78) y 266 (págs. 102-112)] y se trata del descubrimiento de una bacteria «anticaries». El *streptococcus dentisani*, como ya ha sido denominada esta nueva especie, actúa como un escudo contra las bacterias que provocan la caries, produciendo una sustancia que las inhibe, evitando su proliferación.

Según Rosario Garcillán, «durante mucho tiempo no se ha estado dando a la saliva la importancia que se merece, cuando está íntimamente relacionada con el grueso del organismo y es un aliado fundamental en la profesión odontológica. Los pacientes quieren saber por qué tienen una tendencia a la patología, y ahora, con la valoración de la saliva, por fin podemos darles respuestas». ●

Laura Domínguez

DR. ANTONIO LÓPEZ:
«LA SALIVA RECUBRE NUESTRO MEDIO DE TRABAJO, QUE ES LA BOCA, Y DEBEMOS ESTAR ATENTOS A CÓMO ES, TANTO EN CANTIDAD COMO EN CALIDAD»

LOS INVITADOS, UNO A UNO

- **Dr. Victoriano Serrano Cuenca.** Médico estomatólogo. Profesor titular de Medicina Oral y Periodoncia de la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid. Secretario académico de la Facultad de Odontología de la UCM. Miembro del comité científico de Gaceta Dental.
- **Dra. Rosario Garcillán Izquierdo.** Médico estomatólogo. Profesora titular de Odontología Preventiva de la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid (UCM) y vocal de Prevención de la Comisión Científica del COEM.
- **Dra. Carmen Martín Carreras-Presas.** Odontóloga especialista en Medicina Oral. Profesora de Patología Médicoquirúrgica Bucal y Manejo de Pacientes Especiales en la Universidad Europea de Madrid (UEM).
- **Dr. Antonio López Sánchez.** Médico estomatólogo especializado en Medicina Oral y Periodoncia. Profesor contratado doctor del Departamento de Estomatología y Enfermería de la Universidad Rey Juan Carlos (URJC).
- **Doña Sonia Rodríguez Fernández.** Higienista bucodental con práctica exclusiva en Periodoncia e Implantología.

W&H especialista en esterilización, higiene y mantenimiento

Esterilizador **Lina** con registro de datos integrado y ciclo corto Eco-B. Ahorra tiempo, agua y dinero.

125 AÑOS DE INNOVACIÓN

NOVEDAD

Ciclos CLASE B de menos de 30 minutos
Trazabilidad automática e integrada
Excelente relación calidad - precio

ECO- B

OK

INCLUYE CURSO DE FORMACIÓN
Para el personal de la clínica al comprar un esterilizador W&H

ESTERILIZADOR LINA

Esterilizador Clase B

17 litros **3.950€** PVP 5.450€

22 litros **4.450€** PVP 5.950€

PACK LINA + ASSISTINA 301 PLUS

Esterilizador Clase B + Unidad de Mantenimiento Assistina

17 litros **4.550€** PVP 6.661€

22 litros **5.050€** PVP 7.161€

Descargue nuestras ofertas escaneando el código QR

W&H Ibérica Atención al Cliente & Servicio Técnico Premium
Ciudad de Melilla, 3 - 46017 Valencia **España** **t** +34 96 353 20 20 **f** +34 96 353 25 79 oficinas.es@wh.com

PEOPLE HAVE PRIORITY

W&H, líder en cirugía oral e implantología

Motor de implantes **Implantmed**,total seguridad y máxima precisión.

Micromotor potente con un torque de 5,5 Ncm.
Rango de revoluciones: de 300 a 40.000 rpm.
Limitación exacta del torque: de 5 a 70 Ncm.
Función de mecanizado para realizar roscas en el hueso
Incluye micromotor y pedal de control S-N1

IMPLANTMED +
WI-75 E/KM 20:1
No desmontable
Sin luz

2.995€

PVP 3.535€

IMPLANTMED +
WS-75 20:1
Desmontable
Sin luz

3.195€

PVP 3.756€

IMPLANTMED +
WS-75 LG 20:1
Desmontable
Mini Led+ Autogenerada

3.495€

PVP 3.958€

Ofertas válidas hasta el 30 de Septiembre de 2015 salvo error tipográfico. Precios IVA y transporte NO INCLUIDOS.

wh.com

DR. LUIS CÁCERES, PRESIDENTE DEL CONSEJO ANDALUZ DE DENTISTAS Y DEL COLEGIO DE DENTISTAS DE SEVILLA

«La plétora profesional conduce al sobretratamiento y la lucha de precios al empeoramiento de la asistencia»

El Dr. Luis Cáceres luchará otros cuatro años más para defender los intereses de los dentistas andaluces.

Con sus últimas reelecciones el Dr. Luis Cáceres suma un cuarto de siglo como presidente del Colegio de Dentistas de Sevilla y quince años encabezando el Consejo Andaluz. A pesar de todo este tiempo, afronta su nueva etapa al frente de ambos organismos con ilusión y ganas por mejorar el presente y futuro de los profesionales andaluces.

—Acaba de ser reelegido presidente del Colegio de Dentistas de Sevilla, Dr. Cáceres y ya suma 25 años representando al colectivo de su provincia. ¿Qué le reporta su papel como presidente para concurrir cada año a las elecciones?

—Para mí es una enorme satisfacción. Es un gran orgullo poder representar a la profesión a la que me dedico y trabajar y luchar para dar respuestas a las mayores necesidades y derechos que tenemos los dentistas en Sevilla. Me dedico a ello con gran empeño y con muchas ganas, ya que tantos años de experiencia en la profesión considero que me permiten ver y analizar qué es lo prioritario en el sector.

Asimismo, es fundamental garantizar y hacer garantizar una buena salud bucodental de la ciudadanía a través de campañas y consejos que recalen en la población y hacer una defensa de la sociedad civil a la que representamos. Siempre he tenido una máxima en mi vida: todo aquello que te ilusiona no lo dejes mientras te siga dando felicidad.

—Además, el apoyo en todos estos años de sus colegiados significará que muy mal no lo estará haciendo...

—Cuando algo que realizas lo haces con ganas y entrega es raro que salga mal. Yo, como ya he destacado, le pongo todo mi empeño a esta no fácil labor. Los colegiados son los que tienen que opinar y lo hacen cada cuatro años depositando sus votos en las urnas. Ya me votaron en más ocasiones.

—¿Cómo afronta este nuevo mandato al frente del colegio sevillano?

—Lo afronto con ganas e ilusión, como si fuera esa primera vez en la que fui elegido presidente. Si no se tienen ganas una persona no puede dedicarse a ello porque no es tarea fácil. La presidencia de un Colegio requiere mucha dedicación y mucho sacrificio y produce demasiados sinsabores, pero también da grandes satisfacciones. Además de la crisis económica que estamos sufriendo, en la actualidad la pro-

«SIEMPRE HE TENIDO UNA MÁXIMA EN MI VIDA: **TODO AQUELLO QUE TE ILUSIONA NO LO DEJES MIENTRAS TE SIGA DANDO FELICIDAD**»

fesión está inmersa en un gran cambio: un gran número de estudiantes que sale cada año de las facultades de Odontología y muchas clínicas dentales, en su mayoría franquicias, ofrecen publicidad engañosa, entre otros problemas, y la Administraciones, por el momento, no nos respaldan.

—¿Cuáles son los objetivos que se ha marcado su equipo de cara a estos próximos cuatro años?

—Son muchos los objetivos que tenemos en mente para este nuevo mandato, pero destacan principalmente el seguir luchando contra el intrusismo profesional que tanto daño está haciendo al sector y a los pacientes afectados. Desde nuestra asesoría jurídica seguimos persiguiendo estos casos. Lo único con lo que no estamos de acuerdo son las penas que se les impone a los que cometen este tipo de delitos, que siguen siendo insuficientes. Tras la primera modificación en el Código Penal nos siguen resultando ridículas.

Asimismo trabajaremos para exigir una mayor regulación de la publicidad sanitaria. No todo vale cuando lo que estás anunciando es salud. Estamos viendo una cantidad de anuncios en los que se ofrecen tratamientos dentales gratis o muy baratos y de lo que realmente se trata es de verdades a medias o de publicidades gancho. Esta publicidad, para mí engañosa, no solo se da en Odontología, también en otras ramas sanitarias. Por ello exigimos que esté regulada.

Además, demandamos un establecimiento del númerus clausus en las facultades que garantice que los alumnos que salgan cada año de ellas puedan incorporarse al mercado laboral sin problema. En estos momentos, nuestros jóvenes dentistas tienen que optar por verdaderos contratos basura o tener que emigrar para ejercer su profesión.

—Desde el Consejo, se están multiplicando las acciones para luchar contra la publicidad engañosa o para denunciar la necesidad de establecer un númerus clausus que frene la plétora profesional o crear las especialidades. ¿Cómo se contemplan estas iniciativas desde el colegio sevillano?

—Desde el Colegio de Sevilla y desde el Consejo Andaluz hemos luchado, y seguimos haciéndolo, contra esta publicidad engañosa que ha aparecido recientemente. Hemos hecho campañas alertando a la población sobre el peligro de hacer caso a este tipo de ofertas, recopilándolas y analizándolas desde nuestra asesoría jurídica. Y en ese sentido lo mantendremos como uno de nuestros principales objetivos.

En cuanto al establecimiento de un númerus clausus: ya he asistido a numerosas reuniones con las Administraciones en ese sentido. Hemos conseguido que se paralice la oferta de otra carrera de Odontología en Sevilla, según habían acordado ya la Universidad Pablo de Olavide y CEADE. Nos parece vergonzoso que en una comunidad autónoma como la nuestra, con un gobierno socialista, se dé formación privada en Odontología y el título sea expedido por una Universidad pública que sostenemos los contribuyentes.

MÁS PERSONAL :

Nacido en... Hornachos (Badajoz).
Estado civil... Viudo.
Aficiones... Viajar siempre que pueda.
Deportes... Para practicar, la caza; para ver, el fútbol.
Un libro... Un filo de luz, Andrea Camilleri.
Una película... Apocalypse Now, de Coppola.
Un lugar... África
Música preferida... Cantautores como Serrat.
Viajes en cartera... Zimbabue.

—¿Cuál es la situación actual del dentista sevillano?

—Su situación se asemeja mucho a la del dentista en el resto de España. Como ya he dicho, la profesión se está viendo afectada no solo por la crisis sino también por la plétora profesional y por la publicidad agresiva de muchas clínicas. El futuro se plantea un poco complicado. Hace veinte años me decían que estaba exagerando cuando afirmaba que llegaríamos a tener parados dentro de la profesión. Hoy todos estamos viendo que es una realidad.

—¿Y cuál es la situación del joven odontólogo en particular? ¿Se están marchando muchos jóvenes profesionales de la provincia en busca de oportunidades profesionales?

—Los jóvenes dentistas están viéndose afectados además por la precariedad laboral. Son muchos los que trabajan varias horas a la semana para diferentes clínicas, con unos contratos por parte de los propietarios de las mismas que no consideramos legales.

El dentista se da de alta de autónomo y paga su Responsabilidad Civil Profesional cuando el contrato que debería tener sería laboral; con derecho a su sueldo mensual, sus pagas extras y vacaciones.

Hemos llegado a ver contratos absolutamente leoninos de un dentista trabajando para otro y, donde en una cláusula, en caso de dejar de trabajar para él, no pueda establecer su consulta en menos de 25 kilómetros. Esto nos parece vergonzoso y punible.

Como segundo recurso les queda trabajar fuera de nuestro país. No podemos entender que con el dinero que cues-

Luis Cáceres suma 25 años al frente del Colegio sevillano y 15 del Consejo Andaluz.

ta formar a un dentista, tengan que salir a otros países que no han pagado nada por su formación.

—Ampliando aún más el ámbito geográfico, y teniendo en cuenta que acaba de ser reelegido también presidente del Consejo Andaluz de Dentistas, ¿es similar la situación del odontólogo en otras provincias de la comunidad?

—Sí, se asemeja mucho. En los plenos andaluces tenemos la oportunidad de compartir todas las provincias nuestros principales problemas. Y constatamos que éstos en las ocho provincias andaluzas son muy parecidos, solo se dan ligeras variaciones.

—¿Qué acciones se llevan a cabo desde el Consejo Andaluz?

—En primer lugar, mantenemos relaciones con la Administración a nivel autonómico, fundamentalmente con las Consejerías de Salud, Educación y Justicia, participando en las alegaciones de todas las normas que afectan a la profesión; tomamos acuerdos mediante consenso en los plenos que celebramos los ocho colegios, que normalmente celebramos cada dos meses; ponemos en marcha medidas consensuadas para luchar contra la publicidad engañosa, el intrusismo profesional y la plétora que existe en nuestra profesión y realizamos una importante labor de coordinación entre todas las Juntas de Gobierno provinciales.

—En estos 25 años al frente del colegio sevillano, y quince del Consejo Andaluz, el panorama odontológico español ha cambiado mucho. ¿Qué de bueno y qué de malo hay en este camino?

—Como bueno, el gran nivel que ha adquirido la profesión, tanto a nivel profesional como tecnológico, siendo necesario aumentar su nivel en investigación.

El incremento del número de profesionales fue en principio muy beneficioso para la profesión y, por supuesto, redundó en beneficio de nuestros pacientes, pero en los últimos años está siendo muy perjudicial, pues la plétora profesional conduce al sobretratamiento y la lucha de precios conduce al empeoramiento en la asistencia.

—¿De qué logro conseguido en esta larga trayectoria colegial se siente más orgulloso?

—A esto deberían responderle mis compañeros, que gracias a su confianza me han hecho mantenerme en este cargo durante 25 años ininterrumpidos.

Gracias a ellos, y a las diferentes Juntas de Gobierno, se ha logrado la defensa de la profesión, en la medida que la legislación y nuestros vigentes estatutos nos lo han permitido.

—¿Y cuál es el que más le gustaría conseguir cuando se «corte la coleta»?

—Cuando me corte la coleta mi única ilusión será vivir en paz, seguir manteniendo mi grupo de amigos y gozar del respeto de todos aquellos que han sido mis compañeros y amigos en la profesión, para los que he trabajado durante tanto tiempo. Con aciertos y errores como sucede en la vida en general y pidiendo disculpas por estos últimos, que seguro también he cometido. GD

PERFIL

Licenciado en Medicina y Cirugía por la Universidad de Sevilla. Especialista en Estomatología por la Universidad Complutense de Madrid. Vocal y secretario del Colegio de la IV Región, pasó a ser presidente de la IV Región y del Colegio de Sevilla en 1990, cargo que ostenta desde entonces. Es también presidente del Consejo Andaluz de Colegios de Dentistas desde su creación en el año 2000. Académico de la Academia Pierre Fauchaud. Práctica privada.

I AM CARING

implantProtect
Pure Titanium

LOS PRIMEROS INSERTOS DE TITANIO PURO PARA EL TRATAMIENTO Y MANTENIMIENTO DE LA PERIIMPLANTITIS

Inserto **IP1**
(Ref. F02121)

Insertos de
TITANIO
PURO

Preservar el implante con insertos de titanio puro, guiados por perfectas vibraciones ultrasónicas

Kit **ImplantProtect**
(Ref. F02120)

- Los únicos instrumentos con una finura suficiente para alcanzar y tratar las partes más complejas de las roscas más estrechas.
- Regulación automática de potencia y vibraciones perfectamente controladas con el Sistema Cruise Control (CCS).

ACTEON

ACTEON MEDICO-DENTAL IBERICA, S.A.U.
Pol. Ind. Can Clapers • Avenida Principal Nº 11H • 08181 SENTMENAT (Barcelona)
Tel + 34 937 15 45 20 • Fax + 34 937 15 32 29
E-mail: info@es.acteongroup.com • www.es.acteongroup.com

Investigación de la Universidad de Barcelona

¿Siguen los pacientes las indicaciones del dentista tras la extracción de las muelas del juicio?

Investigadores de Instituto de Investigación Biomédica de Bellvitge (IDIBELL) elaboran un estudio para identificar los elementos que intervienen en el incumplimiento de las instrucciones postoperatorias tras la extracción de cordales incluidos, siendo el tabaquismo y el consumo de alcohol los principales factores que llevan a los pacientes a transgredir las recomendaciones de su dentista.

El grupo de investigación de Patología y Terapéutica Odontológica y Maxilofacial del Instituto de Investigación Biomédica de Bellvitge (IDIBELL), dirigido por Prof. Dr. Cosme Gay Escoda, y perteneciente a la Universidad de Barcelona, ha elaborado un estudio para analizar los elementos que provocan el incumplimiento de las instrucciones postoperatorias tras la extracción de las muelas del juicio o cordales incluidos.

VARIABLES DEL ESTUDIO

La extracción del tercer molar inferior es la intervención quirúrgica más frecuente en Cirugía Bucal, estando ampliamente documentada en la literatura. Su curso postoperatorio se ve influenciado, entre otros factores, por la compresión y posterior cumplimiento de las indicaciones dadas por el profesional tras la intervención quirúrgica, con el objetivo de minimizar la morbilidad y las posibles complicaciones para mejorar la calidad de vida del paciente.

Los principales elementos que intervienen en el cumplimiento de las instrucciones postoperatorias y que podrían interferir en su correcta aplicación son la forma de dar las indicaciones (verbal, escrita y con información adicional); el nivel sociocultural del paciente; así como el grado de ansiedad preoperatoria inherente a cualquier intervención quirúrgica.

Para analizar la repercusión de estas tres variables en el postoperatorio de la extracción de terceros molares incluidos se efectuó un estudio clínico randomizado en el que se evaluó estas tres variables, siendo un requisito de inclusión que el paciente no hubiera tenido experiencias quirúrgicas previas.

Los resultados obtenidos no mostraron diferencias estadísticamente significativas entre los tres grupos de estudio. Sin embargo, el incumplimiento de las instrucciones se centró especialmente en lo que respecta al hábito tabáquico y al consumo de bebidas alcohólicas durante la semana posterior a la intervención quirúrgica y, en menor medida, en la medicación prescrita (antibiótica y analgésica/antiinflamatoria).

El tabaco representó el principal elemento de incumplimiento, siendo más del 50% de los pacientes fumadores los que no

cumplieron con el cese del hábito durante los siete días posteriores a la intervención, con independencia del género, a diferencia del consumo de bebidas alcohólicas, que se asoció principalmente a los hombres.

El mal uso que se hace de la medicación antibiótica por parte de los pacientes se debe principalmente a las creencias populares y al desconocimiento acerca de la medicación que se les prescribe. La principal causa de incumplimiento de la prescripción antibiótica y analgésica/antiinflamatoria (40% y 53%, respectivamente) se debió sobre todo al cese del dolor durante el postoperatorio.

Los investigadores de la Universidad de Barcelona afirman que es importante explicar correctamente al paciente la utilidad de los antibióticos, ya que la automedicación o un período de ingesta inadecuada pueden ser contraproducentes. A pesar de no encontrar diferencias en el cumplimiento, teniendo en cuenta la forma de dar las instrucciones al paciente, el nivel sociocultural y el grado de ansiedad preoperatoria resulta imprescindible adaptarse a las necesidades particulares de cada paciente y proporcionar una información completa y detallada del curso postoperatorio, así como de las instrucciones, ya que, de esta forma, no sólo disminuye la ansiedad que pueda experimentar el individuo sino que, de manera indirecta, favorece el cumplimiento de las indicaciones.

Este estudio ha sido desarrollado bajo la dirección del profesor Gay Escoda, catedrático de Patología Quirúrgica Bucal y Maxilofacial de la Universidad de Barcelona y director del Servicio de Cirugía Bucal y Maxilofacial del Centro Médico Teknon de la ciudad condal. La investigación clínica fue efectuada por el Dr. Joaquín Alvira González y coordinada por el director del grupo de investigación. ●

EL MAL USO QUE SE HACE DE LA MEDICACIÓN ANTIBIÓTICA POR PARTE DE LOS PACIENTES SE DEBE PRINCIPALMENTE A LAS CREENCIAS POPULARES Y AL DESCONOCIMIENTO SOBRE LA FARMACOLOGÍA QUE SE LES PRESCRIBE

Estudio codirigido por el investigador español Domingo Carlos Salazar

El análisis de cálculos dentales revela la primera evidencia del consumo humano de setas

Un estudio liderado por Robert C. Power del *Max Planck Institute for Evolutionary Anthropology* de Leipzig (Alemania) y codirigido por el investigador español Domingo Carlos Salazar García, de la Universidad de Valencia, ha detectado la primera evidencia del consumo humano de setas. El trabajo, publicado en el *Journal of Archaeological Science*, ha explorado la dieta antigua mediante el análisis de cálculos dentales de individuos magdalenienses procedentes del yacimiento cántabro de El Mirón.

Los análisis de microscopía óptica y electrónica de barrido han detectado un amplio abanico de microrrestos de origen vegetal, fúngico, animal y mineral atrapados en los cálculos dentales en vida, que aportan información muy valiosa sobre la alimentación en el Magdaleniense. Habitualmente las técnicas que reconstruyen las pautas alimentarias prehistóricas se centran en el consumo de productos animales, por este motivo, según el investigador español, Domingo Carlos Salazar, «poder obtener mediante este tipo de estudios información sobre el consumo de recursos vegetales es importante para tener una idea más completa sobre la alimentación de nuestros antepasados».

Este tipo de microrrestos demuestran que los individuos en El Mirón consumieron una amplia variedad de plantas de distintos ecosistemas, así como otro tipo de alimentos como setas de la variedad boletus. Salazar recuerda que «la arqueología no ha aportado mucha información hasta ahora sobre el uso temprano de setas. Y, aunque su uso es poco comprendido durante la prehistoria, la etnografía ha permitido saber que grupos de cazadores y recolectores utilizaron frecuentemente las setas como alimento, condimento o medicina.

Domingo Carlos Salazar es investigador postdoctoral en el *Max-Planck Institute for Evolutionary Anthropology*, pero mantiene todavía una intensa colaboración con la Universidad de Valencia. Trabaja en arqueología biomolecular con el objetivo de reconstruir el tipo de alimentación y el estado de salud de nuestros ancestros. ●

Marina Lozano, experta en Antropología dental e investigadora del Instituto Catalán de Paleoecología Humana y Evolución Social (IPHES)

«A PARTIR DEL NEOLÍTICO CRECE EL PORCENTAJE DE CARIES DENTAL»

La experta en Antropología dental, Marina Lozano.

Marina Lozano, investigadora del Instituto Catalán de Paleoecología Humana y Evolución Social (IPHES), ha colaborado con investigadores de la Facultad de Odontología de la Universidad Internacional de Cataluña (UIC) en el descubrimiento de un homínido de más de 4.000 años de antigüedad con un molar de más en Atapuerca. Esta experta en Antropología dental nos cuenta los hábitos alimenticios del Neolítico y la incidencia que éstos tenían en la salud oral de las poblaciones de la época.

—¿Qué características y patologías bucodentales presentaba el individuo encontrado recientemente en Atapuerca?
—La principal característica es la presencia de un cuarto molar mandibular. Además, presentaba numerosas patologías bucodentales como caries en estado avanzado, abscesos, cálculo, exostosis alveolar, modificaciones en la oclusión por desgaste oclusal excesivo, patología temporomandibular y marcas del uso de palillos que utilizaban a modo de cepillo interproximal.

—¿Cómo era la salud bucodental en el Neolítico?
—La salud bucodental empeoró con respecto a épocas anteriores. A partir del Neolítico crece el porcentaje de caries dental, afectando a más individuos dentro de las poblaciones. La ausencia de tratamientos preventivos (higiene dental) y paliativos conllevaba, en muchos casos, la pérdida de las piezas dentales afectadas e infecciones que producían abscesos. La enfermedad periodontal también vio incrementada su incidencia. Por otro lado, se observa un mayor porcentaje de malposición dentaria y apiñamiento, principalmente de la dentición anterior.

—¿Qué costumbres alimenticias revelan estos restos?
—El Neolítico significó una etapa de cambio radical en la manera de conseguir el alimento. En el Paleolítico todos los alimentos se conseguían de la caza, pesca y recolección. De manera gradual, durante el Neolítico, los seres humanos fueron capaces de producir y empezaron a cultivar y a criar animales. Esto conllevó un cambio en la dieta centrada principalmente en cereales, muy ricos en carbohidratos, y en productos animales. La consecuencia fue el aumento de algunas patologías como la caries dental.

—¿Podemos saber, a partir de este descubrimiento, si se practicaba algún tipo de higiene bucodental?
—Las caries y el cálculo identificados en este individuo nos llevan a pensar que no se realizó ningún tipo de higiene bucodental. Sin embargo, en un molar superior hay marcas que indican que se usaba de manera habitual el palillo de dientes. Este hábito, ya identificado incluso en Homo habilis hace 1,8 millones de años, puede estar relacionado tanto con una rudimentaria higiene interdental, como con un simple hábito o como un intento de aliviar las mo-

Imágenes de la mandíbula del individuo encontrado en Atapuerca.

lestias bucodentales por empaquetamiento alimenticio o por otras patologías identificadas.

—¿Dónde han sido encontrados exactamente estos restos humanos?
—Este individuo, que vivió hace unos 4.760-4.200 años, forma parte de un enterramiento colectivo de unos 22 individuos procedentes del yacimiento de la Cueva de El Mirador, en la Sierra de Atapuerca (Burgos).

—¿Quiénes han colaborado o forman parte de la investigación?
—Esta investigación es fruto de una estrecha colaboración entre la Facultad de Odontología de la Universidad Internacional de Cataluña (UIC) y el IPHES (Instituto Catalán de Paleoecología Humana y Evolución Social). Además, se enmarca en el contexto de la tesis doctoral que está realizando Dolors Ceperuelo, la primera firmante del artículo publicado recientemente en el *Journal of Comparative Human Biology*.

—¿Por qué ha sido tan trascendente para la comunidad científica este descubrimiento?
—Es la primera vez que se identifica un cuarto molar en un individuo con esta antigüedad. Además, en la población actual la incidencia de este tipo de dientes supernumerarios es escasa, entre un 0,1 y un 3,4%, pero se desconoce cuál fue la incidencia en poblaciones pasadas.

—¿Qué tecnologías se han empleado para analizar los restos encontrados?
—La principal novedad es que se ha empleado CBCT (Tomografía Computarizada de Haz Cónico) para un mejor diagnóstico.

—¿Qué datos nos puede revelar un diente?
—Los dientes aportan muchísima información acerca de un ser humano. Además, debido a su estructura y composición, fosilizan muy bien y perduran en el tiempo. Por tanto, a partir de los dientes hallados en yacimientos arqueológicos podemos saber mucho acerca de la especie a la que perteneció, cómo se desarrollaban, cómo se formaban las piezas dentales, qué comían, qué enfermedades sufrieron o la edad de muerte del individuo. Además, también suelen conservar muy bien el ADN y, por tanto, conseguir una información mucho más extensa de su genoma.

«LOS DIENTES APORTAN MUCHÍSIMA INFORMACIÓN ACERCA DE UN SER HUMANO, DEBIDO A QUE FOSILIZAN MUY BIEN Y PERDURAN EN EL TIEMPO GRACIAS A SU ESTRUCTURA Y COMPOSICIÓN»

En el estudio de las poblaciones pretéritas la Antropología Dental es una disciplina esencial para obtener gran cantidad de información.

—¿Cuáles son los descubrimientos recientes que más han sorprendido a la comunidad científica en este campo de investigación?
—La Antropología Dental aplicada a especies fósiles es un campo que continuamente está ofreciendo nuevos hallazgos. Pero, en los últimos días, el descubrimiento del que más se está hablando es la publicación de un estudio dental en la revista Science en el que se indica que nuestra especie, *Homo sapiens*, ya estaba en Europa hace unos 41.000 años compitiendo estrechamente con los Neandertales. ●

Artículo: S. Benazzi, V. Slon, S. Talamo, F. Negrino, M. Peresani, S.E. Bailey, S. Sawyer, D. Panetta, G. Vicino, E. Starnini, M.A. Mannino, P.A. Salvadori, M. Meyer, S. Pääbo, and J.J. Hublin. Science aaa2773Published online 23 April 2015 [DOI:10.1126/science.aaa2773].

OrisDent evo

Aumenta la rentabilidad de su Clínica Dental!

Ahorra tiempo y céntrate en tu trabajo: OrisDent evo gestiona para ti cada actividad de la Clínica, desde la parte clínica a la administrativa – historia clínica, **periodontal, gnatológica, ortodóntica,** facturas, registro contable, plazos, recordatorios y citas. La gráfica moderna e intuitiva te permite una utilización más flexible y fácil, incluso para los que no sean expertos en informática.

Para Windows y Mac.

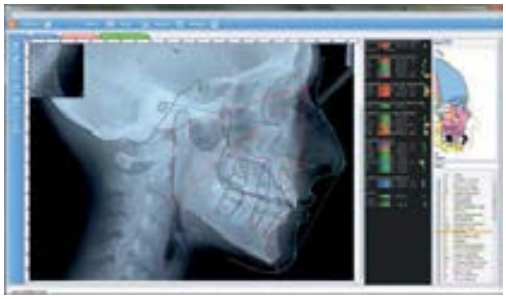
El Partner adecuado para usted:

- **soporte telefónico**
- **soporte remoto**
- **chat de texto**
- **servicios internet**
- **actualizaciones continuas**

Todos los otros nombres o logotipos de producto son marcas o marcas registradas de los respectivos propietarios.
©2015 OrisLine. All rights reserved.

Fideliza a tus pacientes con comunicaciones específicas y eficaces!

Con OrisDent evo puedes gestionar **comunicaciones específicas y aumentar la satisfacción de tus pacientes**. Perfila el objetivo de referencia y envía comunicaciones eligiendo el medio más adecuado. Puedes invitar a una visita de control a todos los pacientes a los cuales pusiste un implante hace tiempo, recordar cada 6 meses de hacer un tratamiento de limpieza de dientes y promocionar otros servicios y tratamientos. De esta manera **reduces el riesgo de perder pacientes** y los mantienes en el tiempo, **fidelizándolos a la Clínica**.



OrisLine: la ventaja de una solución completa

OrisDent evo interactúa con todos los productos OrisLine: con **OrisEduco**, asociando los tratamientos al video correspondiente, puedes obtener el presupuesto gráfico de enseñar al paciente.
Con **OrisCeph** puedes ver los trazados cefalométricos directamente en la ficha ortodóntica del paciente.

OrisLine

Orisline España SL u
Tel. 915396316 - info@orisline.com
www.orisline.com

Dr. Pablo Pavón
Licenciado en Odontología por la Universidad de Sevilla (US).
Postgrado en Implantología y Prótesis sobre Implantes. Fórum Implantológico Europeo.
Máster Avanzado en Estética y Rehabilitación Oral. Dental Institute Barcelona.
Profesor Colaborador en el Máster de Periodoncia e Implantes (US).
Práctiva privada limitada a Implantologia y Prostodoncia en Clínica Dental Guillena, Guillena (Sevilla) y Clinica Doctor Senís (Valencia).

CIRUGÍA PROTÉSICAMENTE GUIADA

A propósito de un caso

RESUMEN

Hoy en día la Implantología inmediata está en su máximo apogeo; su uso está más que demostrado, así como su beneficio, según revela la bibliografía. Pero hay diversas situaciones clínicas en las que la colocación de un implante inmediato no es el tratamiento mas predecible. El sector anterior cada vez asume más exigencia estética, de manera que llevar a cabo un tratamiento no predecible, asumir un riesgo irreversible, puede llevarnos al fracaso, con todo lo que eso conlleva. Para evitar que esto ocurra buscamos siempre un diagnóstico certero y correcto, mediante una minuciosa planificación, que es lo que hemos realizado en el caso clínico que nos ocupa en este artículo. Como el diente a reemplazar no cumple las exigencias estéticas de la paciente (podemos comprobar su asimetría con respecto al contralateral), partimos de cero y, tras la extracción y preservación alveolar, hacemos un encerado diagnostico copiando al otro central.

Este encerado irá en la férula radiológica, con la que el paciente se hará el CBCT y nos permitirá colocar el implante de manera correcta tridimensionalmente. Todos los pasos quirúrgicos se darán respetando las demandas protésicas, lo que nos permite llevar un mejor control durante todo nuestro tratamiento (imprescindible en casos en el sector anterior) y realizar una cirugía protésicamente guiada.

La cirugía guiada nos permite colocar nuestro implante en su posición exacta y asegurarnos que nuestra prótesis cumplirá los requisitos estéticos que nos ha marcado el encerado diagnóstico. En los casos donde el proceso alveolar que albergará el implante tenga una orientación muy diferente al eje longitudinal del diente, la previa colocación y planificación virtual de la cirugía del implante es fundamental. Así evitaremos posibles complicaciones tales como una fenestración, que nos obligaría a regenerar y a abrir un colgajo, comprometiendo el resultado estético final; o a colocar el implante en una posición demasiado vestibular afectando al resultado de la prótesis definitiva.

Palabras clave: Implante, pilar de zirconio, cirugía guiada, tejido blando, fluorescencia.

ABSTRACT

Nowadays Immediate Implantology is at its maximum apogee; more than demonstrated is its the use and benefit according to the literature.

As clinicians we strive for excellence in outcome and predictability. There are certain clinical situations where immediate placement of the implant is not the most predictable treatment. The anterior region can be one of these situations where it is increasingly more technically demanding. Carrying out a non-predictable treatment approach will propagate to greater risk and ultimately failure. To avoid this happening we must have an accurate diagnosis combined with a comprehensive treatment plan. , which is what we have done in the following case.

In the highlighted case, the anterior tooth did not meet the aesthetic expectations of the patient. Comparing the tooth with that of its contralateral is always a good place to start. This case highlights the stage wise process undertaken from the time of extraction, alveolar preservation and diagnostic wax-up.

The patient took a CBCT image with the diagnostic wax-up placed in a radiographic splint. This allowed us to place the anterior implant in the correct position in all three dimen-

sions. The guided surgery steps are therefore taken with respect to the prosthetic demands. This method allows for greater control and predictability throughout all the treatment stages.

Guided surgery allows us to place the implant in its exact position and ensure that our prosthesis meet the highest aesthetic requirements..

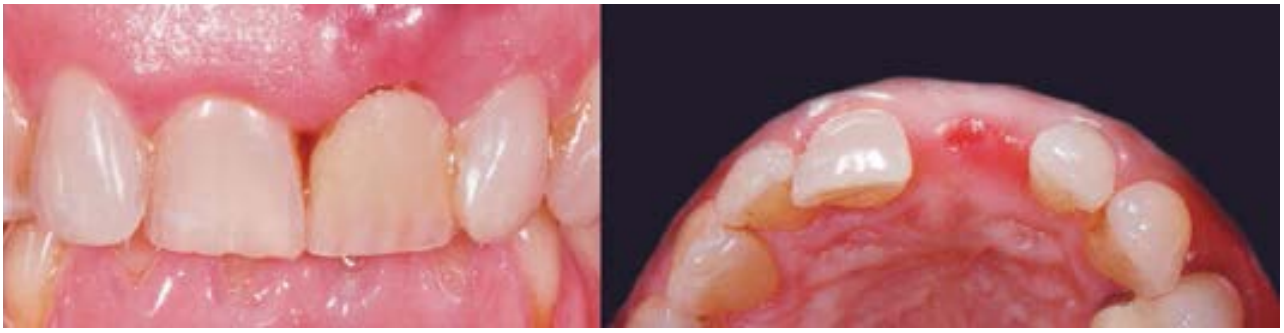
In cases where the alveolar process that will house the implant has a very different orientation to the longitudinal axis of the tooth, virtual implant planning surgery software is key to avoid possible complications. A possible and realistic complication is a fenestration. If this was to occur we may need to regenerate the area by opening a flap or even place the implant in a position too labial. This is something that should be avoided as it would certainly compromise the aesthetic result of the final anterior prosthesis.

Keywords: Implant, Guide Surgery, Zirconia Abutment, Soft Tissue, Fluorescense

CASO CLÍNICO

Mujer de 45 años que acude a la consulta tras varias cirugías periapicales del incisivo central izquierdo. Clínicamente la paciente presentaba edema gingival, tumefacción y movilidad Grado II de la pieza **(Figura 1)**. Comprobamos median-

Figura 1. Situación inicial. Tras la extracción ya se prevé que se perderá altura en la papila distal debido a la inflamación y pérdida ósea que se observa.



Figuras 2 y 3. Aspecto postoperatorio de la zona a los 8 meses de la preservación alveolar. La paciente llevó un Maryland provisional de acrílico; vista oclusal: se observa el mantenimiento del volumen vestibular.

Figura 4. Modelo Inicial. Encerado diagnóstico.

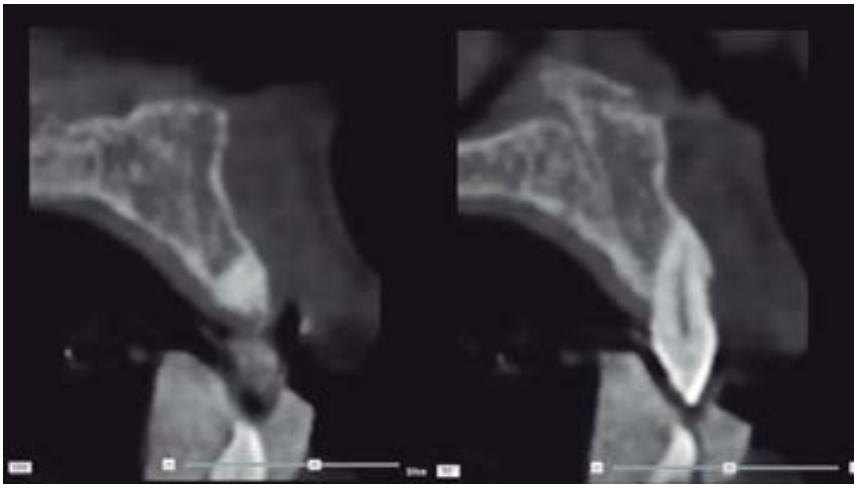


Figura 5. Se observa la diferencia entre el eje longitudinal de la cresta ósea donde va nuestro implante y el diente adyacente.

te el sondaje de la pieza que hay un defecto óseo vestibular de 7 mm., que nos hace descartar la posibilidad de la colocación de un implante inmediato tras la extracción (1). A continuación presentaremos la secuencia clínica, tanto quirúrgica como protésica, para la reposición de esta pieza.

El tratamiento comienza con la extracción atraumática de la pieza (2,3) y la realización de una técnica de preservación alveolar «Socket Sealing Surgery» (4-6), que tiene como objetivo reducir los cambios dimensionales verticales y horizontales del alveolo tras la extracción. Para ello se emplea un sustituto óseo (Geistlich Bio-Oss) y una membrana de colágeno (Geistlich Bio-Guide) que evitará el colapso vestibular del tejido blando y servirá de barrera para la regeneración completa del alveolo con la finalidad de disponer del máximo de volumen óseo posible tras la cicatrización del mismo.

La preservación alveolar permite minimizar la reabsorción ósea evitándose así técnicas más complejas de aumento de reborde alveolar (GBR) (7-9).

La paciente llevará un Maryland de acrílico hasta la colocación de la corona provisional implantosoportada **(Figuras 2 y 3)**.

Transcurridos los 8 meses desde la extracción, pasamos a realizar el encerado diagnóstico **(Figura 4)** y la planificación de la cirugía guiada (10). Debido a la gran diferencia entre el eje longitudinal del central adyacente y la cresta ósea (11,12) donde se va a colocar el implante **(figura 5)** decidimos su colocación de manera guiada (13) con lo que conseguimos evitar:

–Elevar un colgajo por una posible fenestración, en el que se vería afectado el tejido blando interproximal, dicho tejido no queremos dañarlo bajo ningún concepto, ya que podría sufrir una retracción, con la afectación estética que esto supondría. Evitamos también descargas verticales.

–Colocar el implante demasiado vestibulizado, con los problemas estéticos y protésicos que eso acarrearía. Entre ellos no poder realizar un pilar de circonio, obligándonos a

UNIVERSIDAD DE MÁLAGA

MÁS INFORMACIÓN

MARÍA JOSÉ BARRIO SÁNCHEZ

952 608 579 677 412 776

MÁSTER PROPIO UNIVERSITARIO

EN CIRUGÍA ORAL, IMPLANTOLOGÍA Y PERIODONCIA

60 CRÉDITOS ECTS

FACULTAD DE MEDICINA

LA MATRÍCULA INCLUYE ENTREGA DE CAJA QUIRÚRGICA DE SISTEMA.

CALENDARIO 2015/2016

NOVIEMBRE J5 / V6 / S8	DICIEMBRE J3 / V4 / S5	ENERO J14 / V15 / S16	FEBRERO J11 / V12 / S13	
MARZO J10 / V11 / S12	ABRIL J14 / V15 / S16	MAYO J12 / V13 / S14	JUNIO J9 / V10 / S11	
JULIO J7 / V8 / S9	AGOSTO	SEPTIEMBRE J15 / V16 / S17	OCTUBRE J6 / V7 / S8	

Colaboran:

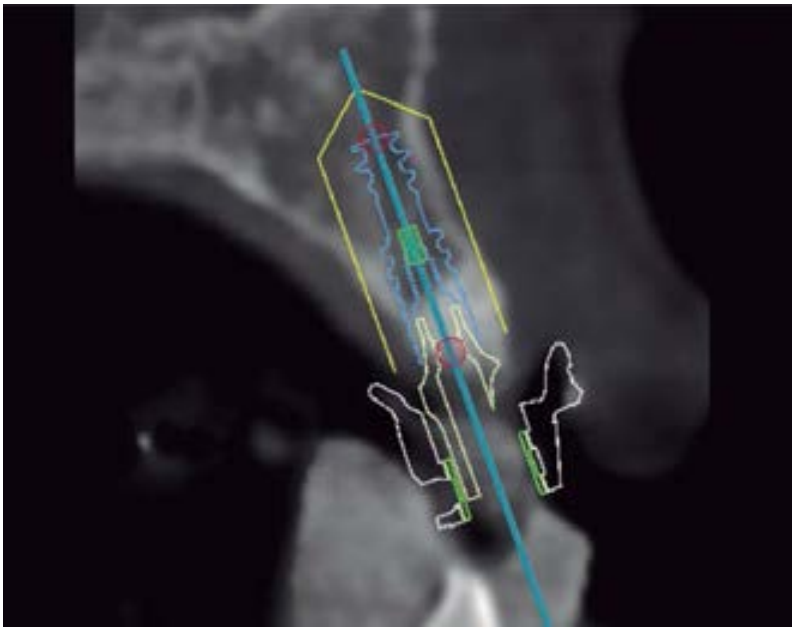


Figura 6. Implante planificado en el Software de Cirugía Guiada Nobel Clinician (Nobel Biocare).

Figura 7. Realización de la cirugía guiada. El cilindro de tejido crestal se usa para aumentar el volumen vestibular. Implante Nobel Active 3,5 x 13 mm.
(Se pide disculpas por la calidad de estas imágenes ya que son obtenidas de una grabación de vídeo. Al final del artículo, mediante un código QR, podrá acceder a la intervención).

fabricarlo de metal, o no poder realizar un diseño idéntico a la corona del contralateral.

Mediante la técnica de doble escaneado, la paciente se realiza un CBCT donde planificaremos una correcta colocación tridimensional del implante (software de cirugía guiada Nobel Clinician, Nobel Biocare) (14) **(Figura 6)**. Aún así nos vemos obligados a rehabilitar el caso con una corona cementada porque la orientación del implante no nos permite atornillar. Con este software podemos previsualizar también el pilar de nuestra prótesis en sus 360º, asegurándonos así que no tendremos ninguna dificultad para su posterior fabricación en circonio.

Se realiza la colocación del implante mediante el protocolo de cirugía guiada Nobel Clinician. Aprovechamos el cilindro de tejido blando crestal que marcamos con el bisturí circular a través de la férula quirúrgica para, una vez desepitelizado, colocarlo en la parte más corono-vestibular, mediante un pequeño túnel, ganando volumen, que nos ayudará al resultado estético final de nuestra restauración (15) **(Figura 7)**.

Se coloca un implante Nobel Active de 3,5 mm. x 13 mm. (Nobel Biocare), con más de 35 NW de torque que nos permite colocar el pilar definitivo atornillado al implante en la misma sesión (16) y una corona provisional de acrílico; de esta forma no tendremos que volver a desatornillar el pilar y pasamos a tratar la pieza como un muñón dentario. Para ello, se necesita de una planificación e interactuación previa con el laboratorio.

Una vez recibida la férula quirúrgica se la enviamos a nuestro técnico de laboratorio para que nos vacíe un modelo a través de la férula que replicará la situación de boca con nuestro implante, hasta el momento, colocado virtualmente. En este modelo quedará colocado el implante en la misma posición que en nuestra planificación virtual **(Figuras 8-11)**. El técnico pasa a escarbar en el modelo, el perfil de emergencia ideal, según el encerado diagnóstico elaborado inicialmente y a la fabricación del muñón definitivo de circonio y una corona provisional de acrílico sobre este pilar (17). El pilar se fabrica mediante un duplicado, escanean-

Entrega en 24h Garantizado

OsteoBiol® by Tecnoss

Utilizado en más de 400.000 cirugías - Distribuido en más de 40 países - Excelente documentación científica

OFERTAS VÁLIDAS PARA MAYO JUNIO Y JULIO DE 2015

Mp3 *Granulado mix prehidratado*

Prehidratado y **listo para su uso**

- Gran similitud con el hueso humano. (1)

1 | FIGUEIREDO ET AL.; JOURNAL OF BIOMEDICAL MATERIALS RESEARCH, 2010

- Composición dual: mineral + colágeno. (2)

2 | NANNMARK SENNERBY; CLINICAL IMPLANT DENTISTRY AND RELATED RESEARCH; 2008

- **Se reabsorbe gradualmente.** (3)

3 | BARONE ET AL.; CLINICAL IMPLANT DENTISTRY AND RELATED RESEARCH; 2010

- Ideal para elevación de seno (3-4) y preservación de la cresta. (5)

4 | PALACCI, NANNMARK; L`INFORMATION DENTAIRE; 2011

5 | BARONE ET AL.; JOURNAL OF PERIODONTOLOGY; 2008

3+1
Jeringa Mp3
1 c.c.

MP3 1 C.C. X 3 JERINGAS
REF. A3030FS 375 €.

Evolution *100% pericardio*

Máxima adaptabilidad al tejido óseo

- La mejor interfaz membrana / hueso y membrana / periostio.
- Fácil y segura a la hora de suturar.
- Estabilidad y protección prolongada.

4+1
Evolution Fina
20x20 ó 30x30 mm

EVOLUTION FINA
20X20MM REF. EV02LLE 109 €.
30X30MM REF. EV03LLE 126 €.

Apatos *100% mix de hueso*

Consistencia **natural y microporosa**

- Mix de hueso porcino esponjoso y cortical.
- Facilita la formación de nuevo tejido óseo.
- Acelera el proceso fisiológico.
- Ideal para elevación de seno, defectos a dos paredes, defectos infraóseos, aumento del seno maxilar...

4 Apatos
Viales de 0,5gr
+ REGALO
1 Duo-Teck
20x20 mm

APATOS 0,5 GR
REF. A1005FS 61 €.

DUO-TECK 20X20 MM
REF. DT020 52 €.

Osteògenos Dental Surgical Devices

IMPLANTOLOGÍA Y CIRUGÍA MAXILOFACIAL

Telf. 902 01 34 33 - 914 13 37 14 | Fax. 91 652 83 80

info@osteogenos.com | www.osteogenos.com | www.osteobiol.com

OFERTAS VÁLIDAS PARA MAYO JUNIO Y JULIO DE 2015

Envío 24 horas gratuito* dentro de la Península. Baleares, Ceuta, Melilla consultar. Posibilidad de entrega en menos de 24h bajo suplemento. Total disponibilidad de stock. *En pedidos superiores a 100€ antes de IVA. En pedidos inferiores: 7€ + IVA de portes. Osteógenos no se hace responsable de posibles roturas de stock por parte del fabricante, no daría lugar a indemnización alguna en caso de no poder cumplir con el plazo de entrega.

Figura 8. Férula quirúrgica.

Figura 9. Comprobación del ajuste de la Férula quirúrgica en el modelo.

Figuras 10 y 11. Colocación del implante en el modelo a través de la férula. Se escarba el perfil de emergencia en base al encerado diagnóstico inicial.

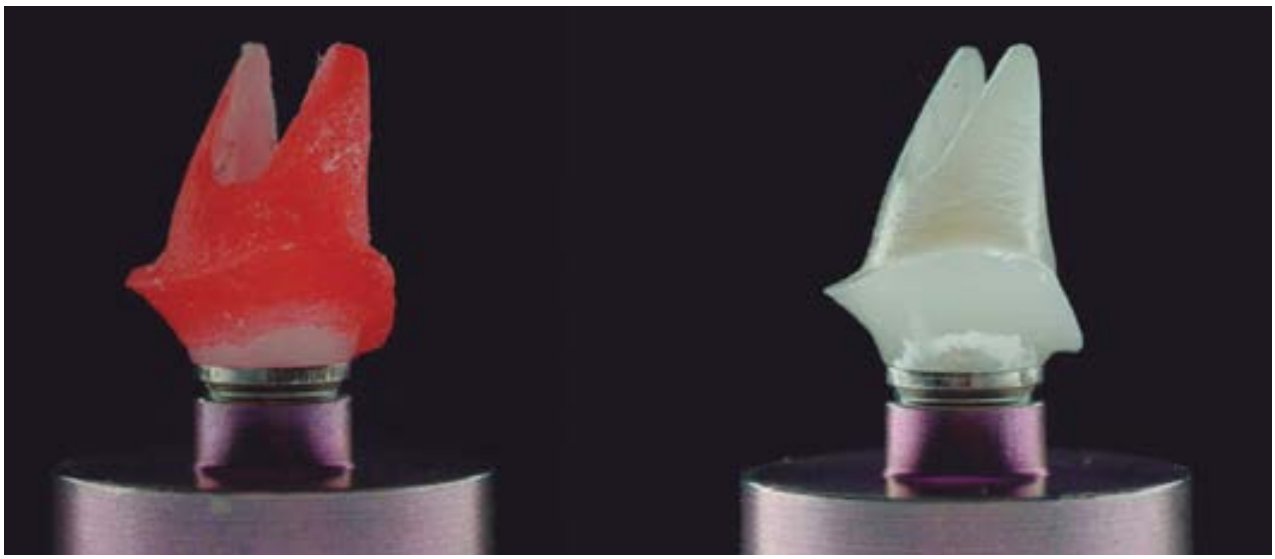


Figura 12. Elaboración del pilar de circonio. Duplicado de la estructura.

EVOLUCIONAMOS CONTIGO

Innovación y calidad al alcance de todos

OSTEOPLUS® SYSTEM

Importación Dental Especialidades
www.importaciondental.com
T. 91 616 62 00 F. 91 616 15 06
importaciondental@importaciondental.com
Avda. de las Nieves 8. Pol. Ind. Las Nieves 28935 Móstoles. Madrid

do un pilar fabricado previamente en resina. No somos partidarios de diseñar el pilar virtualmente porque no controlamos la posible presión ejercida sobre los tejidos blandos, que nos podría producir una retracción. El pilar debe de ser fluorescente si queremos imitar a las características lumínicas del diente desde su parte mas interna **(Figuras 12-14)**.

El transportador del implante debe de estar marcado para que, una vez que coloquemos el implante en boca, dicha marca nos indique la posición vestibular de uno de los vértices del octógono de la conexión del implante que corresponda exactamente con la posición del implante en el modelo y, por tanto, con la posición del pilar de circonio elaborado por el laboratorio. De esta manera podremos resolver sin ningún problema cualquier pequeño error del sistema de planificación.

Una vez colocado el pilar de circonio sobre nuestro implante, corroboramos con la corona provisional de acrílico su ajuste perfecto sobre el pilar y, por tanto, que el implante está en la misma posición que en el modelo donde nuestro técnico la fabricó **(Figura 15).**

Tras tres meses de cicatrización, con los tejidos blandos estables, realizamos una gingivectomía en el incisivo central derecho de 1 mm., para nivelar los márgenes gingivales **(Figura 16)**. Previamente medimos en el CBCT la distancia

Figura 13. Fluorescencia del pilar de circonio.

Figura 14. Fabricación estratificada de la corona provisional de acrílico sobre el pilar definitivo de circonio.

Figura 15. Restauración provisional a las tres semanas de la cirugía. Se puede comprobar la rapidez en la cicatrización los tejidos blandos.

Figura 16. Gingivectomía de la pieza 11.

NSK

CREATE IT.

Surgic Pro+

Micromotor para Implantología

· POTENTE

· SEGURO

· PRECISO

MAYOR POTENCIA *Hasta 80 Ncm*

Surgic Pro

CÓDIGO DE PEDIDO **Y1001934**

- Incluye Contra-Ángulo SG20
- Sin Luz · Reducción 20:1

+

2.990 €*
~~5.180€*~~

Surgic Pro LED

CÓDIGO DE PEDIDO **Y1001933**

- Incluye Contra-Ángulo X-SG20L
- Con Luz · Reducción 20:1

+

3.990 €*
~~6.927€*~~

Surgic Pro+ LED

CÓDIGO DE PEDIDO **Y1002096**

- Incluye Contra-Ángulo X-DSG20L
- Con Luz · Reducción 20:1 · Desmontable
- Almacenamiento de datos · USB

+

4.490 €*
~~7.391€*~~

OBSEQUIO: 2º contra-ángulo del mismo modelo

* Los precios no incluyen IVA • Ofertas limitadas a la disponibilidad de existencias

NSK Dental Spain SA **www.nsk-spain.es**

Módena, 43 · El Soho-Europólis · 28232 Las Rozas de Madrid · tel: +34 91 626 61 28 · fax: +34 91 626 61 32 · e-mail: info@nsk-spain.es

Figura 17. Tras el periodo de osteointegración, se retira la corona provisional.

Figuras 18 y 19. Pilar definitivo de circonio. Se observa en las diferentes vistas el mantenimiento del contorno de los tejidos blandos.

del LAC al hueso y vimos que podíamos eliminar 1 mm. de tejido sin necesidad de remover tejido óseo que nos obligaría a elevar un colgajo y tocar el tejido blando.

FASE PROTÉSICA

Tras seis meses (periodo de oseointegración), pasamos a la elaboración de la corona definitiva **(Figura 17-19)**. Lo primero que necesitamos es tomar una medida donde se registre la nueva situación de los tejidos blandos. Para ello usamos una cofia del muñón –que el técnico hace antes de enviarnos el pilar definitivo– realizada de patter resin, con dos bolitas, una en vestibular y otra en palatino, que nos servirán de retención y nos asegurara que es arrastrada en la medida **(Figura 20)**.

Cuando la toma de impresión llega al laboratorio, el técnico reposiciona en la medida un duplicado exacto del pilar de circonio que hemos colocado en boca. Este duplicado en escayola lo tomó nuestro técnico en su día, antes de enviarlo a clínica y colocarlo en boca, para tener siempre una réplica, ya que, una vez colocado en boca, no se volverá a desatornillar. Este pilar-duplicado se reposiciona en la medida y se positiva, obteniendo así un duplicado exacto de la situación en boca. Este será nuestro modelo de trabajo.

Sobre este modelo se elabora la cofia de circonio. La selección del color se realiza en la primera cita para poder elegir también el color del muñón de circonio; usamos para ello fotografías polarizadas y spectofotometría **(Figura 21)**.

Se realiza una primera prueba de bizcocho para asegurarnos, mediante polarización, que la primera fase de la es-

¡Ya disponible con diámetro de 3.0 mm!

Autorroscante, cónico, de conexión interna.

Implantes BEGO SEMADOS® RS/RSX

- **ADAPTABLE:** Hombro mecanizado (RS-Line) o con superfície TiPure^{Plus} (RSX-Line)
- **MODERNO: Micro-hendiduras con diseño biónico optimizado** – reducen los picos de estrés en el hueso y aumentan la superfície del implante
- **RÁPIDO Y SENCILLO: Diseño autorroscante** con un ángulo de corte óptimo
- **FLEXIBLE: Una única bandeja quirúrgica para ambos implantes**

www.begoimplants.es

Juntos hacia el éxito

BEGO

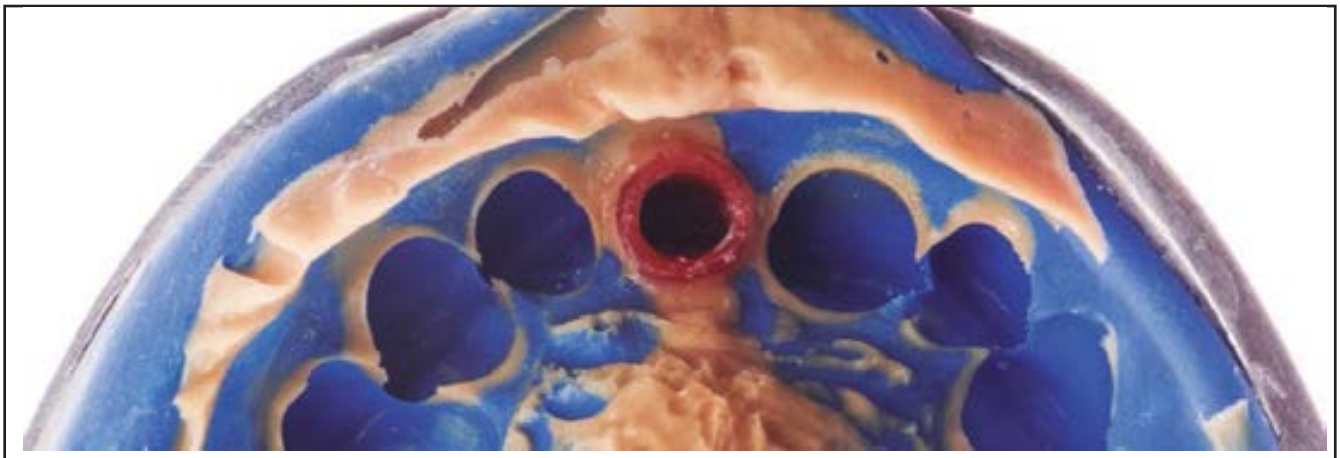


Figura 20. Toma de medida para reproducir el tejido blando.

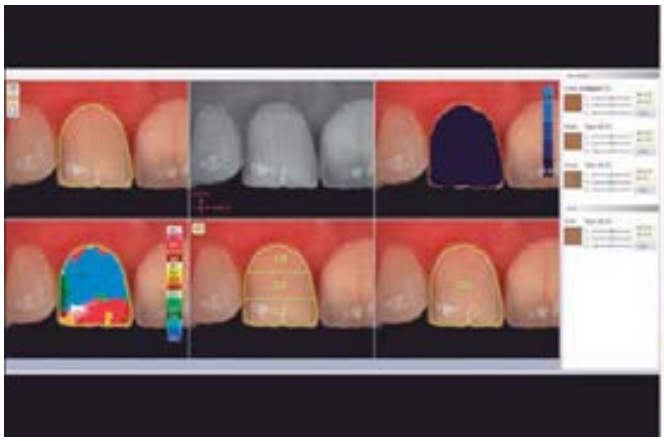


Figura 21. Medición del color: Spectrofotometro. En ocasiones, la complejidad de la corona hace que el técnico tenga que terminar la restauración in situ.

Figuras 22 y 23. Restauración de circonio terminada. Textura superficial.

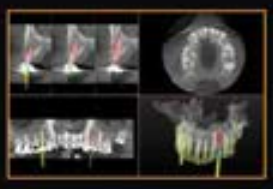
I-MAX TOUCH 3D

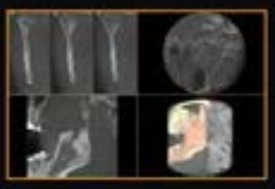
PAN · CEPH · 3D

Apostamos que te gustará...

RADIOLOGÍA PANORÁMICA
3D / PAN / CEPH

Además de su diseño refinado, su elegancia, su fácil manejo, su calidad de imagen y su fiabilidad, el IMAX TOUCH 3D reproduce el volumen mejor adaptado al uso dental. Equipado de serie con el programa SIMPLANT, el IMAX TOUCH 3D es el mejor aliado de sus simulaciones en implantología.





CAPTADORES INTRAORALES
DIGITALES, CÁMARAS,
GENERADORES INTRAORALES,
RADIOLOGÍA PANORÁMICA
2D Y 3D, SOFTWARES

Owandy
RADIOLOGY

Owandy Radiology Iberia S.L.U. - Centro BBC Barajas - C/ Jerez de los Caballeros, 2 - 28042 MADRID
Tel: +(34) 91 305 84 50 - Fax: +(34) 91 305 82 49 - e-mail: info@owandy.es - www.owandy.com

AP I-MT3D_ESP_Mars2015

Figuras 24 y 25. Cementado de la restauración definitiva.

tratificación de la cerámica es correcta, de lo contrario, es fácil retroceder. En la segunda prueba de bizcocho, se vuelve a corroborar que la estratificación es correcta y se toma una medida de arrastre de la corona para asegurarnos de su posición y relación con el tejido blando circundante. Se puede observar en las fotografías la dificultad de imitar la corona del incisivo central derecho debido a la cantidad de caracterizaciones que presenta. Por ello es necesario que nuestro técnico acabe la corona in situ, y la termine de caracterizar viendo a la paciente **(Figuras 22 y 23)**.

Una vez finalizada la restauración definitiva, (se coloca hilo de retracción (Ultrapak #000, Ultradent) alrededor del pilar, en dos partes, vestibular y palatino, para que al quitarlo no se queden acumulados restos de cemento en interproximal y nos dificulte su remoción. Finalmente es cementada con un cemento de resina **(Figuras 24 y 25)**.

Usamos además de la fotografía convencional y la polarizada, la imagen con fluorescencia para comprobar que la restauración, al igual que el diente natural, también tiene esa propiedad, y que se integra perfectamente en la boca del paciente **(Figuras 25-30).**

CONCLUSIONES

Los softwares de cirugía guiada nos permiten realizar una correcta y segura planificación tridimensional y de la colocación quirúrgica de los implantes, protésicamente guiados en función de la restauración definitiva, obteniendo así resultados mas estéticos y predecibles. ●

Figura 26. Vista Oclusal de la restauración definitiva: en el modelo y en boca.

Smile Therapy™

BIOMET ***3i*** le ofrece una familia de soluciones de sistemas sinérgicos que le ayudarán a conseguir que sus pacientes tengan sonrisas bellas , seguras y saludables.

Sonrisa Bella Sonrisa Segura Sonrisa Saludable

Para obtener más información,
póngase en contacto con su
representante local de BIOMET 3i
Atención al cliente: +34 902 34 34 ***3i***
www.biomet3i.es

BIOMET 3i™
PROVIDING SOLUTIONS – ONE PATIENT AT A TIME™

Providing Solutions - One Patient At A Time and Smile Therapy are trademarks of BIOMET ***3i*** LLC. ©2014 BIOMET ***3i*** LLC.

Todas las marcas comerciales son propiedad de BIOMET ***3i*** LLC salvo que se indique lo contrario. Este material está destinado a los clínicos exclusivamente, y NO para su distribución a los pacientes. Este material no se debe redistribuir, duplicar o divulgar sin el expreso acuerdo por escrito de BIOMET ***3i***. Si desea información adicional sobre producto , indicaciones, contraindicaciones, avisos, precauciones y potenciales efectos adversos, lea el documento insertado en el empaquetado de nuestros productos que encontrará en la web de BIOMET ***3i***: www.ifu.biomet3i.com.

ADEMEA025 S

Figuras 29 y 30. Vista intraoral. Observamos que se integra perfectamente en la boca de la paciente.

Figura 27. Vista extraoral de la restauración final.

Figura 30. Fluorescencia de la restauración definitiva en boca.

AGRADECIMIENTO

Al técnico de laboratorio Íñigo Casares Gurmendi (San Sebastián) por su magnífico trabajo.

Más información:
www.dentalguillena.com/intervencion-del-doctor-pablo-pavon/

BIBLIOGRAFÍA

1. **Cardaropoli G, Araujo M, Lindhe J.** Dynamics of bone tissue formation in tooth extraction sites. An experimental study in dogs. J Clin Periodontol, 2003; 30: 809-18.
2. **Araújo MG, Lindhe J.** Dimensional ridge alterations following tooth extraction. An experimental study in the dog. J Clin Periodontol, 2005; 32: 212-8.
3. **Cardaropoli D, Cardaropoli G.** Preservation of the postextraction alveolar ridge: A clinical and histologic study. Int J Periodontics RestoraFve Dent. 2008; 28: 469-77.
4. **Darby I, Chen S, De Poi R.** Ridge preservation: What is it and when should it be considered. Aust Dent J. 2008; 53: 11-21.
5. **Fickl S, Zuhr O, Wachtel H, Stappert CF, Stein JM, Hurzeler MB.** Dimensional changes of the alveolar ridge contour after different socket preservation techniques. J Clin Periodontol. 200; 35: 906-13.
6. Hermann F, Lerner H, PalF A. Factors influencing the preservation of the periimplant marginal bone. Implant Dent. 2007; 16: 165-75.
7. **Jackson BJ, Morcos I.** Socket grafting: A predictable technique for site preservation. J Oral Implantol. 2007; 33: 353-64.
8. **Landsberg CJ, Bichacho N. A m**odified surgical/prosthetic approach for optimal single implant supported crown. part I--the socket seal surgery. Pract PeriodonFcs Aesthet Dent. 1994; 6: 11,7; quiz 19.
9. **Misch CE, Dietsh-Misch F, Misch CM.** A modified socket seal surgery with composite graft approach. J Oral Implantol. 1999; 25: 244-50.
10. **Schropp L, Wenzel A, Kostopoulos L, Karring T.** Bone healing and soft tissue contour changes following single-tooth extraction: A clinical and radiographic 12-month prospective study. Int J Periodon Fcs Restora Fve Dent. 2003; 23: 313-23.
11. **Davidoff SR.** Developing soft tissue contours for implant-suported restorations: A simplified method for enhanced aesthetics. Pract Periodontics Aesthe Dent. 1996, 8: 507-513.
12. **Buser D, Martin W, Belser UC.** Optimizing esthetics for implant restorations in the anterior maxilla: anatomic and surgical considerations. Int J Oral Maxillofac Implants. 2004; 19 Suppl: 43-61.
13. **Grunder U, Gracis S, Capelli M.** Influence of the 3-D bone-to-implant relationship on esthetics. Int J Periodontics Restorative Dent. 2005 Apr; 25 (2): 113-9.
14. **Grunder U, Spielman HP, Gaberthüel T.** Implant-supported single tooth replacement in the aesthetic region: a complex challenge. Pract Periodontics Aesthet Dent. 1996 Nov-Dec; 8 (9): 835-42, quiz 844.
15. **Salama H1, Salama M, Garber D, Adar P.** Developing optimal peri-implant papillae within the esthetic zone: guided soft tissue augmentation. J Esthet Dent. 1995; 7 (3): 125-9.
16. **Schneider D1, Marquardt P, Zwahlen M, Jung RE.** A systematic review on the accuracy and the clinical outcome of computer-guided template-based implant dentistry. Clin Oral Implants Res. 2009 Sep;20 Suppl 4: 73-86.
17. **Vasak C1, Watzak G, Gahleitner A, Strbac G, Schemper M, Zechner W.** Computed tomography-based evaluation of template (NobelGuide™)-guided implant positions: a prospective radiological study. Clin Oral Implants Res. 2011 Oct; 22 (10): 1157-63.

Colgate®

PRESENTAMOS LA NUEVA REFERENCIA EN LA PROTECCIÓN ANTICARIES

PROBADO EN 14.000 PERSONAS Y 8 AÑOS DE INVESTIGACIÓN CLÍNICA

Neutralizador
ácidos procedentes de azúcares

PRO-ARGIN®
+
Flúor

- Combate los ácidos procedentes de los azúcares de los alimentos, la principal causa de caries[1,2]
- Remineralización 4 veces mayor*[3]
- Neutralización de la caries incipiente casi 2 veces mayor†[4]
- Reducción de la caries un 20% superior a los 2 años‡[5]

Flúor

NUEVO

COMBATE LA CAUSA Nº1 DE LAS CARIES

Trabajos científicos citados: 1. Wolff M, Corby P, Klaczany G, et al. J Clin Dent. 2013;24(Spec Iss A):A45-A54. **2.** Santarpia P, Lavender S, Gittins E, et al. Submitted for publication in Am J Dent. 2013. **3.** Cantore R, Petrou I, Lavender S, et al. J Clin Dent. 2013;24(Spec Iss A):A32-A44. **4.** Yin W, Hu DY, Fan X, et al. J Clin Dent. 2013;24(Spec Iss A):A15-A22. **5.** Kraivaphan P, Amornchat C, Triratana T, et al. Caries Res 2013;47:582–590. **6.** Datos de archivo. Colgate-Palmolive.

*Resultados de un estudio de remineralización frente a un dentífrico fluorado convencional, ambos con 1450 ppm de flúor.
†Resultados de un estudio de 6 meses en el que se evaluó la mejoría de la caries del esmalte con el método QLF™ (fluorescencia láser cuantitativa) en comparación con un dentífrico fluorado convencional, ambos con 1450 ppm de flúor.
‡Resultados de un estudio clínico de 2 años frente a un dentífrico fluorado convencional, ambos con 1450 ppm de flúor.
QLF es una marca registrada de Inspektor Research Systems BV.

Colgate®

Comprometidos con un futuro sin caries

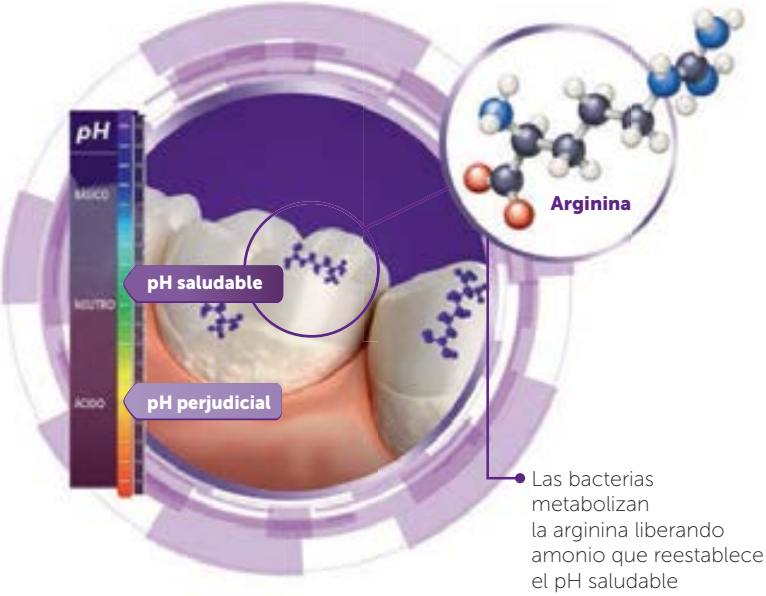
Colgate®

Maximum Protection Caries

con
Neutralizador
de los ácidos

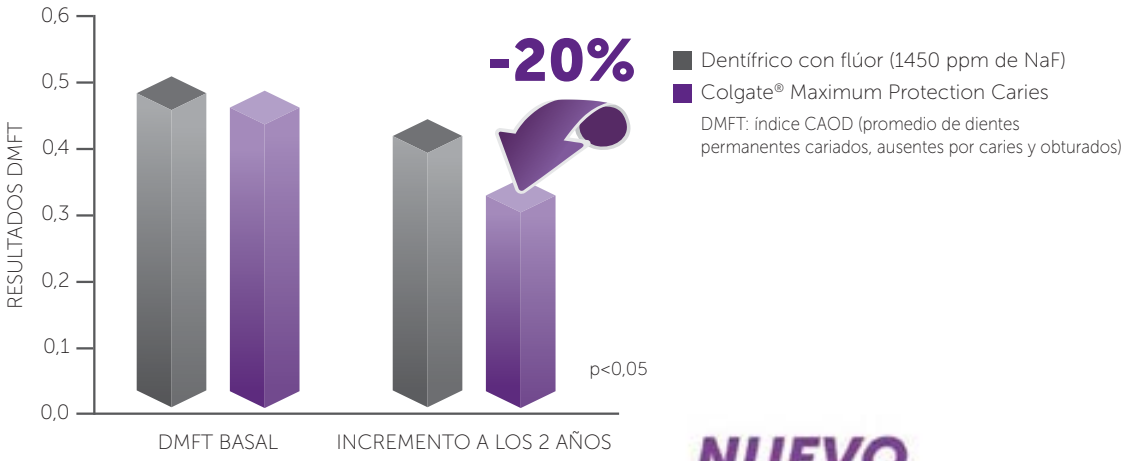
La **Tecnología Pro-Argin®** neutraliza los **ácidos procedentes de los azúcares de los alimentos**

Combate la caries antes de que aparezcan con un efecto superior al del flúor por sí solo‡[5]



- Remineralización 4 veces mayor*[3]
- **Neutralización** de la caries incipiente casi 2 veces mayor†[4]
- **Reducción de la caries un 20% superior a los 2 años**.‡[5,6]

Estudio clínico doble ciego y aleatorizado de 2 años con más de 5500 participantes que se cepillaron dos veces al día.[6]



COMBATE LA CAUSA Nº1 DE LAS CARIES

Dr. Aureliano Rodríguez Martínez
Médico-Odontólogo.
Práctica Privada en la Clínica A.R.

Raquel Tabeayo Fernández
Auxiliar de clínica.

LÁSER DE DIODO EN ODONTOLOGÍA

INTRODUCCIÓN

La aplicación del láser y la fototerapia ocupan un importante lugar en la terapéutica odontológica. Su aplicación crece exponencialmente, si bien su implantación aún no.

Pero es de suponer que en un próximo futuro esta sea mayoritaria.

Los principales tipos de láser que se utilizan en Odontología son:

- Láser de Er: YAG.
- Láser de CO_2.
- Láser de Argón.
- Láser de Helio-Neón.
- Láser de Diodo.
- Láser de Nd: YAG.
- Láser de Er Cr: YSGG.

De todos ellos, el láser de diodos ocupa un lugar especial, ya que su facilidad de uso, versatilidad, costes y aplicaciones en todos los campos están contribuyendo a que su expansión sea la más rápida de todos los sistemas disponibles en la actualidad.

HISTORIA

En 1916 Albert Einstein descubrió el efecto fotoeléctrico, que estableció los fundamentos para el desarrollo de los láseres al definir los conceptos de emisión espontánea e inducida de radiación.

En 1928 Rudolf Landenburg informó haber obtenido la primera evidencia de emisión estimulada de radiación, que no pasó de ser una curiosidad de laboratorio, ya que la teoría fue olvidada hasta después de la Segunda Guerra Mundial cuando fue demostrada, definitivamente, por Willis Eugene Lamb y R.C. Rutherford.

En 1953 Charles H. Townes y dos estudiantes de postgrado construyeron el primer máser. Obtuvo el Premio Nobel de Física (junto con Basov y Projorov) al obtener un máser de salida de luz continua.

Maiman en 1960 logró crear en un laboratorio de Malibú el primer dispositivo capaz de producir un rayo de luz intenso, coherente y monocromático, que llamó láser. Por otro lado, Townes y Arthur Leonard Schawlow lo patentaron, también, en 1960. Dos años después Robert May inventó el láser generado por semiconductor.

En 1969 se aplica en las soldaduras de los elementos de chapa de los vehículos.

El 16 de mayo de 1980 un grupo de físicos de la Universidad de Hull, liderados por Geoffrey Pert, registran la primera emisión láser en el rango de los rayos X. Pocos meses después se empieza a comercializar el disco compacto de música.

En 1984 se empieza a utilizar para el almacenamiento de datos.

En 1994 el Reino Unido lo empieza a utilizar, por primera vez, en cinemómetros.

Ya en el siglo XXI, científicos japoneses crean objetos del tamaño de un glóbulo rojo.

En el año 2004 el escáner láser permite al Museo Británico efectuar exhibiciones virtuales.

En el año 2006, científicos de la compañía Intel trabajan con un chip láser de silicio abriendo las puertas a las redes de comunicaciones.

MECANISMO DE ACCIÓN

Una fuente de luz natural suele ser incoherente y se va ensanchando a medida que avanza y la energía se va repartiendo en una superficie mayor con ondas de luz desfasadas entre sí, caóticas, interfiriendo unas con otras y produciendo divergencias. Si conseguimos que este haz de luz sea monocromático y coherente éste se propagará sin ensancharse, y las ondas de luz no interferirán entre sí; la energía se mantendrá concentrada en una zona limitada, siendo el principio del láser.

Cada láser emite en una longitud de onda diferente. Esta es la base de que la energía lumínica será absorbi-

LOS PRINCIPALES TIPOS DE LÁSERES QUE SE UTILIZAN EN ODONTOLOGÍA SON: LÁSER DE ER: YAG, LÁSER DE CO2, LÁSER DE ARGÓN, LÁSER DE HELIO-NEÓN, LÁSER DE DIODO, LÁSER DE ND: YAG Y LÁSER DE ER CR: YSGG

da por diferentes sustancias y así producirá su efecto, ya que cada tejido bucal absorbe la luz de una determinada manera según sus características ópticas.

La energía depositada se mide en Julios (J.), y se calcula en relación con la cantidad de potencia suministrada de forma continua o pulsada sobre la superficie del tejido. De esta manera se definen dos tipos de láseres:

–Láser de baja potencia, que produce una acción bioestimulante, analgésica y antiinflamatoria de los tejidos biológicos (láser de helio-neón, arseniuro de galio, arseniuro de galio y aluminio).

–Láser de alta potencia o láser quirúrgico, con el que se pueden realizar incisiones, exéresis, descontaminación, etc. realizando funciones de corte y coagulación.

EFECTOS BIOLÓGICOS DEL LÁSER EN ODONTOLOGÍA

Láser de baja potencia

El láser produce una regeneración tisular por su bioestimulación, actuando sobre la célula; restablece el potencial de membrana, activando el metabolismo celular y haciendo que las mitocondrias produzcan más ATP y aumentando la reserva energética. Esta misma activación metabólica hace que, además de aumentar la energía, se aumente la síntesis proteica necesaria para que las células se multipliquen (mitosis) y se repare el tejido, a la vez que tiene también un efecto analgésico.

Láser de alta potencia

Estos láseres de alta potencia emiten luz no visible al ojo humano con una longitud de onda localizada en el espectro infrarrojo, en el caso de los láseres empleados en Odontología (Diodo, Er:YAg, Nd:Yag, Er:Cr:YSGG y CO2). Esta longitud de onda produce un efecto fototérmico que puede ir desde la hipertermia a la carbonización, a la vez que producen también una esterilización y descontaminación del área.

De cualquier manera, el funcionamiento de estos láseres no es común, teniendo cada uno una serie de características propias:

–El láser de CO_2 se absorbe bien por los tejidos blandos, y no produce excesivo calentamiento de los tejidos adyacentes.

–El láser de diodo y el láser de Nd:YAG no son bien absorbidos por los tejidos blandos y producen un aumento de temperatura en los tejidos adyacentes, pudiendo incluso provocar necrosis por efecto térmico.

–Los láseres de Er:YAG y Er Cr:YSGG son bien absorbidos por el agua y son los más indicados para el tratamiento de tejidos duros (preparación de cavidades, tejidos óseos,etc.), si bien también se pueden utilizar en tejidos blandos.

MATERIAL Y MÉTODOS

El láser objeto de nuestro trabajo es un láser de diodo de estado sólido como fuente semiconductora, con radiación infrarroja invisible, fabricado por la empresa Biolase (Irvine, CA, USA) y con las siguientes características técnicas (**Figura 1**):

- Medio: Diodo semiconductor InGaAs.
- Longitud de Onda: 940+/- 15nm.
- Potencia de salida máxima: 10W.
- Forma de emisión: Continua (CW) o pulsada con intervalos de pulso entre 0,01 ms-20 s.
- Modos de pulso: se refiere a la manera en que se puede realizar la emisión del láser, ya que los sistemas de láser de diodo permiten tanto una emisión continua (lineal, sin intervalos) así como una discontinua, en la que se pueden variar tanto los periodos de actividad como los de reposo, dando así lugar a unos tipos determinados de emisión (pulso) determinados por el fabricante (**Figura 2**).

La aplicación del láser se hace mediante fibra de vidrio, con puntas intercambiables de diferentes diámetros: 200-300-400 um. (**Figura 3**).

FORMAS DE APLICACIÓN

Las formas de aplicación del láser de diodos depende, evidentemente, del procedimiento a realizar, pero en todo caso hay que tener la precaución de utilizar gafas para el paciente y para el operador (dentista, auxiliar), ya que hay riesgo de afectar a la úvea (coroides), pudiéndo-

Figura 1. Láser de Diodo (Biolase).

La calidad VALO. **Ahora disponible en colores.**

VALO®

LÁMPARA LED de AMPLIO ESPECTRO para una EFICAZ FOTOPOLIMERACIÓN

Graphite Fuchsia Teal Gold Black

www.valo-led.com

PROUD USA MANUFACTURER Ultradent is a proud USA manufacturer. To learn more visit ultradent.com/USA

ULTRADENT PRODUCTS, INC.

Ultradent en España: Tel 619558249 - Fax: 93 4198792 - info@ultradent.es - www.ultradent.es

se producir lesiones oculares irreversibles (1-4). Las principales indicaciones del láser de diodos son:

Endodoncia (5, 6)

- Descontaminación y esterilización de los conductos.
- Zonas apicales y periapicales.
- Pulpotomías.
- Fístulas.

Periodoncia (7)

- Como bactericida en descontaminación de bolsas.
- Para eliminar tejido de granulación.
- En gingivectomías.

Prótesis

- Alargamiento coronario.
- La toma de impresiones para el descubrimiento del hombro.
- Desensibilización de pilares.

Patología bucal (aftas, herpes, etc.)

- Disminuye el dolor y las molestias.
- Cicatrización mucho más precoz, IAS F.

Implantología (8, 9)

- Descubrimiento del implante.
- Periimplantitis.
- Recontorneado estético.
- Desinfección prequirúrgica en alveolos en implantes inmediatos.
- En abscesos periimplantarios.
- Mucositis periimplantarias.

Ortodoncia:

- En gingivectomías con recontorneado estético (gingivoplastias).
- Alargamiento coronal.
- En hiperplasias gingivales.

Blanqueamientos dentales: como potenciador, disminuye el tiempo de tratamiento.

Dolor miofacial:

- Por apretamiento.
- Bruxismo.
- Patologías posturales.

Cirugía (10): Se pueden realizar incisiones, escisiones y ablaciones:

- En cirugía gingival.
- En cirugía oral (gingivectomías, frenectomías, pulpotomías).
- Eliminación de pigmentaciones.
- Papilomas, fibromas, mucoceles, angiofibromas, hiperplasias fibrosas, epulis, granulomas, etc.

RESULTADOS

En Periodoncia (8)

La aplicación del láser en la enfermedad periodontal busca la esterilización de la bolsa periodontal, la eliminación de restos de tejidos necróticos y la bioestimulación de la bolsa.

Para su utilización, usaremos el TIP (punta) con los si-

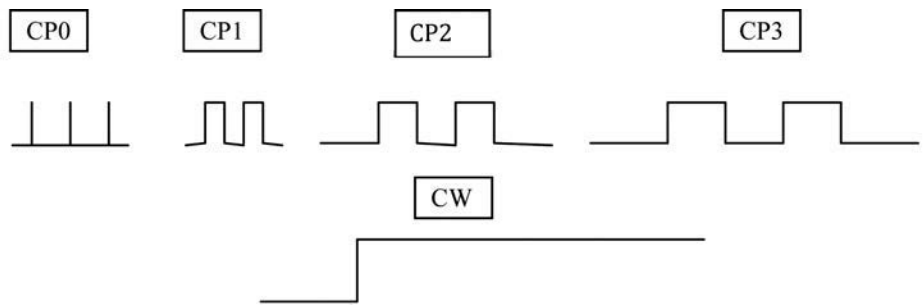
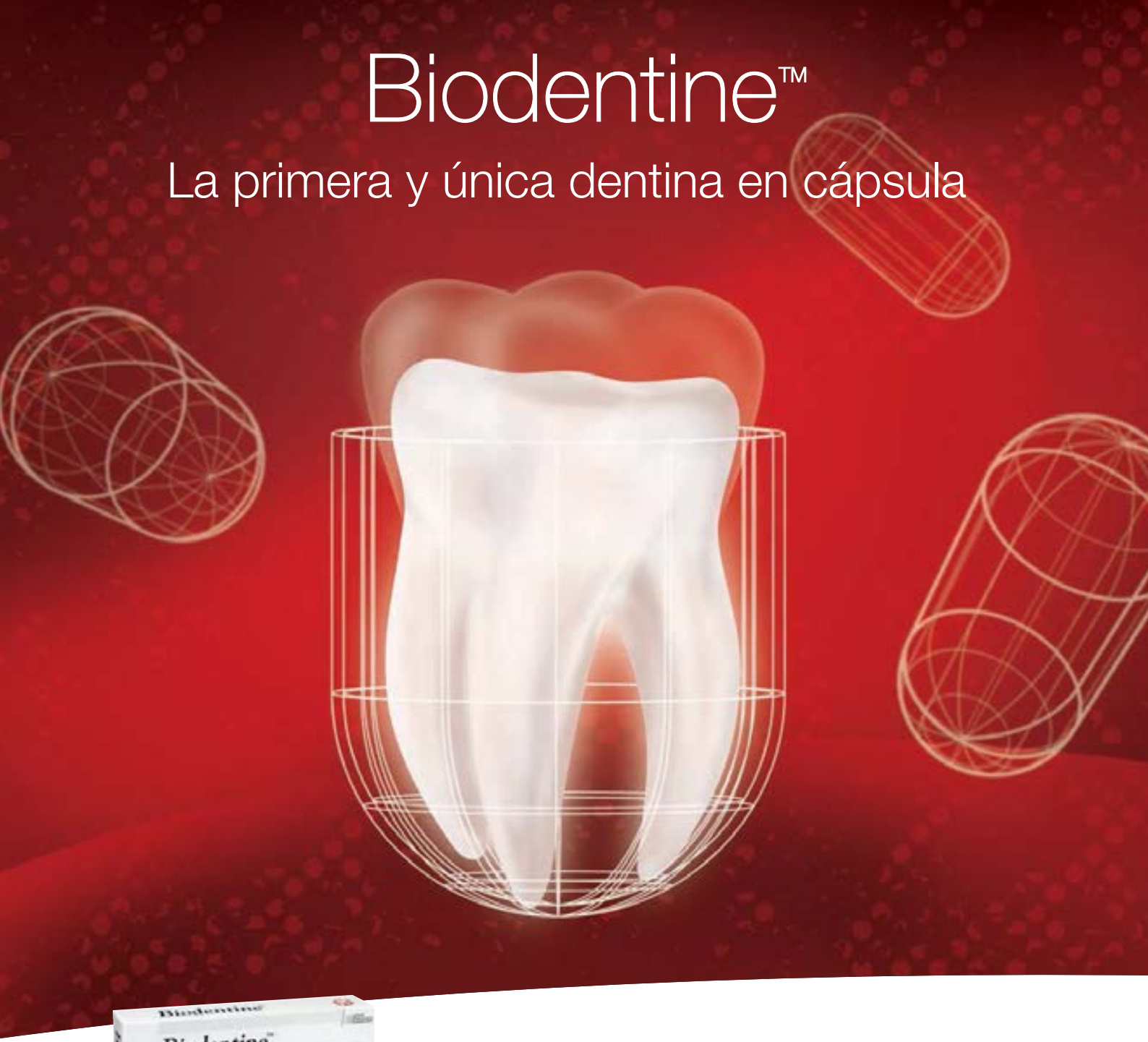


Figura 2. Cinco modos de pulso programados para los distintos tratamientos que se realizan con el láser de diodo (biolase).

Figura 3. Puntas o tips utilizadas en Periodoncia (300 um- E 3-9), Endodoncia (200 um-E2-14) y Cirugía (400 um- E 4-4).

Biodentine™

La primera y única dentina en cápsula



Es el primer **substituto de dentina** biocompatible y bioactivo **todo en uno**. Biodentine™ reemplaza totalmente la dentina donde está dañada.

Biodentine™ ayuda a la remineralización de la dentina, preserva la vitalidad pulpar y promueve la curación de la pulpa. Reemplaza la dentina con similares propiedades biológicas y mecánicas.

Con **Biodentine™**, mejora su práctica clínica, ahora, podrá adherir composite a Biodentine™ en la misma visita y conseguir la **restauración completa en una sola sesión**.

Para disfrutar de los beneficios de la primera y única dentina en capsula, pregunta a tu distribuidor Septodont.

septodont

CUANDO SE APLICA EL LÁSER DE DIODO HAY QUE TENER LA PRECAUCIÓN DE UTILICAR GAFAS PARA EL PACIENTE Y EL OPERADOR, YA QUE HAY RIESGO DE AFECTAR A LA ÚVEA (COROIDES), PUDIÉNDOSE PRODUCIR LESIONES OCULARES IRREVERSIBLES

guientes parámetros: 0,8 W. de potencia en modo CP 2 y punta E3 (300 um.). Se aplica dentro de la bolsa periodontal, tras haber realizado técnicas de R y A radicular, con el fin de eliminar el sarro subgingival que permita el paso de la radiación láser.

Dividimos la zona vestibular de cada diente en tres tercios (mesial, medio y distal), igual en palatino y también en interproximal. Aplicamos 10s. en cada tercio, (total 30s. en vestibular). Seguidamente 30s. en palatino y 10s. en interproximal mesial y 10s. en interproximal distal, en cada diente del cuadrante en tratamiento.

La forma de tratamiento es haciendo un barrido de apical a incisal, cubriendo toda la superficie de la bolsa periodontal.

También es útil en la eliminación de manchas melánicas y tinciones gingivales así como en el drenaje de abscesos periapicales y periodontales (**Figuras 4 y 5**).

En Endodoncia (5, 6)

El láser tiene un efecto bactericida en el conducto radicular, ya que la descontaminación es más profunda que con los métodos tradicionales. La luz penetra a través de la dentina consiguiendo que el poder bactericida actúe más allá que el hipoclorito de sodio al 5%. El TIP es el más largo para que penetre bien hasta la zonal apical del conducto. Los parámetros son 0,1 W. de potencia, el modo es continuo CW y la punta es E2 (200 um.).

Tras realizar la pulpectomía y el instrumentado y preparación de los conductos, introducimos la punta y aplicamos el láser con movimientos en espiral desde la zona apical hasta la apertura del conducto. Aplicamos la punta 30s., esperamos 30s. y volvemos a aplicarlo otros 30s. Se puede aplicar otros 30s. si se necesitara, antes de cerrar. Finalmente, se obturará el conducto con la técnica habitual.

También lo utilizamos en el tratamiento de fístulas, habiéndose observado radiográficamente que en muchos casos hay una reducción de las lesiones periapicales (**Figuras 6 y 7**).

Aftas y herpes

En el caso de las lesiones epiteliales y de mucosas, aplicamos la punta en toda la extensión de la lesión y hacemos un barrido en pequeños círculos, primero de unos 30s., con una pausa de otros 30s., para que disminuya la hipertermia de la zona y se realiza una nueva aplicación. Se puede insistir una tercera vez si se considera pertinente.

Después de aplicar el láser, las molestias, tanto en las aftas como en los herpes, mejoran notablemente después de la primera sesión.

En general, el láser esteriliza y regenera los tejidos, además de una analgesia por su acción a nivel de las terminaciones nerviosas (**Figura 8**).

Blanqueamientos

El láser potencia el mecanismo de acción de los productos para el blanqueamiento. La potencia máxima son 7 W., 30s. por sesión, y el aplicador es el del blanqueamiento.

La función del láser es reducir el tiempo de tratamiento porque acelera el mecanismo de acción del producto. Se puede utilizar cualquier producto blanqueante para clínica (peróxido de hidrógeno, peróxido de carbamida, etc.,).

La técnica de uso se basa en aplicar el agente blanqueante y aplicar el láser 3 veces (normalmente la arcada superior un día y la arcada inferior otro). Empleamos la pieza de blanqueamiento 30 s. en un cuadrante, y 30 s. en el otro cuadrante, se espera 1 minuto, se vuelve a

Figura 4. Programa de tratamiento periodontal con la punta E 3-9 de 300 um. y el modo pulso CP2.

Figura 5. Introducción de la punta E 2-14 de 200 um. en el trayecto fistuloso para su tratamiento.

Caring Insight
VATECH

Innovación y Servicio

EZ Sensor Soft

PaX-i3D Smart

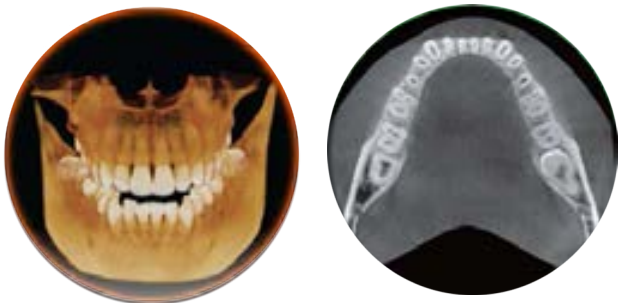
¡¡ FLEXIBLE !!

PRESENTACIÓN DE NOVEDADES

Forum Dental

DEL 7 AL 9 DE MAYO

STAND D427



NUEVO FOV ANATÓMICO

VATECH Spain S.L.
Volta dels Garrofers, 63 - Pol. Industrial Els Garrofers
08340 Vilassar de Mar, Barcelona, Spain

www.vatech.com.es
vatech@vatech.com.es
Tel.: +34 93 754 26 20
Fax: +34 93 759 86 44

Caring Insight
VATECH

aplicar por segunda vez, se espera otro minuto y se aplica otra vez.

En nuestra experiencia, lo habitual es no hacer las dos arcadas (cuatro cuadrantes) en el mismo día, limitándonos a dos cuadrantes por sesión y por día. Las aplicaciones del producto y del láser dependerán también de la sensibilidad del paciente y la efectividad del producto en cada uno. Lo normal son 3 o 4 sesiones por arcada (**Figuras 9 y 10**).

Terapia del dolor

En cuanto al dolor miofacial producido por sobrecarga emocional (tensión vital) el láser es bastante efectivo, mejorando las contracturas musculares.

El paciente refiere la mejoría rápidamente, ya que el efecto analgésico del láser es inmediato.

Hay que hacer un estudio más completo que nos permita averiguar qué produce este dolor (la causa puede ser una maloclusión, pérdida de piezas, apretamiento, bruxismo, etc.). Siempre recomendamos terapia con láser para mejorar el dolor agudo, revisión dental y férula de descarga y fisioterapia.

La dosimetría es 30 J. por centímetro cuadrado. El tiempo va en relación con los Julios. Con 150 J. serán 150s. en 3 aplicaciones con 1 W. de potencia como máximo (en boca las aplicaciones serán entre 0,1 y 0,5 W. máximo, y fuera de boca será entre 0,1 y 1 W. máximo) (**Figuras 11 y 12**).

Láser en Cirugía

Para usar el láser de diodo en cirugía, es necesario activar la punta de la fibra para que el corte sea eficaz. Habitualmente no se precisa anestesia y apenas se produce sangrado.

Habitualmente, trabajamos con potencias que deben llegar a 1W., con un modo de pulso en CP 2 y la fibra es la E4 (200-400 um.).

Se puede utilizar en gingivectomías, toma de impresiones (para retracción gingival), en frenectomías, para descubrir implantes, pulpectomías, alargamiento de coronas, etc. También se puede utilizar en papilomas, fibromas, mucoceles, angiofibromas, hiperplasias fibrosas, etc. y en Implantología.

CONCLUSIONES

El láser de diodo aporta una serie importante de ventajas en comparación con otras técnicas en Odontología:

Figura 6. Programa de tratamiento endodóntico con la punta E 2-14 de 200 um. y el modo pulso CW.

Figura 7. Introducción de la punta E 2-14 para tratamiento de conducto.

Figura 8. Programa de tratamiento para aftas y herpes. En el mismo se aprecia el tipo de punta, el modo de pulso continuo y la potencia.

– No se requiere el uso de anestésicos en más del 80% de los casos.
– Disminuye la ansiedad del paciente.
– Disminuye el dolor postoperatorio.
– Provoca efecto analgésico en el tejido.
– Disminuye el sangrado.
– Disminuye la inflamación.
– Disminuye la sensibilidad dental.
– Esteriliza la zona operatoria.
– Facilita la regeneración y cicatrización de los tejidos. ●

Figura 9. Aplicador específico para blanqueamientos y dolor miofacial.

Figura 10. En esta foto se aprecia la realización de un blanqueamiento dental con el aplicador específico del láser de diodo.

Figura 11. Delimitación de la zona a tratar en un paciente con dolor miofacial.

Figura 12. Aplicación del láser en la zona delimitada anteriormente.

BIBLIOGRAFÍA

1. **Tost AJ, Arnabat J, Berini L, Gay C.** Aplicaciones del Láser en Odontología. RCOE. Madrid 2004; 9 (5).
2. **Bruguera A.** Atlas of laser therapy applied to clinical dentistry. Ed. Quintessence. 2006.
3. **Moritz A.** Oral laser application Ed. Quintessence. 2006.
4. **Antonio J.** Física: Interacción Láser-tejido. RCOE. España, Diciembre 2014; 19.
5. **Garg N, Garg A.** Texbook of endodontics. Jaypee. New Delhi 2007; 422-431 pp.
6. **Moritz A, et al.** In vitro irradiation of infected root canals with a diode laser: results of microbiologic infrared spectrometric and stain penetration examinations. Quintessence int. 1997; 28: 205-209.
7. **López Castro G.** Láser en Periodoncia. RCOE. Diciembre 2014; 19.
8. **Bowen A.** Aplicaciones del Láser de Diodo en Implantología. Gaceta Dental, 2011.
9. **Bowen A, Arlandi Garrido M, Ariño B, David Fernández S.** Láser y terapia fotodinámica en el tratamiento de periimplantitis. RCOE. Diciembre 2014; 19.
10. **Clayman L, Kuo P.** Lasers in maxillofacial surgery and dentistry. Thieme. New YorK 1997; 188 pp.

Laboratorios Clarben S.A.

Desde siempre, creciendo juntos.

¡QUÉ WHITE!

Poderte ofrecer productos registrados legalmente

* REGISTRO DENT 1280-DENT

Clarben Bleach Material

- Sistema de blanqueamiento profesional para dientes vitales y no vitales.
- **Con peróxido de hidrógeno al 38%** (Concentración resultante post-mezcla 30%).
- Especialmente rápido y eficaz.
- Única aplicación (en condiciones normales).
- Su consistencia impide un goteo o desplazamiento involuntario.
- Mejor conservación del producto, mayor frescura.
- Al utilizar la jeringa se activa el blanqueamiento, consiguiendo una mezcla homogénea.
- Para 2-3 tratamientos.

84,15 €/un

~~148,25 €/un~~

- 2 jeringas con 2,5 ml de GEL BLANQUEANTE CLARBEN.
- 1 jeringa de 3 g de protector de encías.

Snow Smile

- Tratamiento en casa
- **Con peróxido de carbamida al 16%.**
- Tratamiento: Entre 5 a 10 días.
- Su consistencia impide goteo o desplazamiento involuntario.

38,25 €/un

~~56,25 €/un~~

- 5 jeringas con 3 ml de GEL SNOW SMILE
- 2 planchas para férulas
- 1 caja porta-férulas
- 1 guía de color

*La Comisión Europea ha decidido **eliminar los certificados CE de los blanqueamientos profesionales** (> 6% PERÓXIDO DE HIDRÓGENO o 16% de PERÓXIDO DE CARBAMIDA) ya que no son Productos Sanitarios y se clasifican como los dentífricos. En España los blanqueamientos profesionales deben obligatoriamente contar con un número de registro DENT que otorga la Agencia Española del Medicamento y Productos Sanitarios.

Claves de los Requisitos legales de los Blanqueamientos Dentales

En esta época del año aumentan el número de tratamientos para blanquear los dientes tanto en clínica como en casa; una entrevista con la Directora Técnica de **Laboratorios Clarben nos acerca y nos da las claves sobre los aspectos legales que deben cumplir este tipo de productos en España.** El objetivo de este artículo es que el dentista esté informado en todo momento de los requisitos antes de escoger un producto de esta categoría para la clínica.

¿Qué tipos de categorías de blanqueamientos existen?

Actualmente existen 2 categorías:

- **Blanqueamientos con concentración inferior al 6% de peróxido de hidrógeno** (16% peróxido de carbamida). Este tipo de blanqueamientos se clasifican como productos cosméticos.
- **Blanqueamientos superiores al 6% peróxido de hidrógeno.** Este tipo de blanqueamientos se clasifican como dentífricos.

¿Cuáles son los aspectos legales que el dentista debe conocer acerca de los blanqueamientos profesionales?

Lo primero que el dentista tiene que saber es que en la segunda disposición del Real Decreto[1] que regula este tipo de productos se establece que **los blanqueamientos dentales con concentración superior al 6% de peróxido de hidrógeno tienen que OBLIGATORIAMENTE tener autorización sanitaria** de comercialización, esta autorización la otorga la Agencia Española del Medicamento y Productos Sanitarios.

¿Cómo se identifican estos productos?

Se identifican con un número de inscripción en el registro de la AEMPS **seguido de las siglas DENT.** Por ejemplo, el registro DENT del blanqueamiento profesional de Laboratorios Clarben (Clarben Bleach Material) es el **1280-DENT.**

Es importante destacar que este número de registro debe figurar en el exterior de la caja, si no figura quiere decir que el producto no está inscrito en el registro.

¿Los blanqueamientos Home necesitan un registro sanitario especial en España?

No, los blanqueamientos con concentración inferior al 6% de peróxido de hidrógeno no necesitan número DENT puesto que son un cosmético.

¿Qué pasa con los blanqueamientos en Europa?

En el resto de **Europa no pueden venderse blanqueamientos con concentración superior al 6%** de peróxido de hidrógeno. **Tampoco** pueden venderse como Productos Sanitarios **con marcado CE** en la caja, la Comisión Europea[2] ha decidido eliminar este símbolo de las mismas:

¿El blanqueamiento profesional de Laboratorios Clarben cumple todos los requisitos?

Sí, el Clarben Bleach material **está inscrito en el registro de la AEMPS**, tal y como comentaba anteriormente su **número de registro es el 1280-DENT.**

¿Cuál es el factor clave de éxito del Clarben Bleach Material?

Además de que **cumple con la normativa española** destacamos su **sistema de doble jeringa**, mediante este sistema el dentista no tiene que hacer la mezcla para posteriormente aplicarla al paciente, esto garantiza que la **mezcla sea siempre perfecta** y que el **producto se conserve mejor.**

Agradecemos a Laboratorios Clarben este acercamiento a los aspectos legales de los blanqueamientos. Asimismo nos facilitan un **número de teléfono gratuito** de atención al profesional.

900 201 202.

Laboratorios Clarben S.A.
Desde siempre, creciendo juntos.

www.clarben.com

Síguenos: Laboratorios Clarben Official | @LabClarben

1. El Real Decreto que regula los cosméticos es el 1599/1997 que ha sido modificado por el RD 2131/2014, RD 209/2005 y RD 944/2010 en diferentes apartados.

2. En la Unión Europea, el peróxido de hidrógeno se encuentra recogido en la entrada 12 del anexo III del Reglamento (CE) Nº 1223/2009 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 30 de noviembre, sobre los productos cosméticos, modificado por el Reglamento (UE) Nº344/2013 de la Comisión, de 4 de abril de 2013, por el que se modifican los anexos II, III, V y VI del Reglamento (CE) Nº 1223/2009 del Parlamento Europeo y del Consejo, sobre los productos cosméticos.

Dra. Inés González Sánchez
Licenciada en Odontología. Universidad de Santiago de Compostela.
Máster en Cirugía Bucal. Universidad de Sevilla.
Especialista en Implantes. Universidad de Santiago de Compostela.

Dr. Juan Carlos Gutiérrez Romero
Licenciado en Odontología. Universidad Europea de Madrid.
Máster en Cirugía Bucal Avanzada. Universidad de Sevilla.
Postgrado en Implantología Clínica. Universidad Complutense de Madrid.
Práctica privada en Clínica Dental Dres. Gutiérrez SLP (Algeciras).

Dr. Jaime González Conde
Licenciado en Medicina y Cirugía. Universidad de Santiago de Compostela. Especialista en Estomatología.
Práctica privada en Clínica Bucodental (A Coruña).

Dr. Daniel Torres Lagares
Doctor en Odontología. Director del Máster en Cirugía Bucal. Universidad de Sevilla.
Profesor Titular de Cirugía Bucal. Universidad de Sevilla.

Dr. José Luis Gutiérrez Pérez
Doctor en Odontología. Director del Máster en Cirugía Bucal. Universidad de Sevilla.
Profesor Titular Vinculado de Cirugía Bucal. Universidad de Sevilla.

DIAGNÓSTICO Y TRATAMIENTO DE PREMOLARES INCLUIDOS EN EL MAXILAR SUPERIOR

INTRODUCCIÓN

La erupción de los dientes permanentes forma parte de una compleja serie de acontecimientos controlados genéticamente. A través de estos fenómenos, un germen se desarrolla y el diente erupciona en la arcada en su posición funcional, según los tiempos establecidos.

Sin embargo, durante este proceso evolutivo, pueden ocurrir numerosos acontecimientos que pueden interferir en la erupción dentaria, provocando la inclusión, que es un cuadro clínico muy frecuente (1).

Los dientes incluidos son aquellos que no erupcionan y permanecen dentro del maxilar más allá de su edad de erupción normal, a pesar de tener la raíz completamente formada. Aunque algunos autores cuestionan la validez de la utilización del término «incluido» como el más apropiado para definir de manera genérica el tema que nos ocupa, usaremos este término, ya que en la literatura científica y en la práctica clínica se hace referencia a los «dientes incluidos» para referirse indistintamente a los dientes retenidos, impactados e incluidos.

La frecuencia relativa de inclusión varía de unos dientes a otros (**Tabla 1**), siendo los terceros molares inferiores los dientes incluidos con mayor frecuencia, seguidos de los caninos superiores (2).

En este artículo nos centraremos en los premolares superiores incluidos. En cuanto a su forma de presentación común, será en posición palatina en el 80% de los casos según M. Donado (3), con la corona a nivel de las raíces de los dientes vecinos o en posición submucosa. No podemos excluir, sin embargo, otras variedades menos comunes como la inclusión vestibular (10-35%), por lo que deberemos hacer siempre un correcto estudio clínico – radiológico para determinar la situación y las relaciones del diente incluido. Una posición que también hay que considerar es la mixta, con la corona en vestibular y la raíz hacia el lado palatino o viceversa. Es relativamente frecuente, hasta en un 10 – 45% de los casos, la inclusión bilateral y simétrica de ambos premolares, especialmente en el maxilar superior. En estos casos, ambos suelen estar situados profundamente en el paladar,

Tabla 1. Estadística sobre la frecuencia relativa de las inclusiones dentarias según Berten y Cieszynki.

Tercer molar inferior	35%
Canino superior	34%
Tercer molar superior	9%
Segundo premolar inferior	5%
Canino inferior	4%
Incisivo central superior	4%
Segundo premolar superior	3%
Primer premolar inferior	2%
Incisivo lateral superior	1,5%
Incisivo lateral inferior	0,8%
Primer premolar superior	0,8%
Primer molar inferior	0,5%
Segundo molar inferior	0,5%
Primer molar superior	0,4%
Incisivo central inferior	0,4%
Segundo molar superior	0,1%

FLUIDO – Y, SIN EMBARGO, CONDENSABLE

IonoStar® Plus

Material de restauración de ionómero de vidrio de fraguado rápido

- Perfecta adaptación marginal y condensabilidad en un producto por la modificación de la viscosidad durante la aplicación
- Rápido tiempo de curado de solamente dos minutos después de la aplicacion de la restauración
- El primer material de ionómero de vidrio fluorescente, parecido al diente
- Alta liberación de fluoruro

MADE IN GERMANY 100%

*Vea las ofertas actuales en www.voco.es

VOCO GmbH · Anton-Flettner-Straße 1-3 · 27472 Cuxhaven · Alemania · Tel. +49 4721 719-0 · www.voco.es

VOCO LOS DENTALISTAS

con las coronas dirigidas hacia la línea media. Más raramente, uno se sitúa en el vestíbulo y el otro en el paladar.

El premolar incluido puede también presentarse en posición heterotópica (seno maxilar, zona mentoniana, etc.) y en todas las posiciones estudiadas.

Además, el premolar puede estar verticalizado, horizontalizado u oblicuo. Lo más frecuente es que exista una rotación de 60° a 90° respecto a su propio eje longitudinal.

Los factores etiológicos influyen en la posición del premolar incluido. Así, la inclusión vestibular suele ser consecuencia de una hipoplasia del maxilar superior, un acortamiento de la longitud de la arcada dentaria o un exceso de tamaño del premolar. La inclusión palatina suele tener su etiología en factores hereditarios, ectopia folicular, defectos de la reabsorción del premolar temporal u otras causas como la presencia de quistes, tumores, fisuras labio – alvéolo – palatinas, etc.

En cuanto a la exploración clínica, hemos de saber que la erupción del premolar superior se produce normalmente alrededor de los 10 – 12 años, pero el diagnóstico de su inclusión se suele hacer de forma tardía y esto puede comprometer el resultado final del tratamiento. El diagnóstico precoz de esta inclusión es responsabilidad del odontólogo general (4).

Uno de los rasgos característicos de la inclusión del premolar superior es la ausencia de sintomatología en la gran mayoría de los casos (80%). En el paciente adolescente, se tratará generalmente de un hallazgo del odontólogo general o bien del ortodoncista, en el curso de un examen de rutina o previo a un tratamiento ortopédico. En el adulto, lo más común será el hallazgo radiológico fortuito, en el curso de un examen de rutina o con vistas a un tratamiento prostodóncico. Tan sólo en el 20% de los casos, la presencia de la inclusión se acompañará de complicaciones como causa de consulta por parte del paciente.

Es conveniente, en todos los casos, determinar con el examen clínico y radiológico el grado de inclusión y la situación exacta del premolar en los tres planos del espacio.

La exploración radiológica es un aspecto fundamental. Sabemos que la significación incierta en muchos casos de la exploración clínica para determinar la posición del premolar incluido obliga a una investigación radiográfica minuciosa. El interés del estudio radiológico presenta distintos aspectos en función del tratamiento previsto en cada caso, y fruto de ello es el gran número de técnicas propuestas en la literatura (5, 6).

Si el tratamiento previsto es la extracción quirúrgica, las opciones son más reducidas. En cualquier caso, la valoración radiográfica es indispensable y, por lo menos, se necesitan dos placas tomadas con distintos ángulos.

El odontólogo debe conocer el valor y las limitaciones de cada tipo de proyección y estudiará las placas radiográficas de forma escrupulosa sobre un negatoscopio apropiado, con la ayuda opcional de una lupa de mano. Si utilizamos técnicas de radiología digital aplicaremos los diferentes programas existentes (*software*) para obtener el máximo de detalles de la inclusión, modificando el histograma (variando brillo y contraste, aplicando el zoom, asignación de colores, etc.).

LA ERUPCIÓN DEL PREMOLAR SUPERIOR SE PRODUCE NORMALMENTE ALREDEDOR DE LOS 10-12 AÑOS, PERO EL DIAGNÓSTICO DE SU INCLUSIÓN SE SUELE HACER DE FORMA TARDÍA Y ESTO PUEDE COMPROMETER EL RESULTADO FINAL DEL TRATAMIENTO

La ortopantomografía es una técnica extremadamente útil para obtener información general acerca de las estructuras óseas y dentarias de la cavidad bucal. De hecho, el diagnóstico de la inclusión dentaria suele realizarse a partir de una radiografía panorámica. Sin embargo, las deformaciones y artefactos que caracterizan a las radiografías efectuadas mediante esta técnica limitan su utilidad.

En cualquier caso, es la primera exploración que debemos solicitar ante la sospecha de una inclusión dentaria, pues nos aportará la siguiente información: presencia de la inclusión, relación del diente incluido con el seno maxilar, fosas nasales o dientes adyacentes; presencia de patología asociada (quistes, tumores, osteítis, sinusitis, etc.), y desplazamientos y lesiones en los dientes vecinos.

En cuanto a la radiografía oclusal, existen gran variedad de proyecciones oclusales disponibles, como son la proyección oclusal anterior o técnica de Bellot, la proyección oclusal vértex o técnica de Simpson, y la proyección oclusal verdadera. Por ello, es indispensable apreciar claramente la utilidad y limitaciones de cada uno de los tipos de radiografía oclusal de los que disponemos.

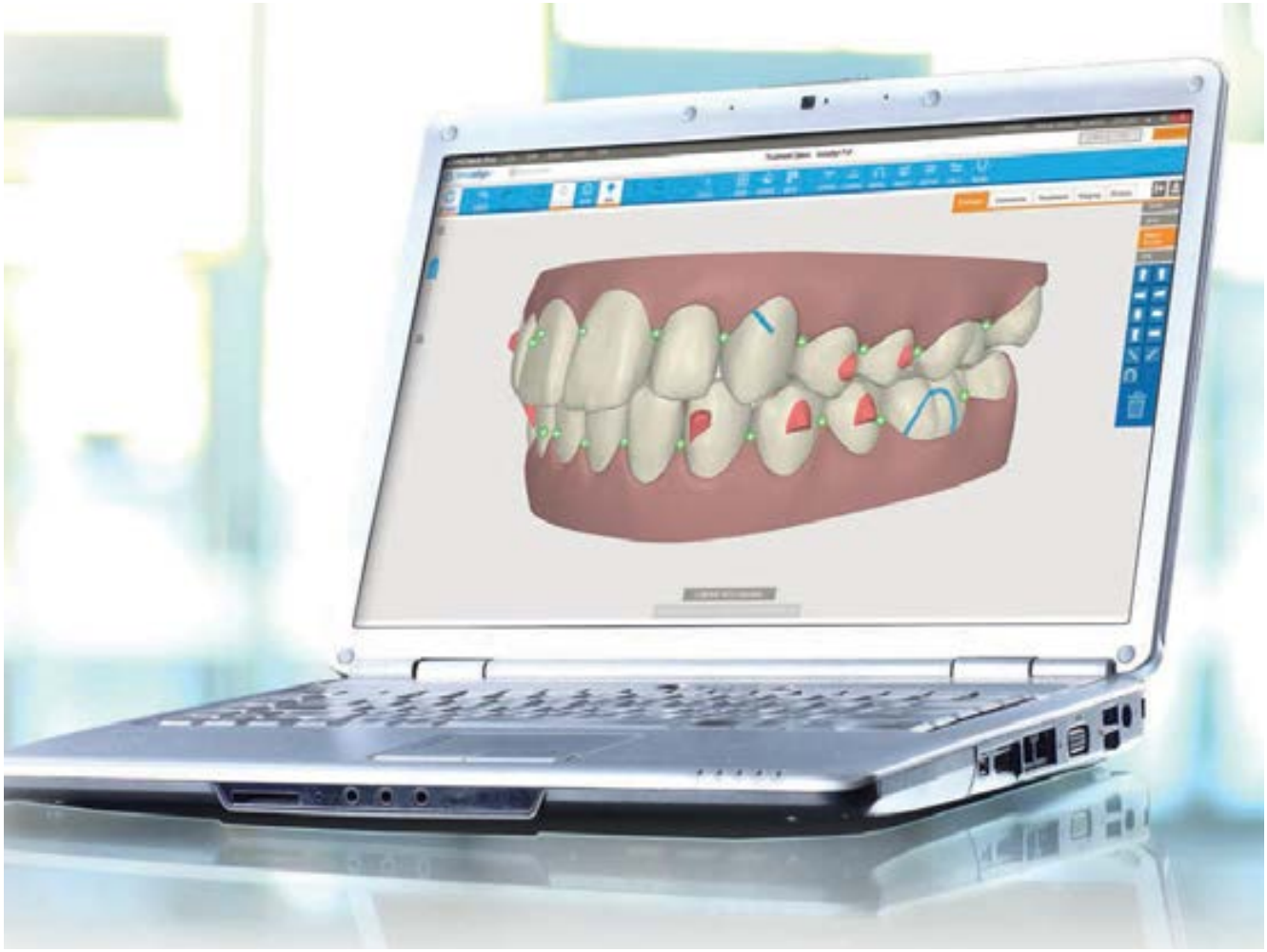
En el diagnóstico de los dientes incluidos solo es útil la proyección oclusal de «vértex», donde se coloca el tubo de rayos X de modo que el rayo central pase a lo largo del eje longitudinal de los incisivos centrales, y así se observan dichos dientes como en un corte transversal; la película es precisa y puede usarse con confianza para establecer la posición real del diente incluido. La proyección oclusal de vértex permite situar el premolar superior respecto a la arcada dentaria.

La radiografía periapical efectuada mediante la técnica convencional de la radiografía intrabucal retroalveolar, procurando colocar el eje mayor de la placa radiográfica (3 x 4 cm.) en posición vertical, no es fiable para fijar la posición espacial del premolar, ya que solo observaremos relaciones en el plano frontal. Sin embargo, resulta de interés para determinar otros datos como son: morfología de la corona (forma y tamaño) y de la raíz (curvaturas, dilaceraciones, acodaduras apicales, etc.); distancia entre el diente incluido y el proceso alveolar (profundidad de la inclusión) y de las raíces de los otros dientes. Además podremos ver la distan-

Invisalign G6

Descubra nuevas **posibilidades** con **ClinCheck Pro.**

Con controles 3D para un mayor control.



Align Technology presenta ClinCheck® Pro con controles 3D. Diseñado para lograr un control más preciso gracias a la introducción de ajustes directamente en el modelo 3D y a la visualización de los efectos en todos los dientes en tiempo real, ayudándole a conseguir sus objetivos de tratamiento.

Para más información, visite **invisalign.es/clincheckpro**

invisalign®
Science in Every Smile

AD10008 – 02 Rev A

EN CUANTO A LAS INCLUSIONES DENTARIAS, EXISTEN BÁSICAMENTE TRES ACTITUDES TERAPÉUTICAS, QUE SON: ABSTENCIÓN DE TRATAMIENTO ACTIVO CON CONTROLES PERIÓDICOS CLÍNICOS Y RADIOLÓGICOS, EXODONCIA QUIRÚRGICA, Y RECOLOCACIÓN ORTODÓNCICA DE LA PIEZA EN LA ARCADA DENTARIA

cia entre el premolar incluido y las fosas nasales o el seno maxilar; dirección del premolar (posición vertical, oblicua u horizontal); existencia de patología asociada de los dientes vecinos; estructura y densidad del hueso alveolar adyacente; quiste folicular asociado (presencia del saco pericoronario); presencia de anquilosis (desaparición del ligamento alvéolo – dentario); presencia de reabsorción del premolar y / o de los dientes vecinos (rizolisis); dientes supernumerarios o tumores (odontomas, etc.).

En las radiografías periapicales y oclusales se admite que, en principio, la parte de la imagen más nítida es la más próxima a la película radiográfica, es decir, la más profunda; esto puede ayudarnos a situar la corona del premolar respecto al resto de los dientes. No obstante con estas placas es posible que se produzcan errores de interpretación, lo que hace recomendable efectuar la técnica doble, que se basa en la denominada regla de Clark o «Ley del objeto vestibular». Su fundamento es un principio básico de la perspectiva: si un observador en movimiento proyecta su mirada hacia dos objetos próximos entre sí, a medida que se desplace variará la relación de perspectiva entre los objetos.

La aplicación práctica a la radiología del premolar incluido es la siguiente: si proyectamos sucesivamente el foco de rayos X sobre dos placas intrabucales (periapicales u oclusales), la primera en posición orto y la segunda con el foco en posición más distal o mesial (cambiamos la angulación horizontal del cono de rayos X), la variación en la posición relativa del premolar nos indicará si éste se encuentra en posición palatina o, por el contrario, vestibular respecto a la arcada dentaria. Si en la segunda proyección la imagen correspondiente al premolar se desplaza hacia distal (en el sentido del foco) respecto a la obtenida en la primera, el premolar se encuentra en situación palatina, mientras que si se desplaza hacia la línea media (en sentido contrario al foco), se encuentra en situación vestibular respecto a los otros dientes.

En los casos de inclusión de ambos premolares superiores podemos hacer una radiografía oclusal estándar y dos periapicales, una a cada lado, para determinar la posición de ambos premolares, basándonos en el principio de la técnica doble o «paralelaje». Con dicha técnica se obtiene una radiografía periapical de la zona y a continuación se mueve el tubo de rayos X en dirección horizontal (mesial o distal) antes de tomar una segunda radiografía. Si se comparan las dos radiografías y se observa que el diente incluido se desplaza en la misma trayectoria que el tubo de rayos X, se considera que está localizado en sentido palatino o lingual en relación con los dientes erupcionados, pero si se mueve en dirección opuesta, nos indica que el diente incluido estará ubicado en el lado vestibular.

Otra posibilidad es tomar dos radiografías periapicales de la misma zona, variando la angulación vertical del cono de rayos X unos 20°. Si el objeto de estudio está por vestibular se moverá en dirección opuesta al foco emisor de radiación.

La radiografía lateral de cráneo es útil para valorar las relaciones en el plano anteroposterior. Normalmente los pacientes que presentan este tipo de patología han sido estudiados por el ortodoncista y, por tanto, dispondremos de placas laterales y posteroanteriores de cráneo, que también nos proporcionarán información útil. Así, en la radiografía lateral de cráneo puede verse si la corona del premolar incluido se ubica por delante de la raíz del canino central; esto indicará una vía de abordaje vestibular.

Finalmente, la Tomografía Computarizada la realizan algunos autores para conseguir la reconstrucción tridimensional de la zona estudiada y, así, poder determinar la localización exacta de un premolar incluido, especialmente mandibular y con sospecha de extensas rizolisis en los dientes adyacentes. Además, la Tomografía Computarizada permite detectar la posible anquilosis del premolar incluido.

En cuanto a las inclusiones dentarias, existen básicamente tres actitudes terapéuticas, que son: abstención de tratamiento activo con controles periódicos clínicos y radiológicos, exodoncia quirúrgica, y recolocación ortodóncica de la pieza en la arcada dentaria. Aunque cada una de las técnicas tiene unas indicaciones y contraindicaciones específicas, lo cierto es que debe estudiarse e individualizarse cada caso (7, 8).

La abstención terapéutica se aplica menos frecuentemente, ya que no está exenta de futuras complicaciones. Suelen ser casos de pacientes asintomáticos de edad avanzada, pacientes adultos sin complicaciones locales producidas por el diente incluido, pacientes con enfermedades de base que contraindiquen la cirugía, o pacientes que rechacen el tratamiento. En estos casos, se llevará a cabo un control clínico y radiológico periódico y, si se presentase alguna complicación, se procederá a la extracción quirúrgica.

Hay que tener en cuenta, que los dientes incluidos no tratados pueden evolucionar de distintas formas, no siempre previsibles.

Un diente incluido, aún con un pronóstico extremadamente desfavorable puede, por ejemplo, retomar su correcto trayecto eruptivo y erupcionar de manera espontánea, o bien anquilosarse (con más frecuencia después de los 30 años) o desarrollar una reabsorción gradual. Por último, puede formarse un quiste folicular.

Las principales indicaciones de extracción quirúrgica son:

Carestream DENTAL

NO ESPERE MÁS

CS 8100 3D

La captación de imágenes 3D ya está al alcance de todos

Muchos esperaban un sistema 2D/3D multifuncional redefinido más adecuado para su trabajo diario; una solución de "conectar y usar" que significase una inversión fuerte pero asequible para su consultorio. Gracias al CS 8100 3D, la espera ha terminado.

- Programas y vistas versátiles (de 4 cm x 4 cm a 8 cm x 9 cm)
- Nuevo sensor 4T CMOS para captar imágenes detalladas con una resolución de hasta 75 µm
- Colocación intuitiva de los pacientes, adquisición rápida y dosis bajas
- El nuevo estándar en asistencia dental, ahora aún más asequible

REDEFINAMOS LA ESPECIALIZACIÓN

El CS 8100 3D es tan sólo una de nuestras soluciones para redefinir la captación de imágenes. Descubra otras en **carestreamdental.es**

© Carestream Health, Inc. 2014.

cambios de posición de las piezas adyacentes, impactación contra otros dientes, reabsorción de las raíces adyacentes, formación de quistes, anquilosis detectada en las radiografías, pacientes con paladar fisurado, pacientes edéntulos a los que se les va a colocar una prótesis, cuadros infecciosos de repetición o fístulas supurativas, sintomatología neurológica, y otra sintomatología que se pudiese relacionar con la inclusión dentaria en cuestión.

El tratamiento de elección será quirúrgico – ortodóncico siempre que sea posible. Para ello, debe realizarse un estudio individualizado de cada caso conjuntamente con un ortodoncista (9 – 11).

Existen varios factores que condicionarán el resultado final del tratamiento quirúrgico – ortodóncico, que son: la edad del paciente, ya que en general se dirigirá a pacientes jóvenes, o bien a pacientes adultos si las condiciones locales y del diente incluido lo permiten, teniendo en cuenta siempre que el tratamiento se realizará con mayor lentitud que en jóvenes; la integridad morfológica de la pieza; el espacio disponible en el maxilar para su recolocación; la relación del diente incluido con el reborde alveolar, ya que cuanto más próximo esté, mejor será el resultado final; la posición en los planos sagital y vertical del diente incluido; y el espacio del ligamento periodontal, que debe ser visible en toda la superficie de la raíz.

Los resultados del tratamiento ortodóncico suelen ser satisfactorios. Sin embargo, existe un pequeño porcentaje de complicaciones como son: pérdida de la sensibilidad pulpar, reabsorción radicular, pérdida de hueso marginal y retracción gingival.

La terapia de tratamiento quirúrgico – ortodóncico tiene un efecto positivo si el diente incluido está erupcionando según una trayectoria que no se desvía excesivamente de la correcta (< 90°), y si no ha perdido su potencial eruptivo.

Figura 1. Visión oclusal de la cavidad oral del paciente.

Figura 2. Visión frontal de la cavidad oral del paciente

Muy ocupado.
Poco tiempo?

BioHPP® SKY® elegance Abutments

„La solución para carga inmediata unitaria para los exigentes.“

La Terapia One-time con el BioHPP® SKY® elegance Abutments. En muchos casos el provisional unitario inmediato y sin tener que cambiar el aditamento para ser definitivo. **Implantado inmediato. Hueco y paciente tratado.**

- **Rápido** | „Cierre inmediato del hueco“ - pocas intervenciones con tratamiento reducido de tiempo.
- **Protegido** | Reduce la influencia de la fuerza masticatoria gracias al BioHPP®.
- **Estético** | Sin trauma innecesario de la encía - toma de impresión como si fuese un muñón natural.

BioHPP® SKY® elegance Abutments, la nueva evolución de material con elasticidad semejante al hueso , para una integración económica de terapia One-Time en la clínica - **Para mas información en el número 961310561 / 607320666**.

Solicite información bajo
http://skyelegance.
bredent-medical.com

ESCANEA ESTA PAGINA
CON LA LAYAR APP

SKY IMPLANT SYSTEM

Dental Therapy Systems
SCIENTIFICALLY PROVEN
Made in Germany

40 YEARS DENTAL INNOVATIONS 1974 2014

bredent group

Figura 3. Visión lateral de la cavidad oral del paciente.

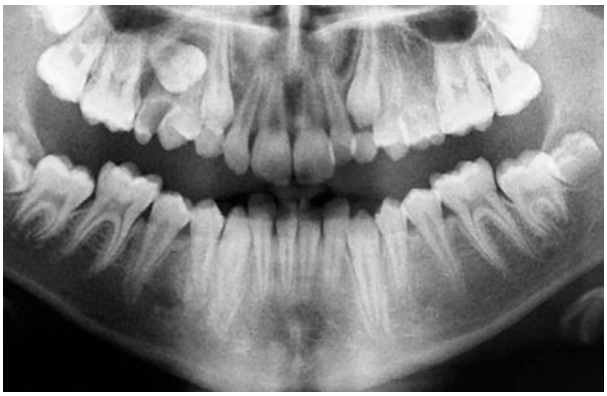


Figura 4. Ortopantomografía inicial del paciente.

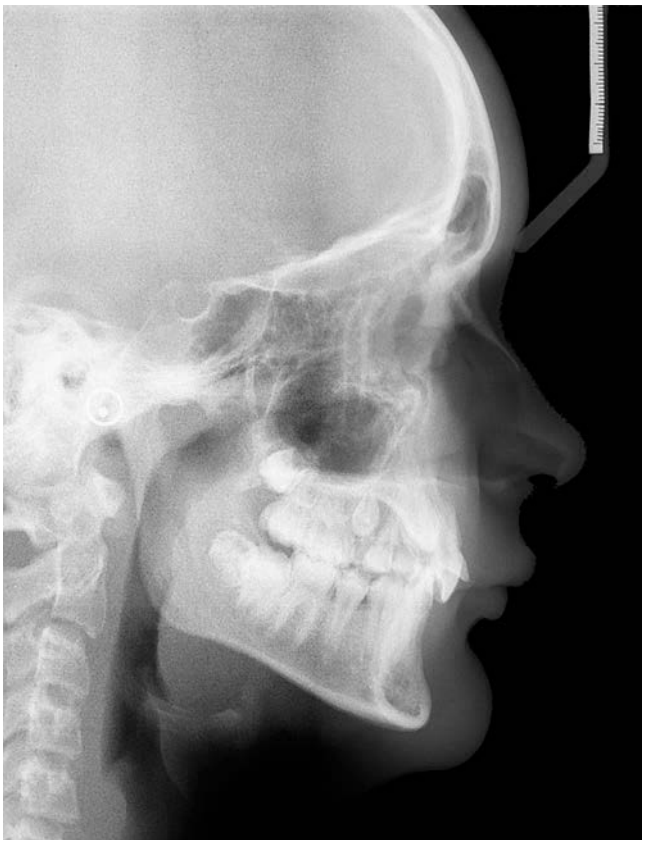


Figura 5. Radiografía lateral de cráneo inicial del paciente.

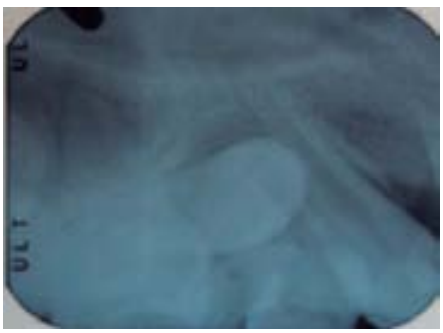
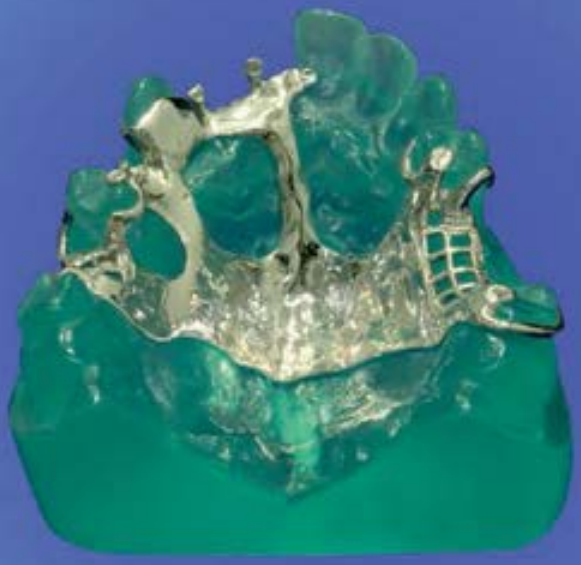


Figura 6. Técnica de Clark, basada en la realización de una radiografía periapical en posición orto y otra con el foco en posición más distal o mesial. Puesto que vemos que al mover el foco se mueve en el mismo sentido el premolar en cuestión, sabemos que este está ubicado en palatino.

Esqueléticos Titanio



biocompatibilidad - ligereza - confort

Realizamos cualquier tipo de protesis dental, consulte nuestras webs

Prótesis s.a.
Amorós, 9 · 28028 MADRID
E-mail: info@protesis.net
Tel.: 91 726 52 00* · Fax: 91 361 55 62
www.protesis.net

NOBILIUM

Dentales Béticos, S. L.
Paraíso, s/n - Local 4 · 41010 SEVILLA
E-mail: laboratorios@dentalesbeticos.com
Tel.: 95 428 11 45 · Fax: 95 427 35 32
www.dentales-beticos.com

Síguenos en :
facebook.com/ProtesisSA

OBJETIVO

El objetivo de este artículo es presentar un caso de un paciente de 12 años de edad, sin antecedentes médicos de interés y sin ninguna reacción alérgica medicamentosa.

El paciente será tratado con la exodoncia de un molar temporal y el abordaje quirúrgico de un premolar permanente incluido para, con ortodoncia, poder reubicarlo en su posición ideal en la arcada.

MATERIAL Y MÉTODOS

Presentamos un paciente con una gran caries en el segundo molar temporal derecho [55], y con el segundo premolar superior [15] incluido, que acude a consulta porque «tiene un diente con caries y no le sale el colmillo definitivo».

Observamos la región intraoral del paciente, a nivel oclusal (**Figura 1**), frontal (**Figura 2**) y lateral (**Figura 3**), y decidimos hacerle una ortopantomografía (**Figura 4**).

Al hacer la ortopantomografía, observamos la presencia del segundo premolar superior derecho incluido en una posición alta y que, probablemente, no erupcionará salvo que intervengamos. Además, presenta agenesia del segundo premolar superior izquierdo.

Decidimos ponernos en contacto con el departamento de Ortodoncia para realizar un estudio minucioso del caso de este paciente y valorar la posibilidad de realizar un tratamiento quirúrgico – ortodóncico, pues sería lo ideal debido, prin-

Figura 7. Exodoncia del segundo molar superior derecho temporal cariado.

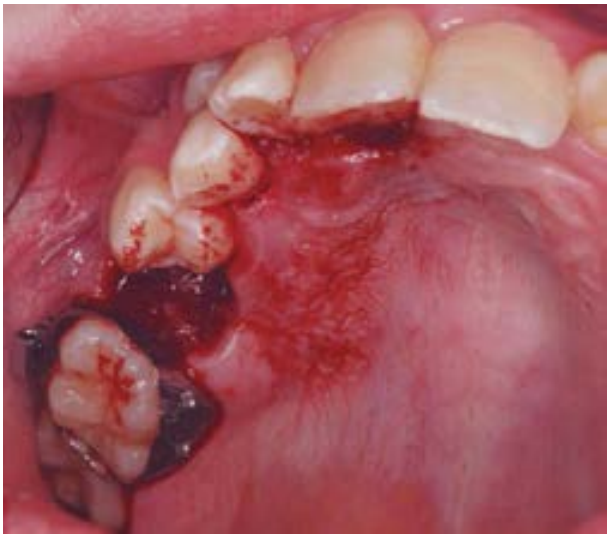


Figura 8. Incisión intrasulcular en la mucosa palatina, desde el incisivo central superior derecho (11) hasta el primer molar superior derecho (16).

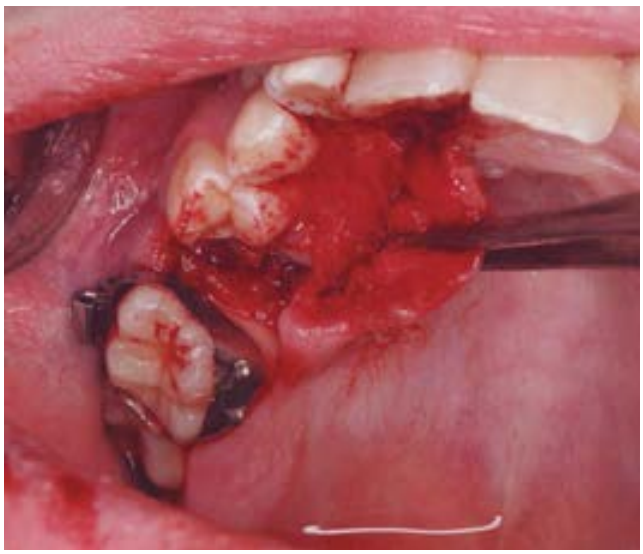


Figura 9. Levantamos un colgajo mucoperióstico.

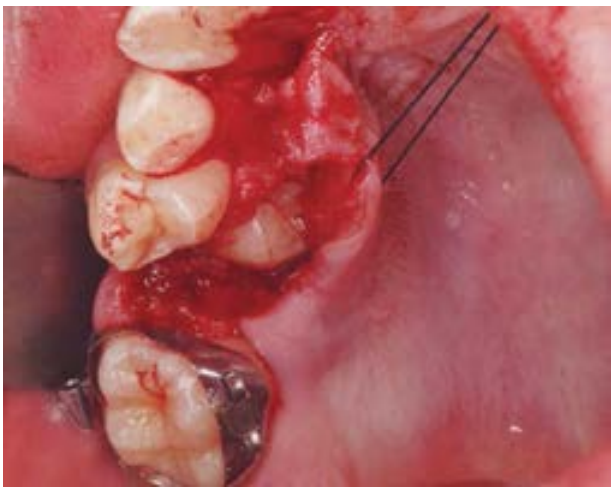


Figura 10. Sutura de la mucosa palatina para anclarla en un diente del lado opuesto del maxilar para que el colgajo no moleste a la hora de pegar el botón ortodóntico.

Marcando el rumbo

en una nueva evolución de implantes

naturactis — ESTRECHO “3mm”

natea — POLIVALENTE

naturall — ANATÓMICO

aesthetica — TRANSGINGIVAL

euro teknika Iberia | Expertos en implantología avanzada

www.euroteknika.es

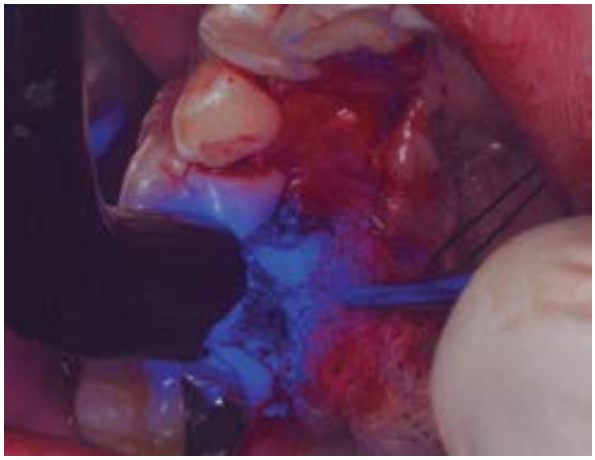


Figura 11. La corona del premolar está liberada hasta el LAC, por lo que pegamos el botón ortodóncico mediante una técnica clásica de grabado ácido, adhesivo y composite.

Figura 12. Reposición del colgajo de sutura. Colocamos un pegote de composite en el extremo del alambre para que el paciente no se lo clave.

cipalmente, a la edad del paciente. Se solicita como prueba complementaria una telerradiografía lateral de cráneo (**Figura 5**) para poder realizar el estudio ortodóncico completo.

Los ortodoncistas indican que es posible el tratamiento que habíamos elegido, por lo que realizamos una Técnica de Clarck para conocer la posición exacta del premolar, vestibular o palatina (**Figura 6**), y así poder decidir el abordaje quirúrgico que llevaremos a cabo. Gracias a esta técnica, podemos ver que el premolar está ubicado a nivel palatino y no vestibular, por lo que nuestro abordaje será por la mucosa palatina.

Comenzamos nuestra cirugía anestesiando con una técnica anestésica infiltrativa tanto a nivel vestibular como palatino. Una vez anestesiada correctamente la zona, procederemos a realizar la exodoncia del segundo molar temporal cariado (**Figura 7**).

Una vez realizada la extracción, hacemos una incisión intrasulcular en la mucosa palatina, desde el incisivo central superior derecho hasta el primer molar superior derecho (**Figura 8**), y procedemos a levantar un colgajo mucoperióstico (**Figura 9**). En estos casos, resulta útil suturar la mucosa palatina con un punto simple y anclarla en un diente del lado opuesto del maxilar para que el colgajo no moleste a la hora de acceder al premolar para pegar el botón ortodóncico (**Figura 10**).

Una vez que tenemos localizado el premolar incluido, realizamos un poco de osteotomía para dejar la corona comple-

RAVAGNANI DENTAL ESPAÑA

34 914 855 412
www.ravagnanidental-espana.com
comercial@ravagnanidental-espana.com

SHINHUNG
MADE IN KOREA

NOVEDAD

TOTALINE TAURUS C1

14.590

Piezas de mano incluidas en TAURUS C1

Turbina NSK TI-MAX X600L con acoplamiento luz LED

Micromotor elétrico NSK TIM

Contra-ángulo TI-MAX X 25

Ultrasonidos UDS-N2

Taburete Sante

Brazo Multimedia

Rayo X intra-oral New Life Radiology BEST X AC70 KVa, 8 mA

Motor de aspiración DMEGA S1 101

Compresor RAVAGNANI I-D

Autoclave TANZO E18 (18 litros, clase B)

Cuba Lavadora por Ultrasonidos Clean 25 2,5 Lts.

Selladora SEAL 200

Destiladora de agua DRINK 100

Componentes TOTAL TAURUS C1

RIOSensor

Ray

SUPER OFERTA
POR MÁS..

*

1.700€

\+ **Camara intra-oral**

ANDY

TANZO TOUCH E18/23

WOSON®

OFERTA

Cuba lavadora ultrasonidos CLEAN 25

TANZO Touch E18
2.790 €

TANZO Touch E23
3.090 €

ApalCal ART

PREVEST DenPro® THE FUTURE OF DENTISTRY

ß - TCP Nano Hidroxiapatite, con recubrimiento pulpar directo o indirecta.

NOVIDADE!

24,50

Misawa - Agujas Dentales

Aguja dental con hilo Metric-type, cone plástico, bisel triplo.

MISAWA
MADE IN JAPAN

5,85

MEJOR CALIDAD

Hemospon Esponja Hemostática

TECHNEW

Esponja Hemostática de colágeno, indicada para contener y controlar el sangrado durante procedimientos quirúrgicos
Medida: 1x1x1cm
1 caja con 40 Unids.

Con la compra de 2x Cajas
OFERTA DE:
1x Caja New Suture

15,90

ESPECIAL PACK CONSUMIBLES

En compras de **equipamientos** superiores a:

9.990,00 €

descuento de 7% na nuestra linha de consumibles!

(IVA no incluido)

para: **Clínicas Novas** ou **renovaciones!**

* TABLET NO INCLUIDA

tamente liberada, y procedemos a pegar el botón ortodóncico mediante una técnica clásica de grabado ácido, adhesivo y composite (**Figura 11**). Cuanto tenemos el botón ya pegado, y hemos tirado de él para comprobar que no se suelta al ejercer fuerza sobre el mismo, reposicionamos el colgajo y suturamos (**Figura 12**). Puesto que el paciente aun no tiene puestos los brackets, es muy útil colocar un pegote de composite en el extremo del alambre que está fijado al botón para que no le haga daño al paciente.

Citamos al paciente en una semana para retirar las suturas y revisar el aspecto de la mucosa tras la cirugía (**Figura 13**).

Puesto que ya hemos realizado nuestra parte del tratamiento, derivamos al paciente al ortodoncista para que inicie el tratamiento, traccione del premolar, y lo reubique en su posición adecuada en la arcada dentaria.

Un año después de la cirugía, el diente ha erupcionado adecuadamente, y en poco tiempo el ortodoncista terminará de alinear los dientes en la arcada y retirará los brackets (**Figura 14**).

RESULTADOS

Por haber realizado un tratamiento quirúrgico – ortodóncico adecuado, hemos logrado, en el plazo de un año, traccionar de un premolar incluido en una posición anómala hasta llevarlo a una posición casi perfecta en la arcada dentaria.

Ahora, con el premolar ya erupcionado, es el ortodoncista quién tiene que terminar de realizar su parte del trabajo para lograr una clase I molar y canina, un correcto resalte y una buena sobremordida, así como para conseguir una muy buena estética.

Debido a que el paciente presenta agenesia del segundo premolar superior izquierdo [25], hemos decidido mantener el segundo molar temporal izquierdo [65] y, cuando tenga la edad adecuada, plantearemos la posibilidad de colocar un implante dental en el segundo premolar superior izquierdo [25].

DISCUSIÓN

Para poder revertir la situación del premolar incluido, disponemos de diferentes técnicas, que incluyen:

1. Realizar la exodoncia del segundo premolar definitivo incluido [15] así como del segundo molar temporal [55] y alinear el resto de la arcada dentaria (12–14).
2. Realizar la exodoncia del segundo premolar definitivo incluido [15] y la exodoncia de segundo molar temporal [55], y colocar un mantenedor de espacio para poder colocar un implante en el segundo premolar [15] cuando el paciente deje crecer (15–17).
3. Realizar la exodoncia del segundo molar temporal [55] y realizar una cirugía de rescate o técnica quirúrgico – ortodóncica del segundo premolar definitivo incluido [15] (18–20).

CONCLUSIÓN

Por ser la técnica más conservadora para el paciente, decidimos realizar la exodoncia del segundo molar temporal, además cariado, y una técnica quirúrgico – ortodóncica o de rescate del segundo premolar superior incluido.

Fue gracias a una adecuada relación y planificación con el departamento de Ortodoncia, por lo que nuestro caso ha sido satisfactorio, logrando la erupción del segundo premolar superior derecho definitivo y su alineación en la arcada dentaria.

Será en un futuro, cuando el paciente deje de crecer, cuando nos plantearemos qué hacer con el segundo cuadrante, donde el paciente presenta agenesia del segundo premolar superior definitivo [25]. ●

Figura 13. Retirada de suturas tras haber pasado una semana.

gmi
ilerimplant group

MOVING INSPIRATION & TECHNOLOGY

www.ilerimplant.com

Q4/2015

frontier
INTERNAL
CONNECTION

phoenix
EXTERNAL
CONNECTION

avantgard
CONICAL
CONNECTION

GMI España

Còrcega, 270, 3º 2ª
08008 Barcelona
T. (+34) 93 415 18 22
info@globalimplants.es

Portugal,16, 6º 1ª
28943 Fuenlabrada
Madrid
T. (+34) 91 604 17 56

GMI Portugal

Praceta do Jasmin, 34
2750 - 265 Cascais
Portugal
T. (+351) 215 955 174/175

Figura 14. Situación del paciente tras un año de tratamiento con ortodoncia, una vez realizada la cirugía para pegar el botón ortodóncico.

BIBLIOGRAFÍA

1. **Chiapasco M.** Cirugía Oral. Texto y atlas en color. Ed. Masson.
2. **Donado M.** Cirugía Bucal. Patología y técnica. 3ª Edición. Ed. Masson.
3. **Gay-Escoda G, Berini-Aytés L.** Tratado de cirugía bucal. Tomo I. Ediciones Argón SA.
4. **Abron A, Mendro RL, Kaplan S.** Impacted permanent maxillary canines: diagnosis and treatment. New York State dental Journal 2004; 70: 9.
5. **Bodner L.** Image accuracy of plain film radiography and computerized tomography in assesing morphological abnormality of impacted teeth. Am J Orthod Dentofacial Orthop Volume 120; 6: 623-8.
6. **Ericson S, Kurol J.** Radiographic assesment of maxillary canine eruption in children with clinical signs of eruption disturbances. Eur J Orthod 1986; 8: 133-40.
7. **Navarro C.** Cirugía oral. Ed. Aran.
8. **Frank CA.** Treatment options for impacted teeth. JADA 2000; 131: 623-31.
9. **McDonald F, Yap WL.** The surgical exposure and application of direct traction of unerupted teeth. Am J Orthod 1986; 89: 331-40.
10. **Becker A.** The orthodontic treatment of impacted teeth. Oxford, United Kingdom: Wiley-Blackwell; 2012.
11. **McBride LJ.** Traction—a surgical/orthodontic procedure. Am J Orthod 1979; 76: 287-99.
12. **Hu Z, Yin X, Liao J, Zhou C, Yang Z, Zou S.** The effect of teeth extraction for orthodontic treatment on the upper airway: a systematic review. Sleep Breath, 2015.
13. **Jambi S, Thiruvenkatachari B, O'Brien KD, Walsh T.** Orthodontic treatment for distalising upper first molars in children and adolescents. Cochrane Database Syst Rev 23; 10, 2013.
14. **Flores-Mir C.** Limited evidence on treatments for distalising upper first molars in children and adolescents.Evid Based Dent 15(1):23-4, 2014
15. **Chaushu S, Chaushu G, Becker A.** Skeletal implant anchorage in the treatment of impacted teeth—a review of the state of the art. Semin Orthod 2010; 16: 234-41.
16. **Tarazona B, Tarazona-Álvarez P, Peñarrocha-Oltra D, Peñarrocha-Diago M.** Relationship between indication for tooth extraction and outcome of immediate implants: A retrospective study with 5 years of follow-up. J Clin Exp Dent 1, 2014; 6 (4): 384-8.
17. **Esposito M, Grusovin MG, Polyzos IP, Felice P, Worthington HV.** Timing of implant placement after tooth extraction: immediate, immediate-delayed or delayed implants? A Cochrane systematic review. Eur J Oral Implantol, 2010, 3 (3): 189-205.
18. **McDonald F, Yap WL.** The surgical exposure and application of direct traction of unerupted teeth. Am J Orthod 1986; 89: 331-40.
19. **Becker A.** The orthodontic treatment of impacted teeth. Oxford, United Kingdom: Wiley-Blackwell; 2012.
20. **McBride LJ.** Traction—a surgical/orthodontic procedure. Am J Orthod 1979; 76: 287-99.

FIMET THE ART OF MEDICAL DESIGN

Made in Finland
by Fimet Oy

www.fimet.fi

Para usted y su paciente

NEO

- Elegante, ergonómico y compacto
- Amplio rango de movimientos
- Ajustes versátiles e individualizados
- Todo al alcance de la mano

Buscamos distribuidores locales en toda España

Iberoclinic suministros médicos

Para más información, pongase en contacto con **Iberoclinic Tel: 94 426 05 05**
o visite: www. iberoclinic.com / info@iberoclinic.com

Fernando Folguera Arbas
Director del Centro de Formación Folguera-Vicent.

Marina Raduán García
Departamento de Cad-Cam. Centro de Formación Folguera-Vicent.

Dra. Sofía Folguera Ferrairó
Odontóloga.
Profesora en el Centro de Formación Folguera-Vicent.

MODELADO GRÁFICO: UNA HERRAMIENTA DE TRABAJO ESENCIAL PARA EL DISEÑO CAD-CAM

RESUMEN

El gran desarrollo y evolución del Cad-Cam en los últimos años ha modificado los hábitos de trabajo tanto en los laboratorios como en las clínicas dentales. La gran complejidad que va adquiriendo el software de diseño Cad nos obliga a incorporar innovadoras herramientas de trabajo que nos permitan el mayor aprovechamiento de los recursos informáticos en la realización del trabajo diario.

El modelado gráfico permite planificar anticipadamente la futura restauración, como si de un proyecto se tratase, y, por tanto, ofrece una idea de la relación espacial del caso proporcionando una información valiosa entre el laboratorio y la clínica dental.

ABSTRACT

The great development and evolution of the Cad-Cam technology has changed the workflow both in laboratories and dental offices. The enormous complexity of the Cad designing software forces to incorporate new work tools with the objective of taking advantage of the technological resources in our daily tasks.

The graphic modeling let us to make a planning of the future restoration as if it were a project. It offers a visualization of the spatial relationships of the case, supplying valuable information between the laboratory and the dental clinic.

INTRODUCCIÓN

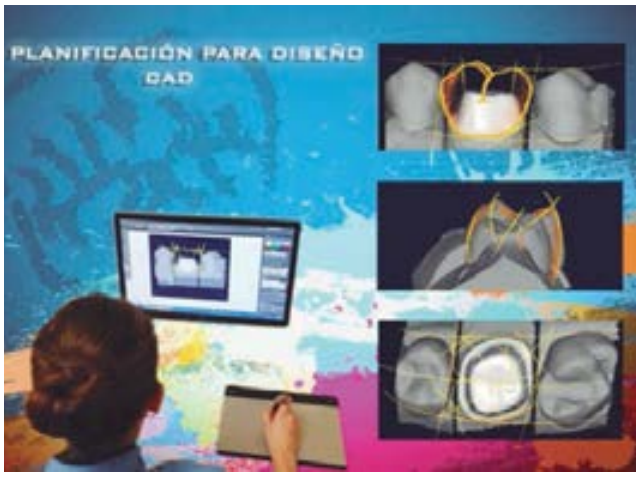
El gran desarrollo y evolución del Cad-Cam en los últimos años ha modificado los hábitos de trabajo tanto en los laboratorios como en las clínicas dentales. La gran complejidad que va adquiriendo el software de diseño Cad nos obliga a incorporar innovadoras herramientas de trabajo que nos permitan el mayor aprovechamiento de los recursos informáticos en la realización del trabajo diario.

La introducción de nuevos instrumentos de trabajo aportará alternativas y posibilidades nunca imaginadas con respecto a los métodos tradicionales.

Ahora bien, el verdadero reto está siendo el introducir las nuevas tecnologías Cad-Cam de una forma natural alternando con métodos convencionales.

El modelado gráfico acerca el espacio entre el mundo virtual y el físico, permite planificar anticipadamente el futuro trabajo como si de un proyecto se tratase y, por tanto, ofrece una idea de la relación espacial del caso, proporcionando una información valiosa entre el laboratorio y la clínica dental. En el campo de la educación este tipo de planificación es muy interesante porque el alumno obtiene una información previa del trabajo a desarrollar estimulando su creatividad y visión espacial (**Figura 1**).

Figura 1. Presentación, planificación y modelado gráfico.



Además, el modelado gráfico consigue una popularización en este tipo de tecnología, de tal forma que se consigue optar a la misma capacidad de diseño y fabricación que antes era exclusiva a unos pocos diseñadores y grandes empresas productoras.

Sin embargo, no nos engañemos, aunque hoy en día no sea la práctica diaria, el diseño y modelado gráfico serán el futuro inmediato y la alternativa real para sustituir los métodos tradicionales, que nos permitirán una planificación de diseño Cad acorde a las expectativas y necesidades del paciente.

IMPORTANCIA DE LA MORFOLOGÍA DENTAL Y SU APLICACIÓN EN LA TÉCNICA DE DISEÑO CAD

El estudio de la morfología dentaria está considerado en el campo de la formación hoy en día como la disciplina fundamental para entender, comprender y desarrollar la especialidad de Prótesis Dentales. Solo el conocimiento exhaustivo y la comprensión de la morfología dentaria nos pueden permitir tener una idea clara y real de los dientes (1).

Actualmente, con la incorporación de las nuevas tecnologías Cad-Cam, sigue siendo igual de importante que el protésico dental adquiera estos conocimientos para la realización de los diferentes diseños Cad y asegurar con garantía de éxito el procesado Cam (**Figura 2**).

Por tanto, el modelado gráfico se hace indispensable para la creación de una metodología lógica y sencilla basada en el estudio de la morfología dental natural (1), con la finalidad de conseguir que los trabajos realizados dispongan de una estética y una función masticatoria adecuada.

Si retrocedemos un poco en la historia reciente, hace tan sólo 25 años, recordaremos que casi todos los dibujos se realizaban utilizando lápiz y papel, es decir, a mano alzada. Cuando se hacía necesario realizar modificaciones, era preciso borrar y volver a dibujar de nuevo, o se repetía el dibujo en su totalidad. Y si además un cambio afectaba a otros documentos se tenía que buscar cada uno de ellos y modificarlos posteriormente (2).

En la actualidad el diseño ha evolucionado hasta el diseño asistido por ordenador (*Computer Aided Design*; CAD), que ha cambiado el método de trabajo, aportando una mejora en la forma de trabajo del diseñador y, por tanto, del diseño. Partiendo originalmente de una herramienta de dibujo 2D (dibujo a mano alzada), ha ido evolucionado en el tiempo a la fase intermedia de 2,5D (digitalización de los trazos 2D), hasta la fase 3D, la realidad virtual (RV) y la Realidad Aumentada (RA) (2).

El diseño gráfico es una herramienta de comunicación y planificación efectiva, que desde hace años está totalmente establecida en muchos sectores laborales (construcción, diseño de producto, ingeniería o arquitectura). Sin embargo, su introducción en la especialidad de Prótesis Dental es muy reciente y sigue estando hoy en día poco extendida, aunque es una herramienta totalmente aplicable y que ofrece ventajas en cuanto a manipulación, ergonomía y tiempo frente a los métodos tradicionales. En la especialidad de prótesis dental lo hemos denominado como modelado gráfico. Tomando como referencia los otros campos laborales, es de suponer que el modelado gráfico logrará estar completamente instaurado en nuestro ámbito muy pronto (3).

Demostrar la importancia de este recurso como parte del desarrollo metodológico básico para la planificación de los trabajos protésicos es el reto que nos planteamos en este artículo.

Al igual que en otros sectores, el modelado gráfico puede plantear un debate entre profesionales que se encuentran

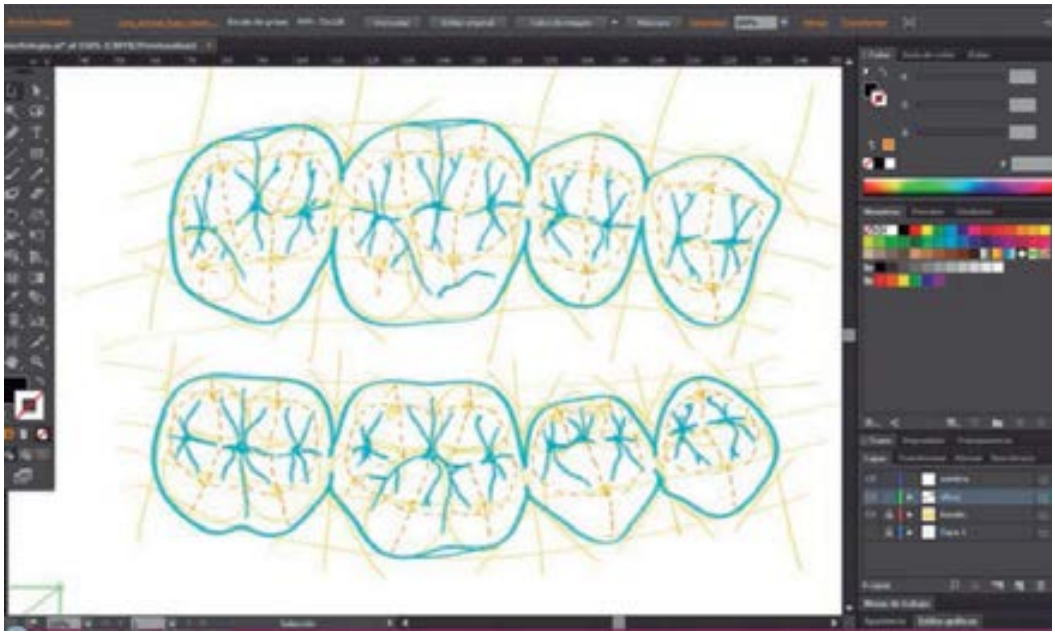


Figura 2. Software de diseño.

a favor o no de las técnicas novedosas frente a las tradicionales, es evidente que nos hace dependientes de la tecnología, pero esto es algo que hoy en día tenemos que asumir porque la innovación y modernización son indispensables. Como contrapartida hay que destacar que la utilización de estas nuevas herramientas tiene muy buena acogida entre los nuevos estudiantes, pues para ellos son más intuitivas y fáciles de utilizar.

En un futuro no muy lejano será tan importante la capacitación y aprendizaje de nuevos programas informáticos de diseño como lo es hoy en día ejercitar técnicas manuales, al fin y al cabo el objetivo es poder aprovechar al máximo los recursos que nos rodean. Sin embargo, no tenemos que olvidar nuestros conocimientos de morfología dentaria y dibujo, que son una base muy importante a la hora de ofrecer una buena planificación y un buen diseño.

Podríamos aseverar sin temor a equivocarnos que ya somos diseñadores gráficos de forma natural de la morfología dentaria, ya que como bien dice el profesor Gustavo Valdés: «en pocas palabras un diseñador debe de ser contribuyente a soluciones, un conocedor de múltiples temas y además un experto que conoce su disciplina en toda la extensión» (4).

Es necesario definir algunas pautas para hacer posible la realización profesional del diseño gráfico dental:

- Seguimiento constante e investigación de cada caso, acompañándolo de un protocolo de trabajo claro y funcional para desarrollar de manera coherente un proyecto de diseño.
- Conocimiento de software específico de diseño.
- Base mínima de dibujo.
- Conocimiento exhaustivo de los pasos del encerado diagnóstico tradicional para poder trasladarlo al modelado gráfico.
- Conocimiento de la morfología dental natural.

Una vez que se tiene claro el papel que va a desempeñar esta tecnología, la aplicaremos a nuestra especialidad dental.

Además se justifica la importancia del conocimiento de unas técnicas de dibujo básicas por parte del protésico dental ya que el desarrollo de la visión espacial es esencial para identificar los volúmenes y formas de cada diente.

También podemos enriquecernos de algunas técnicas artísticas como el dibujo por fases (**Figura 3**) para la realización de una planificación.

Tal como se observa en la imagen, el dibujo por fases parte de unos puntos clave, que se van enlazando con líneas esbozadas hasta formar una estructura, posteriormente unos volúmenes más complejos, hasta obtener la figura final (3).

A continuación se muestran una serie de imágenes que representan la aplicación del dibujo por fases a la planificación o modelado gráfico de los dientes posteriores maxilares y mandibulares (**Figura 4**).

¿ENCERADO DIAGNÓSTICO O MODELADO GRÁFICO?

Una de las fases más valoradas y de gran importancia para visualizar el resultado final de un trabajo y hacer una correc-

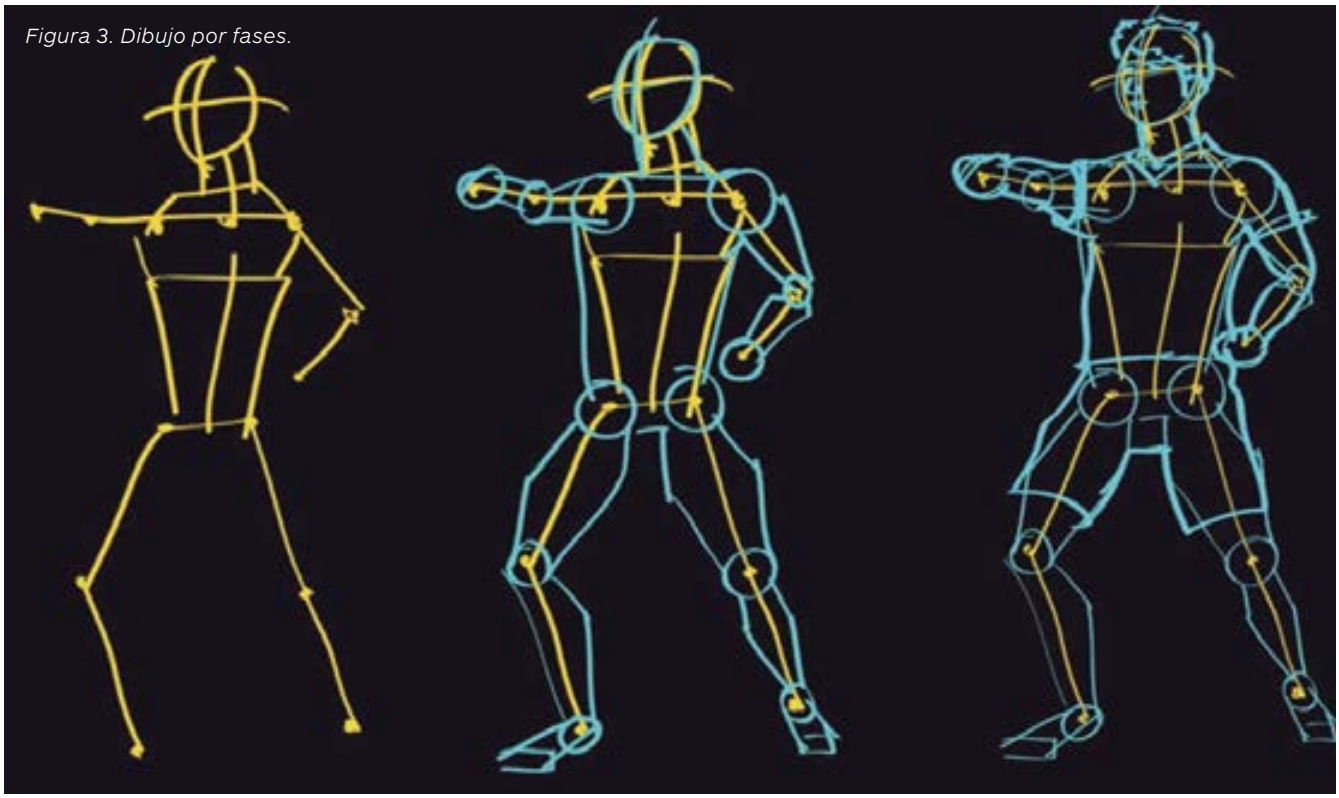


Figura 3. Dibujo por fases.

DENTAL ART

Noritake

Kuraray Noritake Dental Inc.

JAPANESE QUALITY

facebook.com/CeramicaDentalNoritake

noritake-dental.es

antón suministros dentales

Catalana Dental

HiperDental

DENTAL CERVERA

GREXTECHNICA

RED DENTAL

DENART

Arsol. S.A.

INRODENT

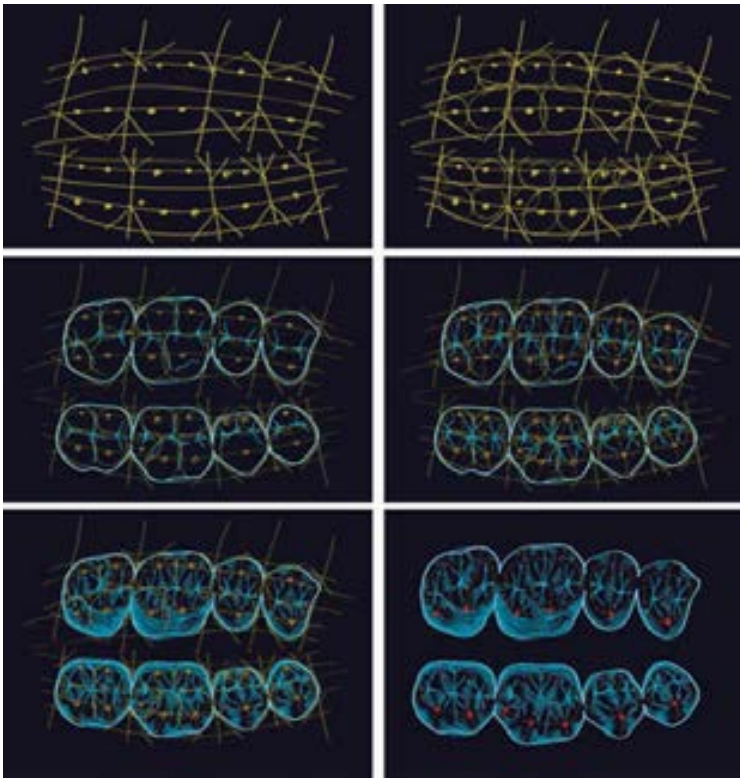


Figura 4. Pasos para la planificación de un modelado gráfico.

Figura 5. Evolución del encerado de diagnóstico.

Nuevo DT EQUATOR

DISEÑO INNOVADOR Y FUNCIONALIDAD SOBRE TU IMPLANTE

El atache en titanio más pequeño del mercado en términos de dimensiones

CONTENEDOR EN ACERO INOXIDABLE
2,1 mm ALTURA
4,4 mm DIÁMETRO

COFIA RETENTIVA EN NILON
FUNCIONALIDAD
DE ABSORBER EL CHOQUE

TITANIO CON REVESTIMIENTO AL TiN
DUREZA 1600 VICKERS

ALTURAS DISPONIBLES
DE 0,5 mm
HASTA 7 mm

FILETE EQUATOR
COMPATIBLE CON TODAS
LAS PLATAFORMAS DE IMPLANTES

LÍNEA DE COFIAS RETENTIVAS

ELASTICIDAD Y RETENCIÓN MECÁNICA PARA ASEGURAR UNA FUNCIONALIDAD SUPERIOR A LA PRÓTESIS

CONTENEDOR EN METAL | RETENCIÓN FUERTE | RETENCIÓN ESTÁNDARD | RETENCIÓN SUAVE | RETENCIÓN EXTRA SUAVE

A&C Dental

Avda.Valladolid, 6 Local 5 46020 Valencia Telf.: 96 389 15 72 administración@a-cdental.com

ta planificación es el encerado diagnóstico, esencial para conocer el espacio necesario, los volúmenes, forma y tamaño de los dientes (5-7).

Con la aparición de las nuevas tecnologías surge la siguiente pregunta: ¿Por qué no digitalizamos también este proceso?.

La respuesta a esta inquietud es cómo surge el modelado gráfico, que sería una evolución del encerado diagnóstico (**Figura 5**).

Para ello disponemos de un protocolo de trabajo para la realización de la planificación (**Figura 6**).

Partimos de un trabajo que se iniciará según el proceso requerido para el escaneo por Cad, es decir, el trabajo se escaneará y se convertirá en archivo STL.

El archivo resultante (STL) se trasladará al *software* de diseño y se le realizarán diferentes capturas de pantalla, una por la cara vestibular y otras por las caras oclusal, lingual y proximal. Cuanta más información se obtenga, de más datos se dispondrá para la planificación posterior.

Una vez obtenidas las vistas de referencia para el diseño, el siguiente paso será el correspondiente a la parte de morfología gráfica.

HERRAMIENTAS DE DISEÑO 3D

La ergonomía, tanto en el lugar de trabajo como para la realización del mismo, es esencial; concretamente para el desarrollo de la morfología gráfica las limitaciones del ratón podrían dificultar el manejo del programa de *software* y por tanto producirían un mal diseño.

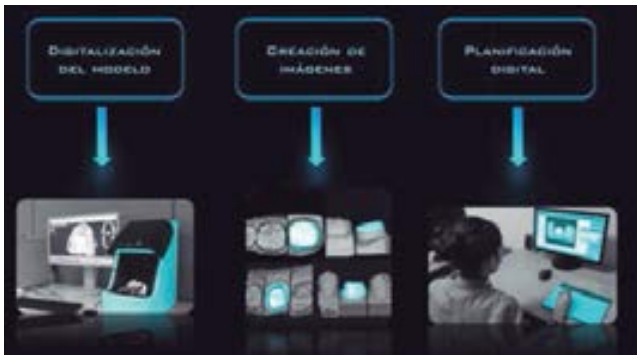


Figura 6. Protocolo de trabajo.

El avance en cuanto a herramientas de trabajo ha facilitado el diseño en 3D óptimo y de fácil manejo, es como si realmente lo pudiéramos trabajar con la mano, pero desde el interior de la pantalla.

Para la especialidad de Prótesis Dental el uso del ratón común, en la dimensión 3D se hace dificultosa, ya que no es ergonómico y fácil de manejar, y más aún cuando no lo has utilizado anteriormente para diseño 3D.

La lámina gráfica combinada con el «*navigator* 3d» ofrece una fácil navegación a la hora de manejar el modelo obteniendo unos buenos y rápidos resultados.

Gracias a las nuevas tecnologías se podrá realizar una planificación del trabajo informatizado, donde se digitalizaran los trazos del modelado gráfico. Esto se hará gracias a la utilización de un soporte y *software* adecuado, por lo que se utilizará la lámina gráfica (**Figura 7)** como herramienta de trabajo.

Esta lámina gráfica es específica para el diseño Cad, teniendo una serie de parámetros esenciales que permiten diseñar el trabajo tal cual como se visualizaría. En este caso dispone de un lápiz el cual es versátil a la forma de trabajar y a lo que se esté trabajando.

Control intuitivo, también presenta una superficie táctil, con el denominado «*Touch*» que puede ampliar las imágenes,

Figura 7. Lámina gráfica y lápiz gráfico.

Área activa (An x Prof)	216 x 135 mm
Dimensiones	275 x 222 x 10 mm
Precisión (lápiz)	1024 niveles
Touch Ring	Menú radial
ExpressKeys	4 ExpressKeys específicas de aplicaciones
Pantallas ExpressKeys	1 Pantalla Express View

Tabla 1. Especificaciones de lámina gráfica.

Haga crecer su negocio

NobelProcera®

Incremente el valor de su laboratorio con una marca que es sinónimo de calidad y confianza para los clínicos. Acceda a una amplia gama de soluciones restauradoras que harán crecer su negocio. Impulse la prouctividad de su laboratorio participando en el eficiente procedimiento integrado con el sistema NobelProcera 2G. Descubra todo lo que NobelProcera puede hacer por su laboratorio.

Visite nobelbiocare.com/nobelprocera

Nobel Biocare®

29 65 First for 50 years

GMT 40802 © Nobel Biocare Services AG, 2015. Reservados todos los derechos. Nobel Biocare, el logotipo de Nobel Biocare y todas las demás marcas registradas mencionadas en el presente documento son marcas registradas de Nobel Biocare, a menos que se especifi que lo contrario o que se deduzca claramente del contexto en algún caso. Exención de responsabilidad: Puede que no se permita poner a la venta algunos productos en algunos países según la normativa. Póngase en contacto con su fi lial de Nobel Biocare para conocer la gama de productos actual y su disponibilidad.

desplazarse, girar el lienzo digital y navegar por el ordenador utilizando los movimientos familiares del *Smartphone* **(Tabla 1)**.

La utilización del lápiz gráfico es lo más parecido a un instrumento de prótesis dental del tipo Peter K. Thomas. A la hora de modelar se podría añadir más material en ciertos lugares, eliminar y suavizar de la misma forma que en el trabajo diario en el laboratorio dental.

Las puntas de este lápiz gráfico se pueden cambiar a diferentes espesores según el trabajo o la intensidad de las líneas que se quiera **(Figura 7)**. Además tiene una función multitáctil que permite trabajar con mayor rapidez y facilidad con una sensibilidad de 1.024 niveles, siendo óptima para el diseño en general y adecuada para el diseño gráfico dental.

El protocolo de trabajo a seguir para la planificación del modelado gráfico con la lámina gráfica será el siguiente:

En primer lugar se hará un esbozo con líneas suaves y rectas, para definir el espacio que ocupará el futuro trabajo como: el volumen que tendrá la pieza, la situación del surco principal, dónde se situaría cada cúspide, altura de las cúspides vestibulares y palatinas y espesor de dicho trabajo. Se trataría de realizar una estructura básica de lo que sería el diente (7) **(Figura 8)**.

Un segundo paso, será situar en el lugar correspondiente los volúmenes del diente mediante formas esféricas sencillas, y con sus proporciones correspondientes, según la morfología dental. En esta fase se tendrá en cuenta que hay cúspides que abarcan más espacios que otras por la forma anatómica de éstas. El dibujo que se ha rea-

Figura 8. Imágenes del modelado gráfico para la planificación.

Figura 9. Volúmenes de un 1.6.

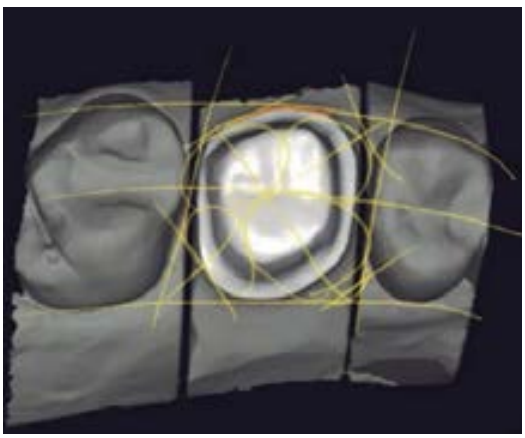
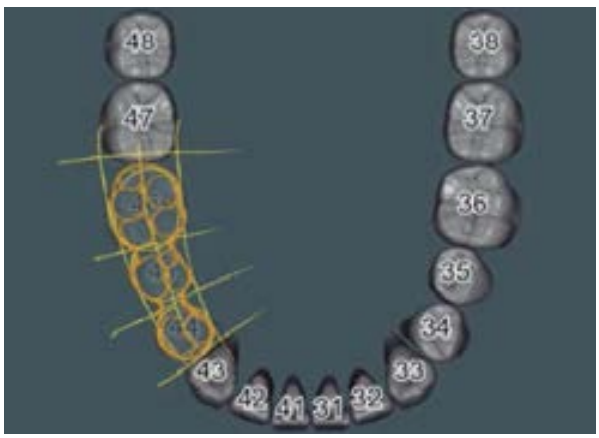


Figura 10. Planificación de un puente inferior del 4.4 al 4.6.



lizado inicialmente de líneas básicas ayudará a la colocación de los volúmenes de esta fase (8) (**Figuras 9 y 10**).

Finalmente el último paso es combinar (fundir) las formas que hemos generado anteriormente para darle el volumen y la forma definitiva que tendría nuestro diente; con los surcos secundarios, vertientes y el resto de la morfología correspondiente (8) (**Figuras 11 y 12**).

Para la fácil navegación y desplazamiento del modelo y el trabajo como si estuviera en la mano, de forma intuitiva y fácil, utilizamos el dispositivo «*Navigator (space)* 3D» (**Figuras 13 y 14**) que por su diseño ergonómico hace fácil el manejo de éste.

Especificaciones técnicas:

- Control de movimiento: Sensor óptico de precisión avanzado con 6 grados de libertad.
- Sensibilidad ajustable a sus preferencias.
- 2 Botones programables.
- Interface USB.
- Peso: 479 gr.
- Dimensiones: 78 x 78 x 53 mm.

CASO PRÁCTICO

A continuación, se presenta un ejemplo de planificación de modelado gráfico con un caso real de clínica:

Paciente mujer de 48 años cuyo 3.7 (segundo molar mandibular izquierdo) presenta un tratamiento de conductos realizado hace un año y una gran obturación oclusal. Se decide restaurar con una corona para proteger la estructura dental remanente.

Figura 11. Proceso de modelado gráfico para su finalización.

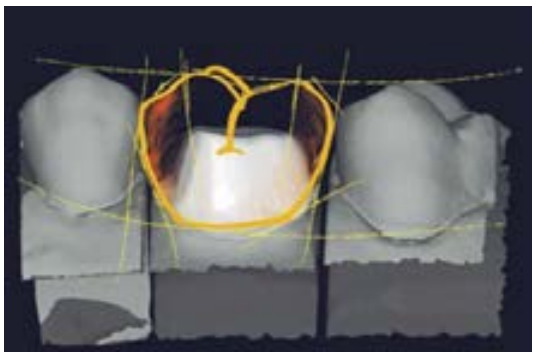


Figura 12. Finalización del modelado gráfico.

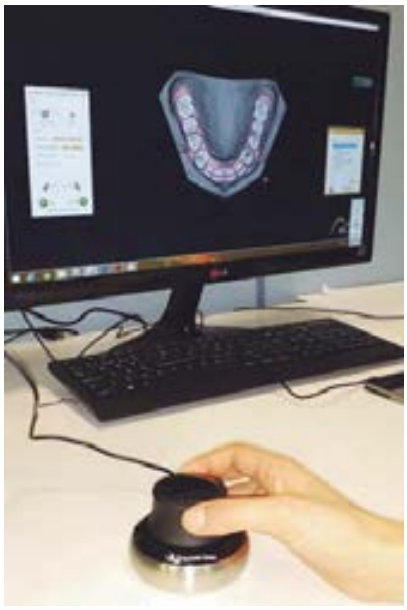
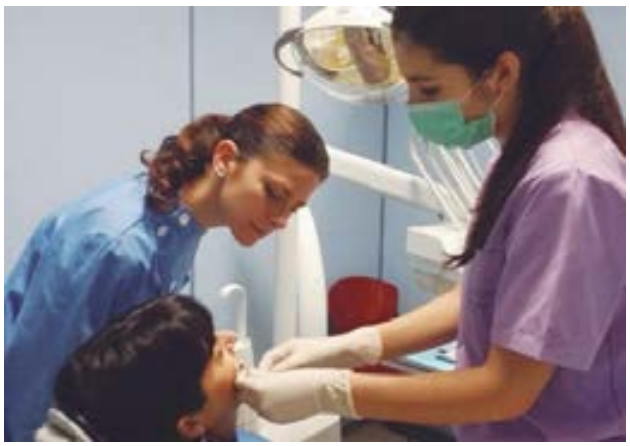
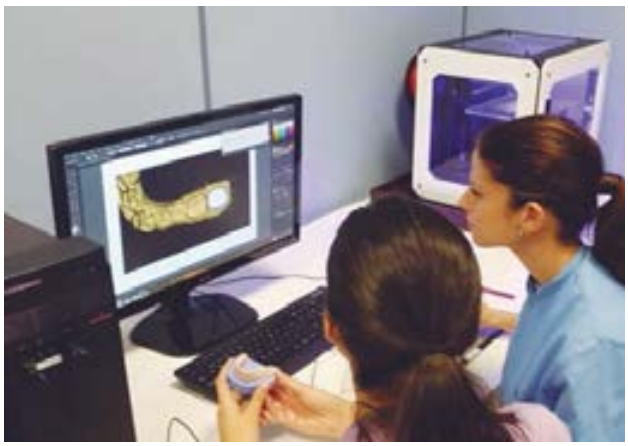


Figura 13 y 14. Navigator 3d.

A partir de este momento se inicia el protocolo para realizar una planificación del estudio del trabajo que se va a realizar, destacando la colaboración entre el odontólogo y el protésico dental (**Figuras 15 y 16**). En la siguiente imagen, se





Figuras 15 y 16. Colaboración-planificación entre clínica y laboratorio dental.

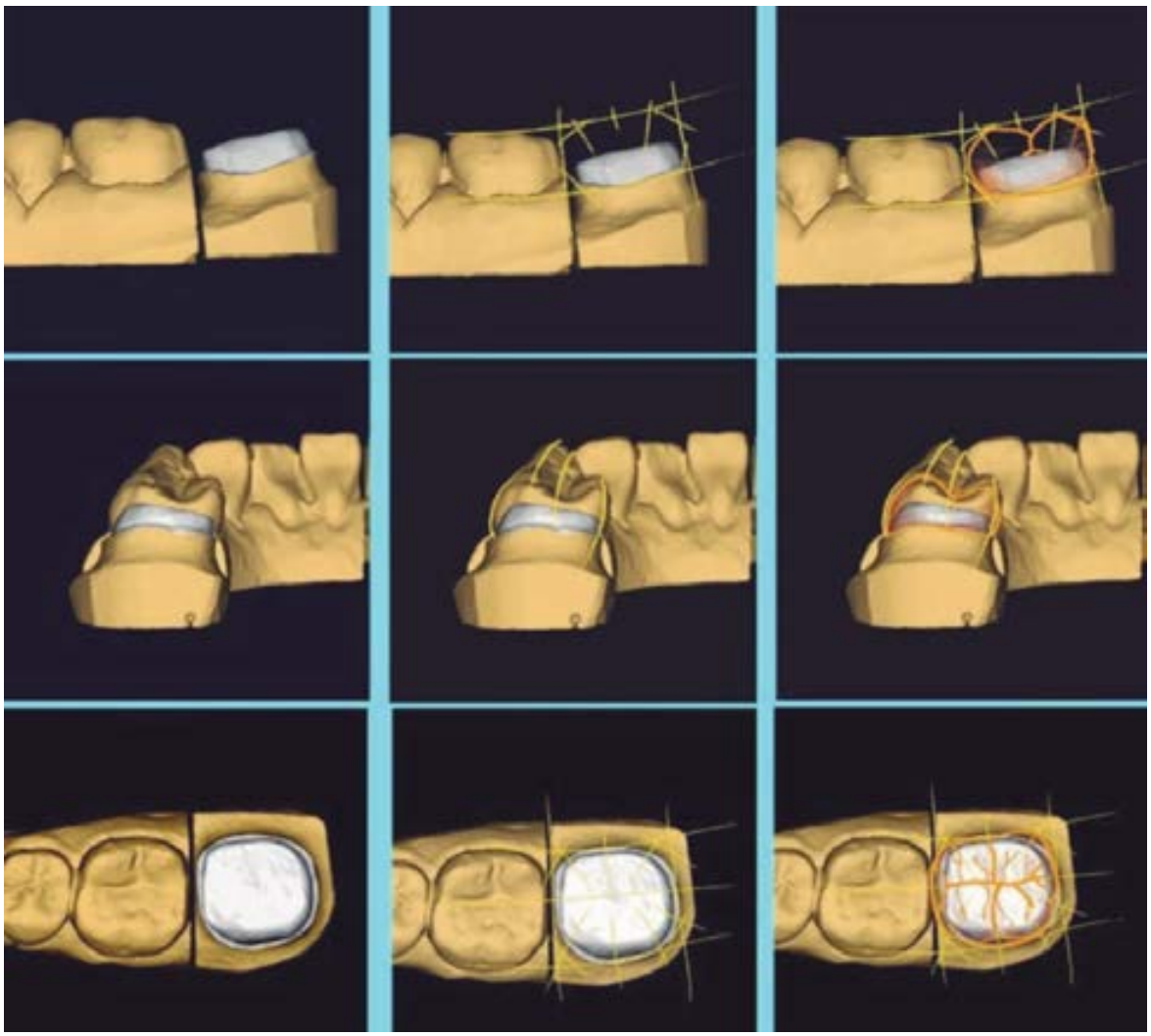


Figura 17. Resumen de la planificación.

Figura 18. Tallado.

Figura 19. Prueba.

Figura 20. Definitivo.

FOLGUERA VICENT

CENTRO DE FORMACIÓN PROFESIONAL DE GRADO SUPERIOR

Ciclo de Grado Medio

Técnico en Cuidados Auxiliares de Enfermería

Ciclos de Grado Superior

PRESENCIAL

- Prótesis Dentales
- Higiene Bucodental

SEMIPRESENCIAL

- Higiene Bucodental

Cursos de Especialización

- Cerámica Dental
- Prótesis sobre Implantes
- Ortodoncia
- Periodoncia para Higienistas

www.folgueravicent.com

información@folgueravicent.com

Avda. Divino Maestro 14D - 46120 Alboraya (Valencia)

Tlf. 96 186 40 73

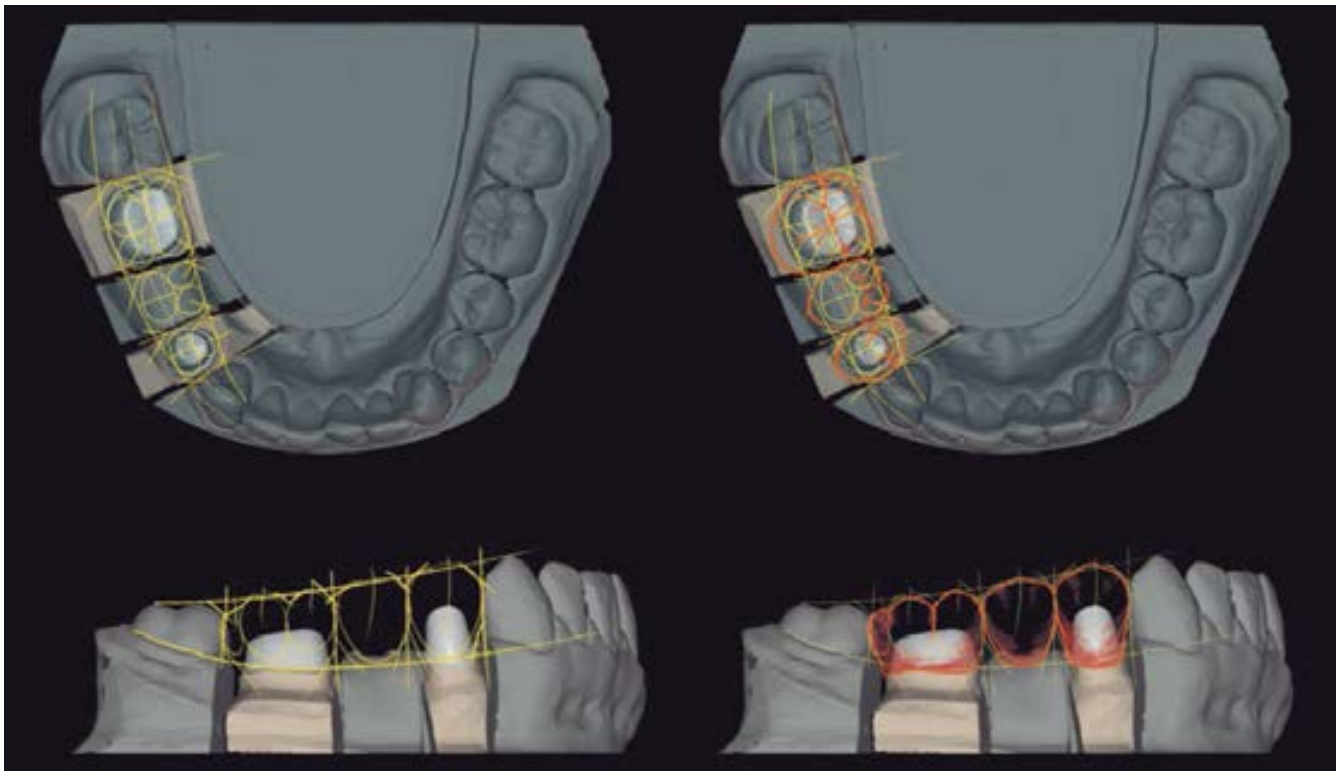


Figura 21. Abanico de posibilidades.

Figura 22. ARDental.

observa mediante el modelado gráfico un resumen de la planificación de este trabajo (**Figura 17**). Si esta planificación es correcta aportará información fundamental para el proyecto del trabajo final en el que se visualizará el espacio que se dispondrá para la restauración a la hora de diseñarlo, el volumen y la forma anatómica que tendrá la corona. Una vez realizado el modelado gráfico y confirmada la planificación, se pasaría al diseño Cad con el fichero generado anteriormente y empezando el trabajo de diseño definitivo para su procesado Cam posterior (**Figuras 18-20**).

Evidentemente el abanico de posibilidades abarca a todo tipo de restauraciones dentales como puentes, barras, implantes, etc. (**Figura 21**).

EN LA EDUCACIÓN

El modelado gráfico en el campo de la educación también es un potente instrumento de aprendizaje, porque los alumnos hoy en día conviven con los dispositivos móviles y las diferentes *APPS* de forma natural, intuitiva e interactiva.

Por eso el modelado gráfico, y aplicaciones como «Morfología Dental Full» (de MesDent) (9) y ARdental (Realidad Aumentada) (10) en las que se combinan la formación y el entretenimiento logran despertar interés en los alumnos gracias a las nuevas tecnologías y dispositivos actuales; incrementando, por un lado, la capacidad de visión espacial del alumno y mejorando el aprendizaje y, por otro, facilitar el desarrollo manual y artístico tan importante para el progreso de su futura vida profesional (**Figuras 22-24**). ●

Figuras 23 y 24. MesDent.

BIBLIOGRAFÍA

1. **Stanley JN, Major MA.** Anatomía, fisiología y oclusión dental Wheeler. Novena Edición. Elsevier España S.L., 2010; pp: 1-10/58-59/100-128/142-151/158/172-185/190-193.
2. **De Cos M.** Teoría general del proyecto. Ingeniería de proyectos. 1998. Editorial Síntesis. Madrid.
3. Guía práctica Illusstrator CS5. 2011. Edicicciones Anaya. Laura Apolio P: 36-50/ 92-95/98-100/105-113/163-171/177-180/229.
4. **Idasano JM.** Influencia de la Informática en el Proceso de Proyectar. (1989). V Encuentro Nacional de Proyectos de Ingeniería, UPV. Valencia, 20-21-Septiembre.
5. AFG Modelling. 2010. Teamworkmedia. Alberto Battistelli-Dario Severino-Oto La Manna. 38-47/16-23/48-49/82-85/308.
6. De la cera, a la cerámica. 2008 primera edición, Amolca, Fabrizio Montagna- Maurizio Barbesi. 51-71.
7. ABC de la Prótesis Dental. 1999. primera edición, Ediciones Especializadas Europeas S.A. Gunther Seubert. 38-92.
8. La técnica de la cera por adición. Ediciones Especializadas Europeas 12-15/ 52-67/ 87-102
9. **Raduán García M.** Desarrollo de un app, en la especialidad de prótesis dentales. Gaceta Dental 263, noviembre 2014, 196-205.
10. **Juan MC, Folguera F.** Introducción a una nueva dimensión en la morfología dentaria: ARDental (Realidad Aumentada Dental). Gaceta Dental 252, noviembre 2013, 200-209.

M@gicLab

MyDENTA

SUBE YA TU LABORATORIO A LA NUBE

REGÍSTRATE EN
www.mydenta.com

PARA MÁS INFORMACIÓN...
977 226 177

AUMENTE LA CALIDAD DE SU LABORATORIO OFRECIENDO SERVICIOS EN LA NUBE

- Su laboratorio en cualquier lugar. Facture desde cualquier dispositivo
- Intercambie información de sus trabajos con sus colaboradores y doctores
- Prescripción Digital
- Ilimitados puestos de Trabajo sin costes adicionales ni instalaciones Informáticas
- Comunicación con la clínica en tiempo real (imágenes y conversaciones)
- Almacén de Imágenes y documentos del laboratorio
- Olvídese de hacer copias de seguridad, su información en el lugar más seguro.

Dr. Bernd Siewert
Odontólogo. Clínica Somosaguas.
Universidad CAU (Kiel, Alemania).

Dra. Marta Plaza Castro
Odontóloga. Clínica Somosaguas.
Universidad CEU (Madrid, España).

REHABILITACIÓN IMPLANTOSOPORTADA CON BARRAS FRESADAS

Aplicación de PEEK mediante CAD/CAM

Palabras clave: Polieteretercetona, polímero, prótesis dental removible, barra fresada, CAD/CAM.

INTRODUCCIÓN

A menudo se nos presentan pacientes con maxilares superiores edéntulos con problemas de sujeción o confort con sus prótesis completas, producidos por una significante reabsorción de la cresta alveolar. Las prótesis completas en el maxilar inferior casi siempre tienen problemas de sujeción desde el principio, por lo que el paciente demanda rápidamente la ayuda de implantes para retenerla. En el maxilar superior dichas prótesis normalmente proporcionan al paciente una solución aceptable. A lo largo de los años se llega a una situación incómoda donde la prótesis no se sujeta bien y el paciente busca ayuda.

Estos casos con problemas de sujeción de la prótesis completa en el maxilar superior tienen generalmente en común:

- Falta de soporte labial en el sector anterior.
- Fibroma protésico, sobre todo en la parte anterior, por exceso de tejido submucoso.
- Avanzada reabsorción de la cresta alveolar.
- Senos maxilares muy neumatizados.

Muchos pacientes no están dispuestos a someterse a cirugías de aumento por miedo, avanzada edad o falta de recursos económicos.

La radiografía dental en 3 dimensiones CBCT (DVT) permite un estudio previo para determinar si hay todavía lugares con un volumen óseo suficiente para instalar implantes (1). Es de gran interés posicionar los implantes de forma óptima en relación con la prótesis, pero el factor más determinante en estos casos es el hueso residual.

EN LOS ÚLTIMOS 10 AÑOS LOS IMPLANTES DE TITANIO DE DOS PIEZAS HAN EVOLUCIONADO CONSIDERABLEMENTE OFRECIENDO UN PORCENTAJE MUY ALTO DE ÉXITO A LARGO PLAZO

Estos casos de reabsorción severa del proceso alveolar en el maxilar superior generalmente tienen en común:

- Reducido número de implantes.
- Reducida longitud de los implantes.
- Distribución comprometida de los implantes.

La consecuencia protésica es una solución híbrida, es decir, una parte implantosoportada (funda telescópica, attaches tipo bola, locator o barras fresadas) y la parte removible con sus anclajes correspondientes. En los últimos 10 años los implantes de titanio de dos piezas han evolucionado considerablemente ofreciendo un porcentaje muy alto de éxito a largo plazo debido a estos factores:

- Inserción fácil y atraumática para el hueso.
- Buena estabilidad primaria.
- Superficie óptima para una osteointegración correcta.
- Conexión interna basada en la teoría del cono morse (2).

- Conexión con efecto pronunciado de «*platform switching*» (3).
- En caso de reapertura se lleva a cabo de forma sencilla, segura, manteniendo la máxima cantidad de encía queratinizada.

Sin embargo, la prótesis implantosoportada no ha experimentado en los últimos años la misma evolución positiva y faltan todavía protocolos fiables y fáciles de reproducir. Los materiales son generalmente los mismos que conocemos de la prótesis dentosoportada.

EL MATERIAL POLIETERETERCETONA (PEEK)

PEEK es un polímero parcialmente cristalino con unas prestaciones muy especiales. En la industria se utiliza desde hace 30 años por su ligereza (1,29 g/cm^3), su resistencia a la torsión (170 MPa, PMMA tiene 70 MPa) y a la tracción (100MPa, PMMA tiene 35 MPa). Además, su buena resistencia mecánica se mantiene a altas temperaturas, siendo resistente a la corrosión. La industria aeroespacial ha sido la primera en aplicar el material por ser ligero y casi irrompible (4).

En Medicina se viene utilizando PEEK-Optima (Invibio, Inglaterra) desde hace más de 10 años en Ortopedia y Traumatología (implantes intervertebrales «cajes» (5), prótesis metacarpo-falángicas o placas para sustituir defectos en el cráneo entre otros) por su biocompatibilidad, su elasticidad (Módulo de elasticidad 4 GPa, comparable con el hueso esponjoso) y por ser libre de metal (6, 7).

En Odontología se usa desde hace varios años en aparatología clínica (mangos de curetas) y en Implantología (pilares provisionales, *Scan Bodies*, por ser un material resistente y esterilizable, con punto de fusión a 340ºC.).

En nuestra clínica, entre 2008 y 2011, se estuvo utilizando un PEEK inyectable (BioXS, Bredent, Alemania) para elaborar las estructuras anatómicas de puentes implantosoportados atornillados (8). Desde 2011 usamos un PEEK en forma de discos (Juvora Dental Disk, Juvora Ltd., Inglaterra) fresando las estructuras deseadas con la tecnología CAD/CAM (9, 10). Esta tecnología, comparada con la inyección, proporciona más fiabilidad y precisión. Los resultados son muy prometedores. Usamos Juvora Dental Disk por ser un material 100% PEEK sin aditivos, con larga experiencia en Medicina y por su color natural parecido al C2 en la escala de Vita.

CASO CLÍNICO

Mujer de 74 años, sin antecedentes médicos a destacar, se presentó por primera vez en la consulta buscando una solución para fijar su prótesis acrílica superior. El maxilar superior se presenta con una sola pieza [28]. En el maxilar opuesto cuenta con una dentición natural.

Para determinar el hueso residual y planificar el tratamiento, se realiza un DVT (CBCT) (Galileos compact, Sirona, Alemania) (**Figuras 1-4**). El proceso alveolar es de tipo filo de cuchillo desde la región 15 hasta la 24, sin posibilidad de insertar implantes. Sin embargo, en la región de los molares, en ambos lados, encontramos un volumen de hueso suficiente para poder instalar implantes.

Se aplica anestesia infiltrativa (ULTRACAIN con Epinefrina 40/0,005 mg/ml., Normon) en la zona a intervenir por las zonas vestibular y palatina. Se procede a la exodoncia de la pieza 28, para ello levantamos colgajos muy reducidos para mostrar solo la cresta.

En este caso decidimos colocar implantes de titanio de conexión interna cono morse compatible con AstraTech (IPCM, Medical Precison Implants, Madrid). El implante se caracteriza por un protocolo de fresado muy simple y una inserción fácil y atraumática en prácticamente cualquier tipo de hueso, obteniendo muy buena estabilidad primaria incluso en huesos esponjosos de clase D3 y D4.

En huesos de clase D1 o D2 admite torques de inserción elevados sin riesgo de necrosis ósea. Al ser un acceso mínimamente invasivo se controla el lecho con una sonda flexible (FlexiExplorer, Kohler, Alemania) para asegurar que no haya fenestraciones de la pared alveolar ni perforaciones de la membrana de Schneider del seno maxilar.

Colocamos implantes de 10 mm. de largo y 5,0 mm. de diámetro en las regiones 18 y 28 (implantación inmediata), implantes de 11,5 mm. de largo y 4,0 mm. de diámetro en las regiones 17 y 27 y en la región 25 un implante de 8,5 mm. de largo y 3,5 mm. de diámetro. El implante de la región 25 recibe un tornillo de cierre para evitar cargas en la fase de osteointegración por su tamaño reducido. En los demás implantes se colocan pilares de cicatrización según el grosor de la mucosa. En la RX panorámica (**Figura 5**) de control se puede observar el magnífico efecto de «*platform switching*» de este sistema de implantes.

La intervención queda terminada con un rebase con material blando de la completa habitual de la paciente (Ufi Gel SC, VOCO, Alemania). A los cuatro meses se inicia la fase protésica de la rehabilitación definitiva.

La situación oral se presenta sin complicaciones (**Figura 6**). Se realiza la reapertura del implante región 25 con anestesia local y diamante negro esterilizado con spray cortando un área circular de menos de 3 mm. de diámetro. Esto se consigue de manera sorprendentemente fácil, por la forma cónica de los pilares del sistema de conexión interna MPI si lo comparamos con otros sistemas, y sin el riesgo de que se interponga encía entre el pilar y el interior del implante.

Tras ello, se procede a la toma de impresión con cubeta abierta prefabricada (**Figura 7**) (Miratray Implant Hager&Werken, Alemania) y silicona putty/fluida (Normosil Adición light fast y putty fast, Normon, España). En el laboratorio se elabora el modelo maestro con análogos, material de resina sin expansión (Exakto-Form, Bredent, Alemania) y encía artificial (Ufi Gel SC, VOCO, Alemania). Con el registro de oclusión y arco facial se monta en un articulador semiajustable. Se verifica la prueba

Figura 1. Corte tangencial y transversal del lado izquierdo.

Figura 2. Corte tangencial y transversal del lado derecho.

Figura 3. Corte axial del proceso alveolar del maxilar superior.

¿ESTÁS PREPARADO PARA LA PRÓXIMA GENERACIÓN DE MATERIALES PARA PRÓTESIS DENTALES?

JUVORA™ DENTAL INNOVATIONS

JUVORA™ se encuentra a la vanguardia del sector dental. Nuestro material ofrece a los Laboratorios, Odontologos y Pacientes una solucion libre de metal:

- Combina la fortaleza con la flexibilidad necesaria para la proteccion de sus implantes.
- Peso ligero.
- Mantiene intacta las propiedades mecanicas y biologicas al utilizar la tecnologia CAD/CAM. Libertad de diseño en todo tipo de Protesis.
- Alta estetica para una sonrisa de confianza natural y atractiva.

Una cadena de suministro en la que puede confiar.

Usamos el polimero de más alta calidad y pureza de nuestro proveedor exclusivo Invibio® Biomaterial Solutions. Contamos asi con una experiencia de más de una decada y más de 4 millones de dispositivos implantados mundialmente.

JUVORA | CERTIFIED PARTNER

BIT DENTAL

900 11 11 31

www.juvoradental.com • www.bitdental.com

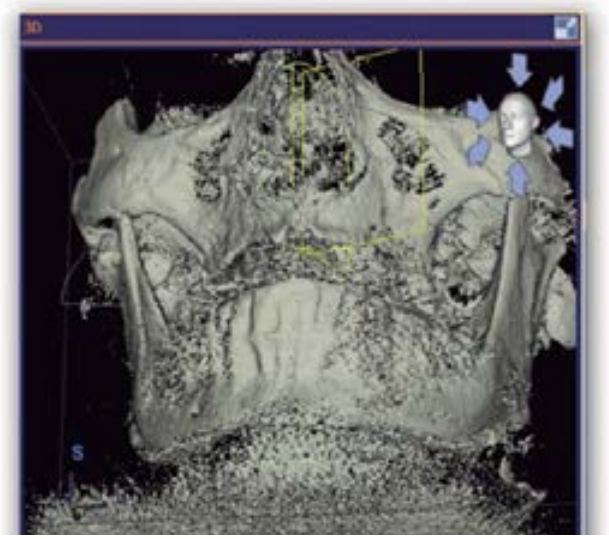
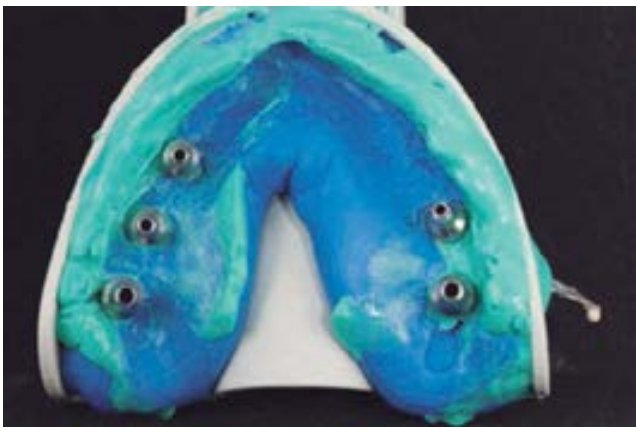


Figura 4. Imagen 3D de los maxilares.

Figura 5. RX panorámica de control.

Figura 6. Aspecto clínico a los 4 meses.

Figura 7. Postes de impresión en cubeta abierta prefabricada.



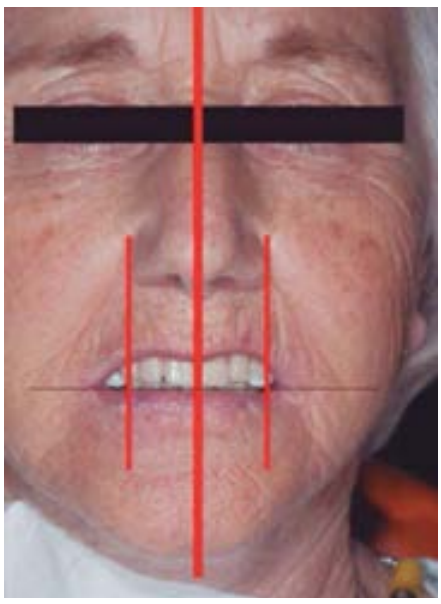


Figura 8. Prueba de dientes.

NUEVO DESS LOC®

DESS
> DENTAL SMART SOLUTIONS

Oferta de lanzamiento

Recubrimiento de Nitruro de Zirconio (ZrN)
100% Biocompatible y de cálido color amarillo-dorado

100% compatible con Locator®
Con las mismas plataformas y alturas. Utilizable con las mismas herramientas

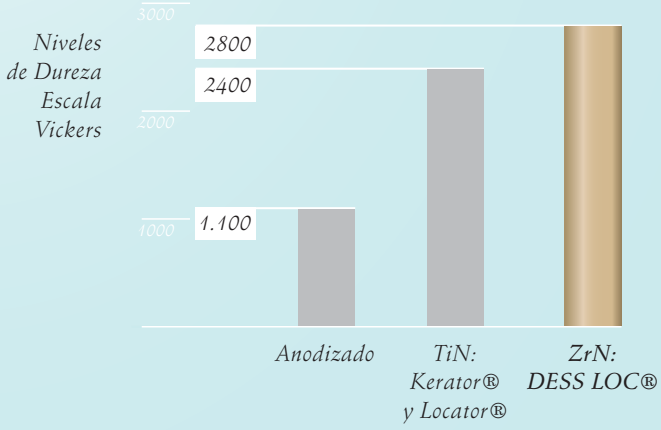
Disponible para la mayoría de implantes del mercado
Más de 40 referencias disponibles

Pilar DESS LOC®
PVP 75€, ahora
€50,00

Set de retención y procesado
PVP 25€, ahora €20,00
Set x 2
PVP 40€, ahora €30,00

Se suministra con transportador de plástico INCLUIDO

El recubrimiento de ZrN de DESS LOC® es el más duro del mercado, aumentando la vida útil del pilar conservando sus propiedades.



ISO 9001:2008 ISO 13485 CE 0051

LC IMPLANTS

Tel. Gratuito
900 101 972
www.lcimplants.com
info@lcimplants.com

Kerator® y Locator® son marcas propiedad de sus compañías respectivas.

de dientes hasta conseguir la estética y todos los parámetros habituales correctos (**Figura 8**).

EMPIEZA LA PARTE CAD/CAM EN EL LABORATORIO

En el laboratorio dental PEEK-O-BELLO SL se escanea el modelo maestro en 3D con y sin encía artificial (**Figuras 9 y 10**). Para que las barras se queden dentro de la sobreestructura hay que escanear la prueba de dientes definitiva sobre el modelo también (**Figura 11**).

Se diseñan las barras (Exocad, Alemania) (**Figuras 12 y 13**) con un atache en ambos extremos hacia mesial (Preci vertix, CEKA, Alemania), se calcula el protocolo de fresado con conexiones anti rotatorias y se fresa de un disco de PEEK (Juvora Dental Disk, Juvora, Inglaterra) en una máquina de fresado de cinco ejes (DWX-50, Roland) (**Figura 14**).

Sobre el modelo maestro se comprueba el ajuste pasivo (**Figura 15**) y se atornillan las barras con un torque de 15 Ncm. sobre los análogos para un posterior escaneo. Si se considera necesario se puede hacer una prueba de ajuste de las barras en boca.

Se colocan las piezas amarillas de Teflón sobre los ataches de las barras y se escanea de nuevo la situación para posteriormente diseñar la estructura interior de PEEK de la sobredentadura (**Figuras 16 y 17**).

La estructura diseñada se fresa de un bloque de JUVORA DENTAL PEEK en la fresadora (**Figuras 18 y 19**).

Al ajustar bien los parámetros del fresado el ajuste es perfecto y las piezas no requieren un repaso manual posterior (**Figura 20**).

Eso puede resultar una gran ventaja si en el futuro es necesaria una repetición, por ejemplo, debido a la pérdida de la sobredentadura. Simplemente se volvería a fresar el archivo STL guardado en la nube para mejor seguridad.

El último paso en el laboratorio es el recubrimiento con acrílico y la montura de las piezas según el protocolo de trabajo del fabricante del PEEK (**Figura 21**).

PASOS CLÍNICOS PARA TERMINAR EL CASO

Se desenroscan los conformadores (**Figura 22**). Es de destacar la extraordinaria apariencia del tejido blando en el

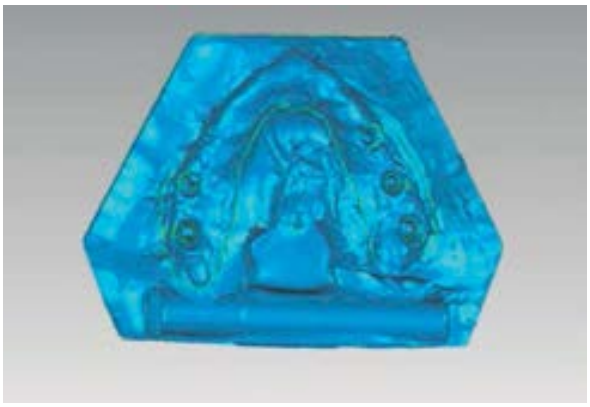


Figura 9. Modelo 3D con encía.

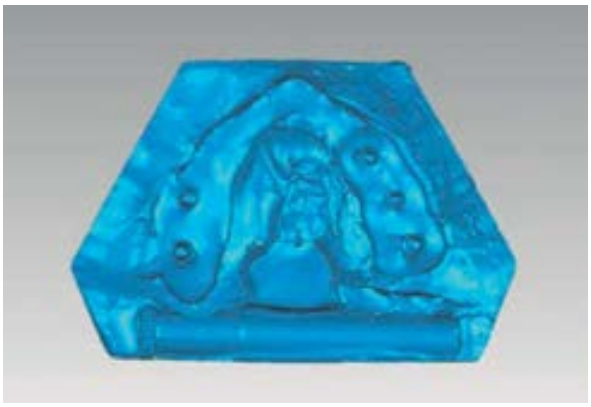


Figura 10. Modelo 3D sin encía.

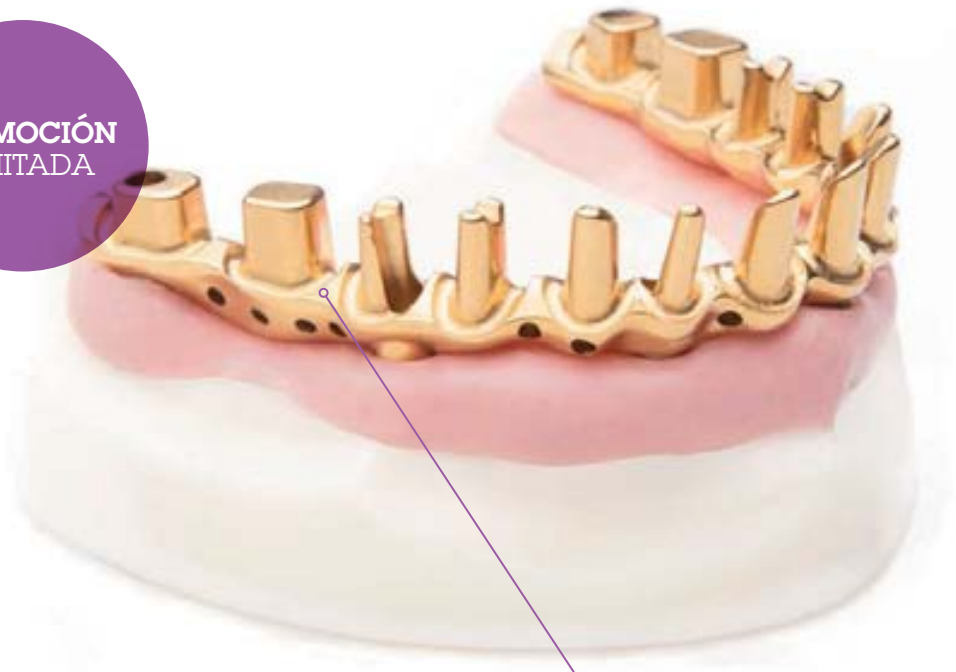
Figura 11. Escaneado de la prueba de dientes sobre el modelo.

Figura 12. Diseño de las barras en pantalla.

createch
excellence

ACABADO DORADO
SIN COSTE ADICIONAL

PROMOCIÓN
LIMITADA



TiN Coating
Es un tratamiento superficial de color dorado que mejora la estética y aumenta la dureza de la estructura.

CREATECH EXCELLENCE

· Acabado dorado en tus prótesis sin coste adicional.
· Limitado a: Híbridas, secundarias de telescópicas removibles y unitarios de titanio.
· Promoción limitada hasta el 31 de julio de 2015.
· El plazo de entrega se incrementa en 1 día.

Polígono Kurutz Gain, P. 3-B 20850 Mendaro (Guipúzcoa) España **T.** +34 943 757172 - createch@createchmedical.com
www.createchmedical.com

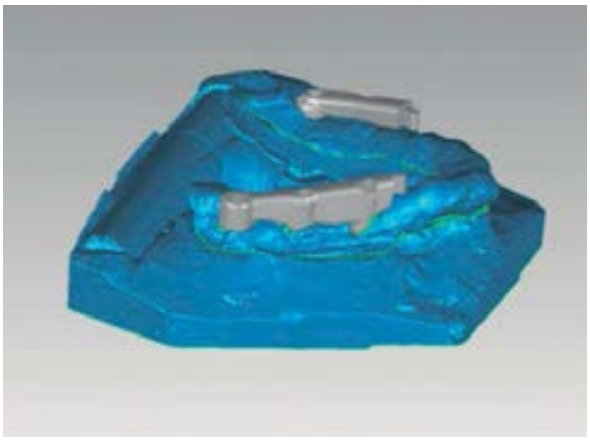


Figura 13. Barras sobre el modelo en pantalla.

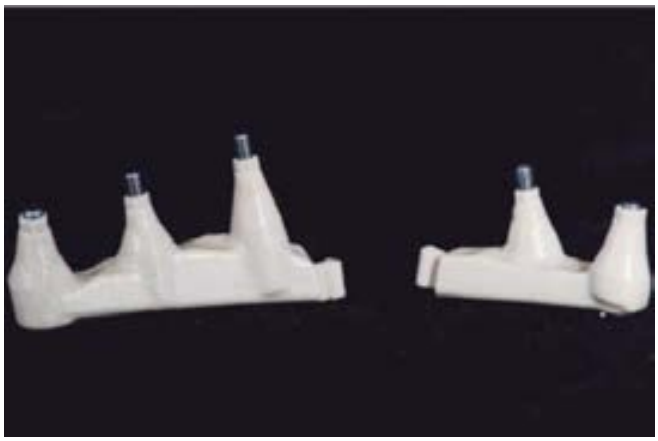


Figura 14. Barras fresadas en JUVORA PEEK.

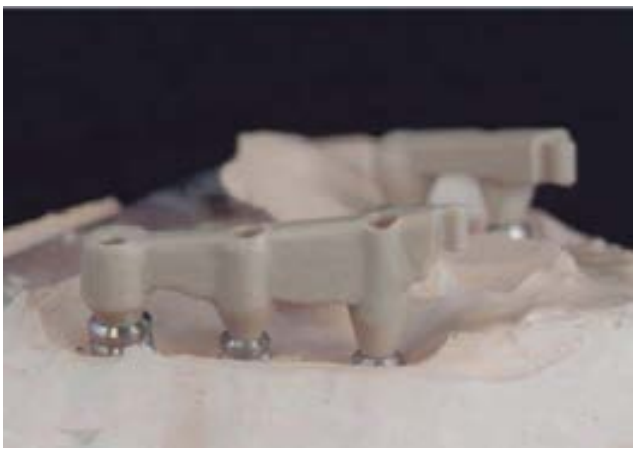


Figura 15. Ajuste sobre el modelo maestro.

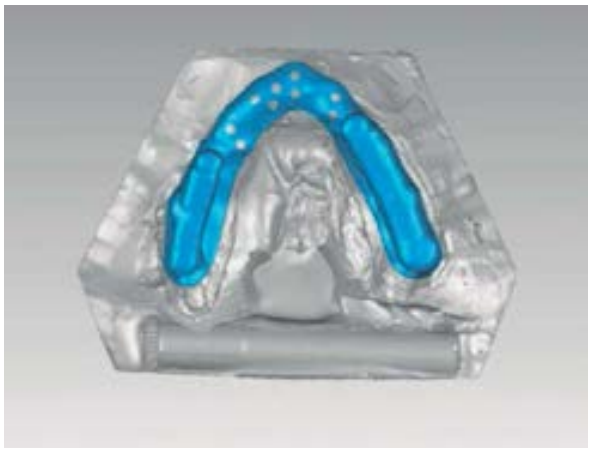


Figura 16. Diseño de sobreestructura vista oclusal.

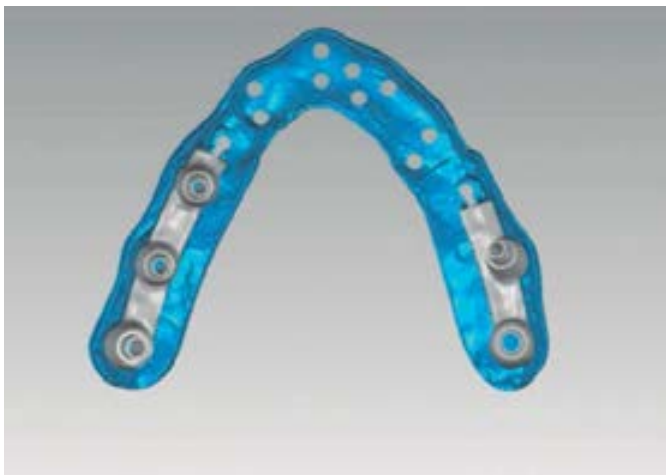
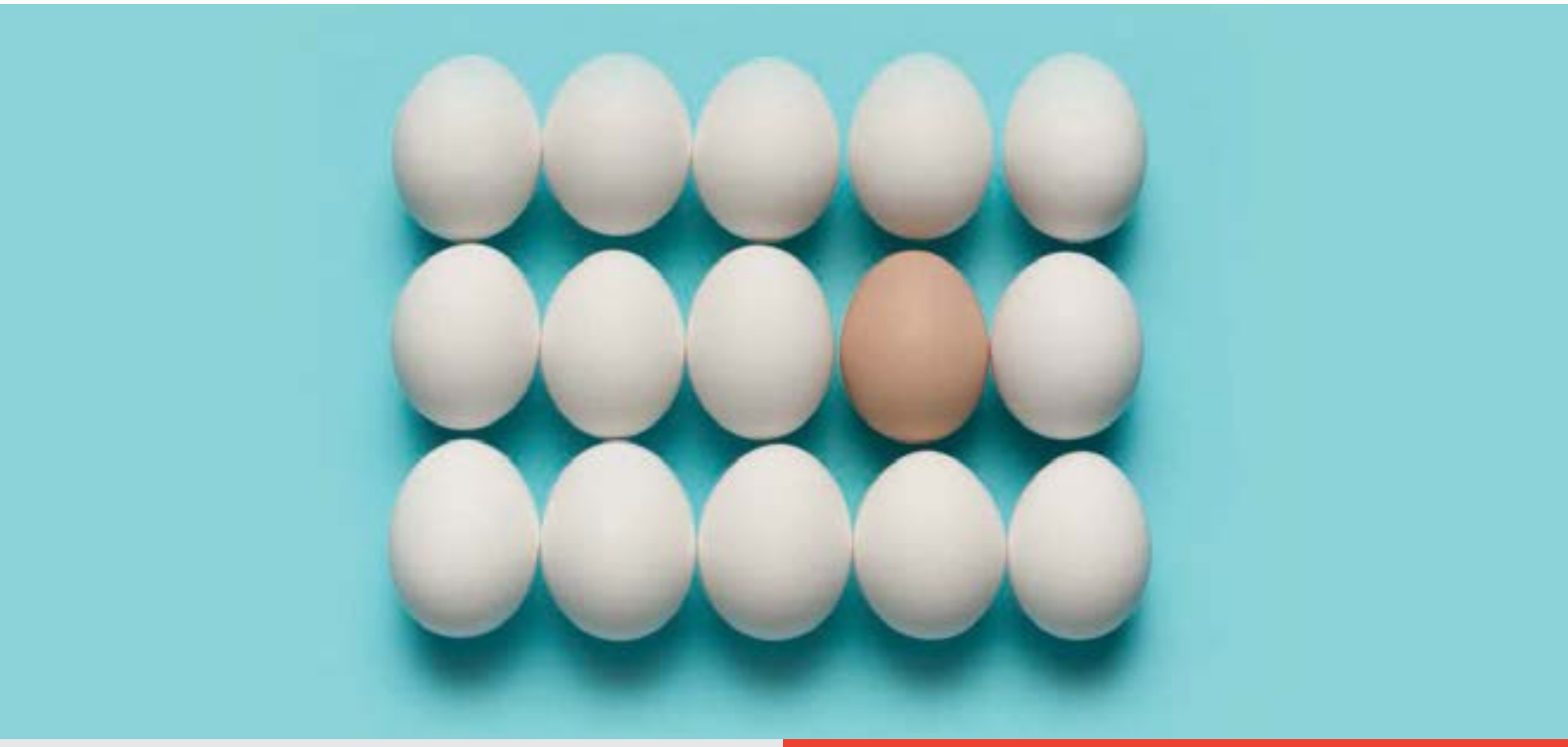


Figura 17. Diseño de sobreestructura vista basal.

DVD
Developing Value in Dentistry

Sabemos que elegir es difícil, por eso queremos ponérselo muy fácil.



TODO EL SERVICIO QUE ESPERA DE NOSOTROS.

+ Precios competitivos
+ Entregas en 24h[1]
+ Flexibilidad en los pagos
+ Devoluciones gratuitas
+ Asesoramiento personalizado

GRATIS

Valorada en 550€

Por compras superiores a 600€*

Lámpara led Easylight R&S

Lámpara de fotopolimerización sin hilo de alta potencia.

Ref. 8-900.
Pág. 742 Odontomecum.

* En pedidos individuales superiores a 600€ (IVA excluido). En precios de la publicación de The Dentistry Selection y Odontomecum Ed. 2014-2015. No aplicable a la facturación en aparatología y anestesias. No acumulable a otros descuentos. Limitado a una promoción por cliente.

Puede hacer su pedido a través de **dvd-dental.com**
o en el **900 300 475**

[1]Salvo casos de fuerza mayor. El 92% de nuestros pedidos llegan en 24h, siempre que se realice el pedido antes de las 16:30h.

perfil emergente y la ausencia de mal olor en los casos realizados con el sistema de implantes MPI, probablemente por el buen funcionamiento del efecto cono morse y la precisión en todas las piezas.

Se colocan y se atornillan las barras de PEEK con un torque de 15 Ncm. (atornillador protésico IA-400, W&H Wehadent Ibérica, España), un valor inferior a lo habitual con estructuras metálicas (**Figura 23**).

La sobredentadura se desliza con especial suavidad, pero, al mismo tiempo, con una fricción precisa debido al comportamiento de roce entre el material PEEK puro (**Figuras 24 y 25**). A las dos semanas se cita a la paciente para controlar el torque de los tornillos y la oclusión. Los orificios de los tornillos se obturan con teflón y una capa de aproximadamente 2 mm. de composite.

SITUACIÓN CLÍNICA A LOS 8 MESES

En la cita de control a los ocho meses la paciente se muestra muy contenta con la prótesis. La fricción es como el primer día y no hay movimientos de la sobredentadura a

Figura 18. Disco en la fresadora.

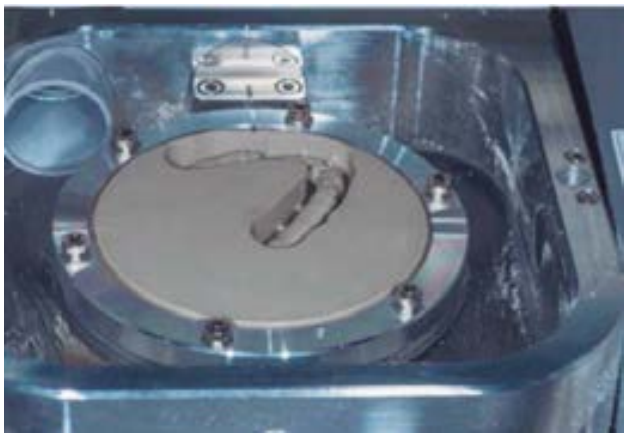


Figura 19. Vista basal de la estructura en el disco.

Figura 20. Ajuste y fricción óptima entre barras y mesoestructura sin retoque manual.

Figura 21. Sobredentadura terminada.

Digital Leader
SMART PointNix

Equipos panorámicos, cefalométricos y CBCT 3D.
Adecuado a las necesidades de la clínica tecnológicamente avanzada.
Campos de visión variables (Multi F. O .V).
Fácil y asequible transformación de equipo panorámico a CBCT 3D.

ueda
DIAGNÓSTICO E IMAGEN DENTAL

UEDA Europa s. a.
www.ueda.es
ueda@ueda.es
Tlf. 952 06 06 20

la hora de masticar y morder. Los tejidos blandos muestran un aspecto muy saludable y mejorado comparado con el día de la colocación (**Figura 26**).

Como se puede apreciar en la imagen, la prótesis no muestra desperfectos y existe una íntima unión entre el PEEK y el PMMA (**Figuras 27 y 28**).

Las superficies de PEEK mantienen su aspecto brillante y la adherencia de placa es mínima. Por otro lado, no observamos la hipertrofia de la mucosa alrededor de las barras que se describe en la literatura como desventaja de las barras fresadas.

CONCLUSIONES

El PEEK es un material relativamente nuevo y todavía bastante desconocido en prótesis dentales. La posibilidad de usar este material en forma de discos con la tecnología CAD/CAM abre muchas aplicaciones, sobre todo por la precisión de las piezas fresadas. El simple hecho de ser capaces de fresar la conexión tipo cono morse de los implantes, evita problemas conocidos como puede ser la desintegración de superficies pegadas.

Si se analiza el método de fabricación, desde el punto de vista de la medicina natural, es favorable, debido a la reducción de sustancias usadas con el fin de evitar posibles problemas de tipo alérgico.

En nuestra opinión, es de gran importancia usar un material 100% PEEK sin aditivos, como el material descrito de Juvora Dental, con buenos resultados a largo plazo como material implantado en el cuerpo humano. Sobre todo porque evitamos usar óxido de titanio (proporciona un color blanco al PEEK) que, a nuestro parecer, solo compromete la biocompatibilidad.

El módulo de elasticidad parecido al del hueso esponjoso ofrece importantes ventajas clínicas en prótesis dental:

Figura 22. Situación clínica sin conformadores.

Figura 23. Barras atornilladas.

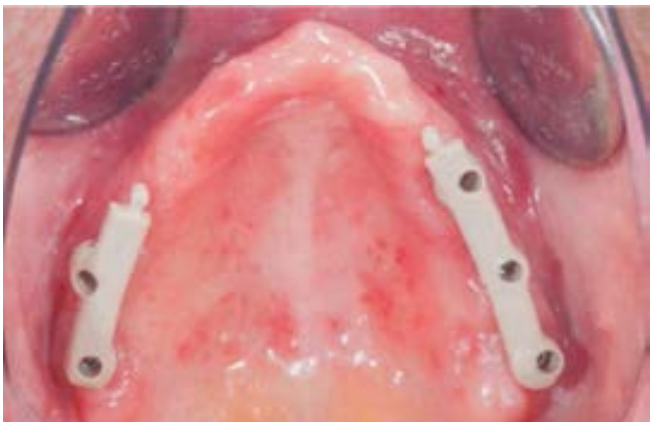


Figura 24. Sobredentadura in situ.

Figura 25. Vista frontal, sonrisa.

“Puedo reducir en casi un 50% la factura de laboratorio sin renunciar a la más alta calidad y seriedad”

Dr. Rafael Filpo Valentin
nº de colegiado 47310
Licenciado en Odontología
por la universidad de Santiago

Queridos amigos y colegas, en esta época de fuerte crisis en la que resulta imprescindible encontrar la rentabilidad reduciendo costes, quiero compartir con todos vosotros un nuevo Laboratorio Dental instalado en España, **Dental Lab**, ¡todo un descubrimiento!

Ya hace más de un año que trabajo con ellos y los resultados son excelentes. Puedo ofrecer a mis pacientes una **alta calidad a un precio muy por debajo de lo que estamos acostumbrados a pagar,** reduciendo casi en un 50% la factura de laboratorio.

Si quieres saber más o hacer alguna consulta, no dudes en ponerte en contacto con ellos, os lo recomiendo.

Corona de porcelana: 32€
Esquelético de 8 piezas o más: 36€
Prótesis acrílica completa sup. o inf. 39€
Corona zirkonio: 89€

DENTAL *Lab*

http://www.dental-lab.fr/
902 222 029
FRANCIA-ESPAÑA-PORTUGAL

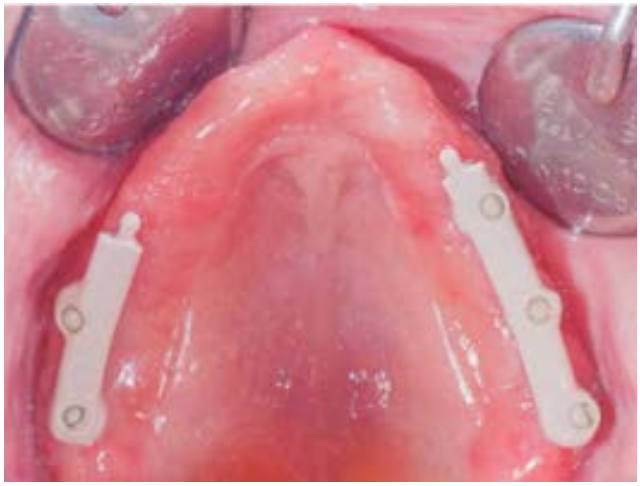


Figura 26. Situación clínica a los 8 meses.

Figura 27. Vista frontal a los 8 meses.

- Amortiguación de las fuerzas masticatorias protegiendo a los implantes osteointegrados.
- Corrección de pequeños desajustes sin transmitir la tensión al implante a través del atornillamiento oclusal «garantía *Passive Fit*»
- En barras o puentes de todo un maxilar, la torsión del cuerpo mandibular por la fuerza masticatoria queda absorbida por la estructura de PEEK sin producir tensión entre el implante y el hueso. PEEK es un material libre de metal y de esta manera evita corrientes galvánicas, corrosión de aditamentos, un pH ácido en el surco periimplantario y, con ello, alteraciones en el sentido del gusto.

Figura 28. Aspecto a los 8 meses de la parte interior.

La deformación por fluencia viscosa de este polímero (en inglés «creep») hace que, incluso a las temperaturas habituales de la boca, se produzca una deformación causada por las tensiones a las que está sometido, debido a la falta de un ajuste perfecto, muy difícil de conseguir al 100%. Esta deformación no desaparece completamente al retirar la carga, ya que el material se ha adaptado a la situación por un alargamiento/acortamiento de las cadenas aromáticas a nivel molecular.

Este efecto se puede observar en clínica al retirar una estructura atornillada o un trabajo sobre fundas telescópicas después de meses en función. Se nota claramente que, al posicionar el trabajo de nuevo, el ajuste es aún más perfecto. ●

BIBLIOGRAFÍA

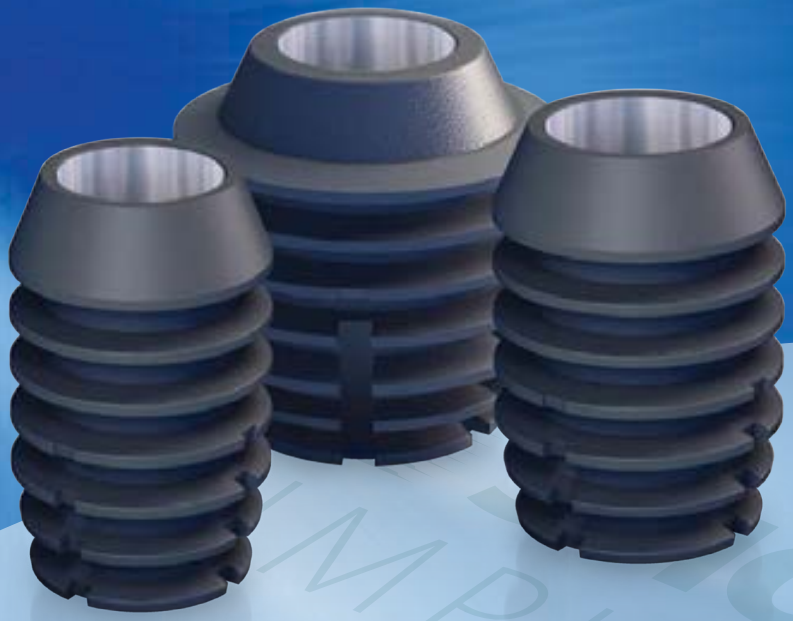
1. **De Vos W, Caselman J, Swennen GRJ.** Cone-beam computerized tomography (CBCT) imaging of the oral and maxillofacial region: A systematic review of the literature. Int J Oral Maxillofac Surg 2009; 38: 609–625.
2. **Vigil de Quiñones Otero C, Acevedo Ocaña R.** ¿Es la conexión externa una opción de tratamiento? Cient Dent 2010; 7: 209-216.
3. **López Marí L, Calvo Guirado JL, Martín Castellote B, Gómez Moreno G, López Marí M.** Implant platform switching concept: An updated review. Med Oral Patol Oral Cir Bucal 2009; 14 (9): 450-454.
4. **May R.** Polyetheretherketones. Encyclopedia Of Polymer Science and Technology.
5. **Ponnappan RK, Serhan H, Zarda B, Patel R, Albert T, Vaccaro AR.** Biomechanical evaluation and comparison of Polyetheretherketone rod system to traditional titanium rod fixation. Spine J 2009; 9: 263-267.
6. **Kurtz SM, Devine JN.** PEEK biomaterials in trauma, orthopedic and spinal implants. Biomater 2007; 28: 4845-4869.
7. **Nieminen T, Kallela I, Wuolijoki E, Kainulainen H, Hiidenheimo I, Rantala I.** Amorphous and crystalline Polyetheretherketone: Mechanical properties and tissue reactions during 3-year follow-up. J Biomed Mater Res A 2008; 84: 377-383.
8. **Siewert B, Parra M.** Eine neue Werkstoffklasse in der Zahnmedizin. PEEK als Gerüstmaterial bei 12-gliedrigen implantatgetragenen Brücken. Z Zahnärztl Implantol 2013; 29: 148-159.
9. **Siewert B.** Polyetheretherketon (PEEK) – ein neuartiger Werkstoff für die Gerüstherstellung Teil 1 Anwendung und Materialvorteile. ZAHNTECH MAG 2013; 17 (7_8): 460-465.
10. **Siewert B.** Polyetheretherketon (PEEK) – ein neuartiger Werkstoff für die Gerüstherstellung Teil 2 Vergleich der Verarbeitungsmethoden und Erkenntnisse zur Langzeitanwendung. ZAHNTECH MAG 2013; 17 (9): 526-535.

bicon
DENTAL IMPLANTS

SHORT IMPLANT

Con los implantes cortos Bicon podrá:

- Evitar estructuras vitales
- Minimizar injertos óseos
- Maximizar posibilidades de colocación de implantes
- Incrementar aceptación de pacientes
- Simplificar sus tratamientos
- Ofrecer soluciones clínicamente probadas



TONAL
Especialidades Médicas

www.tonal.es info@tonal.es +34 93-780.47.99

No es sólo la altura...
es el *diseño del implante.*

Roberto Rosso
Consultor de Marketing.
Fundador y presidente de Key-Stone.

Con la supervisión de la Federación Española de Empresas de Tecnología Sanitaria (Fenin)
Más información: www.key-stone.it

ELECCIÓN DE LA CLÍNICA DENTAL: LA ESTRUCTURA Y LA RELACIÓN PERSONAL EN EL CENTRO DEL PROCESO

La amplia investigación de Fenin acerca de la población, desarrollada por el instituto Key-Stone sobre una muestra de 1.000 familias españolas, y cuyos resultados se han publicado en gran parte en los últimos dos números de GACETA DENTAL, también se ha centrado en aspectos más cualitativos y relativos a las modalidades o factores que inciden sobre la elección de una determinada clínica dental.

EVALUACIÓN RACIONAL DE LOS ELEMENTOS DE ELECCIÓN DE LA CLÍNICA

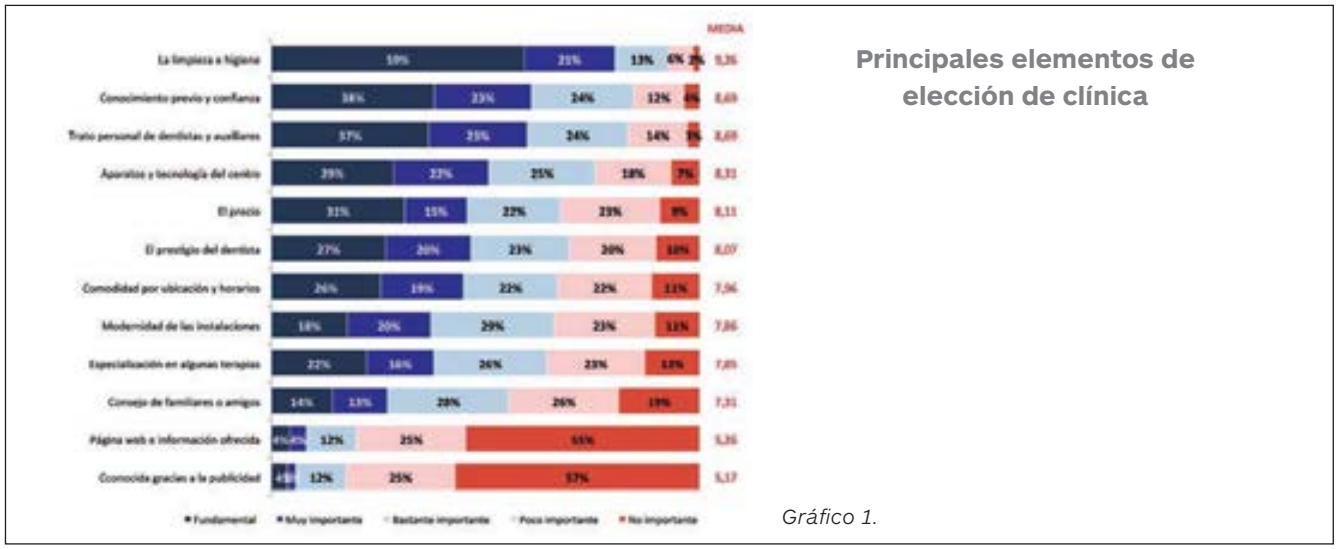
Para realizar dicho análisis, las personas entrevistadas valoraron doce elementos, previamente identificados mediante varios estudios cualitativos, que son capaces de incidir en la elección del dentista. Concretamente, se les realizó la siguiente pregunta: ¿Qué importancia tiene cada uno de los siguientes factores a la hora de elegir la clínica dental?

Los entrevistados respondieron otorgando una puntuación comprendida entre 1 (para nada importante) y 10 (fundamental). Como se puede observar en el **Gráfico 1**, las puntuaciones se han reagrupado en cinco intervalos, con el objetivo de facilitar la lectura y la comprensión de la información.

Para un buen análisis de los resultados, se aconseja tener en cuenta tanto la frecuencia de las respuestas, como la media total. Las frecuencias son muy útiles cuando se trata de valorar la proporción de personas que conceden una determinada puntuación a cada uno de los ítems. Por ejemplo, en el caso del Precio, a pesar de que posee una media inferior a la de «Aparatos y tecnología del centro», resulta ser fundamental para una proporción mayor de personas (31%).

Para realizar las primeras valoraciones sobre los resultados del estudio, veamos ahora cada uno de los ítems.

Es incuestionable la importancia que revisten los aspectos relacionados con la confianza, tanto el concepto de «higiene y limpieza», como el de «conocimiento previo». Ambas dimensiones son fundamentales y tienden a aumentar la seguridad del paciente. A ellas se añaden los aspectos relaciones y el nivel tecnológico de la clínica.



Principales elementos de elección de clínica

Gráfico 1.

El factor «precio» no aparece hasta llegar a la quinta posición, seguido por otros elementos que adquieren una importancia menor. Ciertamente, el papel central del dentista parece estar perdiendo un poco de importancia con respecto al pasado, frente a un presente en el que emergen nuevos elementos interesantes, relativos al equipamiento de las clínicas o al ámbito del servicio, como la comodidad y el horario.

Respecto al tema de las web y la publicidad –que tal y como se publicó en el anterior número de GACETA DENTAL, resultan indiferentes al 59% de personas entrevistadas–, parece ser que éstas juegan un papel totalmente secundario. Por tanto, no son el primer elemento escogido para valorar la clínica, aunque, como veremos más adelante, pueden influir en el proceso de selección de posibles clínicas a las que dirigirse.

Los ítems propuestos son bastante heterogéneos en cuanto a su «carga emocional», pues algunos de ellos parecen asumir un rol de carácter secundario, dado que son importantes, pero no indispensables, mientras que otros –como los dos primeros– alcanzan un valor emotivo extraordinario y podrían determinar la elección por sí mismos.

Por este motivo, más adelante analizaremos cómo pueden agregarse entre sí, dando origen a factores más amplios y articulados que podemos considerar auténticas directrices en la elección de la clínica por parte de los pacientes.

Antes de adentrarnos en este análisis más profundo, vale la pena recordar que, con respecto a la evaluación de los diferentes ítems, el esquema valorativo de los entrevistados que frecuentan clínicas pertenecientes a cadenas o aseguradoras, no es estadísticamente distinto de aquel que poseen quienes acuden a una clínica tradicional. En el caso de asistir a un centro de «Odontología empresarial», tan sólo la página web resulta ser más importante con respecto a la media, siendo el resto de parámetros muy similares al margen del tipo de clínica. Lo mismo sucede con respecto al nivel socioeconómico de los entrevistados, pues al margen del precio, que adquiere más importancia en las franjas inferiores, no aparecen diferencias significativas. Por tanto, el análisis es bastante sólido desde el punto de vista estadístico. Finalmente, es interesante percibir cómo las mujeres, con respecto a los hombres, tienden a valorar más cada ítem, aunque esta cuestión merece ser observada con un poco más de detenimiento.

PILARES EN LA ELECCIÓN DE LA CLÍNICA

Como ya se anticipó, también los ítems secundarios pueden adquirir un peso importante, y sobre todo, porque no sólo aquello que se declara objetivamente se corresponde con la realidad. Cuando se responde de manera consciente a las preguntas, por lo general, se hace de manera objetiva y racional, pero en dichas respuestas subyacen algunos aspectos subjetivos, muy a menudo inconscientes, que influyen sobre el comportamiento de compra de manera latente, y en ocasiones, más instintiva. Sin entrar por ahora en la elección del dentista, pongamos un ejemplo bastante llamativo: normalmente, si se nos pregunta en qué medida la publicidad o la imagen de una marca influyen en nuestras compras, muy a menudo respondemos que dicha influencia es bastante limitada, aunque muchas investigaciones demuestran que estos factores inciden en la elección de forma inconsciente, subliminal.

La matemática es de gran ayuda cuando se trata de analizar cómo algunos elementos aparecen conectados entre sí y son capaces de constituir auténticos factores de elección. La técnica estadística que ha sido empleada se denomina «Análisis Factorial» y sirve para evaluar cómo diversos ítems guardan una estrecha correlación entre sí, dando lugar a nuevos factores compuestos por varios ítems, mucho más articulados y potentes. Dichos factores, nos permiten medir aspectos del comportamiento de los clientes, también cuando se expresan de forma inconsciente, y nos llevan a destacar diferencias significativas en las actitudes de diferentes grupos de entrevistados, según edad, sexo, clase socio económica, tipología de centro escogido, etc.

En nuestro caso hemos utilizado el análisis factorial para agrupar los doce elementos presentados anteriormente, que condicionan de algún modo la elección del dentista por parte de los entrevistados.

Como se puede observar en el **gráfico 2** (en el que las cifras indican el nivel de correlación, cuyo valor máximo es 1), el análisis factorial ha permitido identificar tres factores que gobiernan la elección de la clínica dental gracias a la elevada correlación que presentan entre sí los ítems que los componen. Dichos factores, cuyo orden se corresponde con la importancia que adquiere cada uno de ellos en la decisión con respecto a la clínica, son los siguientes:

- Modernidad e Innovación
- Confianza y Relación
- Notoriedad y Consejo

Por otra parte, resulta interesante dentro de este análisis comentar lo que sucede con el factor precio, que, aunque adquiera importancia como un factor en sí mismo, y probablemente será relevante a la hora de escoger la clínica de referencia, no parece ser discriminante, sino transversal y siempre presente, aunque de forma no determinante.

A continuación describiremos los tres factores, pudiendo considerarlos como «pilares» en el proceso de elección de la clínica.

Modernidad e Innovación

En este primer factor se agrupan, por su elevado índice de correlación, los ítems relativos a la modernidad de las instalaciones, los aparatos y la tecnología del centro, junto con la especialización en algunas terapias. Aunque con una correlación menor, también el prestigio del dentista podría ser un componente a tener en cuenta dentro de este factor. Este pilar resulta ser estadísticamente el más importante.

ANALISIS FACTORIAL	Factores de elección		
	Modernidad e innovación	Confianza y relación	Notoriedad y consejos
Conocimiento previo y confianza		0,719	
Consejo de familiares o amigos		0,384	0,561
El precio	0,257	0,343	0,148
Especialización en algunas terapias	0,688		
Ubicación y horarios		0,437	0,515
Página web e información ofrecida			0,736
Conocida gracias a la publicidad			0,696
El prestigio del dentista	0,490		
Limpieza e higiene del centro		0,687	
Trato personal de dentistas y auxiliares		0,692	
Aparatos y tecnología del centro	0,723		
Modernidad de las instalaciones	0,796		

Gráfico 2.

Factores de elección por segmentos de población

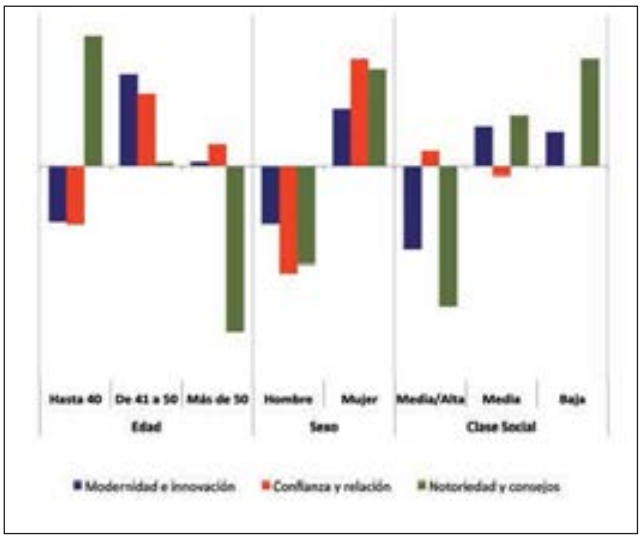


Gráfico 3.

Factores de elección según el tipo de clínica utilizado

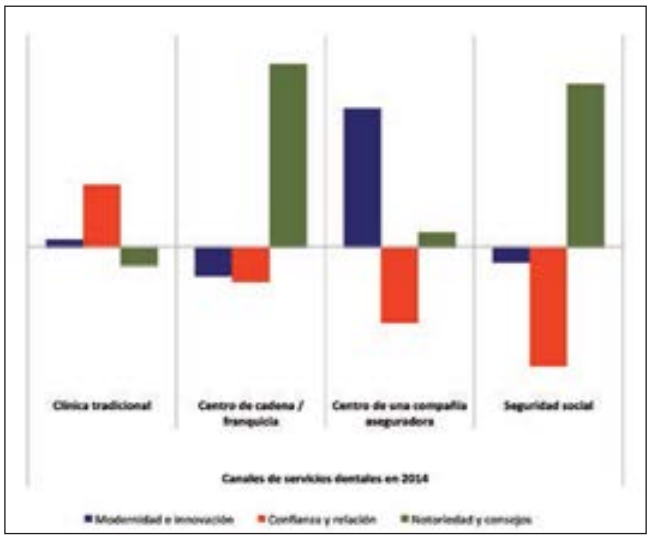


Gráfico 4.

Confianza y relación

El segundo factor incluye todas las dimensiones relativas a la «relación en su conjunto», tales como el trato recibido en la clínica o la confianza que ésta despierta en sus pacientes. En este sentido, es fundamental el conocimiento previo y la confianza, seguida por el trato personal con dentistas y auxiliares y la higiene de las instalaciones. Podrían ser importantes la ubicación del centro y la recomendación de amigos y familiares, aunque su nivel de correlación es menor e influyen mucho más dentro del tercer factor.

Notoriedad y consejos

El tercero de los factores que incide en la elección de la clínica, reúne todo lo relativo a la notoriedad del centro y al hecho de que éste sea aconsejado por otras personas. De este modo, resulta importante su página web, la publicidad, el consejo de familiares y amigos o incluso la ubicación y horarios del centro, pues una mayor accesibilidad disminuye indudablemente las barreras psicológicas y la desconfianza típica en determinados perfiles de paciente. Aunque, como ya hemos anticipado, el precio es trasversal a los tres factores, parece aún menos influyente cuando la elección de la clínica se realiza sobre todo gracias a la Notoriedad y Confianza.

Frente a un análisis puntual sobre cada uno de los ítems, con el análisis factorial es posible hallar diferencias interesantes entre distintos segmentos de pacientes, como, por ejemplo, y tal como muestran los **Gráficos 3 y 4**, en función del perfil sociodemográfico de las personas entrevistadas o según el tipo de clínica que escogen. Para entender el contenido de estos gráficos, conviene saber que cada uno de los factores elaborados alcanza valores comprendidos entre -1 y 1, siendo su media igual a 0. Dicha media, que es la del mercado, se sitúa en el eje horizontal del gráfico, de modo que cada una de las barras indica en qué medida el factor se sitúa por encima o por debajo de la media del mercado en función del segmento analizado.

Es fundamental observar cómo la notoriedad de la clínica y las recomendaciones sobre la misma resultan impor-

Casa SCHMIDT

QUEREMOS AYUDARLE

A DISFRUTAR DE SUS VACACIONES

ESTE MES

BAJAMOS LOS PRECIOS

PARA USTED!

COMPRUÉBELO EN NUESTRA REVISTA DE OFERTAS JUNIO

Contact Center
900 21 31 41 Península y Baleares
900 21 31 31 Canarias

www.casa-schmidt.es

tantísimas entre el sector más joven, perdiendo relevancia a medida que avanza la edad, quizá debido a que con el tiempo se afianza la trayectoria con el mismo centro y la notoriedad deja de ser tenida en cuenta. Este fenómeno es coherente con el aumento en la valoración de la confianza y la relación a medida que aumenta la edad.

Por otra parte, resulta interesante observar las diferencias que aparecen entre mujeres y hombres, dado que estos últimos valoran en menor medida todos los factores de elección. Parece ser que entre las mujeres hay una mayor propensión a analizar los servicios relativos a la salud, en este caso concreto, los dentales. Por otro lado, sucede muy a menudo que en los temas referidos a la salud son las mujeres quienes normalmente tienen más influencia en la elección de médicos y centros. Ésta puede ser una cuestión interesante y a tener en cuenta en la estrategias de comunicación de la clínica.

Finalmente, si tenemos en cuenta el estrato socioeconómico al que pertenecen las familias, se observa la escasa importancia que atribuyen las personas de clases altas y medias-altas a la comunicación y los consejos recibidos sobre las clínicas, siendo éste un factor muy valorado entre clases medias y bajas.

Es posible realizar otra segmentación según la tipología de clínica que eligen normalmente los entrevistados, obteniendo como resultado el análisis factorial que se presenta en el **gráfico 4**.

Si tenemos en cuenta los canales escogidos para recibir prestaciones dentales, vemos cómo los factores de elección presentan diferencias también muy interesantes. Es decir, cada canal se rige por unos parámetros distintos.

Es el caso de la clínica dental tradicional, imperan la confianza y la relación personal con el dentista y el personal del centro.

Por el contrario, y como cabría esperar, la notoriedad y la comunicación son factores decisivos en caso de que se escoja una clínica perteneciente a una cadena o franquicia, aunque no exclusivamente de tipo «low cost».

En cuanto a los centros de compañías aseguradoras, se prioriza la modernidad y la innovación de las instalaciones, quizá también porque muchas de ellas se han abierto sobre todo en los últimos años y se presentan a menudo como centros modernos y vanguardistas.

LA POBLACIÓN MÁS JOVEN VALORA POSITIVAMENTE LA NOTORIEDAD Y LA COMUNICACIÓN DE LAS CLÍNICAS, EN CONTRAPOSICIÓN A LAS PERSONAS DE MÁS EDAD, QUE SE GUÍAN MÁS POR LA RELACIÓN PREVIA Y LA CONFIANZA

Finalmente, en lo que respecta al servicio público, no son importantes ni la innovación ni la confianza, pues muy probablemente se acude a este canal por la gratuidad de sus prestaciones, aunque sí pueden tenerse en cuenta los consejos previos, cuyo contenido servirá para valorar la posible calidad de la atención que podría recibirse.

CONCLUSIONES

A continuación presentamos una síntesis que contiene los principales puntos del estudio.

Entre los motivos que inciden sobre la elección de la clínica, el análisis factorial permitió detectar tres grandes bloques de motivaciones. En primer lugar, la Modernidad e Innovación en las clínicas, seguida por la Confianza y la Relación, junto con razones vinculadas a la Notoriedad del centro y recomendaciones previas sobre el mismo.

Al analizar estos factores en relación a variables sociodemográficas se observó que:

» El segmento de población más joven valora positivamente la notoriedad y la comunicación de las clínicas, en contraposición a las personas de más edad, que se guían por la relación previa y la confianza.

» Por lo general, las mujeres valoran mucho más todos los factores de elección, lo que podría indicar que son ellas, dentro del núcleo familiar, quienes se ocupan de analizar detenidamente los servicios dentales que podrían adquirirse.

» La pertenencia a estratos socioeconómicos medio-altos predispone a valorar el trato y la relación por encima de otros factores, que quizás se den por sentados.

» Cada uno de los canales funciona con un esquema decisional diferente: en la clínica tradicional prima la confianza, en la franquicia la notoriedad, en los seguros la innovación, mientras que la opción de acudir a la Seguridad Social se valida a partir de consejos recibidos previamente. ●

__Mercado dental__ es una sección que propone a sus lectores una serie de noticias e información sobre la tendencia del mercado dental.

Se tratan las principales tendencias relativas a las técnicas, tecnologías y productos.

Estos estudios de mercado son desarrollados por Key-Stone, una sociedad especializada en proyectos y servicios de marketing, que desde hace muchos años se dedica a investigaciones de mercado para el sector dental en Europa.

Las investigaciones se desarrollan según las técnicas estadísticas más oportunas que garantizan resultados muy significativos a nivel estadístico y en concepto de fiabilidad.

Para más información: www.key-stone.it

Acerca del autor

Empresario en la consultoría de marketing, es fundador y presidente de Key-Stone, sociedad que desde hace diez años desarrolla proyectos y servicios en el ámbito del marketing estratégico y de la comunicación integrada. Desarrolla actividades de formación en los sectores de marketing, ventas y comunicación y es autor de numerosas publicaciones en estos ámbitos. Además es consultor de la Universidad de Turín y profesor de Marketing en la Facultad de Económicas en el Master of Management.

18 PREMIOS GACETA DENTAL 2015

I PREMIO PREVENCIÓN DE LA CARIES

SE CONCEDERÁ AL MEJOR PLAN PREVENTIVO PRESENTADO POR UN EQUIPO DE UNA CLÍNICA ESPAÑOLA

PREMIO:

1.000 € + Placa acreditativa

PATROCINA:

Colgate®

Consulta las bases en *www.gacetadental.com/premios-gaceta-dental/*

+INFORMACIÓN:

www.gacetadental.com | 91 563 49 07 | redaccion@gacetadental.com

GACETA DENTAL

Marcial Hernández Bustamante
Coach Certificado por Bureau Veritas en Nivel Platino en Servicios Profesionales de Coaching.
National Excellence Assesor EFQM.
Experto en Coaching, Gestión y Marketing Dental.
Director General de VP20 Consultores.

COACHING DENTAL PARA LA GESTIÓN DE LA CLÍNICA (II)

El término *coaching* está implantado desde hace muchos años, con ánimo de quedarse entre nosotros. Se viene escuchando en muchas áreas profesionales, personales e incluso de ocio. Parece que todo el mundo tiene un *coach* y que todas las personas que tienen experiencia en alguna materia pueden ejercer este papel. En el sector dental, como en otros muchos, animados por su experiencia y habilidades, aparecen figuras de profesionales que, habiendo desempeñado algún periodo laboral más corto que largo en un puesto cercano a la gestión dentro de la estructura de una clínica dental, ven en el retorno como *coach* dental una manera de permanecer en el mercado laboral.

El origen de la palabra definía a los *coaches* como los conductores de carruajes de caballos, que permitían llegar más rápido al destino. El desarrollo de este concepto es muy reciente. Es a mediados del siglo pasado, cuando el término *coach* comenzó a implantarse en el ámbito deportivo y significa «entrenar». En el entorno empresarial y personal se conoce por *coaching* al proceso interactivo y transparente mediante el cual el *coach* o «entrenador» y la persona *coachee* o grupo implicado en dicho proceso buscan el camino más eficaz para alcanzar los objetivos fijados.

El *coaching* es una herramienta de desarrollo personal, indistintamente del ámbito en que se aplique (personal, profesional, familiar, equipo directivo...), que pone el foco de su acción en aquella habilidad no técnica que está provocando que el *coachee* no esté desempeñando fluidamente su trabajo.

Para identificar las claves que nos ayudarán a saber lo que es realmente un *coaching* debemos fijarnos en las condiciones inexorables con las que debe contar un proceso de *coaching*. A continuación las chequeamos:

- El *coaching* es un proceso que se desarrolla a lo largo de un determinado periodo de tiempo, que oscila entre seis meses y un año.
- El *coaching* tiene lugar entre dos personas (*coach* y *coachee*) o entre una persona y un equipo (en el caso del entrenamiento de equipos).
- En el proceso de *coaching* se suceden una serie de conversaciones que tienen la particularidad de ser planificadas y confidenciales.
- En estas conversaciones, el *coach* utiliza una metodología basada en preguntas, que ayudan al *coachee* a explorar sus propias creencias, valores, fortalezas y limitaciones.
- Fruto de esta exploración, el *coachee* es capaz de tomar determinadas decisiones y de comprometerse en un proceso de cambio y de aprendizaje.
- Con este compromiso, y con el apoyo del *coach*, podrá movilizarse en una determinada dirección, desplegando todo su potencial, hasta conseguir resultados extraordinarios.

EL *MENTORING* ES OTRA COSA

El *mentoring* consiste en desarrollar, cuidar, compartir y ayudar en una relación en la que una persona invierte tiempo, *know-how* y esfuerzo en potenciar el desarrollo de otra. Así, en el ámbito de los conocimientos y las habilidades, ofrece respuestas a necesidades críticas de la vida de esa persona en direcciones que preparan al individuo para una productividad mayor o un éxito en el futuro.

Consiste en una relación de desarrollo personal en la que una persona más experimentada o con mayor conocimiento ayuda a otra menos experimentada o con menor

EL MENTORING CONSISTE EN DESARROLLAR, CUIDAR, COMPARTIR Y AYUDAR EN UNA RELACIÓN EN LA QUE UNA PERSONA INVIERTE TIEMPO, KNOW-HOW Y ESFUERZO EN POTENCIAR EL DESARROLLO DE OTRA, PREPARÁNDOLA PARA UNA PRODUCTIVIDAD MAYOR O UN ÉXITO EN EL FUTURO

Diferencias más significativas entre *coaching y mentoring*

QUÉ ES ESTA HERRAMIENTA

Coaching: proceso interactivo y transparente mediante el cual el *coach* o entrenador y la persona o grupo implicado en dicho proceso buscan el camino más eficaz para alcanzar los objetivos fijados usando sus propios recursos y habilidades. El *coach* ni aconseja ni recomienda, sino que ayuda a su cliente a encontrar sus propias respuestas.

Mentoring: relación de desarrollo personal en la cual una persona más experimentada o con mayor conocimiento ayuda a otra menos experimentada o con menor conocimiento a desarrollarse profesionalmente. El mentor da consejos y recomendaciones a su discípulo.

DURACIÓN DE LOS PROCESOS

Coaching: es una relación que suele durar unas sesiones (entre seis meses y un año como máximo).

Mentoring: es una relación que puede durar un largo período de tiempo (años).

QUIÉN DIRIGE EL PROCESO

Coaching: un *coach* certificado no tiene que ser, necesariamente, experto en el ámbito de trabajo de su cliente. El *coaching* no se basa en que el *coach* tenga experiencia directa en el puesto de su cliente, a menos que el *coaching* sea específico en el desarrollo de habilidades.

Mentoring: un mentor suele ser una persona más experta y cualificada que el mentorado. En general, es un ejecutivo senior de la organización que es capaz de transmitir conocimiento y experiencia.

RELACIÓN CON EL CLIENTE

Coaching: se focaliza sobre un área específica de desarrollo, no se profundiza en la relación con el cliente. El *coach* y el cliente no establecen vínculos emocionales, su relación es de igualdad, así que ninguno está en un rango superior.

Mentoring: el mentor tiene más conocimiento y una visión mayor que su cliente. Ambos establecen vínculos emocionales. El mentor establece una relación de superioridad con su discípulo que se basa en su posición de experto.

FOCO

Coaching: se focaliza en el desarrollo de problemas en el trabajo. El *coaching* está relacionado con el trabajo que se hace.

Mentoring: se focaliza en la carrera y el desarrollo personal.

TIPOS DE ENCUENTRO

Coaching: reuniones generalmente muy estructuradas donde se produce una conversación entre *coach* y cliente.

Mentoring: encuentros frecuentemente planificados, pero por lo general más informales. Las reuniones pueden producirse cuando el mentorado necesite algún consejo, guía o soporte.

QUIÉN PREGUNTA

***Coaching*:** el *coach* es quien pregunta y el cliente responde.

***Mentoring*:** el cliente o mentorado es el que pregunta y el mentor el que responde, produciéndose una transmisión de conocimientos de mentor a cliente, mediante la respuesta a lo cuestionado.

SE HACE NECESARIO ESTABLECER LAS DIFERENCIAS QUE EXISTEN ENTRE *COACHING* Y *MENTORING* PARA QUE EL USUARIO CONOZCA LOS BENEFICIOS QUE APORTA CADA UNA DE ELLAS Y PUEDA ELEGIR CON MAYOR CRITERIO

conocimiento. La persona que dirige el proceso es llamada mentor o tutor y aquella que recibe la mentoría es llamada tradicionalmente protegido, discípulo o aprendiz.

Las raíces de la práctica de la mentoría pueden trazarse desde la antigüedad. La propia palabra fue inspirada por el personaje Méntor en *La Odisea* de Homero. A pesar de que en la historia, Méntor es un anciano aparentemente inefectivo, la diosa Atenea toma su apariencia para guiar al joven Telémaco en tiempos de dificultad.

Beatriz Valderrama en su libro *Desarrollo de competencias de mentoring y coaching* (Editorial Pearson, 2009) define al mentor como una persona que transfiere su experiencia y sus conocimientos a otra. Es modelo, consejero, fuente de inspiración y estímulo para la superación. Un mentor ejerce influencia positiva en su mentorado y goza de su admiración y respeto. La palabra *mentoring* será utilizada como la acción de ser mentor.

Entendemos por *mentoring* el proceso por el cual una persona experimentada ayuda en el desarrollo personal y profesional a otra, mediante la confianza y el compromiso.

Según Valderrama, los programas de *mentoring* constituyen herramientas poderosas para la transmisión del conocimiento en las organizaciones. Muchas veces se producen internamente con un enfoque adaptado a las características de la compañía que asegura la adecuada transferencia y, además, con un coste menor que un plan extensivo de formación.

DIFERENCIAS ENTRE *COACHING* Y *MENTORING*

Beatriz Valderrama apoya la idea de que *coaching* y *mentoring* son metodologías de aprendizaje potentes para los individuos y para las organizaciones. Comparten la misión de potenciar el desarrollo personal y profesional. La diferencia fundamental estriba en el grado de experiencia que debe poseer cada uno. El *coach* no necesita ser un experto. Sin embargo, el mentor ha de ser una figura de referencia con experiencia, una trayectoria vital y una serie de valores que transmitir.

Si comparamos el papel del mentor con el del tutor, podemos decir que el primero es más estratégico, de mayor duración y profundidad en los temas. Así, mientras que un jefe puede desempeñar el papel de *coach* o de tutor, los mentores no han de ser jefes directos del mentorado, pues se requiere mayor confianza.

Por tanto, reconociendo dar la bienvenida a cualquier actividad que permita la mejora en la gestión de la clínica dental, se hace necesario establecer las diferencias que existen entre ambas herramientas de gestión. Esto permitirá que el usuario conozca los beneficios que aporta cada una de ellas para poder elegir con mayor criterio y evitar que le den «*coaching* por liebre» o «*mentoring* por *coaching*». ●

VP20 Consultores es miembro del Club Excelencia en Gestión y del Club de Evaluadores Acreditados de la EFQM. Además es la empresa líder en España en consultoría y marketing dental. Con 20 años de experiencia en el sector y, habiendo trabajado en más de 2.000 clínicas privadas con resultados más que satisfactorios, es sinónimo de éxito en la implantación de herramientas de gestión eficientes entre sus clientes. De todas las técnicas utilizadas, cabe destacar el *Coaching* Dental. Esta es una herramienta que lleva siendo utilizada en empresas de todos los ámbitos de EE.UU. desde hace más de 30 años. El coaching ofrece una amplia visión de dirección y gestión de la clínica a los responsables de la misma, haciendo que sus aptitudes mejoren y esto se traduzca en un aumento de la cartera de pacientes y de los beneficios de la clínica. Recientemente Marcial Hernández Bustamante, director general de VP20 Consultores, ha sido certificado por Bureau Veritas con nivel Platino en Servicios Profesionales de Coaching, siendo la consideración de mayor prestigio que existe en el mercado. Para más información: www.vp20.com

COACHING DENTAL

Creemos que la mejor forma de explicarle que es el COACHING DENTAL es a través de la experiencia y el testimonio real de algunos de nuestros clientes.

CENTRO INNOVACIÓN ODONTOLÓGICA SOL

"A través del entrenamiento de nuestra Auxiliar de Ventas en el MÉTODO VP20, hemos obtenido de media un 80% de aceptación de planes de tratamiento"

Ignacio Alonso - Director C.I.O. Sol (Huércal-Overa - Almería)

SANUSDENT CLÍNICA

"Sin duda, el COACHING DENTAL nos ha ayudado a que nuestros pacientes aceptaran, además de los tratamientos de saneamiento, la fase de rehabilitación de las piezas"

Ángel Gómez - Director Sanusdent (Madrid)

OG ORAL GROUP CLINICAS DENTALES

"Gracias al proceso de COACHING DENTAL hemos conseguido llevar una gestión eficaz con los pacientes, personal y proveedores. Hemos lanzando planes de marketing que han aumentando los beneficios de la Clínica"

Pedro Pazos - Odontólogo Oral Group (Santiago de Compostela)

Odontología Global

"Teníamos muy pocas primeras visitas, al mes de comenzar el COACHING DENTAL conseguimos doblar la cantidad de primeras y aumentamos un 50% el pago de los tratamientos, a través de prepago o financiación"

Bosco Subirana - Odontólogo Odontología Global (Madrid)

VP20 Consultores, es la única empresa española certificada con...

Servicios Profesionales de Coaching acreditados nivel PLATINO

Certificación Coach BUREAU VERITAS Certification

Solicite una sesión de coaching dental GRATIS*

* Las sesiones gratuitas se realizarán por estricto orden de solicitud

23 aniversario SINCE 1992

VPveinte CONSULTORES

91 446 56 55

FUENCARRAL, 135-3º | MADRID | vp20.com | info@vp20.com

Marcel Martín
Fotógrafo profesional.
Desde 1995 trabaja con cámaras digitales.
Barcelona

CONSULTORIO DE FOTOGRAFÍA DIGITAL

Marcel Martín pone a disposición de los lectores de GACETA DENTAL su conocimiento y experiencia para resolver las dudas y problemas que se presentan en la práctica diaria. Pueden hacernos llegar sus consultas por e-mail a: redaccion@gacetadental.com, indicando «para el consultorio de fotografía digital». Las cuestiones serán atendidas lo antes posible, por orden de recepción.

Estoy utilizando un Kit Olympus Dental, compuesto por la cámara OMD E-M5 con objetivo de 60 mm. macro y flash anular. Cuando quiero hacer una fotografía de dos incisivos, la distancia a la que debo de hacer la foto es muy cercana al paciente. ¿Cómo podría hacer la misma foto, pero a una distancia más lejana?

Yo le aconsejaría hacer la fotografía desde una distancia más lejana, aunque coja más campo, y luego recortar con Photoshop el espacio que usted desee con los parámetros adecuados; la calidad será extraordinaria.

Si lo hace así, y si opta por esta solución, procure hacer las fotografías en la máxima calidad posible (LF), o sea con la mínima compresión para obtener la máxima calidad.

Si lo quiere hacer directo debería duplicar la distancia focal, a través del menú de la cámara, y podrá hacer la misma fotografía pero al doble de distancia. Debe ir a MENÚ y el Menú de disparo 1 bajarlo a TELECONVERTIDOR.

Pruebe las dos opciones y utilice la que más le guste.

Me gustaría saber si a corto plazo va a organizar algún curso de manejo de cámara Canon y de Photoshop. En un principio sería solo para mí, aunque también me podría incluir en algún grupo que tenga abierto. Me interesa particularmente en Andalucía.

Acabamos de realizar un curso en Santiago de Compostela en el centro de formación IESO – IOC. En Andalucía, aunque no tenemos fechas fijas, celebraremos curso probablemente en septiembre u octubre en el centro de formación de Jerez (MCO – Centro Odontológico Saludent).

El resto de cursos son en clínicas privadas para formación de los doctores y personal auxiliar o en facultades para másteres.

Puede llamar a estos centros y preguntar y ellos mismos le informarán. ●

Espacio patrocinado por:

FOTOLANDIA dental

FOTOLANDIA dental

OLYMPUS
Distribuidor Oficial Fotografía Médica

OLYMPUS KIT
Medical & Macro

Objetivo Zuiko 60 mm Macro

Empuñadura HDL-6

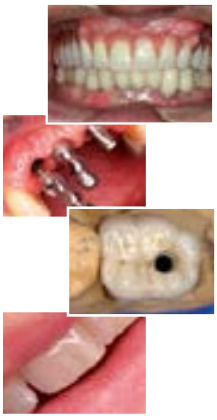
Cámara OM-D E-M5

Anillo FR-2

Flash DORR Combi TTL

Uso: Cualquier tipo de fotografía médica y científica: Odontología, Dermatología, Estética, Cirugía Plástica, etc.

Ventajas: Con respecto a otras marcas y modelos del mercado, el Kit Medical y Macro se caracterizan por la facilidad de manejo debido a la fiabilidad de nuestro sistema TTI. Poniendo los parámetros necesarios cualquier persona, aunque no sea un experto fotógrafo: Doctor, Enfermera, Higiniesta, Auxiliar, puede realizar unas extraordinarias fotografías.



- Fiabilidad del color.
- Alta sensibilidad (ISO 200 - 25600) .
- Posibilidad de intercambio de objetivos y cambio de tomas por objetivos.
- AF de alta velocidad: el más rápido del mercado*.
- Mayor nivel de detalle en las texturas.
- Visión de la imagen por pantalla en el momento de la toma (Live View).
- Control preciso de la iluminación.
- Durante el disparo con Live View puede elegir entre cuatro formatos diferentes. (4:3, 3:2, 16:9, 6:6).
- Pantalla OLED abatible y táctil.
- Sensor Live MOS de 16,1 Megapíxeles.
- Vídeos en Full HD.
- Estabilizador de imagen en 5 ejes incorporado en el cuerpo.
- Resistente al polvo y a las salpicaduras.

* Entre las cámaras digitales con objetivos intercambiables a fecha 8 de febrero de 2012, al usar el objetivo OLYMPUS M.ZUIKO DIGITAL ED 12-50mm 1:3.5-6:3 EZ con la E-M5. Datos básicos en las condiciones de medición internas de Olympus.

Disfruta además de las ventajas de un excelente servicio y cobertura.

Una excelente calidad en el Servicio
Puesta en marcha del equipo tanto por teléfono como de forma personalizada.

Solución de problemas
A través de consulta telefónica de cualquier duda o problema.

Tramitación de las reparaciones.
En caso de avería, cesión de otro aparato de cortesía mientras dure la reparación.

FOTOLANDIA dental

Marcel Martín Tel. 933 302 969 / fotolandia@fotolandia.cat **www.fotolandia.cat**

EN BILBAO, DEL 29 AL 31 DE OCTUBRE DE 2015

XIII CONGRESO SECIB

DRA. AGURNE URIBARRI ETXEBARRÍA

«Para este Congreso hemos apostado por la calidad de los ponentes y el debate de los temas más actuales»

La Dra. Agurne Uribarri preside el comité organizaror del XIII Congreso de la SECIB (Sociedad Española de Cirugía Bucal).

—¿Qué objetivos se han marcado desde el comité organizador de cara al XIII Congreso de la SECIB?

—El principal objetivo de este comité organizador ha sido satisfacer a los dos colectivos para los que se organiza todo congreso: por un lado, el congresista y, por otro, la industria. Las casas comerciales demandan un espacio con una elevada asistencia de profesionales de la Odontología a quien presentar sus productos y novedades. El análisis de los resultados de encuestas realizadas entre nuestros socios concluye que los odontólogos y la mayor parte de los socios de la SECIB demandan de un congreso: calidad en sus ponentes y el debate de los temas más actuales.

De ahí que la premisa marcada desde el comité organizador de este congreso, con el apoyo de la SECIB, ha sido intentar alcanzar un nivel científico elevado en su programa para atraer a un elevado número de profesionales interesados por la calidad. Estamos convencidos de que la mejor forma de responder a esta demanda ha sido la elección de los temas y la implicación de los dictantes más destacados a nivel nacional e internacional.

—¿Cuáles serán los temas que se desarrollarán durante el congreso?

—Contaremos con tres bloques temáticos: por un lado, la patología mucosa y ósea de la cavidad bucal, junto a un *simposium* dedicado a la enfermedad periimplantaria y, por otro lado, la Cirugía Bucal que contará con un *Simposium* sobre microcirugía periapical, incidiendo sobre la forma en la que la incorporación del CBCT y la amplificación han revolucionado el diagnóstico y el tratamiento llegando a mejorar los resultados de la técnica quirúrgica. Dentro de la Cirugía Bucal habrá un espacio dedicado a los anclajes óseos con miniplacas para facilitar y potenciar los movimientos ortodóncicos y al ma-

nejo ortodóncico quirúrgico de los dientes incluidos.

El otro tema a tratar será la Implantología. Contaremos con un debate entre profesionales expertos sobre casos clínicos de los temas más actuales. También habrá dos *simposiums* intracongreso sobre la regeneración de tejido blando y de hueso, alrededor de dientes e implantes. La tecnología digital en Implantología también ocupará un espacio importante en el programa para mostrar una actualización en el campo de la reconstrucción ósea guiada y la cirugía guiada para la colocación de implantes y se analizarán las posibilidades de la tecnología CAD/CAM en la rehabilitación protésica.

—En el programa científico, ¿qué nombres destacan?

—Los dictantes del programa científico principal han sido seleccionados en base a su experiencia clínica e investigadora en los distintos temas a tratar. El resultado ha sido un elenco de profesionales destacados en su especialidad a nivel internacional. Así, para abordar la enfermedad periimplantaria contaremos con la presencia de algunos de los dictantes más relevantes a nivel mundial como son los doctores N. Lang, T. Berglundh, M. Esposito y F. Verdugo.

La patología ósea y mucosa serán abordadas por los profesionales más punteros en el panorama internacional como son los doctores A. Mosqueda, J.V. Bagán y A. García.

Los doctores I. Tsesis y J.M. Malfaz realizarán una puesta al día en las técnicas de microcirugía periapical; los doctores H. de Clerck y JM Moriyón expondrán la contribución de la cirugía a los tratamientos ortodóncicos tanto para facilitar y potenciar los movimientos ortodóncicos con los anclajes óseos como para el manejo de los dientes incluidos; los doctores P. Mesquita de Carvalho y M. Chiapasco protagonizarán dos cursos intracongreso dedicados a la regeneración de tejidos blandos y de hueso, respectivamente y, por último, la contribución de la tecnología digital a la cirugía reconstructiva y de implantes correrá a cargo de los doctores A Dawood, F. Beuer y M. Vercruyssen.

—En esta edición, se ha introducido como novedad el espacio *Simposium* Industria. ¿Cuál es su objetivo y en qué consiste?

—El *Simposium* Industria será un momento del Congreso en el que, sin ninguna otra actividad paralela, el congresista tendrá la oportunidad de asistir a una de las conferencias o actividades programadas por una casa comercial específica. Empresas como Klockner, Biohorizons, Fadente - Proclinic y Microdent han elegido esta modalidad y han reservado ya su espacio para presentar al congresista, mediante una conferencia u otra actividad que consideren oportuna, todo aquella técnica, novedad o producto que quieran exponer, lanzar o afianzar.

Pensamos que será un espacio muy interesante, novedoso y atractivo para los asistentes dentro de las actividades del congreso.

—Además se han programado diversos talleres prácticos en el XIII Congreso de la SECIB. ¿Qué aspectos se tratarán en los mismos?

—Los temas a tratar en los talleres están enlazados con las ponencias de forma que habrá un taller sobre regeneración ósea, de la mano de Inibsa; otro sobre nuevas tecnologías para el mantenimiento de la salud periodontal y periimplantaria, organizado por EMS, y tanto BioHorizons como Suministros Antón diseñarán unos talleres dedicados a distintos aspectos de la Implantología. También habrá un taller de Cirugía Guiada en implantes, a cargo de Nobel Biocare, y podremos disfrutar de un curso-taller sobre sedación con óxido nitroso en Cirugía Bucal, organizado por Suministros Antón.

Todos los talleres se celebrarán durante el viernes en jornada de mañana o tarde.

—¿Qué temas se abordarán en la formación precongreso?

—Podremos disfrutar de un interesante curso precongreso sobre «Cirugía Guiada», que abarcará desde el diagnóstico y la planificación del caso hasta la propia técnica quirúrgica. Será impartido por uno de los profesionales con más experiencia en este campo, el Dr. José Manuel Redondo Osa, y estará patrocinado por Dentsply, que cuenta entre sus productos estrella con Materialise como una de las marcas pioneras en cirugía guiada.

Por otro lado, podremos escuchar una puesta al día sobre la «Patología quística de los maxilares», dictada por uno

Museo Guggenheim de Bilbao.

Cartel anunciador del XIII Congreso de SECIB.

de los profesionales más destacados a nivel mundial en patología ósea. El Dr. Adalberto Mosqueda es profesor titular de Estomatología de la Universidad Autónoma Metropolitana de Xochimilco en México y en su extenso currículo, además de reconocimientos y premios honoríficos, destacan sus más de 131 artículos publicados en revistas nacionales e internacionales y la autoría de tres libros de texto y de dieciocho capítulos en libros de la especialidad.

—¿Esperan un buen resultado en cuanto al número de asistentes?

—Pensamos que los temas y los dictantes seleccionados despertarán la atención de muchísimos profesionales interesados en la Cirugía Bucal y la Implantología.

—¿Para qué tipo de perfiles profesionales está dirigida la reunión?

—El programa está dirigido a todo profesional del campo de la Odontología interesado en el área de la Cirugía Bucal, la patología bucal y la Implantología.

Los profesionales dedicados a la Ortodoncia podrán también disfrutar de una tarde dedicada a la interrelación Cirugía-Ortodoncia y los profesionales dedicados a la Endodoncia tendrán la oportunidad de realizar una puesta al día en Microcirugía Periapical.

Asimismo, los higienistas son un grupo de profesionales muy comprometidos con su trabajo y nunca dejan escapar la oportunidad de asistir a una puesta al día en temas actuales relacionados con su profesión. A este respecto, en esta edición celebraremos, con la colaboración de DENTAID, un curso para este colectivo enfocado al «Manejo de las enfermedades periimplantarias en la consulta dental».

—¿Qué encontrarán los congresistas en la zona de exposición?

—Se encontrarán con las casas comerciales más prestigiosas del campo de la Odontología y la Cirugía Bucal de este país.

Además desde el comité organizador estamos convencidos de que la exposición comercial de este Congreso será una gran oportunidad para el congresista, quien podrá conocer y renovar los productos que consume, y para la industria, que tendrá la oportunidad de afianzar sus clientes y mostrar sus novedades.

El Palacio de Congresos Euskalduna cuenta con un espacio diseñado especialmente para interrelacionar al congresista con la industria, ya que toda la zona de exposición se encuentra a pie de las salas de conferencias.

—¿Se llevará a cabo algún tipo de actividad social?

—Además del cóctel de bienvenida del jueves, el viernes habrá una «ruta de pintxos» por el casco antiguo y el sábado, al finalizar el congreso, la «comida de clausura».

—¿Qué ofrece la ciudad de Bilbao al congresista?

—Bilbao es una ciudad moderna y abierta al turista, quien encuentra entre sus calles una mezcla original de modernidad y tradición. El visitante se siente atraído por la cercanía y la buena acogida que transmite su gente.

En Bilbao se encuentran edificios tan modernos y emblemáticos como el Museo Guggenheim o el Palacio Euskalduna, junto a zonas tan tradicionales como el Teatro Arriaga o la Plaza Nueva del Casco Antiguo, donde deleitarse con unos pintxos y un txakoli, que no deja de ser una de las actividades que más fascina a los locales y a los visitantes. Callejear y recorrer el Paseo de Uribitarte supone quedar fascinado por la reconversión que ha experimentado esta ciudad. Quienes puedan quedarse un día más, podrán disfrutar de la maravillosa costa vizcaína con sus espectaculares acantilados, pueblos abiertos al mar y espacios protegidos como la Reserva de la Biosfera de Urdaibai. ●

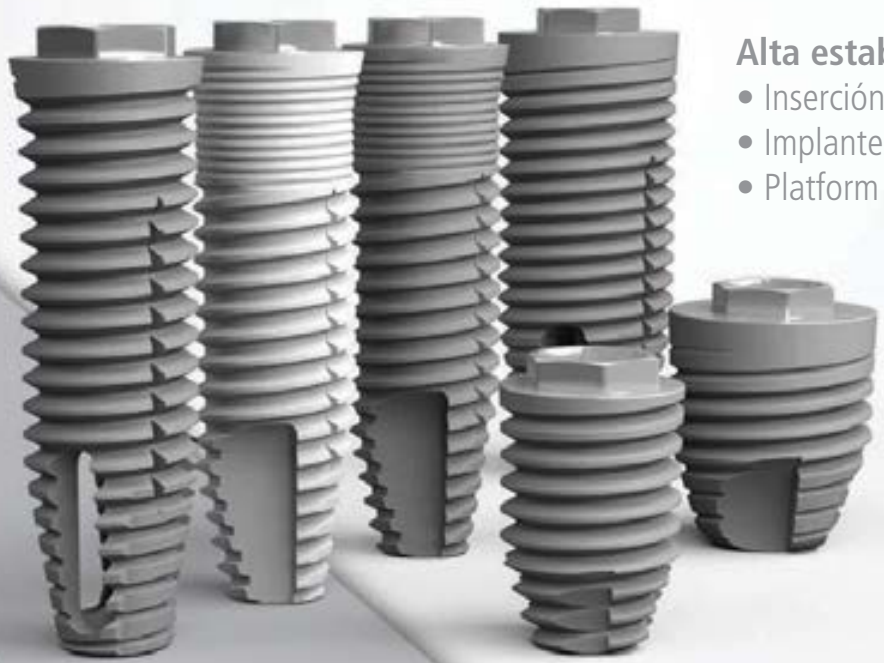
MÁS INFORMACIÓN:

Toda la información del Congreso está disponible en la web: http://www.secibbilbao2015.com/

p-i

Mada2209

HEX | HEX-S



Alta estabilidad primaria

- Inserción fácil, segura y simplificada
- Implantes cortos a partir de 6 mm
- Platform Switching para 5.1D

Una empresa Zimmer Holdings.

zimmer | dental

www.pibranemark.com

Algunos productos pueden no estar disponibles. Por favor consulte disponibilidad.

EN MADRID, DEL 16 AL 19 DE SEPTIEMBRE DE 2015

ORAL DESIGN SYMPOSIUM 2015

JAVIER PÉREZ

«Mostraremos los últimos avances y técnicas en el campo de la Prótesis Dental»

Javier Pérez destaca que en el Congreso participarán los técnicos y clínicos más prestigiosos del mundo.

Del 16 al 19 de septiembre, Madrid albergará una nueva edición del Oral Design Symposium. Será el Círculo de Bellas Artes el edificio que acogerá las conferencias y actividades previstas para el evento. Allí se reunirán técnicos y clínicos de todo el mundo para compartir sus experiencias e inquietudes alrededor de la cerámica dental y la Prostodoncia.

Javier Pérez, técnico en Prótesis Dental y profesional en el Internacional Oral Design Center de Galicia, se encargará de presidir esta nueva edición del Oral Design Symposium.

—¿Qué objetivos os habéis planteado desde la Oral Design International Fundation para esta edición del Simposio?

—Nuestra intención es mostrar los últimos avances y técnicas en el campo de la Prótesis, de la mano de los técnicos y clínicos más prestigiosos del mundo; así como mostrar los protocolos más actuales en el campo de la Estética en Prótesis Dental.

—¿Qué novedades encontraremos con respecto a ediciones anteriores?

—Aparte de proponer una temática actual, que será ofrecida por parte de los mejores expertos, presentamos un formato novedoso, en el que se analizará un mismo tema por tres ponentes con la idea de ofrecer puntos de vista diferentes. Serán conferencias cortas de 30 minutos, que finalizarán con preguntas por parte de la audiencia, dándole un enfoque más dinámico e interactivo.

—¿Cuáles son los contenidos que se abordarán dentro del programa científico que habéis preparado en esta ocasión?

—Comenzaremos con el maestro Willi Geller, que hará una demostración en directo de restauraciones mínimamente invasivas sobre folio de platino y luego continuaremos con las conferencias del Simposium. La primera se centrará en los va-

Javier Pérez asegura que la intención del evento es mostrar los últimos avances y técnicas en el campo de la Prótesis.

lores del grupo de Oral Design y seguiremos con una temática que se divide en tres bloques principales: planificación y comunicación; manejo y soluciones de casos complejos y restauraciones en la zona del sector anterior. El Simposium se cerrará con una conferencia magistral del Dr. Giuseppe Allais y Willi Geller.

—Además del programa de conferencias, el Simposium incorpora cursos prácticos, en los que los asistentes pueden participar, ¿cuáles son los temas que se desarrollarán en estos talleres y qué metodología se va a seguir?

—Hay una temática muy diversa como: restauraciones metalcerámicas, interpretación y análisis de la fotografía y su aplicación en la estratificación cerámica, que será impartido por Naoki Aiba; Murilo Calgaro impartirá un curso sobre el trabajo de la textura sobre restauraciones de zirconio y la técnica de luces y sombras; otro de los cursos será de Carillas feldespáticas sobre folio de platino y revestimiento refractario, a cargo de Marco di Pietro; Luke Hasegawa nos enseñará la técnica de control de la opacidad en restauraciones de zirconio para conseguir una integración natural de las restauraciones; Sebastien Mosconi mostrará rehabilitaciones completas

en composite blanco y rosa y su aplicación a los nuevos materiales (pekkton), finalizando el programa de cursos con el Dr. Douglas Terry, quien abordará la técnica de estratificación simplificada de composite, enfocada a clínicos.

—¿Qué profesionales están confirmados para impartir los cursos y las ponencias?

—Además de los mencionados anteriormente, las ponencias comenzarán con una demostración en directo a cargo de Willi Geller, que también cerrará el Congreso con una conferencia magistral; continuaremos con Joan Pou, Íñigo Casares, Eduardo Setién, Dr. Douglas A Terry, Juergen Mehrhof, Luke T. Hasegawa, Wallis Franklin, Jean Mark Etienne, Jungo Endo, Tetsuro Kubo, Murilo Calgaro, Olivier Tric, Michel Magne, Naoki Aiba, Dr. Giuseppe Allais y yo mismo.

—¿Cuántos participantes esperan recibir en esta edición que se celebrará en septiembre?

—Disponemos del teatro del Círculo de Bellas Artes de Madrid, con una capacidad aproximada de 450 personas.

—¿Para qué tipo de profesionales está pensada está cita científica?

—Los Simposiums de Oral Design están indicados para clínicos y técnicos de todo el mundo.

—En esta ocasión, la cita será en Madrid, ¿habéis preparado alguna actividad de ocio para los congresistas?

—Sí, en la página web del congreso se puede ver un amplio programa lúdico para el mes de septiembre.

—¿Por qué no se debe perder un profesional de la Odontología este Congreso? Si tuviera que resumir, ¿cuáles cree que son sus puntos fuertes?

—Es una ocasión única y una gran oportunidad de juntar a grandes profesionales de reconocimiento mundial en el campo de la Estética en una misma reunión. Además de los ponentes, la mayoría de los miembros de Oral Design acudirán al evento y se podrá dialogar con ellos e intercambiar conocimientos, técnicas y experiencias en esta gran ciudad que nos ofrece un marco de ocio, cultura y gastronomía incomparable. ●

MÁS INFORMACIÓN:

Toda la información del Congreso está disponible en la web: http://oraldesign2015.com/

JUNIO 2015

Curso «Ortodoncia clínica nivel superior»

Curso impartido por la Prof. Dra. Beatriz Muñiz, con 25 años de experiencia en España en la enseñanza teórico-práctica, con atención clínica de pacientes, supervisada en grupos reducidos. El curso se compone de un primer nivel con siete módulos. Máximo 12 cursantes. Y un segundo nivel: Programa Avanzado de Especialización. Inicio del curso: Junio de 2015.

- Módulo 1: Diagnóstico en Arco Recto. Iniciación del tratamiento de los pacientes del curso.
- Módulo 2: Manejo de la aparatología. Análisis cefalométrico. La Clase I con expansión.
- Módulo 3: Predicción de crecimiento. Clase I con extracciones. Técnicas de cierre de espacios.
- Módulo 4: Tratamiento de la clase II precoz y tardía. Técnicas de distalización. Los desgates dentarios.
- Módulo 5: Tratamiento de la clase III precoz y tardía: uso de elásticos. Recursos de finalización.
- Módulo 6: Tratamiento de las agenesias. Ortodoncia de adultos y preprotética. La retención.
- Módulo 7: Nuevos recursos quirúrgicos en el tratamiento ortodóncico de caninos retenidos y pérdidas dentarias.
  Segundo nivel: Seminario de Ortodoncia Precoz.
  Seminarios de Laboratorio, Periodoncia y Ortodoncia, Estética y Ortodoncia, Arco Recto y Seminario de Ortodoncia Invisible.

Curso práctico de Osteógenos sobre pacientes en República Dominicana

Osteógenos organiza el curso de técnicas quirúrgicas sobre pacientes en Santo Domingo (República Dominicana) titulado: «Adquiriendo las habilidades clínicas para las técnicas de regeneración ósea y mucosa».

Se trata de un curso clínico intensivo que tiene una duración de cinco días: dos días y medio para realizar cirugías de regeneración ósea y dos días y medio para realizar técnicas de regeneración mucosa. Los alumnos realizarán un mínimo de once cirugías y asistirán en otras once. El curso será impartido por los profesores Juan Manuel Aragoneses Lamas, Noelia Cervantes Haro, Ainhoa Aresti Allende, Virginia García García, y se celebrará del 22 al 26 de junio de 2015.

Curso Clínico Intensivo de Cirugía Avanzada de Microdent en Lisboa

Del 27 de junio al 4 de julio de 2015, bajo la dirección del Dr. Holmes Ortega Mejía, se celebrará en Lisboa la 14ª edición del exitoso curso clínico sobre pacientes «Cirugía Avanzada orientada a la formación profesional».

Es una formación clínica intensiva teórica y práctica, de una semana de duración en la que se adquieren los conocimientos y la destreza necesarios para realizar un correcto diagnóstico, planificación del tratamiento y elección de la técnica quirúrgica mas adecuada.

Las plazas son limitadas.

DVD presenta su nuevo proyecto de formación

Desde mayo DVD ha puesto en marcha su nuevo proyecto DVD formación, con 2 nuevos cursos y programas renovados. 13 jornadas dirigidas a profesionales de la Odontología que tendrán lugar en Alicante, Barcelona, Cáceres, Granada, Jerez, Madrid, Santander, Valladolid, Vigo y Zaragoza.

Los cursos, cuyo plazo de inscripción se inició el pasado 15 de abril, ofrecen un programa orientado a las necesidades y problemáticas reales de distintas disciplinas. Calendario de formación:

– CS Application Training: taller teórico-práctico de radiografía digital. Impartido por Dr. José Mª Nieto de Pablos (URJC). Universidad Rey Juan Carlos de Madrid, el día 19 de junio.

– Uso del láser de diodo en la práctica dental: taller teórico-práctico sobre láser dental y sus beneficios clínicos. Impartido por los Dres. Alejandro Otero Ávila y Mariano Gallardo. Se impartirá en Granada el 19 de junio y en Barcelona el 3 de julio.

– Sedación consciente en la clínica dental: Curso teórico-práctico impartido por los Dres. Manuel Lupión Redondo, Francisco Javier Pérez de la Cruz y Mª Inmaculada Vela Casasempere. Se impartirá en Vigo el 5 de junio y Alicante el 19 de junio.

– Diseño, imagen y comunicación para clínicas en el nuevo sector dental: Ponencia impartida por Alberto Llopis Egea. Se celebra en Valladolid el 19 de junio.

– Master Class Marketing dental: Curso impartido por Xavier Esteban Fradera. Tendrá lugar en Valladolid el 19 de junio. Las plazas son limitadas.

– Master Class Marketing dental: Curso impartido por Xavier Esteban Fradera. Tendrá lugar en Valladolid el 19 de junio. Las plazas son limitadas.

Nueva temporada de los Cursos de Diseño de Prótesis por CAD-CAM

GT-Medical, tras el lanzamiento de su nuevo Scanner Dental: SCAN-FIT2, comienza su temporada de Formación en Diseño de Prótesis por CAD-CAM.

Hasta el mes de julio, se llevarán a cabo en las instalaciones de la compañía nuevos cursos de distintos niveles (básico y avanzado). Estas formaciones se llevarán a cabo por los especialistas en tecnología CAD-CAM Antonio Manchón Miralles y Víctor. G. Patricio.

Los asistentes al curso aprenderán distintas formas de diseño: prótesis fija, prótesis sobre implantes y barras e híbridas, así como distintas formas de personalización de herramientas y fórmulas de acabado que ofrece el sistema SCAN-FIT2® y que, sobre todo, supondrá para cualquier laboratorio, la mejor apuesta en tecnología digital favoreciendo la precisión en el diseño de prótesis por CAD-CAM.

Toda la información sobre estos cursos se puede encontrar en la sección de formación de la web de la empresa.

MASTER EN IMPLANTOLOGÍA Y CIRUGÍA ORAL

VI Edición

Módulos Teóricos-Prácticos y Clínicos con Pacientes | Bases Anatómicas, Biológicas y Fisiológicas | Diagnóstico, Planificación, Tratamiento | R.O.G. | Injerto Óseo | Elevación Sinusal | Cirugía Mucogingival | Laser | Cirugía mínimamente invasiva Guiada por Ordenador | Implantes Cigomáticos | Escaner Intraoral | Cad-Cam | Prótesis sobre Implantes. Estructuras pasivas sin tensión.

Dr. Ventín

Dr. Arévalo

Dr. Murillo

Dr. L. del Moral

Dr. Carrera

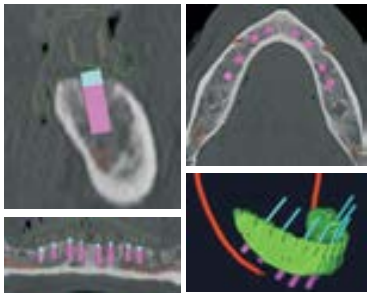
Dr. Marquez

Dr. Varela

Dr. Rivas

Dr. Liu

Dr. Rubianes



Objetivos: aprender a diagnosticar, planificar y ejecutar la Práctica de la Cirugía Oral y de la Implantología con seguridad y precisión.

Módulo Clínico: los alumnos colocan Implantes y realizan R.O.G., Elevación de Seno, Injerto Óseo, cirugía oral y mucogingival.

MASTER EN ORTODONCIA

Protocolo moderno sistematizado para manejar el diagnóstico con seguridad, con el objetivo del control y programación del acabado preciso de los casos ya desde el principio | Módulos Teóricos-Prácticos y Clínicos con Pacientes | Desde la técnica de Arco Recto, MBT al Autoligado Torque individualizado | Ortodoncia Funcional | Microtornillos | Alineadores | Estabilidad Retención | Ortodoncia avanzada 3D | Seguimiento de los casos.

Dra. Pons

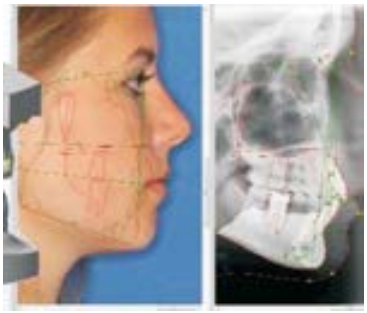
Dr. Velo

Dra. Véliz

Dr. Betrán

Dr. Vrijens

Excelencia en Formación



60 / 120 créditos ECTS

De Octubre de 2015 a Julio de 2016
Facultad de Medicina UDL y centros adscritos

eden formación dental

Información e inscripciones:

Tel: 681 000 111
info@edenformacion.com
www.**edenformacion**.com

Universitat de Lleida

Colaboran:

Facultad de Estomatología Villa Clara - Cuba

Per® Dental Orthodontics Implantology

Curso teórico-práctico de Ortodoncia

Con el fin de satisfacer las necesidades de odontólogos recién licenciados, Gnathos –Centro de Estudios de Ortodoncia– pone en marcha dos inicios de curso del Postgrado en Ortodoncia en Madrid.

Las fechas programadas para 2015 son del 12 al 16 de junio. El curso tiene un desarrollo presencial de 8 módulos, de 5 días cada uno (320 horas), con una frecuencia cuatrimestral.

La parte no presencial consta de 280 horas on line. Se capacitará al alumno en la identificación, planificación, ejecución, seguimiento y evaluación de los objetivos del tratamiento ortodóncico-quirúrgico. La organización hará entrega de materiales didácticos de apoyo.

Curso «Tarde con el Experto Mozo-Grau»

En el marco de su programa de formación continua, Mozo-Grau celebrará el 26 de junio el curso «Implantes postextracción y carga inmediata». Este evento, que tendrá lugar en Madrid contará con la intervención del Dr. Alberto González García.

Tendrá una duración de 4 horas (una tarde). Plazas limitadas que se asignarán por riguroso orden de inscripción.

MOZOGRAU®
IMPLANTES DENTALES

Título de Experto en Estética Dental

CEOdont organiza el curso de Formación Continua de «Título Experto en Estética Dental» impartido por los doctores Mariano Sanz Alonso, Manuel Antón Radigales y José A. de Rábago Vega.

Como novedad, incorporan un módulo optativo teórico-práctico, sobre las nuevas técnicas en la estética dental, de una semana en la Universidad de Nueva York, de mano de los mejores profesionales.

El objetivo es enseñar al odontólogo tres de las técnicas más manejadas en Odontología Estética. Estos cursos están acreditados por la CFC de Madrid. Los próximos módulos a celebrar son:

–Módulo 1. Cirugía Periodontal Básica. 12-13 de junio de 2015.
–Módulo 2. Cirugía Plástica Periodontal. 10-11 de julio de 2015.
–Módulo 3. Cirugía Mucogingival y Estética. 11-12 de septiembre de 2015.
–Módulo 4. Restauración con Composites I: «Composites en el sector anterior». 23-24 de octubre de 2015.
–Módulo 5. Restauración con Composites II: «Puentes fibra de Vidrio, Malposiciones, Cambio de color…». 27-28 de noviembre de 2015.
–Módulo 6. Carillas de Porcelana I: «Indicaciones, tallado e impresiones». 21-22-23 de enero de 2016.
–Módulo 7. Carillas de Porcelana II: «Cementado y ajuste oclusal». 25-26-27 de febrero de 2016.
–Módulo 8. Coronas de recubrimiento total e incrustaciones. 1-2 de abril de 2016.
–Módulo 9. Curso Teórico/Práctico en NYU. Junio de 2016.

Curso del Colegio de Dentistas de la XI Región sobre Cirugía Plástica Periodontal

Dictante: Gabriel Villaverde Ramírez.
Fecha: 11 de junio
Lugar: Hotel Ciudad de Vigo
Duración: 1 hora
Horario: de 21:00 a 22:00 hs.
Curso gratuito para dentistas y estudiantes de Odontología con Acreditación.
Plazas limitadas.

Programa: bases biológicas y concepto; cirugía mucogingival (técnicas de aumento de encía queratinizada insertada; diagnóstico y tratamiento de recesiones simples y múltiples y cirugía mucogingival con fines restauradores) y ciugía de alargamiento de corona (diagnóstico y tratamiento de la erupción pasiva alterada y alargamiento de corona con fines restauradores y estéticos).

BioHorizons Roadshow 2015: jornadas de actualización

BioHorizons Roadshow 2015

– Implantología en el sector anterior: diagnóstico y toma de decisiones: 6 de junio (Jaén). Dr. Rafael Flores.
– Enfermedades periimplantarias: diagnóstico, prevención y tratamiento. 19 de junio (Barcelona). Dres. Rui Figueiredo e Iñaqui Cercadillo.
– Enfermedades periimplantarias: diagnóstico, prevención y tratamiento. 26 de junio (Zaragoza). Dr. Rui Figueiredo.
– Factores restauradores en Implantología. Claves para la obtención de resultados estéticos y duraderos. 29 de septiembre (Tenerife). Dr. Ernesto Montañés.
– Curso de elevación de seno: 16 de octubre (Valencia). Dr. Rui Figueiredo.
– Rehabilitaciones totales en carga inmediata: 2 de octubre (La Rioja). Dr. Borja Bernabeu.
– Rehabilitaciones totales en carga inmediata: 3 de octubre (Navarra). Dr. Borja Bernabeu.
– Complicaciones en Implantología. Cómo resolver nuestros problemas más habituales: 20 de noviembre (Málaga). Dres. B. Aniño, J.M. Suárez Quintanilla y J.M.Pose.
– Symposium clausura: 5 y 6 de noviembre.

La inscripción es gratuita y las plazas limitadas, por lo que es necesario inscribirse previamente.

Cursos de Dirección y de Operación de Radiodiagnóstico Dental

Infocitec

Infocitec, empresa perteneciente al grupo SRCL Consenur, organiza por todo el territorio nacional cursos de Dirección y de Operación de Radiodiagnóstico dental homologados por el CSN, necesarios para el trabajo diario en la clínica dental. Se planea realizar durante los meses de mayo y julio de 2015, tres cursos de Operador de Radiodiagnóstico Dental en Barcelona. Estos cursos serán del 1 al 3 de julio y del 8 al 10 de julio. También en Madrid está planeado un curso de «Director de radiodiagnóstico dental» del 24 al 26 de junio.

curso de **oclusión y odontología restauradora estética** teórico-práctico

galván!lobo
rehabilitación dento-facial

Fechas 4ª Edición

Módulo 1: 18 - 19 septiembre 2015
Módulo 2: 16 - 17 octubre 2015
Módulo 3: 20 - 21 noviembre 2015
Módulo 4: 18 - 19 diciembre 2015

El objetivo general del Curso es:

1. Incorporar un protocolo de exploración global de la boca, identificando el problema principal y motivo de consulta.

2. Analizar el riesgo y el pronóstico mediante un diagnóstico integral .

3. Planificar un tratamiento y mantenimiento fiable, predecible y estable en el tiempo.

Módulo 1: DIAGNÓSTICO Y PLANIFICACIÓN INTEGRAL DEL TRATAMIENTO REHABILITADOR ESTÉTICO.

Módulo 2: PLANIFICACIÓN DE LA REHABILITACIÓN, ENCERADO Y RESTAURACIONES TRANSICIONALES.

Módulo 3: DPS: DISEÑO PREDECIBLE DE LA SONRISA, RESTAURACIONES ESTÉTICAS INDIRECTAS.

Módulo 4: IMPLANTOLOGÍA ESTÉTICA GUIADA PROTÉSICAMENTE

Dr. Guillermo Galván

Dra. Pilar Lobo

Dr. Ángel Emparanza

Dra. María Blanco

Información e Inscripciones
Teléfono: 983 335 566
www.galvanloboformacion.com
e-mail: formacion@galvanloboformacion.com

g! formación

excellencedentalclinics

KOIS STUDY GROUP

Comisión de Formación Continuada de las Profesiones Sanitarias de la Comunidad de Castilla y León

7,2 CRÉDITOS

Luis Mampel, en el curso «Estética Controlada (cerámica sobre metal)»

Este curso, de gran carga práctica, conseguirá que los asistentes controlen, al más mínimo detalle, la estética en sus restauraciones usando la metalcerámica IPS InLine, la cerámica de recubrimiento que contiene leucita para la técnica convencional de estratificación. El objetivo del curso no es otro que lograr restauraciones policromáticas de alta estética con una técnica sencilla reproducible en el día a día del laboratorio (técnica de cocción intermedia).

La próxima edición de este curso se realizará en el Centro Internacional de Formación Dental, ICDE, de Ivoclar Vivadent, los días 25 y 26 de junio.

Se recomienda realizar la inscripción lo antes posible, debido al enorme interés despertado por el curso y las plazas disponibles.

Bloques modulares en Implantología Clínica de Euroteknika Iberia

El objetivo de los bloques modulares en Implantología clínica es ofrecer una formación práctica de calidad, donde los alumnos adquieran los conocimientos técnicos y las habilidades quirúrgicas necesarias para la colocación de implantes dentales sobre pacientes reales. Todo ello, en grupos reducidos y asistidos por un profesorado con gran experiencia y con el apoyo de Euroteknika Iberia.

– 7 al 14 de junio de 2015

– 4 al 10 de octubre de 2015

Cuadro docente: doctores Víctor Granda, José María Contreras y René A. Palma.

Lugar de la residencia: IDEDA Instituto Dental, Santo Domingo (República Dominicana).

Curso Calidad Total en Odontología Estética. Cómo ser excelente y además parecerlo

Curso Calidad Total en Odontología Estética. Cómo ser excelente y además parecerlo.

Fechas: Del 10 al 13 de junio de 2015

Lugar: Valencia

Profesores: doctores Primitivo Roig y Antonio J. Sáiz-Pardo.

Dirigido a: odontólogos, estomatólogos

Organiza: dentalDoctors Institute of Management

La Odontología Estética implica un compromiso con la excelencia que va mucho más allá del trabajo que se realiza dentro de la cavidad oral. En este compromiso se impone la aplicación de criterios de organización, comunicación con el paciente o gestión empresarial que, desde una perspectiva ética y respetuosa con la profesión y sin descuidar el que es su verdadero cometido (prestar asistencia sanitaria bucodental a los pacientes), marquen una verdadera diferencia competitiva.

En este curso por primera vez se descubre el concepto de «Calidad Total en Odontología Estética», a través de la excelencia tanto en la praxis clínica como en la gestión y el marketing.

II Congreso Nacional de GC

Bajo el lema «Buscando juntos la perfección adquiriremos la excelencia», y dirigido a clínicos y técnicos, GC organiza el próximo 6 de junio de 2015 su II Congreso Nacional en el Teatro Goya en Madrid.

– Manuel Ruiz Agenjo & María Jesús Provedo. «¿Si fueses tú el paciente? Diagnóstico abordado en su máxima amplitud». – Bill Marais – «Resultados predecibles en estructuras híbridas de Zirconio en arcadas completas». – Jon Gurrea – «Carillas, tallados con sentido común». –David García Baeza – «Sector anterior, manejo clínico de la zona más exigente». – Carlos De Gracia – «Initial Lisi, resultados estéticos estratificando sobre disilicato de litio». – Fernando Zozaya – «Rompiendo Mitos» – Antonio Jesús Sáiz Pardo– «Estética que puede alcanzar un dentista general en el 2015. The show must go on» – José Antonio Pamplona – «Pequeños detalles: personalización y naturalidad en restauraciones protésicas». – Iñaki Gamborena – «Los nuevos avances en Odontología CAD-CAM».

El congreso contará como coordinador con Jaime Gil.

Webinario Mozo-Grau: «Implantología en el sector anterior: diagnóstico y toma de decisiones»

El próximo 8 de junio a las 22.00 hs. Mozo-Grau realizará un webinario (seminario on-line), a través de la plataforma www.implant-training, a cargo del Dr. Rafael Flores, que realizará su intervención sobre «Implantología en el sector anterior: diagnóstico y toma de decisiones». El programa formativo de webinarios, a través de Implant-Training, está teniendo muy buena aceptación, de hecho, en 2014 ha colgado el cartel de «completo» en dos de ellos. Los asistentes valoran sobre todo poder disfrutar de un curso de calidad, en directo y desde su propio ordenador (sin moverse de casa).

Curso de la UB, en colaboración con Microdent

Del 9 al 13 de junio, la Universidad de Barcelona (UB) organiza un curso de extensión universitaria en Implantología Oral sobre cadáver, en colaboración con Microdent. Durante el mismo se afrontarán los siguientes bloques: Anatomía Quirúrgica; Conocimientos en Implantología y manejo de injertos; Resolución de casos prácticos; y Actividad práctica en cadáver. Director del curso: Dr. José López López. Codirector Dr. Carlos Arranz.

Curso Mozo-Grau: «Manejo de tejidos blandos en Implantología»

Fiel a su compromiso con la formación, Mozo-Grau celebrará el próximo 6 de junio en Huesca el curso «Manejo de tejidos blandos en Implantología». Los encargados de impartir el programa serán los doctores Àngels Pujol García y Herminio García Roncero. El curso dispone de 50 plazas que se asignarán por riguroso orden de inscripción.

UNIVERSIDADE DA CORUÑA
Posgrao en Periodoncia, Ciruxía e Implantoloxía Oral

ICIRO
INSTITUTO CORUÑÉS DE IMPLANTOLOGÍA Y REHABILITACIÓN ORAL

Curso de Especialización

EXPERTO UNIVERSITARIO EN PERIODONCIA, CIRUXÍA E IMPLANTOLOXÍA ORAL

La Facultad de Ciencias de la Salud de la Universidade da Coruña (UDC) con la colaboración del Instituto Coruñés de Implantología y Rehabilitación Oral (ICIRO) organiza el "VI Experto Universitario en Periodoncia, Cirugía e Implantología Oral".

Este curso de Especialización, adaptado al Espacio Europeo de Educación Superior (plan Bolonia), está acreditado con 25 ECTS (European Credit Transfer System). Durante el mismo se hará hincapié en la formación teórica general y específica de cada rama temática con ciclos de conferencias teóricas, junto con la formación práctica preclínica mediante talleres y asistencia a cirugías televisadas en directo.

- 1 Fin de Semana al mes de Otoño de 2015 a Primavera de 2016
- Importe: 3.000 €

Más información en www.iciro.es
o en el 981 151 978 de 10 a 14h

CURSOS POSTGRADO UNIVERSIDAD DE LA HABANA

a desarrollar en la Universidad de Ciencias Médicas

Curso de postgrado en CIRUGÍA ORAL

Matrícula: 4.000 €*
Los alumnos desarrollarán un programa de 40 horas semanales consistente en exodoncias simples, con cirugía, retenidos, regularizaciones óseas, diferentes técnicas de sutura...

Curso de postgrado en IMPLANTOLOGÍA ORAL BÁSICA

Matrícula: 6.000 €*
Curso dirigido a Odontólogos que teniendo práctica quirúrgica quieran iniciarse en la implantología. Inserción de 20 implantes en diferentes situaciones anatómicas y participación como auxiliar en la colocación de otros 20.

Más información en www.iciro.es
iciro@iciro.es
o en el 981 151 978 de 10 a 14h

* El coste incluye viajes, traslados, estancia, materiales y gestión de curso

48ª edición del Curso «Mejora del tercio facial inferior con rellenos (fillers)»

Acreditado por la Comisión de Formación Continuada de las Profesiones Sanitarias de la Comunidad de Madrid-Sistema Nacional de Salud (1,5 créditos). Próximas fechas: 19 de junio y 17 de julio.

Dra. Ana Sanz Cerezo: Doctor en Medicina y Cirugía, Médico Estomatólogo, Postgrado de Ortodoncia, Título de especialista en Medicina Estética y Cosmética (Mención de Excelencia), Premio Mejor Comunicación Libre en el 9º *European Congress of Aesthetic Medicine* y XXVI Congreso Nacional de la SEME, publicaciones de Medicina Estética en revistas nacionales e internacionales, y profesora del Máster de Medicina Estética de la Universidad Complutense de Madrid.

Título de Experto en Cirugía y Prótesis sobre implantes

CEOdont organiza el curso de «Título Experto en Cirugía y Prótesis sobre Implantes», impartido por los doctores Mariano Sanz Alonso y José de Rábago Vega, y con la colaboración del Dr. Bertil Friberg. El objetivo es ofrecer al dentista general una serie de cursos estructurados en Implantología, de tal modo que pueda conseguir una formación tanto teórica como clínica que le permita familiarizarse con este área de la Odontología.

Estos cursos están acreditados por la Comisión de Formación Continuada de las Profesiones Sanitarias de la Comunidad de Madrid. El programa consta de los siguientes módulos:

–Módulo 3. Prótesis sobre implantes. 4-5-6 de junio de 2015.
–Módulo 4. Curso de Injerto Óseo y Elevación de Seno. 2-3-4 de julio de 2015.
–Módulo 5. Curso clínico/práctico con pacientes (opcional). A convenir.

Curso de Imbiodent sobre la técnica Silva-Kos en Córdoba

El Dr. Juan Antonio Martínez Silva dictará en Córdoba una parte teórica donde explicará una sistemática que permite operar biomodelos y realizar férulas en clínica previamente a la cirugía, consiguiendo unos resultados excelentes. Seguidamente los doctores podrán ver in-situ una cirugía en paciente con la sistemática KOS–SILVA de carga inmediata y la colocación al momento de una prótesis estética y funcional que permite al paciente llevar una vida completamente normal desde el primer momento.

Los siguientes cursos KOS de carga inmediata a los que pueden asistir se realizarán en Madrid el día 20 de junio y en Santiago de Compostela el 27 de junio.

Cursos online y presenciales del Colegio Oficial de Higienistas de Madrid

– «Curso plasma rico en plaquetas (PRP)». 6 de junio de 2015.
– «Actualización en Ortodoncia para higienistas dentales: Sistema Invisalign)». 2ª Edición. 20 de junio de 2015*.
– «Curso teórico-práctico: Abordaje Multidisciplinar de la disfunción de la ATM. Indicaciones Básicas de Terapia que el HD debe conocer desde la visión del Fisioterapeuta». 2ª Edición. 27 de junio de 2015*.
– «Tecnologías 3D, CBT y escáner óptico en Odontología» 1ª Edición. 4 de julio de 2015*.
– «Curso e-Learning de Protocolo de Prevención de los Traumatismos Dentales». 1ª Edición. Del 13 de junio al 20 de julio de 2015*.
– Curso e-Learning «La Importancia de tener un higienista dental en la Unidad de Cirugía». 1ª Edición. Del 21 de septiembre al 23 de noviembre de 2015*.

*Solicitada Acreditación en la Comisión de Formación Continuada de las Profesiones Sanitarias de la Comunidad de Madrid.

Torneo de Pádel de GT-Medical

Llega el calor y con él, uno de los mejores clásicos que ofrece GT-Medical al sector odontológico y protésico.

El próximo sábado 20 de junio tendrá lugar, como ya es habitual, en el Club el Estudiante de La Moraleja, el esperado Torneo de Pádel 2015.

Los aficionados a este deporte contarán con varias categorías (masculina y femenina), jugadores de todos los niveles, la mejor música, la clásica paella y, sobre todo, el mejor ambiente cargado de momentos especiales para darle la bienvenida al verano.

Para inscribirse en este torneo, hay que ponerse en contacto con el Dpto. de Marketing de GT-Medical.

Curso modular práctico en Implantología

Bego organiza un curso modular de Implantología en Barcelona, con cirugías sobre paciente desde el primer módulo. Se trata de un completo curso dividido en 5 módulos que van desde los principios de la Implantología hasta la cirugía más avanzada. También existe la posibilidad de asistir a alguna de las sesiones por separado.

El temario y las fechas de la formación son:

–26 y 27 de junio de 2015 - Prótesis sobre implantes.
–24 y 25 de julio de 2015 - Cirugía implantológica.
–25 y 26 de septiembre de 2015 - Cirugía avanzada.

POSTGRADO EN Periodoncia

2015 - 2016 **XIII PROMOCIÓN · BILBAO**

Si te preocupan estas situaciones clínicas y quieres solucionarlas...

Ven!

E.S.O.R.I.B.

European School of Oral Rehabilitation Implantology and Biomaterials
Master en Implantología

Dr. IMANOL LÓPEZ BARINAGARREMENTERÍA
clinicaimanol@gmail.com www.esorib.com

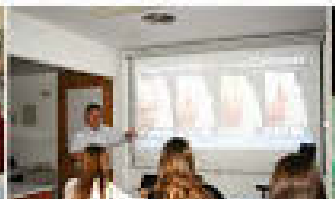
8 seminarios
16 días 140 horas

Bilbao

94 475 82 86 94 475 47 51
clinicaimanol@gmail.com
Sra. Marisa López

50 horas: Módulos teóricos
70 horas: Cirugías Tuteladas
20 horas: Talleres Prácticos

Máximo 12 participantes



Curso Avanzado de Ortodoncia para higienistas y auxiliares de AHIADEC

Fechas: 27 de junio de 2015, 3 de octubre de 2015 y 7 de noviembre de 2015.
Lugar: AHIADEC, C/ Llançà 34, Barcelona.
Cuadro docente: La Dra. Elena Martínez Caparrós, directora del curso, el Dr. Antonio Lucea y el Dr. Julio Gea Guiral.
– Módulo II: Sábado 27 de junio de 2015.
– Módulo III: Sábado 3 de octubre de 2015.
– Módulo IV: Sábado 7 de noviembre de 2015.

AHIADEC
Associació d'Higienistes i Auxiliars Dentals de Catalunya

Curso de Planificación Quirúrgica en Valencia

El 18 de junio tendrá lugar en Valencia un nuevo curso titulado «Planificación Quirúrgica». Será una jornada especialmente recomendada para ortodoncistas y cirujanos maxilofaciales que estará dirigida por el Dr. Alfonso Borja Morant (Cirujano Oral y Maxilofacial, Valencia) y el Dr. Francisco Soler (Cirujano Oral y Maxilofacial, Castellón).

Para este curso se contará con la presencia de prestigiosos ponentes como: el Dr. Simonas Grybauskas (Cirujano Oral y Maxilofacial, Lituania), el Dr. Miguel Burgueño (Cirujano Oral y Maxilofacial, Madrid), el Dr. Alberto Canábez (Ortodoncista, Barcelona), el Dr. Eloy García Díez (Cirujano Oral y Maxilofacial, Barcelona), el Sr. Germán Vincent (Técnico de laboratorio, Madrid) y el Sr. Miguel Mayol (Técnico de Software Dolphin, Madrid). Entre los temas a tratar destacan «¿Cómo hacer una planificación virtual precisa?», «Cirugía Ortognática», «Clase II y Clase III», entre otros. Durante la tarde de ese mismo día se estudiará un caso práctico de planificación virtual 3D.

Curso Mozo-Grau, «Diagnóstico y planificación en implantoprótesis»

MOZOGRAU IMPLANTES DENTALES

Fiel a su compromiso con la formación Mozo-Grau celebrará el 19 de junio en Tenerife el curso «Diagnóstico y planificación en implantoprótesis». Los encargados de impartir el programa serán los doctores Pablo Domínguez Cardoso y Ana Orozco.

El curso dispone de 50 plazas que se asignarán por riguroso orden de inscripción.

Curso sobre el abordaje del maxilar superior atrófico de FICO

THMEDICAL
LASAK IBERIA

El grupo de estudio y formación FICO, en colaboración con Lasak Iberia, celebrarán el 3 de junio en Oviedo (Asturias) el curso «Abordaje del maxilar superior atrófico: sectores y áreas de tratamiento.

– Moderador: Dr. Pelayo Antuña Valle.
– Dictante: Dr. Arturo Bilbao.
– Programa:
· Carga Inmediata.
· Implantes Pterigoideos. Indicaciones y limitaciones.
· Elevación de seno. Estado del arte y alternativas.
· Manejo de tejidos blandos.

Curso de Estratificación de Cerámica Initiallisi sobre disilicato de litio de GC Ibérica

GC

Durante los días 19 y 20 de junio, bajo el título «El Valor: La clave para las restauraciones estéticas sobre disilicato de litio», Carlos de Gracia ofrecerá un curso en el Centro de formación que la empresa tiene en Madrid.

Programa teórico: Comunicación Clínica-Laboratorio; Importancia y aplicación del Wax-up y Mock-up; Diferencias en la toma de color. Guías comerciales y personalizadas; Elección del material, la importancia del valor: Opacidad-Translucidez; Propiedades ópticas del material de estratificación; Presentación de casos estéticos resueltos en el sector anterior.

Programa práctico: Técnicas de Estratificación de carillas y coronas en el sector anterior; Toma de color a un paciente y aplicación del Test de color; Puntos esenciales de la fotografía para el técnico dental; Diversas posibilidades para la preparación de los núcleos de disilicato de litio; Técnica Interna Maquillajes: INvivo; Técnica de Glaseado en restauraciones monolíticas: Lustre Pastes y Textura: Procesos y materiales para el tratamiento de la superficie.

Las plazas se reservarán por riguroso orden de inscripción. El número de plazas está limitado a un máximo de 12.

36º Curso Formativo de Profundización en Endodoncia

CE ENDO

Los doctores Carlos García Puente y Emilio Serena Rincón dictarán una nueva edición del «Curso de Actualización y Profundización en Endodoncia», que se realizará en el Auditorio Dentaid, de Madrid.

El curso teórico-práctico, con práctica de los alumnos sobre dientes extraídos, consta de dos sesiones de cuatro días cada una y está dirigido tanto a quienes comienzan su formación como a aquellos que quieran actualizar y modernizar sus conocimientos en Endodoncia.

Las fechas son: del 24 al 27 de junio y del 14 al 17 de octubre de 2015. Plazas limitadas, por riguroso orden de inscripción.

Seminario

Maxilar atrófico

Cómo prevenir problemas

21 de Noviembre de 2015, **A Coruña**

Cuadro docente

Dr. Manuel Cueto Suárez
Dr. José Ferreras Granados
Dr. Luis Manuel Junquera Gutiérrez
Dr. Gonzalo López Castro
Dr. Fernando Rojas-Vizcaya

Dónde

AFundación
Cantón Grande, 8
15003 A Coruña

Temario

- Bases anatómicas del sector posterior maxilar.
- Alternativas de tratamiento quirúrgico en el maxilar posterior atrófico.
- Plan de tratamiento prostético en implantología oral: el primer paso en la prevención de complicaciones.
- Criterios de diseño ideal en la rehabilitación posterior maxilar con implantes.
- El Decálogo Estético en la rehabilitación del maxilar atrófico.

Para más información:
☎ 901 100 111
www.dentsplyimplants.es
implants-barcelonaesp-formaciondental@dentsply.com

DENTSPLY IMPLANTS

www.dentsplyimplants.es

Síganos en: Twitter LinkedIn Dentared YouTube

Curso 3M de Fotografía Dental

El curso estará impartido por el Dr. Fernando Rey y tendrá lugar los días jueves 11 (de 15.30 a 19.30 hrs.) y viernes 12 de junio (de 10.00 a 19.30 hrs.)en el Centro de Innovación 3M en Madrid (Calle Juan Ignacio Luca de Tena, 19. 28027 - Madrid). El curso teórico-práctico está limitado a 14 plazas.

Curso «Odontología Estética y Restauradora Supragingival» de SCOE

El curso «Odontología Estética y Restauradora supra-gingival. La Odontología más saludable y bella para el paciente», organizado por la Sociedad Catalana de Odontólogos y Estomatólogos (SCOE), se celebrará el 6 de junio (de 9:30 hrs. a 19:00 hrs.) en el auditorio del COEC (Travessera Gràcia, 93-95. Barcelona) y está orientado a odontólogos y estomatólogos. Estará impartido por el Dr. José Luis Ruiz, DDS (Los Ángeles EEUU).

Además, SCOE, ya ha abierto el plazo de inscripciones a los cursos modulares para postgraduados en Odontología, que se celebrarán de octubre de 2015 a junio de 2016.

Curso-Taller de Técnicas de Impresión de GC Ibérica

El próximo 25 de junio GC organiza el primer curso de técnicas de impresiones en su centro de formación en la localidad madrileña de Las Rozas. Este curso de media jornada de duración será llevado a cabo por Almudena Martínez Bravo.

Todos los clínicos saben lo importante que es tomar impresiones exactas. El material de impresión correcto y una buena técnica de toma de impresión contribuye mucho a asegurar los mejores resultados. Con este taller pretenden dar una guía a los dentistas y/o auxiliares de clínica para ayudar a asegurarse de que se toma la impresión más exacta posible. Programa:

– Introducción: Materiales de Impresión; Principales materiales de impresión; Características y propiedades, indicaciones y contraindicaciones; Siliconas; Poliéter; Vinilpoliéter Siliconas.

– Técnicas de impresión: Impresiones sobre diente natural: técnica doble mezcla/doble impresión; Impresiones sobre implantes: técnica a pilar o directo a implante; cubeta cerrada/abierta y estándar o ferulización.

– Impresiones digitales: Introducción y situación en el mercado actual; Práctica de Toma de Impresiones sobre modelos, sobre tipodontos tallados y sobre modelos con réplicas de implantes.

6º Curso teórico-práctico de Reconstrucción de Dientes Endodonciados

En el Aula DENTAID (C/ La Coruña 22, Madrid), los días 29 y 30 de Junio y 1 de Julio de 2015 se realizará el Curso Teórico-Práctico de Reconstrucción de Dientes Endodonciados, dictado por los Profesores Dr. Carlos González Zanotto (Catedrático de Clínica I. Operatoria Dental, Universidad de Buenos Aires, Rep. Argentina) y Dr. Carlos García Puente (director de la carrera de Especialista en Endodoncia de la Facultad de Odontología de la Universidad Maimónides, Buenos Aires).

Los contenidos teóricos profundizarán sobre la relación de la endodoncia y la reconstrucción posterior del diente, conceptos actuales sobre la terapéutica de la pieza tratada endodónticamente, tipos de restauraciones según la cantidad de tejido perdido: cuándo realizar un refuerzo, cuándo una restauración plástica, cuándo una rígida y cuándo colocar un anclaje intrarradicular, el problema de la adhesión dentro del conducto, mecanismos que pueden mejorar la adaptación íntima entre los postes de fibra y la pared del canal, técnicas de fijación. Reconstrucción del muñón coronario: cómo, con qué y por qué.

En la parte práctica se hará una preparación racional de un canal radicular para recibir un poste de resinas reforzadas con fibras. Cementado del poste y reconstrucción del muñón coronario.

Curso de Operador de radiodiagnóstico dental de AHIADEC

Fechas: 5 de junio de 2015, 12 de junio de 2015 y 19 de junio de 2015.

Lugar: AHIADEC, C/ Llançà 34, Barcelona.

Imparte: Dr. Fernando Finestres.

Para obtener el certificado del Consejo de Seguridad Nuclear se tiene que estar en posesión del título de Bachillerato, de FP de Grado Superior o titulación equivalente; haber asistido, como mínimo, al 90% de las clases teóricas y haber acertado un mínimo del 75% de las preguntas del examen.

Geniova Technologies abre su calendario de cursos de certificación

Geniova Technologies ha abierto un nuevo calendario de formaciones. A lo largo del 2015, la empresa española va a realizar una serie de cursos en capitales como Madrid y Barcelona, aunque próximamente ampliará su presencia geográfica a ciudades como Valencia, Sevilla o A Coruña.

Los doctores interesados podrán conseguir su certificación en la técnica Geniova™, The Magic Aligner de manera totalmente gratuita gracias a los cursos de certificación que organiza Geniova Technologies.

Próximas fechas:

– Miércoles 24 de junio: Madrid.

– Sábado 26 de septiembre: Barcelona.

UNIVERSIDAD DE ALMERÍA | Centro de Formación Continua

Inicio
Octubre 2015

Máster Universitario en Periodoncia, Cirugía Bucal e Implantes

UNIVERSIDAD DE ALMERÍA | Centro de Formación Continua | Formación de Postgrado en Odontología

Dirección Académica:
Antonio Luis Bujaldón Daza
Aldo Lucero Sánchez

Coordinación On Line:
María Del Mar Gutiérrez Vela

Coordinación Trabajo Fin De Máster:
Raquel Alarcón
Ana Boquete Castro

PROFESORADO:
Juan Blanco
Jaime Benítez Hita
Antonio Bujaldón Daza
Aritza Brizuela
Gustavo Cabello
Pablo Galindo
David García Baeza
Gerardo Gómez Moreno
Jesús Creagh
Adrián Guerrero
David Herrera
Isabel Lanzós
Pedro Lázaro
Antonio Liñares
Guillermo Machuca
Leopoldo Mateos
José Montes Jiménez
Rafael Naranjo
Andrés Pascual
Antonio Sáiz Pardo
Reales Gustavo
Héctor Juan Rodríguez
Silvia Roldán
Jorge Serrano
Juan Contreras Cano
Marta de Sebastián
Juana María Fernández Ramírez
Alicia Herrero
Aldo Lucero Sánchez
Nerea Sánchez
Diego Sánchez Fernandez
Rosendo Rovira
Juan Moreno Valverde

Módulo I: Implanto-prótesis I - Octubre
Módulo 2: Implanto-prótesis II - Noviembre
Módulo 3: Periodoncia I – Enero
Módulo 4: Periodoncia II - Enero
Módulo 5: Investigación - Febrero
Módulo 6: Cirugía Bucal - Febrero
Módulo 7: Periodoncia III - Marzo
Módulo 8: Periodoncia IV - Abril
Módulo 9: Implantes I - Abril
Módulo 10: Periodoncia V - Mayo
Módulo 11: Perio-implantes I - Junio
Módulo 12: Perio-implantes II - Julio
Módulo 13: Perio-implantes III - Septiembre
Módulo 14: Implantes II - Octubre
Módulo 15: Implantes III - Noviembre
Módulo 16: Trabajo de fin de Máster - Diciembre

Especialista en Periodoncia, Cirugía Bucal e Implantes
12 módulos
Inicio octubre 2015 - octubre 2016
40 créditos ECTS
Matrícula: 6.900 €, reserva de plaza 1.900€

Máster en Periodoncia, Cirugía Bucal e Implantes
16 módulos
Inicio octubre de 2015 - diciembre 2016
62 créditos ECTS
Matrícula: 11.400 €, reserva de plaza: 1.400€

Opción a Máster: Alumnos que tenga el titulo de experto o especialista por la UAL, podrán realizar una formación complementaria en 6 módulos, además de la presentación del trabajo de fin de master.
Matrícula: 4.500€, reserva de plaza: 1.500€

Información:
María del Mar Gutiérrez
secretariaacademica@postgradoenodontologia.es
Ana Arroun
Tel. 902 29 16 29 (09:00- 14:00 y 17:00-21:00h)

UNIVERSIDAD DE ALMERÍA
Centro de Formación Continua
Formación de Postgrado en Odontología

Financiación del 100% de la matrícula
Número máximo de plazas: **20 plazas**
Criterios de selección:
Currículum profesional y entrevista personal

«Eckertour», una propuesta de Eckermann de formación y ocio para odontólogos

La marca de sistemas de implantes Eckermann, dentro de su proceso de expansión y crecimiento, lanza una nueva propuesta de formación que combina actualización académica, innovación y ocio, bajo un formato de Tour nunca antes visto en salud dental.

Esta iniciativa recibe el nombre de «Eckertour» y recorrerá distintas ciudades de la geografía nacional e internacional, ofreciendo a profesionales del sector la posibilidad de vivir una experiencia de formación que combina lo último en Odontología con técnicas y conocimientos de vanguardia en otros sectores económicos.

Para 2015, el Eckertour estará dedicado a la Innovación en el sector dental y gastronómico, ofreciendo además al asistente una experiencia gourmet diferente en cada parada del tour.

La primera ciudad será Madrid, el próximo sábado 13 de junio, con la colaboración de Daniel Cárcamo y Javier Núñez como ponentes, y el chef Sergi Arola como profesional invitado, quien compartirá con los asistentes los secretos de su cocina.

I Simposium de Coaching Dental de VP20 Consultores

Los días 13 y 15 de junio de 2015, el Grupo VP20 organiza el primer Simposio dedicado al *coaching* dental, donde el ponente Marcial Hernández Bustamante (Licenciado en Marketing y Administración de Empresas, director general de VP20 Consultores y recientemente Coach Certificado Nivel Platino por la empresa Bureau Veritas) acompañado de un moderador, hablarán de «Coaching Dental». La jornada, con aforo limitado y acceso gratuito previa inscripción, tendrá lugar en un Salón del Hotel NH Alberto Aguilera de Madrid desde las 16:00 hrs. hasta las 20:00 hrs.

III Seminario teórico-práctico Implante Anyridge, por Createch Medical

El 26 de junio de 2015, Createch Medical, distribuidorr exclusivo de MEGAGEN en España, organiza el III Seminario Teórico-Práctico de implante Anyridge que se celebrará en Oviedo.

El Dr. Padulles es el encargado de liderar dicho seminario mostrando las ventajas del implante y la posibilidad de personalización de la cirugía dependiendo de la densidad ósea. Las plazas son limitadas y se reservan por riguroso orden de inscripción.

Inibsa Dental apuesta por la formación de tratamientos con relleno de ácido hialurónico

Los tratamientos estéticos de rellenos dérmicos de ácido hialurónico en la zona perioral se están convirtiendo en una demanda habitual entre los clientes de las clínicas dentales. Por este motivo, algunos colegios profesionales de odontólogos ya han apostado por incluir, de la mano de Inibsa Dental y de su gama de productos de ácido hialurónico Surgiderm, la formación necesaria para que los odontólogos tengan todos los conocimientos necesarios para realizar este tipo de tratamientos. Este es el caso de los colegios de Tarragona, Zaragoza y Barcelona; y próximamente, los días 12 y 13 de junio, se llevará a cabo en el Colegio de Las Palmas.

Inibsa Dental plantea los cursos en los colegios profesionales con un primer día, abierto a unos 80 profesionales aproximadamente, donde se realiza una formación teórica, acompañada de la visualización de casos prácticos en pantalla. Los odontólogos interesados, y que hayan acudido al primer día, podrán optar a asistir al segundo día de formación: un workshop teórico-práctico con paciente.

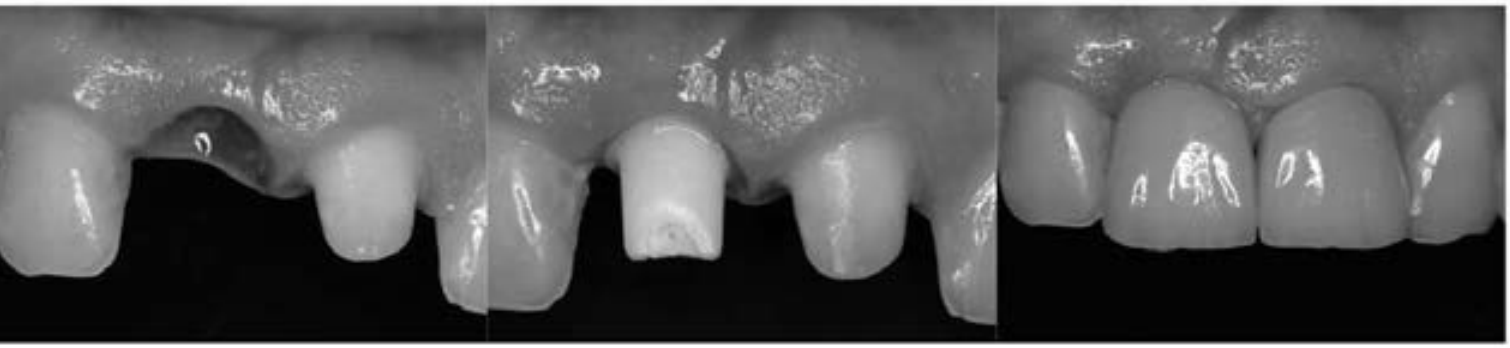
Curso con colocación de implantes en el CMD Institut de Barcelona

Del 4 de junio al 18 de julio, el CMD Institut de Barcelona en colaboración con Adin ibérica Implantes, organiza el curso de cuatro módulos: «Implantología, un medio para la rehabilitación oral» en Sant Joan Despi, Barcelona. Este curso acreditado por el Consejo Catalán de la Salud está además avalado por la SECIB (Sociedad Española de Cirugía Bucal) y tiene una modalidad teórico – práctica, en la que los alumnos tendrán la oportunidad de colocar implantes en pacientes reales y recibirán de obsequio una bandeja quirúrgica para implantes.

El curso, que propone a los asistentes un abordaje integral y multidisciplinar, está coordinado por el Dr. Raúl de la Rosa, a quien además le acompañan profesores de Cirugía y rehabilitación oral tanto de la UB como de la UIC.

Zimmer Informa de Prótesis sobre implantes en Sevilla

El 12 de junio tendrá lugar en Sevilla el Taller de Prótesis sobre Implantes impartido por el Dr. Guillermo Pradíes. Este curso pretende analizar los factores críticos implicados en la decisión del tratamiento a realizar en los desdentados totales. Se expondrán, paso a paso, las posibles técnicas de impresión convencional y digital evaluando sus ventajas y desventajas. Las prácticas se enfocarán en la adquisición de habilidades necesarias para la realización de prótesis provisionales de carga inmediata y reproducción de perfiles de emergencia.



5ª Ed. OCTUBRE 2015 a MARZO 2016

MADRID

Estancias en Implantología Clínica: Cirugía y Prótesis

DR. JAVIER GIMÉNEZ FÁBREGA
DR. GIULIANO FRAGOLA

KLOCKNER implant system

Fechas
5ª Ed. OCTUBRE 2015 a MARZO 2016

Horario
Miércoles de 15:00h a 19:00h.

Importe 4000€ + I.V.A.

Lugar
CLÍNICA DENTAL DR. JAVIER GIMÉNEZ FÁBREGA
Zurbano, 34
28010 MADRID

Secretaría Técnica
Sandra Pérez
Via Augusta, 158 9ª planta
08006 Barcelona
formacion@klockner.es / Tel. 931 851 912

Colaboran

Organiza

Via Augusta, 158 - 9ª Planta
08006 Barcelona
klockner@klockner.es

Jornada sobre Enfermedades periimplantarias, BioHorizons Roadshow 2015

Continuando con el proyecto BioHorizons Roadshow 2015, los días 19 de junio en Barcelona y 26 de junio en Zaragoza se organiza, a través de los colegios profesionales, una jornada de 4 horas de duración (de 16:30 a 20:30 hrs.) sobre «Enfermedades periimplantarias: diagnóstico, prevención y tratamiento» con los Dres. Rui Figueiredo e Iñaki Cercadillo en Barcelona y con el Dr. Rui Figueiredo en Zaragoza.

Los objetivos de este curso son conocer y diagnosticar las principales formas de enfermedad periimplantaria, así como su epidemiología, etiología y factores de riesgo; establecer un protocolo de diagnóstico precoz y prevención de las enfermedades periimplantarias; dominar las distintas técnicas quirúrgicas y no quirúrgicas para el manejo de la mucositis y/o la periimplantitis; y entender cómo resolver de forma práctica los problemas periimplantarios que se presentan en la clínica diaria.

La inscripción es gratuita y las plazas limitadas, por lo que es necesario inscribirse previamente. Contacte con el Dpto. de Marketing & Educación de BioHorizons para reservar su plaza.

Formación periodontal de EMS: nuevos talleres teórico-prácticos en Pamplona

Tras los cursos ya impartidos en Lleida, Barcelona, Madrid, Zaragoza, Sevilla, Granada o Jaén, EMS continúa ofreciendo sus cursos de formación periodontal.

El 19 de junio en el Hotel Tres Reyes de Pamplona, el Dr. Ignacio Sanz, dictante de la multinacional desde hace más de dos años, será el encargado de impartir el taller: «Nuevas perspectivas en el tratamiento periodontal no quirúrgico y en la descontaminación de los implantes».

Ciclo de formación básica en Implantes dentales de Radhex Implants

Los días 26 y 27 de junio, Radhex Implants continúa su ciclo de formación básica en implantes dentales, correspondiente al año 2015. El ciclo se impartirá tanto en Madrid como en Barcelona, y el carácter del mismo será eminentemente personalizado, y dirigido especialmente a profesionales que se inician en Implantología, como también a profesionales que realizan implantes dentales en una fase inicial y desean desarrollar sus aptitudes prácticas.

La dirección estará a cargo de los coordinadores Ignacio Cermeño, José Manuel Pérez en Madrid y Álex del Cerro, en Barcelona, y se impartirá en la sede de centros clínicos adecuadamente dotados, que permitirán abordar la práctica sobre paciente, de modo efectivo y seguro para los profesionales asistentes.

A lo largo de este ciclo formativo, se busca la participación directa de los profesionales asistentes en cirugías, poniendo en práctica los conocimientos adquiridos, para ganar seguridad en el manejo de la técnica, y siempre con el respaldo de un equipo profesional de primer nivel.

Curso DENTSPLY Implants sobre Prótesis en Elche

DENTSPLY Implants colabora en este curso teórico-práctico: «Desde lo simple a lo avanzado en prótesis sobre implantes», dirigido a odontólogos/estomatólogos, que tiene como objetivo dotar a los asistentes de los criterios necesarios para obtener unos resultados excelentes minimizando las complicaciones tanto durante la realización del tratamiento como una vez finalizado el mismo.

El curso, que consta de 3 módulos, el primer módulo comenzó el pasado 23 de mayo. Los dos módulos siguientes se realizarán los días 20 de junio y 18 de julio en Elche (Alicante).

Los talleres prácticos acercarán al profesional al manejo de una serie de técnicas y materiales esenciales para el éxito. El cuadro docente está compuesto por: el Dr. Emilio Sánchez Talaverano, el Dr. Javier Hidalgo Tallón, el Dr. Alberto Rico Cardenal y el Sr. Javier Rubio.

Las plazas están limitadas de 6 a 8 participantes.

Curso de Diseño de la sonrisa y trucos para lograr composites imperceptibles

Profesor: Dr. Carlos González Zanotto.

Fecha y hora: 2 y 3 de julio de 2015, de 9:00 hrs. a 18:30 hrs.

Lugar: Aula DENTAID, La Coruña 22, Madrid.

Programa: Restauraciones naturales y funcionales con composites en el sector anterior; Estética de alta complejidad; Tipos de composites; Adhesivos de última generación; Toma de colores; Preparaciones dentarias modernas y uso racional del bisel; Tintes, efectos ópticos; y terminación y pulido. En la parte práctica se trabajará sobre estos conceptos.

Coordinación: Dr. Emilio Serena Rincón.

Formación en la Técnica IPS Empress Direct y material de regalo

Con el objetivo de mejorar los resultados clínicos en las reconstrucciones de composite en el sector anterior, el día 19 de junio la Dra. Silvia del Cid dará una clase magistral en las instalaciones de ICDE de Ivoclar Vivadent en Alcobendas sobre el manejo de este producto. IPS Empress Direct es la resina fotopolimerizable, altamente estética de composición nano-híbrida para restauraciones directas en la región anterior y posterior.

Los asistentes al curso podrán dominar una técnica que les permita modelar las distintas masas de manera adecuada lo que les facilitará la obtención de resultados predecibles y estéticamente satisfactorios. Además se llevarán para su clínica un Basic Kit IPS Empress Direct para poner en práctica lo aprendido.

LA UNIVERSIDAD EUROPEA ABRE LAS PUERTAS A TUS SUEÑOS

Abre las puertas a un proyecto educativo de gran calidad y gran contenido práctico.
Adéntrate en las últimas técnicas y tendencias del **sector odontológico**
y fórmate para impactar en el entorno del futuro.

Grados • Ciclos • Postgrados

ODONTOLOGÍA

- Modelo académico innovador e interdisciplinar.
- Formación práctica avanzada con simulación.
- Equipamiento pionero y altamente tecnológico en España.
- Clínicas universitarias propias.
- Preparación para el entorno internacional.

Abre las puertas a tus sueños.
Alcanza tu mejor yo.

Universidad Europea
LAUREATE INTERNATIONAL UNIVERSITIES

universidadeuropea.es | 902 23 23 50

JULIO-AGOSTO 2015

2º Curso práctico «Abordajes quirúrgicos en Cirugía cráneo-maxilofacial»

Los días 17 y 18 de julio tendrá lugar la 2ª edición del curso «Abordajes Quirúrgicos en Cirugía Cráneo-Maxilofacial». Se trata de un completo curso práctico de disección sobre cadáveres especialmente dirigido a médicos residentes/internos, a especialistas en Cirugía Maxilofacial, en Cirugía Plástica y a otorrinos.

El curso está organizado por la Unidad de Cirugía Maxilofacial del Hospital Clínic de Barcelona, junto con la Unidad de Anatomía de la Facultad de Medicina de la Universidad de Barcelona, y como directores del mismo destacan: los doctores Eloy García Díez (Cirujano Oral y Maxilofacial), Carles Martí Pagès (Cirujano Oral y Maxilofacial), Mariano Monzó Planella (Catedrático de Anatomía de la Universidad de Barcelona), y Ramón Sieira (Cirujano Oral y Maxilofacial).

El objetivo principal del curso consiste en enseñar las bases teóricas y prácticas para realizar diferentes abordajes quirúrgicos en cirugía facial, así como osteotomías del tercio inferior, medio y superior de la cara.

En este curso teórico-práctico se mostrarán los pasos a dar en cualquier disección realizada sobre cadáveres, a través de vídeos y diagramas de las técnicas quirúrgicas. Además, los asistentes realizarán dichas prácticas utilizando material específico.

Última edición del Postgrado de Odontopediatría con el Dr. Fernando Escobar

Del 8 al 11 de julio se celebrará la primera sesión de una nueva edición del Postgrado teórico-práctico de Odontopediatría. Ésta será una edición especial, ya que será la última que imparta el prestigioso Dr. Fernando Escobar (Catedrático de Odontopediatría de la Universidad de Concepción, en Chile).

El curso, que tendrá lugar en las instalaciones del Centro Osteoplac de San Sebastián, estará limitado a 15 odontólogos especializados en el paciente infantil. Al igual que en ediciones anteriores, en cada módulo habrá práctica con pacientes y prácticas en clínica, todo ello con el propósito de incorporar nuevas destrezas y reevaluar los procedimientos convencionales.

Actualmente ya está abierto el plazo para inscribirse a esta última edición. Las reservas se realizarán por riguroso orden de inscripción.

Jornada de Formación 3D de Ortoteamsoft en Santiago y Bilbao

El próximo viernes 3 de julio en Santiago de Compostela y Bilbao, tendrá lugar la jornada de formación 3D organizada por Ortoteamsoft para aquellos profesionales del sector que quieran avanzar en Sistemas 3D 3Shape y cómo trabajar con el sistema.

– Técnica de escaneo y exportación de archivos stl, 3Shape, lo último.

– Apnea del sueño, cómo diseñar 3D.

Curso Avanzado de Periodoncia para higienistas dentales. AHIADEC

Lugar: AHIADEC, Llançà 34, Barcelona.

– Módulo III: Sábado 4 de julio de 2015. Uso de agentes químicos en Periodoncia: colutorios, pastas dentales desensibilizantes. Manejo de la halitosis. El campo quirúrgico periodontal. Práctica: Práctica en pacientes de higiene supragingival y uso de curetas universales y específicas. Afilado de curetas.

Cuadro docente: el Dr. Antonio Santos, director del curso; el Dr. Andrés Pascual y las Dras. Blanca Paniagua y Cristina Vallés.

III Jornada de Osteógenos de cirugías en directo en Madrid

Osteógenos presenta esta tercera jornada que tendrá lugar en el Hospital Dental de Madrid y contará con cuatro conferencias y dos cirugías en directo de la mano de los Dres. Antonio Murillo Rodríguez (Universidad Alfonso X) y Antonio Barone (Universidad de Pisa).

Durante las cirugías los doctores explicarán paso a paso las técnicas aplicadas mientras responden a las consultas que surjan por parte de los asistentes.

Los casos clínicos serán seleccionados en función de su complejidad y con fines educativos y se realizará un caso de aumento horizontal y vertical ósea, y un caso de cirugía plástica gingival.

Se proporcionará traducción simultánea al español.

Fecha: 5 de julio.

El Estudio Dental Rafael Piñeiro acoge su curso sobre composites

El Estudio Dental Rafael Piñeiro (Vigo) acogerá la clase maestra del Dr. Rafael Piñeiro «Estética en la Rutina Diaria Clínica con resinas compuestas» los próximos días 10 y 11 de julio.

El curso, que cuenta con una gran aceptación por parte de los asistentes, que lo califican de excelente, lo convierten en todo un éxito en las ciudades que visita. Esta formación pretende reflejar la importancia cada vez mayor que se ofrece a las restauraciones estéticas directas en la clínica dental.

Durante la realización de este curso se explicarán las técnicas de trabajo y los materiales de forma teórica y práctica, con el fin obtener un protocolo de aplicación de materiales que permita obtener resultados predecibles y altamente estéticos con resinas compuestas.

Los asistentes comprobarán de primera mano las características de Tetric EvoCeram Bulk Fill, capaz de polimerizar capas de hasta 4 mm. También se realizarán restauraciones anteriores de altísima estética con IPS Empress Direct, consiguiendo resultados de naturalidad extrema gracias a la completísima gama de masas de este composite.

Curso de Elevación de Seno Maxilar, organizado por AVINENT y la UCAM

La Universidad Católica de Murcia (UCAM) y AVINENT organizan el Curso de Elevación de Seno Maxilar, dirigido a profesionales interesados en adquirir formación y experiencia en la realización de esta técnica quirúrgica.

La formación tendrá lugar el próximo 4 de julio.

El Instituto de Gestión Dental VP20 presenta su «Escuela de Verano 2015»

Un año más el Instituto de Gestión Dental del Grupo VP20 presenta la edición de su «Escuela de Verano», que con esta ya suma 10 ediciones. En ella se aportan nuevos conocimientos y técnicas a los profesionales del sector odontológico. Transcurrirá del 1 al 3 de julio (de miércoles a viernes). El programa de los cursos es el siguiente:

– Coaching Dental: «Cómo conseguir y gestionar más primeras visitas».

– Coaching Dental: «Gestión Dental 360º».

– Introducción al Coaching Dental.

Curso de Formación en Barcelona, patrocinado por Anthogyr

Curso «Protocolo de tratamiento de conexión cónica vs conexión caras planas: desde la planificación 3D al resultado final», patrocinado por Anthogyr Iberica y realizado por el Dr. Carles Gargallo Gállego, odontólogo referente en Radiología y 3D de la empresa Sirona Dental.

Horario: viernes 3 de julio (de 9:00 hrs. a 20:00 hrs.) y sábado 4 de julio (de 9:00 hrs. a 15:00 hrs.)

Lugar: Laboratorio del COEC.

Programa: – La unión hemidesmosómica tejido-pilar-implante como base para el éxito de nuestros tratamientos. Criterios para la elección de un implante.

– Planificación de casos reales con férula y vídeos de planificación virtual de colocación y planificación de tratamiento en implantes.

– Errores de planificación y sus consecuencias en casos reales. Grandes rehabilitaciones y casos simples.

– Protocolo paso a paso mediante casos reales desde la planificación implantológica hasta la resolución protética entre la conexión cónica y las otras conexiones.

– Paso a paso en el diseño virtual de pilares y estructuras CAD-CAM: cómo utilizarlos y cómo diseñarlos.

GENIOVA™
THE MAGIC ALIGNER

¿Todavía no conoces
Geniova™, *The Magic Aligner*?

¿Quieres convertirte en nuestro Doctor Acreditado?

Durante 2015, consigue tu certificación en la técnica **Geniova™, *The Magic Aligner*** en nuestras formaciones.

- Viernes 29 de mayo | MADRID
- Miércoles 24 de junio | MADRID
- Sábado 26 de septiembre | BARCELONA
- Miércoles 28 de octubre | MADRID
- Viernes 27 de noviembre | MADRID

Plazas gratuitas limitadas. Reserva la tuya:
info@geniova.com | 91 085 17 16

SEPTIEMBRE 2015

Título de Experto en Endodoncia

CEOdont organiza el curso de «Título Experto en Endodoncia», impartido por el Dr. Juan Manuel Liñares Sixto.

Este curso está dirigido a todos aquellos postgraduados que quieren iniciarse o perfeccionarse en el mundo de la Endodoncia. Supone una interesante oportunidad para ponerse al día en los últimos avances de la misma, tanto en el campo del diagnóstico como del tratamiento, instrumental, técnicas y materiales. El principal objetivo del contenido práctico es afianzar los conocimientos teóricos y adquirir la habilidad y confianza necesarias para que el alumno pueda proceder a la ejecución del tratamiento propuesto de forma predecible. El programa consta de los siguientes módulos:

- Módulo 1. Apertura cameral y preparación de conductos. 24-25-26 septiembre de 2015.
- Módulo 2. Instrumentación mecánica. 15-16-17 de octubre de 2015.
- Módulo 3. Obturación de conductos radiculares. 19-20-21 de noviembre de 2015.
- Módulo 4. Restauración tras la Endodoncia. 17-18-19 de diciembre de 2015.

«Comprometidos con la Ortodoncia DENTSPLY GAC Summit CCO»

Tras haber contado en Madrid con la presencia de los ponentes internacionales más prestigiosos del sector, como son los doctores Antonino Shecchi, Rafaelle Spena, Julia García Baeza, Primitivo Roig, Juan Antonio Gamero o Adrián Carbajosa, entre otros, y haber escuchado comentarios tan positivos, DENTSPLY GAC continúa con entusiasmo y organiza cuatro eventos más para 2015.

Entre ellos, «WFO en Londres» que tendrá lugar el 26 de septiembre en el Marriot Kensington; con la celebración de una fantástica barbacoa en el ático del Grange St. Sky Bar con vistas al corazón Londres.

Curso de Postgrado de Especialista en Estética Dental Integrada

Ya está abierto el plazo de inscripción para el curso de Postgrado de Especialista en Estética Dental Integrada en Bilbao. El curso, dirigido por el profesor Manuel Gómez, será impartido por reconocidos especialistas en Estética Dental integrada, de la talla de Paulo F.M. Carvalho, Victor Clavijo, Claudio Pinho, Jesús López Vilagrán, Eva Berroeta o Alberto Ortíz-Vigón, entre otros.

El Curso de Postgrado de Especialista en Estética Dental Integrada está compuesto por un programa de once módulos en total, con una duración de tres días cada uno de ellos (martes, miércoles y jueves). El curso completo comienza en septiembre de 2015 y finaliza en junio de 2016. Cada módulo será impartido para un máximo de diez alumnos. El Curso de Postgrado de Especialista en Estética Dental Integrada supone una titulación propia de la Universidad del País Vasco.

Curso sobre técnicas quirúrgicas complejas impartido por Osseolife®

Osseolife® impartirá un curso sobre técnicas quirúrgicas complejas y All On 4, la técnica de Implantología que permite –siempre que las características del hueso del paciente se adapten– la colocación de una prótesis de arcada completa en el mismo día en el que se realiza la intervención.

El work shop se celebrará en la sede central de la compañía, en el aula de formación que Osseolife® tiene en sus oficinas de Madrid. Los asistentes al curso, que cuenta con plazas limitadas, podrán actualizar conocimientos sobre esta técnica de implantología y sobre otros temas como la elevación del seno o el aumento de la cresta alveolar.

Fecha: 12 de septiembre, de 9,30 a 13.00 hs.

Postgrado de Ortodoncia de ORTOCERVERA

ORTOCERVERA organiza el Postgrado de Ortodoncia «Experto en Ortodoncia Funcional, Aparatología Fija y Autoligado» impartido por los doctores Cervera y Simón. Los cursos son los siguientes:

- Cefalometría y Diagnóstico: 24, 25 y 26 de septiembre de 2015.
- Estudio de la Clase Iª: 22, 23 y 24 de octubre de 2015.
- Cementado y Biomecánica: 12, 13 y 14 de noviembre de 2015.
- Estudio de la Clase IIª: 10, 11 y 12 de diciembre de 2015.
- Estudio de la Clase IIIª: 14, 15 y 16 de enero de 2016.
- Diagnóstico Multidisciplinario e Introducción al Autoligado estético: 11, 12 y 13 de febrero de 2016.
- Biomecánica Avanzada Multidisciplinaria: 3, 4 y 5 de marzo de 2016.
- Incluidos, Agenesias, Reabsorciones y Ortodoncia en pacientes periodontales: 7, 8 y 9 de abril de 2016.

Últimas plazas del Curso de Estética en Implantología en Madrid

El nuevo Curso de Estética en Implantología ha sido desarrollado a petición de los usuarios y se trata de un pionero curso práctico que trata de los principios de la Estética en Implantología, la Estética rosa y la Estética blanca. El director científico y el equipo docente lo componen doctores con una dilatada experiencia en el campo de la Implantología y la Estética como los doctores Juan Zufía, Estíbaliz Igualada, Raúl Peral Santamaría y Pablo Gómez Cogolluno.

El curso se desarrolla en Madrid en tres ciclos de viernes a sábado, y la fecha de inicio es septiembre de 2015. Dada su clara orientación práctica, durante el curso se realizarán prácticas de toma de impresión digital y prácticas de impresión del perfil de emergencia. Los interesados deben formalizar la plaza tan pronto como le sea posible, ya que las plazas disponibles son muy limitadas.

ESTANCIAS CLÍNICAS
CUBA • REP. DOMINICANA

IMPLANTOLOGÍA ORAL AVANZADA
IMPLANTES FORMACIÓN

• PRÓXIMAS ESTANCIAS •
Del **05/09** al **12/09** de **2015**
Del **28/11** al **05/12** de **2015**

CIRUGÍA ORAL

· Cordales incluidos y/o semi-incluidos.
· Caninos incluidos.
· Torus maxilares y mandibulares.
· Cirugía Pre Protésica.
· Apicectomías y frenectomías.

4000 € (gastos viaje incluidos)

IMPLANTOLOGÍA ORAL BÁSICA

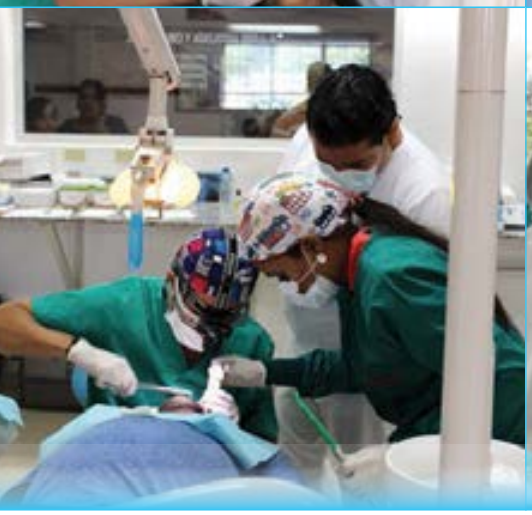
· Colocación 20 implantes en diferentes condiciones anatómicas.
· Elevación intraalveolar del seno maxilar.
· Técnicas de dilatación ósea con uso de expansores.

5500 € (gastos viaje incluidos)

IMPLANTOLOGÍA ORAL AVANZADA

· Mínimo 7 elevaciones de seno maxilar (Cadwell-Luc).
· Injertos de mentón y R.A. mandibular.
· Implantes post-extracción.
· Injertos tejido conectivo.

6000 € (gastos viaje incluidos)



AlphaBio TEC Simplantology

UNIVERSIDAD UFHEC FEDERICO HENRIQUEZ & CARVAJAL

BONTEMPI® UNA COMPAÑIA DEGRAMED® GMBH

Más información | Tel. [+34] 968 254 054 • [+34] 660 403 955 • www.implantesformacion.com

Certificación SEI en Implantología Oral 2015-2016

La Sociedad Española de Implantes ha abierto el plazo de inscripción de alumnos para la Certificación SEI en Implantología Oral 2015-16 que dará comienzo a partir del próximo mes de septiembre.

Esta Certificación tiene el valor añadido de los créditos que concede la Comisión de Formación Continuada de la Comunidad de Madrid. Además, para poder inscribirse, se solicitará el título de odontólogo o estomatólogo.

Formación Continuada de GMI Education

– Módulo II: 18 y 19 de septiembre de 2015. Teoría: Biología ósea (proceso de integración del injerto); Técnica quirúrgica de regeneración ósea; Plasma rico en plaquetas; Clasificación de defectos óseos en relación a implantes y su solución; Regeneración previa versus regeneración simultánea a la colocación de implantes; Indicaciones de los diferentes sustitutivos óseos; Técnicas de elongación del colgajo; Técnicas de sutura. Práctica.

– Módulo III: 20 y 21 de noviembre de 2015. Teoría: Indicaciones carga inmediata; Implantes postextracción y carga inmediata; Carga inmediata en implantes unitarios, implantes múltiples y rehabilitaciones completas; *All on four;* Carga inmediata y Estética en sector anterior; Ostell. Práctica.

Director científico: Dr. Jaume Franco Barbens. Dictantes: doctores José Carlos Barrado Gutiérrez y Juan Manuel Ambros Maseras. Profesores Asociados: doctores Juan Orts Baguena y Alberto Moreno Pelluz.

II Edición Curso Modular de Especialización en Cirugía plástica periodontal y periimplantaria

Osteógenos presenta la II Edición del Curso Modular de especialización en Cirugía plástica periodontal y periimplantaria, impartido por el Dr. Antonio Murillo Rodríguez (Universidad Alfonso X) y con la participación del Dr. Stefan Fickl (Universidad de Erlangen, Alemania).

El curso constará de dos módulos teórico-prácticos y una jornada de cirugías en directo. Se abordarán todos los tratamientos en cirugía plástica enfocados al entorno clínico: Injerto de tejido conectivo en dientes, técnica de Langer, Raetzke, Allen, Zucchelli, Harris, membranas dérmicas, injerto de tejido conectivo, técnica en túnel, en sobre, injerto pediculado, injerto gingival libre en dientes y en implantes, preservarción alveolar, diseño de colgajos, preservación papilar, etc.

– Módulo 1: 24 y 25 de septiembre. – Módulo 2: 23 y 24 de octubre.
– Módulo 3: 7 de noviembre. Plazas limitadas a 30 alumnos.

Curso intensivo en «Cirugía Avanzada», Neodent en colaboración con ILAPEO

Neodent e Instradent Iberia, en colaboración con Ilapeo, presentan el curso intensivo en «Cirugía Avanzada» que tendrá lugar entre el 9 y 12 de septiembre en Curitiba, Brasil.

El curso persigue el objetivo de presentar soluciones para los casos más complejos, incluyendo el estudio de las técnicas de maniobra reconstructiva (injertos de las zonas donantes intra-orales) y la utilización de implantes con geometrías especiales para hueso de poca calidad. Se profundizará además en la función de carga inmediata.

Cuenta con un profesorado altamente cualificado y de gran trayectoria docente en Ilapeo. Los doctores Eduardo Padovan y Jaques Luiz serán los encargados de introducir a los asistentes en materia teórica y práctica, además de cirugía sobre paciente.

VARIOS 2015

XXXVII Curso de «Cirugía Bucal» en el Centro Médico Teknon

El próximo año 2016 se celebrará el XXXVII «Curso de Cirugía Bucal», durante la semana del 15 al 20 de febrero en las instalaciones del Centro Médico Teknon de Barcelona. El curso está acreditado por la Comisión de Formación Continuada del Sistema Nacional de Salud con 7,4 créditos. Incluye:

- Sesiones teóricas.
- Sesiones radiográficas: estudio de las técnicas radiográficas de uso habitual en Cirugía Bucal; Ortopantomografía y tomografía computadorizada; Diagnóstico de las lesiones más frecuentes en patología de los maxilares.
- Sesiones prácticas de taller (preclínicas): técnicas de sutura, diseño de colgajos, plastias locales, intervenciones quirúrgicas en fantomas e intervenciones quirúrgicas en mandíbula de cerdo.
- Sesiones de cirugía en directo y pase de vídeos de las diferentes técnicas explicadas durante el curso.

CLAUSTRO

Director
Dr. J. F. Ballester

Jefe de Estudios
M. Cortés

España
Prof. F. Soriano
Dr. A. Faus
Dr. I. López
Dr. A. García
Dr. R. Colombo
Dr. M. Cortés
Dr. R. Poblaciones
Dr. J. Ferrando
Dr. M. Buelga
Dr. J. Álvarez
Dr. B. Perea
Dr. A. Sánchez
Dra. M. Arnás
Dr. V. Logombardi
Dra. M. Rivera
Dr. M. Sánchez Siles
Dr. R. López
Dr. J. Pinilla
Dr. J.R. Molinos
Dr. J. Hidalgo
E. Talaverano

Portugal
Dr. H. Fischer
Dr. E. De Sá Ávila

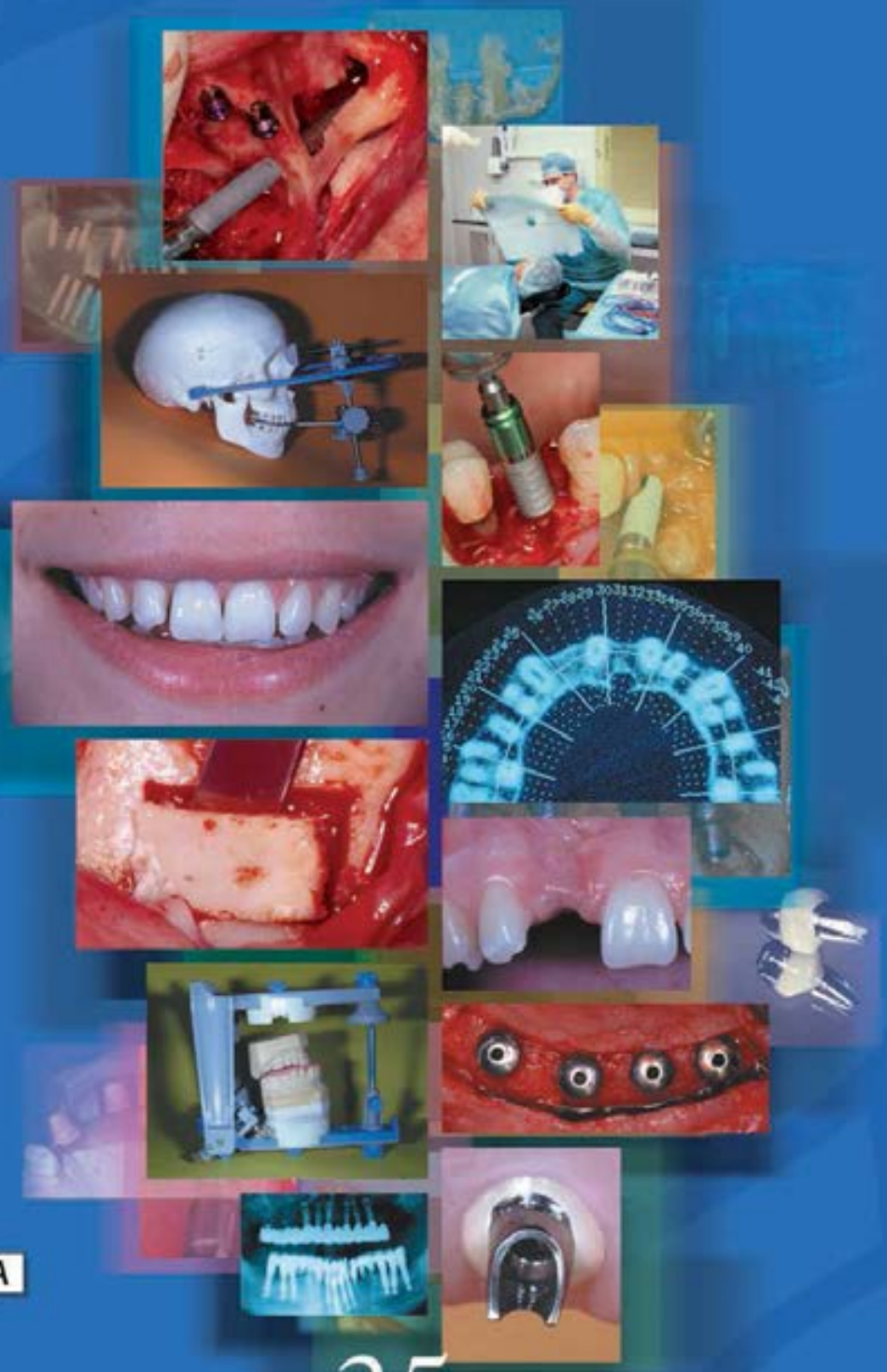
Argentina
Dr. N. Fassina

EE.UU.
Dr. T. Bavar
Dr. C. Evian
Dr. M. Sonick

Francia
Dr. I. Commissionat
Dr. M. Obrecht

Maestros Protesistas
J. Ballester
J.M. Fonollosa

Máster oficial
UNIVERSIDADE
FERNANDO PESSOA
70 Créditos ECTS



25 Promoción

XXV MÁSTER en IMPLANTOLOGÍA y REHABILITACIÓN ORAL

Para recibir información más detallada www.esorib.com
Plaza de España, 5 - 10ª. 46007 Valencia. Tel: 963 80 32 45. Fax: 963 80 34 65. E-mail: esorib@esorib.com

El Instituto de Gestión Dental VP20 presenta sus Programas Formativos «Ruta hacia la excelencia»

Con motivo de su 23º aniversario, la división de formación del Grupo VP20 ha organizado un programa formativo denominado «Ruta hacia la excelencia».

Un ciclo formativo que consta de formación teórico-práctica y cuyo fin es buscar la excelencia en la gestión de la clínica.

Los asistentes podrán obtener las claves para dominar las técnicas que permitan la mejora y rentabilidad de la clínica.

BTI, cada día más cerca de los profesionales

Uno de los pilares fundamentales de la filosofía de BTI Biotechnology Institute es contribuir a la formación y desarrollo de los profesionales del sector. Por ello, BTI organiza las jornadas formativas «BTI, cada día más cerca» a lo largo de todo el año y por toda la geografía española.

En estas jornadas se presentan las novedades en investigación de la compañía y las últimas técnicas y productos desarrollados a partir de las mismas. Para llevar a cabo esta labor de divulgación cuentan con la colaboración de grandes profesionales del sector implantológico que, a través de su experiencia, ayudan a demostrar la aplicación práctica de las soluciones BTI.

Curso «Ortodoncia Precoz»

Curso impartido por la Prof. Dra. Beatriz Muñiz, con 25 años de experiencia en España en la enseñanza teórico-práctica, con atención clínica de pacientes, supervisada en grupos reducidos. El curso se compone de cuatro módulos de un día y medio de duración. El primer día teórico por la mañana y por la tarde se realizan las actividades clínicas. El segundo día es teórico-práctico en horario de mañana. Curso con plazas limitadas a 12 cursantes como máximo. Inicio del Curso: Octubre de 2015.

– Módulo 1. Aparatos Removibles y fijos que se utilizan en dentición primaria y mixta precoz.
– Módulo 2. Las mordidas cruzadas anteriores y posteriores.
– Módulo 3. El tratamiento precoz de la clase II y clase III.
– Módulo 4. Los problemas de espacio en el arco en las distintas etapas del desarrollo y la aparatología utilizada.

Cursos acreditados por la Comisión de Formación Continuada de las Profesiones Sanitarias de la Comunidad de Madrid.

Curso Avanzado de Manejo de tejidos blandos en Viena, de Camlog

Camlog ha desarrollado un nuevo Curso Práctico en Técnicas Avanzadas sobre cabeza de cadáver humano «Comprehensive hands-on on Dental Implantology, and augmentation» en Austria. El curso se desarrolla en inglés y está indicado para expertos con experiencia.

Los dictantes serán los doctores Marcus Beschnidt y Rudolf Seemann.

Todavía hay plazas para la edición del 22 al 25 de octubre 2015.

Seran 4 días de intensa actividad, donde se podrá conocer de una manera práctica: cortes, diseño de colgajo y diversas técnicas de sutura; colgajo de espesor parcial, preparación de la aleta multicapa, la cobertura de defecto recesión, el injerto gingival libre en el anterior con un injerto de paladar.

Las plazas son muy limitadas.

Especialista Universitario en Medicina Oral de la Universidad Rey Juan Carlos

El próximo mes de octubre, dará comienzo la 5ª Edición del Título de «Especialista Universitario en Medicina Oral», dentro del programa de estudios y titulaciones propias ofertado por la Universidad Rey Juan Carlos. Dirigido por el Prof. Antonio F. López Sánchez, el programa se desarrollará en un curso académico con un total de 30 créditos ECTS, distribuidos en seminarios y prácticas clínicas con pacientes. El objetivo es proporcionar al odontólogo las herramientas de aprendizaje necesarias para el diagnóstico y tratamiento de las lesiones de la mucosa oral más prevalentes.

Nueva edición del Postgrado Face de Ortodoncia Clínica Práctica

Tras el éxito obtenido durante la primera edición del Postgrado Face de Ortodoncia Clínica Práctica, se presenta una nueva edición que comenzará en noviembre de este mismo año durante los días 12, 13 y 14.

Al igual que la edición anterior, el postgrado será impartido por los doctores Eduardo Espinar e Íñigo Gómez Bollain. En esta ocasión, el postgrado constará de cuatro módulos de tres días de duración cada uno y será impartido en Madrid. El grupo de asistentes estará limitado a 30 asistentes.

10 años de Función Inmediata.

Devolviendo la sonrisa a los pacientes de forma inmediata

Toledo, 13 y 14 de noviembre de 2015

Solicite información a su comercial.
Plazas Limitadas

- Formato interactivo y didáctico
- Cirugías en directo retransmitidas vía satélite
- Talleres prácticos
- Sesiones de discusión de casos clínicos
- Programa de pósters para jóvenes dentistas

Sede

Palacio de Congresos de Toledo
Paseo del Miradero s/n
45003 Toledo - España
Tel. +34 925 289 975
www.pctoledo.es

Más información:
www.nobelbiocare.com/Toledo2015

Nobel Biocare®

Seminarios POS con descuentos especiales para estudiantes y recién graduados

Ante la creciente demanda de formación en Ortodoncia por parte de los estudiantes de últimos cursos de Odontología y de los recién graduados, Progressive Orthodontic Seminars (POS) ha decidido ofrecer un descuento para este colectivo.

Aquellos que estén aún cursando sus estudios en la facultad o que se hayan graduado en un plazo no superior a dos años podrán beneficiarse de un importante descuento en la nueva serie de seminarios de Ortodoncia que se realizan en Madrid.

Los interesados asistirán a doce seminarios de cuatro días de duración a lo largo de dos años. Al concluir este período, estarán listos para tratar el 90% de los casos ortodóncicos que lleguen a su consulta. Aquellos que lo deseen, podrán además acceder al MSc de la Universidad de Munster (Alemania), una vez finalizado el curso de POS, lo que les permitirá completar su formación con una titulación universitaria.

3ª Edición del Simposio Europeo 2015 de Implant Direct

Los doctores de reconocimiento internacional, Carl Misch, Maurice Salama, Joan Pi, Philip Khayat, Achim Schmidt, John Cavallaro, Ates Parlar, Josep Choukroun, Marc Regrain, Cristiano Caleffi, Mario Cappellin, Gonçalo Dias, Fco. Marques dos Santos, Markus Liezzau, Íñigo Casares, Ramón Palomero y Pedro Peña, como presidente del Simposio, forman el programa que Implant Direct ofrece en la 3ª edición de su Simposio Europeo. La isla de Mallorca, del 23 al 25 de octubre acogerá estas jornadas en las que se tratarán temas de gran actualidad en Implantología, incluyendo la Odontología digital, estética, nuevas técnicas de regeneración, complicaciones y soluciones. A su vez, Implant Direct organizará diversos talleres prácticos así como los habituales concursos de pósteres y casos clínicos.

Máster en Ortodoncia Invisible del Dr. Manuel Román

El pasado 23 de enero dio comienzo la 8ª edición del Máster de Ortodoncia Invisible basado en la técnica Invisalign, impartido por el Dr. Manuel Román, uno de los pocos Invisalign Diamond Provider de Europa.

Fruto del éxito logrado en las anteriores ediciones está previsto que se celebren cuatro ediciones más en este 2015.

El máster se celebra en la capital malagueña y se trata del único máster en España con certificado oficial de Invisalign dirigido a ortodoncistas. Los alumnos contarán con plataforma online exclusiva, prácticas con pacientes reales y la posibilidad de formación presencial incluida para su personal auxiliar.

Existen dos modalidades: para ortodoncistas no certificados con cinco módulos que incluye certificado oficial de Invisalign y para ortodoncistas certificados que podrán realizar un máster intensivo en Invisalign de cuatro días. El máster del Dr. Román es un referente en la formación continuada de Ortodoncia invisible.

Curso de «Cirugía Reconstructiva» de Euroteknika Iberia

De la mano de los doctores Juan Lara Chao y José Luis Domínguez-Mompell Micó, en el curso de «Cirugía Reconstructiva» de Euroteknika Iberia se verán atrofias maxilo-mandibulares y su reconstrucción mediante autoinjerto óseo de zona retromolar mandibular, a través de una cirugía con retransmisión en directo.

– II Curso: 20 de noviembre de 2015.

Lugar de celebración: Hospital Dental Arturo Soria (Madrid), de 9.00 a 13.30 hs.

Entrenamiento Intensivo en Cirugía oral e implantes (básico o avanzado) de GMI

En el curso intensivo en Cirugía Oral e Implantología (niveles básico y avanzado) organizado por GMI Education y que tendrá lugar en República Dominicana el próximo mes de octubre, los participantes trabajarán por parejas que irán cambiando durante el curso. Cada participante coloca 10 implantes y asistirá en la colocación de otros 10 implantes.

– Programa: Implantes sencillos unitarios molares y premolares, múltiples; Casos individuales; Casos complejos; Elevaciones atraumáticas; Eliminación de Torus; Cirugías complementarias; Elevación de seno con técnica abierta; Regeneración ósea vertical y horizontal; etc.

– Técnicas quirúrjicas sobre pacientes (realización mínima de 11 cirugías y asistencia en otras 11):

Regeneración ósea: regeneración ósea en altura, regeneración en altura del proceso alveolar y elevación sinusal con acceso vestibular (al menos 5 cirugías, asistiendo a otras 5 a un compañero bajo la supervisión de un profesor).

Regeneración mucosa: injerto tipo Edel, injerto tipo Miller, injerto en sobre, colgaje de reposición coronal y tunelización para recesión múltiple (al menos 6 cirugías, asistiendo a otras 6 a un compañero bajo la supervisión de un profesor).

– Profesorado: Dr. Juan Manuel Aragoneses, Dra. Ainoha Aresti Allende, Dra. Virginia García García y Dra. Noelia Cervantes Haro.

– Fecha y lugar de salida: Madrid, 4 de octubre de 2015.

– Fecha y lugar de llegada: Madrid, 11 de octubre de 2015.

– Horario: De lunes a viernes de 8:00 hrs. a 18:00 hrs.

Curso de acreditación «Alineador estético» de Ortoteam

La empresa Ortoteam celebra el Curso de acreditación como alineador estético.

El curso se celebrará en Madrid el viernes 23 de octubre de 2015.

2ª EDICIÓN
PLAZAS LIMITADAS

Título de Experto Universitario en

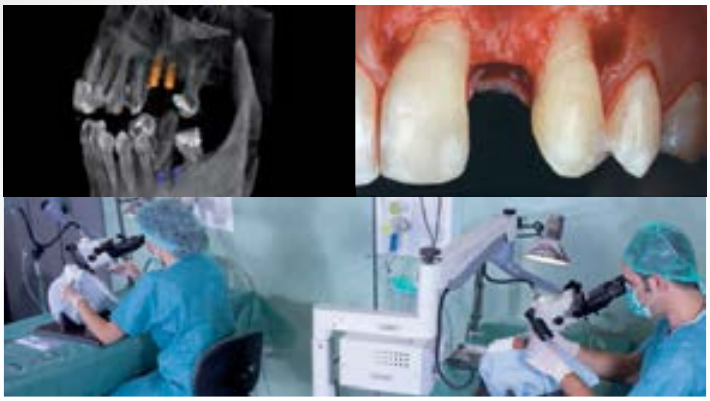
Implantología Estética Multidisciplinar

Curso Académico 2015/2016

Sede:
IAVANTE CMAT, Granada

Organiza:
Universidad Internacional de Andalucía

BIOHORIZONS®
SCIENCE • INNOVATION • SERVICE



Módulo I — 15 al 17 de octubre de 2015

Los conceptos necesarios para planificar en implantología

Teoría
- Anatomía-osteointegración
- Planificación de cirugía de implantes
- Protocolos de fresado y tratamiento
- Estrategias de tratamiento
- Introducción a la microcirugía

Práctica
- Planificación mediante Software 3D
- Colocación de implantes
- Incisión y sutura con microcirugía

Módulo II — 13 al 15 de noviembre de 2015

Regeneración ósea y microcirugía bucal: una realidad

Teoría
- Principios biológicos de la regeneración ósea
- Biomateriales y membranas
- Elevación del seno maxilar
- Injertos óseos intraorales autólogos
- Material de osteosíntesis

Práctica
- Elevación de seno maxilar
- Injerto óseo de mentón
- Injerto óseo de rama mandibular

Módulo III — 14 al 16 de enero de 2016

Manejo de los tejidos blandos y tratamientos combinados con implantes

Teoría
- Cirugía mucogingival
- Tejido blando en implantes
- Regeneración ósea en implantes
- Tratamientos combinados

Práctica
- Disección y sutura con microcirugía
- Injertos de tejido blando: Injerto de tejido conectivo, injerto gingival libre
- Cirugía de implantes "en directo"

Módulo IV — 18 al 20 de febrero de 2016

Implantoprotésis: predecibilidad y estabilidad

Teoría
- Tipos de prótesis sobre implantes
- Encerado diagnóstico
- Prótesis provisional: perfil de emergencia
- Desafíos del sector anterior
- Oclusión

Práctica
- Aditamientos protésicos
- Confección de encerado diagnóstico y mock-up
- Tipos de férulas

Módulo V — 10 al 12 de marzo de 2016

La odontología del siglo XXI: periodoncia-ortodoncia-estética dental

Teoría
- Preservación alveolar
- Implantes postextracción
- Carga inmediata: consideraciones y protocolos
- Paciente periodontal en implantología: consideraciones y tratamiento

Práctica
- Manejo de los provisionales
- Discusión de casos clínicos multidisciplinares: perio-orto-estética
- Colocación de implantes

Módulo VI — 7 al 9 de abril de 2016

Tratamientos multidisciplinares. Prevención y manejo de la patología periimplantaria

Teoría
- Mantenimiento en implantes
- Tratamiento de las periimplantitis
- Interrelación ortodoncia-implantes
- Análisis estético de la sonrisa
- Planificación multidisciplinar

Práctica
- Tratamiento de periimplantitis
- Sesión de vídeos y debate de casos clínicos

Fundación Progreso y Salud
CONSEJERÍA DE IGUALDAD, SALUD Y POLÍTICAS SOCIALES

IAVANTE
Adquisición y Evaluación de Competencias Profesionales

INFORMACIÓN GENERAL

Número de alumnos: 24
Periodo de preinscripción: 1 de abril al 19 de junio
Periodo de matriculación: 20 de junio al 30 de junio
Precio de matrícula: 3.500€
Duración: Octubre de 2015 - Mayo de 2016
Horario: Jueves y viernes, de 10 a 20 horas
Sábado, de 9.30 a 14 horas

Contacto: expertoimplantologiaestetica@gmail.com

www.expertoimplantologiaestetica.com

INFORMACIÓN DE INTERÉS

- La formación teórica se desarrollará en las aulas del centro.
- Formación práctica se desarrollará en los quirófanos de IAVANTE, donde el alumnado podrá adquirir los conocimientos tanto en modelo animal como en cadáver criopreservado.
- La formación e-learning en la plataforma de IAVANTE con teletutores.

DOCENTES

Dr. Gustavo Ávila Ortiz
Dr. Rafael Flores Ruiz
Prof. Pablo Galindo Moreno
D. Salvador Gonzalez Guerrero
Dra. María Isabel González Martín
Dr. Óscar González Martín
Prof. José Luis Gutiérrez Pérez
Dr. Francisco Mesa Aguado
Dr. José Miguel Labrador Molina
Dra. Blanca Loscertales Martín de Agar
Dr. Ildefonso Martínez Lara
Dr. Ernesto Montañés Montañez
Dr. Miguel Padial Molina
Dr. Bruno Pereira da Silva
Dr. Silvestre Ripoll Cabo
Dr. Manuel María Romero Ruiz
Dr. Francisco O'valle Ravassa
Profa. Elena Sánchez Fernández
Dr. Eusebio Torres Carranza
Prof. Daniel Torres Lagares

DIRECCIÓN:
Dr. Rafael Flores Ruiz
Prof. Pablo Galindo Moreno
Prof. Daniel Torres Lagares

La odontología del Siglo XXI

Neodent presenta su Programa de viaje al Congreso Latinoamericano de Oseointegración en São Paulo

Neodent e Instradent Iberia lanzan el programa de viaje para asistir al Congreso Latinoamericano de Oseointegración que tendrá lugar los días 1 a 3 de octubre de 2015 en São Paulo, Brasil.

El congreso, como recoge en su propia web, celebra el 50 aniversario de la oseintegración gracias a la aportación del Dr. Branemark al mundo de la odontología. Neodent estará presente como patrocinador oro y el Dr. Geninho Thomé como patrono del congreso.

Con salida el 28 de septiembre, nuestro programa recoge actividades diversas como la visita a la fábrica de Neodent en Curitiba, actividades sociales además de la asistencia al congreso.

En la web del congreso podrá conocer la programación científica.

XI Diploma en Dirección Clínica y Gestión Odontológica

Inicio: 24 de octubre de 2015
Druación: 7 meses. Lugar: Madrid/Valencia
Director: Dr. Primitivo Roig
Dirigido a: odontólogos/estomatólogos/directores Clínica Dental
Organiza: dentalDoctors Institute of Management

El 24 de octubre arranca en Madrid la edición número 11 del Diploma en Dirección Clínica y Gestión Odontológica, postgrado organizado por dentalDoctors que ya ha formado a más de 200 profesionales del sector dental en áreas como el control y dirección de la clínica dental, liderazgo y gestión de equipos de trabajo, planificación, productividad económica, gestión de la calidad, atención al paciente, derecho y deontología profesional, comunicación y marketing.

Se trata de un programa de siete meses de duración que combina la formación presencial con el aprendizaje a distancia, optimizado gracias al Aula Virtual dDr, una exclusiva plataforma docente que garantiza el seguimiento y tutorización del alumno durante todo el periodo formativo.

Título de «Especialista en Odontología Integrada en el niño con necesidades especiales» de la UCM

La Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid ofrece, entre sus títulos propios, el Curso de «Especialista en Odontología Integrada en el niño con necesidades especiales». El curso tendrá una duración de 500 hs., 2 cursos académicos (2015/2016 y 2016/2017) y se trata de una actividad presencial, sin dedicación exclusiva.

El objetivo del programa es que el alumno estudie, bajo una óptica multidisciplinar, la patología oral presente en los niños en condición de riesgo y desarrolle planes de tratamiento integral individualizado. Bajo la supervisión de los profesores, los alumnos llevarán a cabo el tratamiento de estos pacientes. Finalizado el curso el alumno estará capacitado para la evaluación, planificación y realización de tratamientos en niños discapacitados. En el programa, la parte teórica se estructura en 8 módulos, impartidos en 100 hs. La parte práctica consta de prácticas clínicas desarrolladas en 400 hs.

Aplicación clínica del Avance Mandibular para el tratamiento del SAHS

Ortocervera ha diseñado y organizado este curso a medida, que trata de aportar la formación adecuada y personalizada para el correcto enfoque terapéutico de los trastornos respiratorios obstructivos del sueño, impartido por la Dra. Mónica Simón Pardell.

Con el fin de garantizar una formación de calidad, este curso se realizará con un número reducido de alumnos (máximo 4).

El programa es el siguiente: - Introducción al SAHS. Conceptos básicos y definiciones. - Protocolo Diagnóstico Odontológico del SAHS.

- Tratamiento del SAHS. - Algoritmo del Tratamiento del SAHS. - Toma de registros e individualización de parámetros para la confección de un dispositivo de avance mandibular (DAM). - Aplicación con casos prácticos. - Curso personalizado y «a la carta».

ORTOCERVERA

Programa de Formación Continuada BTI para 2015

BTI Biotechnology Institute continúa en 2015 con su propuesta formativa multidisciplinar, que afianza la voluntad de la empresa española de reforzar y actualizar los conocimientos de los profesionales del sector en el área de la Implantología Oral.

En esa línea, el programa de formación multidisciplinar en 2015 engloba diversas modalidades de enseñanza dirigidas tanto a doctores como a auxiliares e higienistas. En definitiva, a todos los profesionales que buscan actualizar e intercambiar conocimientos, no solo mediante conferencias y teoría, sino también mediante la interacción con los especialistas.

La formación se imparte en su mayoría en el Centro de Formación y Postgrado de BTI, dotado de las más avanzadas tecnologías médicas y audiovisuales, que lo convierten en un referente europeo en este ámbito. Este centro se completa con un excelente equipo multidisciplinar integrado por profesionales con amplia experiencia tanto clínica como docente.

CURSO CLÍNICO INTENSIVO DE CIRUGÍA AVANZADA

CURSO CLÍNICO CON PACIENTES

Lisboa, 27 de Junio al 4 de Julio de 2015

Microdent presenta la 13ª edición del curso clínico sobre pacientes "Cirugía avanzada orientada a la formación profesional". Dirigido por el Dr. Holmes Ortega Mejía, es un curso teórico y clínico intensivo en el que se adquieren los conocimientos y destrezas necesarios para realizar un correcto diagnóstico, planificación de la cirugía y elección de las técnicas quirúrgicas más adecuadas. En la anterior edición participaron 4 alumnos que colocaron 63 implantes y practicaron 6 elevaciones de seno en 28 pacientes.

Técnicas a realizar

Entre otras, los alumnos realizarán las siguientes técnicas:

Manejo de tejidos blandos en la primera cirugía / Elevaciones de seno utilizando dispositivos como Cortical-Fix / Sacar el máximo provecho del hueso remanente utilizando arbotantes en el maxilar superior: caninos, medial del seno y pterigoideos / Disminución del fresado para aumentar la condensación y la estabilidad primaria para la carga inmediata / Expansión en crestas transversalmente estrechas en hueso tipo D, utilizando expansores / Colocación de implantes laterales al mentoniano / Colocación de implantes con carga inmediata manejando tejidos blandos.

PROGRAMA

Sábado 27 de Junio
Llegada a Lisboa y traslado al hotel.
Presentación del curso.
Domingo 28 de Junio
08.00h a 13.00h. Revisión teórica.
15.00h a 19.00h. Revisión teórica.
Lunes 29 de Junio
08.30h a 14.00h. Cirugías.
15.00h a 20.00h. Cirugías y planificación.
Martes 30 de Junio
08.30h a 14.00h. Cirugías.
15.00h a 20.00h. Mesa redonda y revisión de casos.
Miércoles 1 de Julio
08.30h a 14.00h. Cirugías.
15.00h a 20.00h. Cirugías y planificación.
Jueves 2 de Julio
08.30h a 14.00h. Cirugías.
15.00h a 20.00h. Cirugías y planificación.
Viernes 3 de Julio
08.30h a 14.00h. Cirugías.
15.30h a 19.00h. Mesa redonda.
Noche. Cena fin de curso.
Sábado 4 de Julio
Regreso a España.

PLAZAS LIMITADAS A 4 ALUMNOS

PRÓXIMA CONVOCATORIA: 3-10 OCTUBRE

Más información e inscripciones
Sr. Luis Ameneiros
Tel. 618 387 792 - eMail: luiscomercial@microdentsystem.com

MICRODENT IMPLANT SYSTEM

XI Edición del Diploma en Dirección Clínica y Gestión Odontológica de dentalDoctors

La undécima edición del Diploma en Dirección Clínica y Gestión Odontológica dentalDoctors comenzará el 22 de octubre en Madrid, y al cierre de la X edición ya se han cubierto la mitad de las plazas disponibles.

El pasado mes de abril los alumnos de la décima edición del Diploma en Dirección Clínica y Gestión Odontológica de dentalDoctors concluyeron con éxito el postgrado que durante 7 meses les ha llevado a aprender cómo gestionar de forma profesional sus clínicas dentales y su actividad profesional. El último módulo del curso se desarrolló en el Centro Odontológico VLC, la clínica que dentalDoctors tiene en Valencia y en la que pudieron ver cómo el método dentalDoctors alcanza no sólo al desarrollo y ejecución de los procesos clínicos y administrativos sino también a la propia concepción y configuración del centro.

En esta última sesión, los alumnos profundizaron en la mejora de la relación con el paciente y, más concretamente, en la comunicación, el desarrollo de la primera visita y la elaboración y presentación de planes de tratamiento y presupuestos. Asimismo, el último día del curso presentaron sus proyectos de dirección, en los que recopilaron los principales conceptos aprendidos durante el curso y los objetivos que se han marcado tras su realización para mejorar la gestión de sus consultas y sus equipos.

Cursos de Formación online OrthoApnea

OrthoApnea S.L. pretende llegar a los profesionales de una manera más cercana, por ello lanza oficialmente los cursos de formación online para clínicas y doctores. Con estos cursos quieren llegar al profesional a través de una oferta formativa totalmente online y gratuita, gracias a la plataforma OrthoApnea, siempre con una clara orientación profesional. Intentan dar respuesta a las necesidades e intereses de los doctores y clínicas, desarrollar otras competencias profesionales, abrir nuevas puertas de conocimiento y desarrollo profesional, especializándose en el tratamiento para la apnea del sueño y el ronquido mediante el uso del dispositivo intraoral OrthoApnea. El curso online, de una hora de duración, dará una visión global del diagnóstico y tratamiento de pacientes, ofreciendo las diferentes soluciones terapéuticas de tipo odontológico y haciendo hincapié en la necesidad de concienciar tanto al profesional como al paciente de la importancia del problema.

KLOCKNER Meeting Friends KLUB

KLOCKNER colabora con el Dr. Miguel Ángel García Grimaldo en el proyecto KLOCKNER Meeting Friends KLUB, una agrupación de odontólogos donde se tratarán e intercambiarán dudas y consultas de aquellos casos que se suelen derivar a un referidor.

Los miembros se reúnen cada dos meses y la primera parte de estas reuniones se dedica a realizar una sesión clínica donde se ven varios casos reales y se comentan y analizan. Además los participantes pueden presentar sus propios casos si así lo desean. La segunda parte es una sesión teórica, pero muy enfocada a la práctica.

Las sesiones se celebrarán de forma periódica en la Institución Mississippi en sesiones de viernes tarde y sábado mañana.

Curso intensivo de «Carga inmediata con manejo de tejidos blandos» de Neodent

Neodent e Instradent Iberia, en colaboración con Ilapeo, presentan el Curso intensivo de «Carga inmediata con manejo de tejidos blandos» que tendrá lugar del 23 al 27 de noviembre en Curitiba, Brasil.

El curso de carácter teórico–práctico está destinado a profesionales implantólogos o periodontistas que aún no utilizan el concepto de carga inmediata, o quieren reciclar sus conocimientos en la materia. Se profundizará, además, en la plataforma Cono Morse, rehabilitando todos los casos en esta filosofía y capacitar al profesional para identificar las características de los tejidos periodontales y peri-implantarios, a la vez que planear y ejecutar las técnicas quirúrgicas que perfeccionen las características funcionales y estéticas de los tejidos blandos en Implantología.

Cuenta con un profesorado altamente cualificado y de gran trayectoria docente en Ilapeo. Los doctores Rogeria Acedo, Dalton Suzuki y Sérgio Bernardes son los encargados de introducir a los asistentes en materia teórica y práctica, además de cirugía sobre paciente.

Cursos de fotografía dental

Si quieres aprender fotografía dental o mejorar tu nivel de fotografía, el Dr. Fernando Rey Duro organiza cursos personalizados adecuados a tus expectativas. Especialistas en la formación en el mundo de la fotografía dental imparten cursos, tanto de nivel básico como avanzado, poniendo especial énfasis en cada una de las diferentes especialidades dentales: Odontología Estética, Periodoncia, Prótesis, Ortodoncia, Laboratorio, etc.

IX Congreso de Actualización en Implantología de Mozo-Grau

Los días 5 y 6 de febrero de 2016 son los días elegidos por Mozo-Grau para realizar su IX Congreso de Actualización en Implantología. La 9ª edición de esta cita (que coincide con el XX Aniversario de la compañía) se celebrará en el recinto ferial IFEMA (Madrid).

El programa científico estará compuesto por un cartel de ponentes nacionales e internacionales de reconocido prestigio que se irán desvelando a lo largo de este 2015. Paralelamente se celebrarán cursos teórico-prácticos, se presentarán los proyectos de investigación de Mozo-Grau y cursos para técnicos de laboratorio y personal auxiliar.

En su anterior edición, celebrada en 2014, este evento de intercambio científico congregó a 1.902 inscritos.

UNIVERSIDAD DE ALMERÍA
Formación de postgrado en odontología | Centro de Formación Continua

Edición 2015-2017
Completa
Inicio septiembre 2015

Abierta preinscripción
2016-2018
Inicio septimbre 2016

Máster Universitario en Ortodoncia Clínica

FORMACIÓN AVANZADA EN ORTODONCIA Y ORTOPEDIA DENTOFACIAL

Dirección Académica:
Dra. Alicia Sáez Schroh
Dr. Luis F. Morales Jimenez

UNIVERSIDAD DE ALMERÍA
CENTRO DE FORMACIÓN CONTINUA
Formación de Postgrado en Odontología
Dirección:
Dr. Aldo Lucero Sánchez
Prof. Antonio Alias Sáez

INFORMACIÓN E INSCRIPCIÓN:
María del Mar Gutiérrez:
secretariaacademica@postgradoenodontologia.es
Ana Arroun:
Tel. 902 29 16 29 (09:00- 14:00 y 17:00-21:00h)
Más información:
www.ortoexpertoual.com
info@ortoexpertoual.com

Profesorado:
Dr. Luis F. Morales Jiménez

Dr. Francisco Jesus Creagh Zorrilla
Dr. Jose Rojo Aliaga
Dra. Loreto Pilar Encinas
Dr. Antonio Blanco Hungría
Dr. Alejandro Robert
Dr. Jorge González Merchan

Tutoras de Prácticas Clínicas:

Dra. Ana María Santaella Sanchez
Dra. Lorena Bernal Fernandez
Dra. Verónica Flores Quesada

- Curso 2016-2018.
- 22 módulos, mensuales y presenciales de dos días completos de duración, domingo y lunes el 1º año, viernes y sábado el 2º año.
- Prácticas sobre pacientes.
- 60 créditos Ects.

- Preinscripción: Edición 2016-2018: 1.000 € | Matrícula: 8700€ / año

Nuevo Postgrado FACE en inglés «Ortodoncia, oclusión y disfunción temporomandibular»

Formedika presenta un nuevo Postgrado FACE Teórico-Práctico en inglés sobre Ortodoncia, Oclusión y Disfunción Temporomandibular. En él se tratarán nuevos conceptos en el diagnóstico y en el plan de tratamiento y tendrá lugar en el Centro Osteoplac de San Sebastián (España).

La primera sesión de este postgrado dará comienzo el 18 de febrero de 2016 y constará de cinco módulos de tres y cuatro días de duración cada uno. Aunque está especialmente dirigido a ortodoncistas, la tercera sesión estará abierta a fisioterapeutas.

Los ponentes de este postgrado serán el Dr. Guillermo Ochoa (Ortodoncista, Argentina), el Dr. Domingo Martín (Ortodoncista, España), el Dr. Mariano Rocabado (Doctor en Terapia Física, Chile) y el Dr. Alberto Canábez (Ortodoncista, España). Además, se contará con la colaboración de la Dra. Amaia Maté (Ortodoncista, España), el Dr. Jaime Valenzuela (Ortodoncista, España) y el Sr. Ricardo Martins (Técnico de laboratorio, Portugal).

Entre los objetivos de este postgrado se encuentran: aprender los aspectos básicos de la anatomía, la fisiología y la fisiopatología del sistema estomatognática; diagnosticar el dolor y relacionarlo con las estructuras anatómicas; lograr comprender e interpretar imágenes radiológicas, así como comprender y tratar los ruidos producidos por la articulación temporomandibular.

Aunque la primera edición de este postgrado será en inglés, próximamente se ofrecerá la posibilidad de cursarlo también en castellano.

El centro Folguera Vicent incorpora a su oferta el Técnico en Cuidados Auxiliares de Enfermería

El centro de Formación de Grado Superior Folguera Vicent anuncia el incremento de su oferta educativa para el próximo curso 2015-2016 con un nuevo ciclo formativo de Grado Medio «Técnico en Cuidados Auxiliares de Enfermería», el cual pertenece a la familia profesional de la Sanidad y que se podrá realizar en el Centro de Formación Profesional a través de una formación reglada; capacitando a los alumnos para trabajar tanto en el ámbito público como en el privado.

Además, dentro de la enseñanza reglada, continúan impartiendo las especialidades de «Técnico Superior en Prótesis Dentales», «Técnico Superior en Higiene Bucodental», en la modalidad presencial y semipresencial y la doble titulación «Técnico Superior en Prótesis Dentales e Higiene Bucodental».

Presentan, además, el Curso de Especialización en Cerámica Dental (460 horas), el Curso de Especialización en Prótesis sobre Implantes-Nuevas Tecnologías (350 horas), Curso de Especialización en Ortodoncia (modalidad semipresencial) y cursos de verano y fin de semana, que se realizarán durante el próximo curso escolar.

Postgrados Prácticos sobre pacientes en la Universidad de La Habana (Cuba)

Esta formación universitaria de postgrado está organizada por el Instituto Coruñés de Implantología y Rehabilitación Oral (ICIRO).

En distintas fechas y durante todo el año se realizan en la Facultad de Medicina de la Universidad de La Habana (Cuba) postgrados prácticos sobre pacientes.

Los cursos tienen una semana de duración y tres niveles distintos de desarrollo: Cirugía Oral, Implantología Básica e Implantología Avanzada.

En Cirugía Oral los alumnos desarrollan un programa de 40 horas consistente en extracciones múltiples, regularizaciones óseas, semirretenidos, retenidos, distintas técnicas de sutura, etc.

En Implantología Básica colocan 20 implantes en diferentes situaciones anatómicas participando en la ayudantía de la inserción de otros 20 implantes.

Bloque modular en Implantología Clínica de Euroteknika Iberia

El objetivo del último bloque modular en Implantología Clínica es ofrecer una formación práctica de calidad, donde los alumnos adquieran los conocimientos técnicos y las habilidades quirúrgicas necesarias para la colocación de implantes dentales sobre pacientes reales. Todo ello, en grupos reducidos y asistidos por un profesorado con gran experiencia y con el apoyo de Euroteknika Iberia.

El bloque tendrá lugar del 4 al 10 de octubre 2015 en Santo Domingo

Cuadro docente: doctores Víctor Granda, José María Contreras y René A. Palma.

Lugar de la residencia: IDEDA Instituto Dental, Santo Domingo (República Dominicana).

Curso de elevación de seno maxilar y colocación de implantes, organizado por el Consejo General de Dentistas

Los próximos 5 y 6 de noviembre tendrá lugar en el Colegio de Dentistas de Pontevedra un curso de elevación del seno maxilar y colocación de implantes impartido por los Dres. Rafael Flores y Daniel Torres del Equipo de Cirugía Bucal de la Universidad de Sevilla.

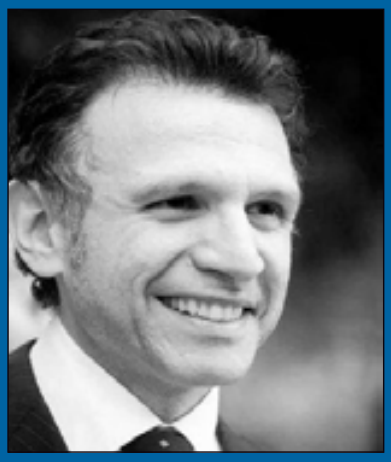
El objetivo principal del curso es transmitir los requisitos básicos para la realización de una técnica quirúrgica avanzada en la cavidad oral que el dentista puede llevar a cabo en el gabinete dental con un enfoque clínico y desde la evidencia científica. Asimismo, se realizará una elevación de seno maxilar mediante un abordaje lateral, donde se puede valorar las relaciones del seno maxilar con la cresta alveolar, la fosa nasal y la complejidad de la membrana de Schneider. Posteriormente se colocarán dos implantes y se realizará la regeneración de la zona intervenida.

III Jornada Live Surgery. 4 de Julio de 2015

Regeneración ósea guiada y cirugía plástica gingival

Hospital Dental Madrid, C/ Arturo Soria 147

Prof. Antonio Murillo
Univ. Alfonso X, España



Prof. Antonio Barone
Univ. Pisa, Italia

4 conferencias
2 Cirugías en directo
PLAZAS LIMITADAS
500 euros
(Coffee, cirugías en directo, conferencias y almuerzo)

CONFERENCIAS (09:30 - 14:00)

"Aumento horizontal extremo en regeneración mediante biomateriales". Prof. Antonio Murillo Rodríguez.

"Extraction socket management: contour augmentation and immediate implants." Prof. Antonio Barone

"Treatment of bone atrophy in the posterior area of the mandible". Prof. Antonio Barone

"Nuevas tendencias en regeneración ósea combinada con implantes trabeculares". Prof. Antonio Murillo Rodríguez.

2 CIRUGÍAS EN DIRECTO (15:30 - 19:00)

Se realizará un caso de aumento horizontal y vertical ósea, y un caso de cirugía plástica gingival.

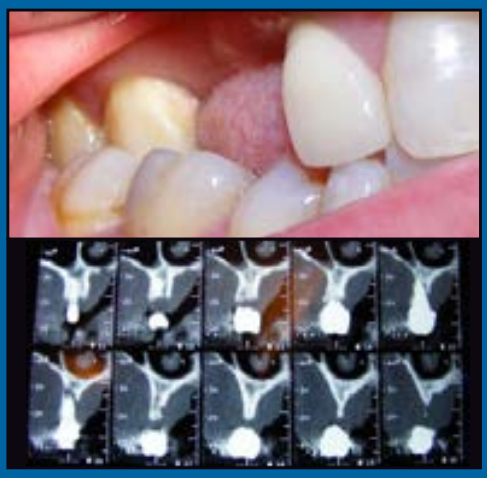
1ª cirugía en directo.

Prof. Antonio Barone.

2ª cirugía en directo.

Prof. Antonio Murillo Rodríguez.

Caso 1



Caso 2

IRAZABAL formación

OsteoBiol® by Tecnoss

FORMACIÓN OSTEÓGENOS

Información y reserva de plazas: Telf: 91 413 37 14 formacion@osteogenos.com

Curso de Cirugía Reconstructiva de Euroteknika Iberia

El próximo Curso de Cirugía Reconstructiva: Atrofia maxilar parcial tras pérdida de implantes tendrá lugar el 20 de noviembre de 2015 en el Hospital Dental de Madrid.

Al igual que el pasado 10 de abril, de la mano del Dr. Juan Lara Chao y del Dr. José Luis Domínguez-Mompell Micó, los asistentes al curso podrán ver atrofias maxilo-mandibulares y su reconstrucción mediante autoinjerto óseo de zona retromolar mandibular a través de una cirugía con retransmisión en directo.

Tour de workshops de AVINENT para conocer su sistema de Cirugía guiada

AVINENT acaba de poner en marcha un «Tour Cirurgía Guiada», formado por una decena de workshops totalmente gratuitos, que tendrán lugar a lo largo de los próximos meses en varios puntos de la geografía española. Durante el mes de mayo pasado ya se han organizado sesiones en el FDM, Bilbao, Sitges (Barcelona) y La Coruña, mientras que próximamente se organizarán idénticos workshops en Vigo, Huesca, Pontevedra, Asturias y Madrid.

En las sesiones, los participantes tienen la oportunidad de conocer a fondo el sistema de cirugía guiada AVINENT, que permite planificar la cirugía de implantes de forma previa, lo que facilita la precisión y seguridad al protocolo de colocación, en el marco del flujo de trabajo íntegramente digital. Se trata de sesiones prácticas, con los mejores especialistas en sistemas digitales. Para las sesiones de Barcelona y Bilbao ya se han agotado las plazas.

Formación en Diseño de Prótesis por CAD-CAM (básico y avanzado) con GT-Medical

Comienza la formación continua en Diseño de Prótesis por CAD-CAM. El uso de la tecnología CAD-CAM es cada vez más necesario en el campo del diseño de prótesis por su infinidad de ventajas para los laboratorios. GT-Medical mantiene su formación continua en este campo y ofrece nuevos cursos para la realización de trabajos de una forma digital que permitirá a los protésicos ahorrar tiempo y dinero.

– Curso Básico: demostraciones de escaneo, diseños de prótesis cementada, anatomía completa, reducidas, single copy, trabajos sobre implantes (puentes sobre implantes, primarias, secundarias en un solo diseño y por último, barras e híbridas).

– Curso Avanzado: Configuración Avanzada del DentalDB, configuración DentalShare, añadir, modificar y eliminar archivos STL dentro de Exocad, realización de diseños con ajuste basal, reducción del frente vestibular para zirconio monolítico, angulación de canales de los tornillos, diseño de barras en modo avanzado, etc.

Máster en Periodoncia de la URJC

El próximo mes de octubre comenzará una nueva edición del Título Propio «Máster en Periodoncia» de la Universidad Rey Juan Carlos de Madrid, con una duración de dos cursos académicos y una extensión de 190 créditos ECTS, distribuidos entre docencia teórica, seminarios y prácticas preclínicas, y prácticas clínicas con pacientes. Su objetivo es la formación de profesionales de la Odontología en la prevención y diagnóstico de las enfermedades periodontales, mejorar las habilidades adquiridas durante la formación de pregrado y, fundamentalmente, capacitar para la realización de tratamientos quirúrgicos periodontales.

Universidad Rey Juan Carlos

Experto Universitario en Periodoncia, Cirugía e Implantología Oral. Universidad da Coruña

Se abre la matrícula para la VI promoción del curso de especialización organizado por la Universidad da Coruña, con la colaboración de ICIRO. Esta formación, adaptada al Espacio Europeo de Educación Superior, es modular con un año de duración, donde los alumnos se formarán en la Implantología oral mediante ciclos de conferencias teóricas, talleres clínicos y asistencia a cirugías. Se ve complementada con los cursos de postgrado prácticos en la Universidad de La Habana donde los alumnos adquieren el hábito quirúrgico necesario para iniciarse en la Implantología.

Ciclo formativo «Técnico en Prótesis Dentales», con la colaboración de AVINENT

La Fundación Universitaria del Bages (FUB), institución adscrita a la nueva Universidad Central de Catalunya, impartirá a partir del próximo curso 2015/2016 un nuevo ciclo formativo de grado superior de «Técnico en Prótesis Dentales», en el que AVINENT tendrá un papel destacado, ya que participará en las sesiones docentes y recibirá alumnos en prácticas en sus instalaciones. Es una muestra más de la colaboración de AVINENT con el mundo docente y universitario, y de su compromiso con la formación de nuevos profesionales del sector de la Odontología. Se trata del primer ciclo formativo de Técnico en Prótesis Dentales que se realiza fuera de Barcelona o su área metropolitana, y se ha concebido como una formación dual, con la colaboración de empresas punteras como AVINENT, y aplicando un tipo de formación personalizada e orientada a la inserción laboral. No es la primera colaboración entre AVINENT y la FUB, que ya han trabajado juntos en varios cursos y postgrados, y en esta ocasión ofrecen por primera vez formación del ámbito no universitario.

TÍTULO UPV/EHU DE POSTGRADO CURSO 2015-16

ESPECIALISTA EN ESTÉTICA DENTAL INTEGRADA

PROGRAMA

Carga lectiva : 40 créditos ECTS Máximo 12 alumnos
11 Módulos de 3 días cada módulo.
Un Módulo al mes (martes, miércoles y jueves).
Comienzo Septiembre 2015 y finaliza Junio 2016.

Módulo I	Anatomía dental. Oclusión. Técnica de encerado.
Módulo II	Fotografía. Radiología Digital. Sistema CAD-CAM
Módulo III	Impresiones Digitales . Flujo Digital Clínica y Laboratorio.
Módulo IV	Blanqueamiento Dental. Láser. Digital Smile Designe, DSD.
Módulo V	Odontología Mínimamente Invasiva I
Módulo VI	Odontología Mínimamente Invasiva II
Módulo VII	Tratamiento del sector anterior sobre dientes e implantes I
Módulo VIII	Tratamiento del sector anterior sobre dientes e implantes II
Módulo IX	Ortodoncia , Cirugía Ortognática y facial
Módulo X	Actualización en Estética Dental.
Modulo XI	Practicum sobre pacientes

Director Prof. Manuel Gómez González

Co-Director Prof. Francisco Gómez Sainz

-Paulo F.M.Carvalho
-Victor Clavijo
-Claudio Pinho
-Eva Berroeta
-Miguel Arroyo
-Manuel Cueto
-José Sainz Arregui
-Sofía Gómez

- Iñigo Gómez Bollain
-Jon Gurrea
-Jesus Lopez Vilagrán
-Alberto Ortiz-Vigón
-Isabel Sáez de la Fuente
-Cristian Abad
-Rafael Martínez-Conde
-Juan José Iturralde

- Ignacio Zamalloa
- Isabel Alonso
- Patricia Bargiela
- Begoña Sainz
- Joana Laña
- Alberto Pérez
- Eneritz Bilbao
- Fernando Rodríguez
- Marcel Martín

Información:

Dpto. Estomatología II
Facultad de Medicina y Odontología
Secretaría: Cristina García **cristina.garcia@ehu.es**
Tfn. 946012917-2928 **www.ehu.es/esteticadental**

Medikuntza eta Odontologia Fakultatea
Facultad de Medicina y Odontología

eman ta zabal zazu
Universidad del País Vasco
Euskal Herriko Unibertsitatea

26 edición del curso «Capacitación clínica en Ortodoncia» de CM Janos

Formación CM Janos organiza una nueva edición del curso de postgrado «Capacitación Clínica en Ortodoncia». Desde sus inicios, más de 600 odontólogos son Expertos en Ortodoncia gracias a este programa de postgrado acreditado por el Ministerio de Sanidad con créditos CFC.

El nuevo ciclo 2015-2016 suma un nuevo curso, siguiendo las dimismas directrices de siempre: seriedad, responsabilidad, rigor científico y clínico.

Siguen manteniendo grupos reducidos (10-12 alumnos) para poder atender de forma personalizada la formación y el desarrollo de actividades prácticas preclínicas y clínicas, controladas y guiadas por profesorado competente y cualificado. Su interés es seguir formando odontólogos en el campo de la Ortodoncia con entusiasmo, innovación y dedicación al mundo profesional y teniendo como prioridad las buenas prácticas y el saber hacer.

Abierto el plazo de inscripción.

CONGRESOS 2015

ICMFS 2015- 29º Congreso Mundial del Colegio Internacional de Cirugía Maxilofacial

Del 5 al 9 de octubre tendrá lugar, en Limasol (Chipre), la 29 edición del ICMFS, el Congreso del Colegio Internacional de Cirugía Maxilofacial. Zoe Nicolaou, vicepresidenta de ICMFS y presidenta de esta edición del evento, destaca que los objetivos del congreso son unir investigación y práctica con el fin de avanzar en el conocimiento de la Cirugía Maxilofacial.

Nuevas tecnologías y periimplantitis, protagonistas del XIII Congreso SECIB Bilbao 2015

Profesores Niklaus Lang, Tord Berglundh, Marco Espósito y Fernando Verdugo.

El Programa Científico del XIII Congreso de la SECIB que se celebrará entre el 29 y el 31 de Octubre de 2015 en el Palacio de Congresos y de la Música Euskalduna Jauregia de Bilbao, estará especialmente enfocado a la influencia de las nuevas tecnologías sobre los resultados clínicos en los campos del diagnóstico, la cirugía periapical, la reconstrucción tisular y la Implantología. El nuevo formato del congreso incluye ponencias sobre los temas de mayor actualidad y controversia que serán impartidas por prestigiosos expertos con una amplia experiencia en cada uno de los temas.

Uno de los platos fuertes del XIII Congreso SECIB 2015 será la sesión dedicada a la periimplantitis, que contará con la participación de los profesores Niklaus Lang, Tord Berglundh, Marco Espósito y Fernando Verdugo.

Destaca un novedoso espacio, reservado a la industria en el que podrán darse a conocer las últimas tecnologías y los productos de última generación.

17 Congreso de la *European Society of Endodontology* en Barcelona

Del 16 al 19 de septiembre de 2015, en el Centro de Convenciones Internacional de Barcelona, se celebrará la decimoseptima edición del Congreso ESE (*European Society of Endodontology*). Los organizadores han dotado al evento de un interesante programa científico, completado con atractivas actividades sociales. Además, los asistentes podrán pasear por los más de 2.000 metros cuadrados de zona de exposición, donde tendrán la oportunidad de conocer la oferta de equipamientos, materiales e instrumental de destacadas empresas del sector.

Dental Tècnic 2015 en Barcelona

La próxima cita dedicada a protésicos dentales Dental Tècnic, organizada por el COPDEC (Colegio Oficial de Protésicos Dentales de Cataluña), tendrá lugar en Barcelona el día 3 de octubre. El evento, que se celebrará en el Hotel Plaza, contará con la presencia de reconocidos ponentes como: Luca Nelly, Francisco Troyano, Vicenzo Liberaty, Carlo Borromeo, Joaquín García, Franco Schipani, Michael Tempenary y el Dr. Luca Ortensi.

10º Congreso nacional de la Sociedad Española de Fisuras Faciales

Los días 23 y 24 de octubre de 2015 la junta de la Sociedad Española de Fisuras Faciales (SEFF) organiza la décima edición de su Congreso Nacional.

Esta edición se celebrará en Barcelona, en el aula de Pediatría del Hospital materno-infantil Sant Joan de Déu.

Nueva edición del Simposio Oral Design en Madrid

Del 16 al 19 de septiembre de 2015 se celebrará en Madrid el Oral Design International Symposium.
Este simposio es uno de los eventos más importantes del sector, donde se encontrarán los más destacados técnicos y clínicos del mundo para compartir experiencias e inquietudes alrededor de la cerámica dental y la prostodoncia.

La ciudad de Madrid lo acogerá durante estos tres días, ofreciendo una rica oferta cultural y gastronómica.

SEKMO

SOCIEDAD ESPAÑOLA DE KINESIOLOGÍA MÉDICA ODONTOLÓGICA

Información e inscripciones: www.sekmo.es

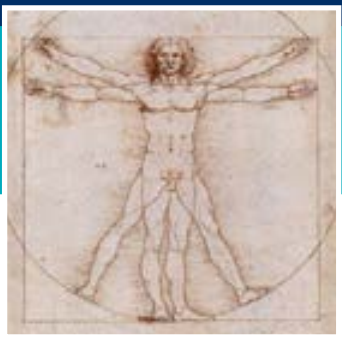
XV Congreso SEKMO
ZARAGOZA 2015

ODONTOLOGÍA INTEGRATIVA

KINESIOLOGÍA, OCLUSIÓN, POSTUROLOGÍA,
ORTODONCIA, OSTEOPATÍA, MEDICINA BIOLÓGICA

24, 25 y 26 de septiembre de 2015

HOTEL REINA PETRONILA



X CURSO DE KINESIOLOGÍA Y POSTUROLOGÍA
SEGÚN EL MÉTODO DEL PROFESOR GIAN MARIO ESPOSITO

Fechas:
Módulo 1: 10-11-12 marzo 2016.
Módulo 2: 12-13-14 mayo 2016.

CURSO BÁSICO

MADRID: Hotel Claridge Madrid • Pza. Conde de Casal, 6 • 28007 Madrid • www.hotelclaridge.com

PROGRAMA

Fisiología muscular. Cadenas musculares. Triángulo de la salud. Rango de tolerancia biológica. Test Muscular Kinesiológico. Test de Desafío. Test de Localización. Test de Meersseman. Anamnesis y exploración clínica kinesiológica. Análisis de la asimetría tónica postural. Análisis postural en posición supina y erecta. Exámen clínico dinámico: Posturodinámicos. Teoría y práctica del test del SBP. Estrés Oclusal Mayor. Problemas descendentes y ascendentes, repercusión en la oclusión y en la postura.

Precio Curso Básico: 1.650 €
Opción pago único: bonificación de 150 €

TARIFA ESPECIAL EVENTO SEKMO. DESAYUNO INCLUIDO.
Habitación Doble Uso Individual: 85 € /persona/día.
Habitación Doble: 95 € /pareja/día.

Hotel Claridge Madrid

45ª Reunión Anual de SEPES en Sevilla, un congreso para dentistas y técnicos

Los doctores Rafael Martínez, presidente del Congreso SEPES Sevilla, y el Dr. Nacho Rodríguez, presidente de SEPES.

La Junta Directiva de SEPES, por tercer año consecutivo, hará a todos sus asociados un importante descuento en la inscripción al congreso anual de SEPES que se celebrará del 9 al 11 de octubre en Sevilla.

La 45ª Reunión Anual de SEPES, bajo la presidencia del Dr. Rafael Martínez de Fuentes, contará con la participación de setenta conferenciantes entre nacionales y extranjeros, destacando la presencia de los doctores Daniel Edelhoff, Stephen Chu, Mauro Fradeani e Ignazio Loi.

Esta 45ª Reunión Anual de SEPES aporta la novedad entre los congresos anuales de la Sociedad de haberse diseñado como un congreso único para dentistas y técnicos, compartiendo un programa científico en el que la categoría de los técnicos de laboratorio está avalada por la presencia de técnicos como August Bruguera, Javier Pérez, Schweiger o Mieleszko, entre otros.

XXI Congreso de la Sociedad Española de Epidemiología y Salud Pública Oral

Los próximos 13 y 14 de noviembre de 2015, se celebrará en Madrid el XXI Congreso SESPO bajo el lema «Identificar el riesgo para tratar enfermedades orales».

Fechas: 13 y 14 de noviembre de 2015.

Sede: Círculo de Bellas Artes de Madrid (Alcalá 42, Madrid).

Ponentes: doctores Gail Douglas, Svante Tweetman, José Ignacio Zalba, Juan Carlos Llodra, Elías Rodríguez, Alejandro Mira, Áurea Simón, Andrés Íñiguez y Carlos de Teresa.

Zaragoza, sede del XXII Congreso de ANEO

La Federación Nacional de Estudiantes de Odontología (ANEO) celebrará la vigésima segunda edición de su congreso en Zaragoza del 15 al 19 de julio. Esta cita, que reunirá a la comunidad odontológica universitaria y a jovénes dentistas de toda España, será organizada por la Asociación Oscense de Estudiantes de Odontología de la Universidad de Zaragoza, la cual preside Teresa Román García, presidenta de ANEO.

El objetivo principal de este congreso es animar a los estudiantes y a los jóvenes dentistas a participar con el fin de alimentar sus conocimientos odontológicos y aspirar a ser los mejores dentro de la gran competividad que se van a encontrar en el mundo laboral actual.

XXVII Congreso Nacional HIDES

Bajo el lema «Un Congreso al Alcance de Todos», la Federación Española de Higienistas Bucodentales celebra en Salamanca su 27° Congreso Nacional, un evento que presidirá Eva López de Castro.

El Congreso dará comienzo el viernes 16 de octubre de 2015 a las 20.00 horas. En la jornada del sábado 17 se desarrollarán las ponencias, de la mano de destacados profesionales, hasta las 17.00 hs. que arrancarán los talleres obligatorios. El Congreso finalizará el domingo 18 a las 13.30 horas.

El XII Congreso de la SEOEME se celebrará en Cádiz

La Sociedad Española de Odontología para el Minusválido y Pacientes Especiales (SEOEME) celebra su XII Congreso en la ciudad de Cádiz del 6 al 7 de noviembre de 2015. El programa científico aborda temas de máximo interés, distribuidos en cinco módulos: los bisfosfonatos y el tratamiento odontológico, el problema de la polifarmacia en el paciente psiquiátrico y de edad avanzada, el manejo odontológico de pacientes con enfermedades raras, pacientes con trastornos del desarrollo neurológico en el gabinete dental y anestesia general vs sedación.

La participación de dictantes de reconocido prestigio, asegura la alta calidad científica del Congreso que se completará con la presentación de casos clínicos, pósteres, y comunicaciones científicas.

Igualmente el comité científico ha desarrollado un interesante programa de actividades paralelas.

Valencia acogerá el III Congreso Internacional de Prótesis Dental

Los días 12 y 13 de junio, Valencia acoge la celebración del III Congreso Internacional de Prótesis Dental.

Organizado por el Colegio Oficial de Protésicos Dentales de Castellón y Valencia, participan como ponentes: Eduardo Setién, «Protocolo de trabajo diario: Estética rosa y blanca»; Nuria Roca Navascués, «Introducción al CAD-CAM para la creación de prótesis dentales»; Enric Boscà Llopis, «Personalización más allá de la estética de la resina fotopolimerizable Orthocryl LC»; Agustín Ripoll Puig, «Estructuras»; Luis Macieria, «Siempre un paso por delante»; Esteban Xam-Mar, «Soluciones simples en Implantología»; y Francisco Troyano Aller, «Restauraciones estéticas en composite: Un antes y un después».

Cádiz se prepara para recibir las XVI Jornadas del Club Tecnológico Dental

Los maestros August Bruguera y Miguel Ángel Cano; las doctoras Arantxa Rodríguez y Rosa Rojo López; el Dr. Vallejo Pintado; el maestro italiano Gianpiero Prandi; la internacional técnica, Noelia Heras, y el Dr. Sergio Bernardes, de Brasil, son los conferenciantes que este año participarán en las XVI Jornadas del Club Tecnológico Dental, que este año se celebrarán los días 18 y 19 de septiembre, en el Hotel Vincci Costa Golf, en la urbanizacion Novo Sancti Petri, en la playa de la Barrosa de Chiclana (Cádiz).

El día anterior, 17 de septiembre, se celebrará un curso-demostrativo dictado por Javier Ruiz Giner con exposición de todo el protocolo, tanto clínico como protésico, sobre la técnica de las carillas adhesivas, con y sin tallado previo, dirigido tanto a técnicos protésicos como a dentistas, para conseguir una comunicación e interrelación entre ambos profesionales encaminada a la obtención de óptimos resultados en esta técnica tan en auge actualmente. En paralelo a las sesiones técnicas están progamadas actividades para los acompañantes, mayores, jóvenes y niños, y actos conjuntos de todos los asistentes con el fin de fomentar los contactos humanos y el conocimiento entre todos.

GDf | Guía de formación GACETA DENTAL

¿Ferran Adrià o Joan Roca?

¿Steven Spielberg o Francis Ford Coppola?

¿Ferrari o Porsche?

¿Omega o Rolex?

¿Dalí o Picasso?

¿Beethoven o Mozart?

POSICIÓNATE ENTRE LOS MEJORES

GACETA DENTAL

Peldaño

BIBLIOTECA ODONTOLÓGICA

GACETA DENTAL

Una biblioteca dirigida al sector odontológico de habla hispana.

POTENCIA TU CONOCIMIENTO

La Biblioteca Gaceta Dental aporta un valor real al sector dental (odontólogo, protésico, higienista y estudiante). Contenidos exclusivos y específicos del ámbito dental. Ponemos a disposición del sector una serie de libros y material complementario (DVD, CD-Rom...) que son de utilidad para profesionales y estudiantes.

DIRIGIDO AL PROFESIONAL

Una selección, periódicamente actualizada, para la formación y consulta de los profesionales de este sector.Llegamos a casi la totalidad de odontólogos, protésicos e higienistas españoles, pero también a países de Latinoamérica (Chile, Argentina, Venezuela, Brasil, México...).

ADQUIRIR UN EJEMPLAR ES MUY FÁCIL

Consulta nuestra oferta de libros en:

- La revista Gaceta Dental.
- La web www.gacetadental.com/tienda/.
- Los e-mailings que te enviamos periódicamente.
- El newsletter que recibes si estás suscrito.

Haz tu pedido a través de la web o en el teléfono 914 768 000.

¡RECIBE TU LIBRO EN 24H!

Escanea este código QR, llama al 914 768 000 o entra en www.gacetadental.com/tienda/ y hazte con el tuyo.

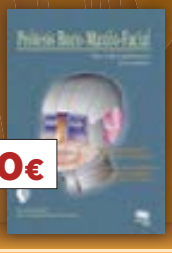
FUNDAMENTOS DE LA ESTÉTICA BUCAL EN EL GRUPO ANTERIOR
ERNEST MALLAT DESPLATS, ERNEST MALLAT CALLÍS
404 Páginas | Castellano | Año 2001

50€

ESTÉTICA NATURAL
DARÍO ADOLF
128 Páginas | Castellano | Año 2002

110€

PRÓTESIS BUCO-MAXILO-FACIAL
ISABEL JANKIELEWICZ
516 Páginas | Castellano | Año 2003



80€

MINI-IMPLANTES ORTODÓNTICOS
BJÖRN LUDWIG, SEBASTIAN BAUMGAERTEL Y S. JAY BOWMAN
204 Páginas | Castellano | Año 2009

118€

EL AUMENTO DEL HUESO EN IMPLANTOLOGÍA
FOUAD KHOURY
536 Páginas | Castellano | Año 20

280€

MICROCIRUGÍA ENDODÓNCICA
ENRIQUE MERINO
356 Páginas | Castellano | Año 2009

188€

REHABILITACIÓN ORAL EN PRÓTESIS SOBRE IMPLANTES
VICENTE JIMÉNEZ-LÓPEZ
370 Páginas | Castellano | Año 2004

80€

CARGA O FUNCIÓN INMEDIATA EN IMPLANTOLOGÍA
VICENTE JIMÉNEZ-LÓPEZ
288 Páginas | Castellano | Año 2004

169€

INJERTOS ÓSEOS EN IMPLANTOLOGÍA
FEDERICO HERNÁNDEZ ALFARO
234 Páginas | Castellano | Año 2006

149€

LA FÉRULA OCLUSAL. TÉCNICA Y SISTEMÁTICA DE ELABORACIÓN
ÁNGEL ÁLVAREZ ARENAL, JESÚS ESPINOZA MARINO Y GUILLERMO IBASETA DÍAZ, CON LA COLABORACIÓN DE JOSEBA ELLACURÍ
80 Páginas | Castellano | Año 2002

35€

OSEOINTEGRACIÓN: DIAGNÓSTICO CLÍNICO
MICHAEL J. ENGELMAN
219 Páginas | Castellano | Año 2002

50€

PREGUNTAS Y RESPUESTAS EN IMPLANTOPRÓTESIS
DRES. Mª ANTONIA RIVERO GONZÁLEZ, JAIME DEL RÍO HIGHSMITH, JUAN ANTONIO MARTÍNEZ VÁZQUEZ DE PARGA, AALICIA CELEMÍN VIÑUELA
111 | Castellano | Año 2009

45€

¿Quieres saber más sobre algún libro?
Entra en **www.gacetadental.com/tienda/**

ORTHOPHOS SL recibe el premio Red Dot Design Award 2015

Sirona ha establecido un nuevo estándar, tanto a nivel tecnológico como de diseño, con el equipo radiológico ORTHOPHOS SL, presentado en la feria IDS 2015. Este producto de Sirona ha recibido el premio Red Dot Design Award y con este resultado logra imponerse frente a una fuerte competencia internacional. El catedrático Dr. Peter Zec, fundador y director del Red Dot Awards, dio así la enhorabuena a la firma: «Sirona ha demostrado con su candidatura el máximo nivel de competencia, el cual se acredita en la categoría de diseño de producto en el certamen internacional más importante». Los productos y empresas alemanes han destacado, sobre todo, por su calidad y su marca reconocida, recalca el Dr. Zec. «Estos criterios continúan siendo valiosos e inestimables en el escenario competitivo global».

DENTSPLY Implants lanza FRIOS® MicroSaw, un juego de microsierras con protectores para el tejido blando

DENTSPLY Implants dispone de un amplio catálogo de productos regenerativos y de instrumental para los procedimientos de regeneración. Dentro de la gama FRIOS® presenta MicroSaw, un juego de microsierras con protectores del tejido blando para una toma segura de injertos óseos, mediante discos que crean una osteotomía de tan solo 0,25 mm. de grosor.

El sistema, diseñado por el profesor Fouad Khoury, está disponible en diferentes kits en función de las necesidades del profesional.

Ortoteamsoft lanza dos nuevos productos

Ortoteamsoft presenta el nuevo «4 en 1» DVT, la solución de escaneo CBCT con menor dosis de radiación del mercado, sin fijación de cabeza. Este producto une imagen 3D, con ortopantomografía, telerradiografía e imagen de tejidos blandos y duros; permite una visualización de la imagen dinámica y tiene un diseño escandinavo.

Por otro lado, la firma presenta un nuevo aparato de avance con guía lateral, cómodo de llevar, de fácil activación y de mínimo impacto sobre la ATM.

Neodent presenta su base de titanio TiBase

Neodent e Instradent Iberia lanzan su base de titanio TiBase, una solución de máxima flexibilidad y calidad para el laboratorio.

Las bases de titanio Neodent ofrecen una alta seguridad y confianza gracias a su proceso de fabricación y control de calidad que aseguran una perfecta adaptación de los componentes Neodent.

Diseñado para obtener un sellado que previene ante una posible colonización bacteriana, ofrece una alta fiabilidad con adhesión de la estructura protésica gracias a una superficie de contacto ampliada evitando la necesidad del chorreado de arena. Además, cuenta con una amplia gama de alturas del transmucoso que le permitirán al profesional abordar con facilidad la mayoría de los casos, siempre respetando las estructuras biológicas. La base de titanio TiBase reduce posibles complicaciones en las estructuras de circonio gracias a las propiedades mecánicas de este material.

Casa Schmidt comercializa el panorámico más pequeño del mercado

Casa Schmidt presenta, en exclusiva, el panorámico más pequeño del mercado. Se trata del HYPERION X5, fabricado por Myray. La calidad al servicio de la clínica, con un diseño refinado, limpio, esencial y ultracompacto. Hyperion X5 es el más pequeño del mundo y puede instalarse en cualquier consultorio.

En el Hyperion X5 la tecnología más innovadora y los automatismos propios del dispositivo se unen para dar vida a panorámicas perfectas. Se aseguran diagnósticos precisos para las distintas exigencias, tanto para adultos como para niños, y programas esenciales para cubrir todas las necesidades en pocos y simples pasos.

Fluor Protector, el resultado de 40 años de experiencia en fluoridación

Numerosos estudios clínicos internacionales y décadas de experiencias prácticas confirman la efectividad y el éxito del tratamiento del sistema de barniz de fluoruro Fluor Protector. Este producto permite proteger los dientes de manera profesional de la sensibilidad, las caries y la erosión.

El nuevo Fluor Protector S está basado en décadas de experiencias clínicas con Fluor Protector. Su avanzada formulación consiste en el fluoruro, la base de barniz y un solvente que asegura la disponibilidad inmediata del fluoruro. El esmalte recibe directamente el fluoruro que necesita. Además, se forma una cobertura de fluoruro de calcio que sirve como depósito de reserva.

Euroteknika Iberia lanza sus nuevas gamas de Implantes Plus

Euroteknika Iberia ha incorporado a su catálogo los nuevos implantes Natea+, Naturall+ y Aesthetica+2, una evolución de sus sistemas de implantes con nuevas y novedosas características.

- Aesthetica+2, el implante Transgingival: implante cilíndrico, conexión cónica octogonal única, tres emergencias protéticas, fiabilidad y facilidad de manejo de la conexión, toma directa del implante al mandril y compatibilidad con Straumann.
- Naturall+, el implante Anatómico: conexión cónica única, respeto de la anatomía, estabilidad primaria elevada, junta protética supracrestal, toma directa del implante al mandril y cuatro plataformas quirúrgicas.
- Natea+, el implante Polivalente: cilíndrico, conexión cónica única, cuatro plataformas protéticas, estabilidad primaria, junta protética supracrestal y toma directa del implante al mandril.

DENTSPLY GAC continúa innovando con su nueva línea COPPERLOYTM WIRES

DENTSPLY GAC, en su continuo afán por innovar, presenta su línea COPPERLOYTM WIRES, en la que se incluye un nuevo alambre en la gama de Níquel Titanio.

Compuesto de la fórmula Ni + Ti + Cu, de carácter mucho más maleable, este producto está científicamente probado, presenta un rendimiento constante, resistente a la rotura y es fácil de colocar, proporcionando confort al paciente y garantizando la eficacia al tratamiento al incrementarse las propiedades térmicas del alambre.

Adin Implant System presenta una nueva medida en implantes Touareg-S y Touareg-OS

Adin Ibérica presenta la medida 3,5 x 8 mm. hasta hace poco solo disponible en los implantes Touareg CloseFit RP de conexión cónica, y ahora también en los implantes Touareg-S y Touareg-OS de conexión hexágono interno estándar. Los Touareg-S y Touareg-OS se caracterizan por poseer punta convexa y conexión de HI estándar única para todos los tamaños. Como ya ha sido demostrado, los implantes Touareg proporcionan una integración fiable en todas sus longitudes y diámetros (Mijiritsky et al., 2013). Los Touareg son implantes de cuerpo cónico muy autorroscantes que condensan el hueso durante su instalación para proporcionar una excelente estabilidad primaria.

Polydentia presenta F-Splint-Aid & Slim

POLYDENTIA SA
Swiss Products for Fine Dentistry

F-Splint-Aid & Slim son tiras de fibra de vidrio ya impregnadas de adhesivo (Fiber-Bond). Gracias a su facilidad de uso, resultan especialmente adecuadas para todo tipo de férulas dentales, como, por ejemplo, la estabilización de piezas dentales que se muevan debido a traumatismos, o bien para pérdidas por enfermedad periodontal. También están indicadas para el reposicionamiento temporal de incisivos extraídos o piezas dentales reconstruidas con composite. El conjunto incluye el F-Splint-Aid (4 mm.) y el F-Splint-Aid Slim (2 mm.), ambos con la misma resistencia. La versión Slim está concebida para tratar superficies de dimensiones reducidas, para ferulizaciones periodontales y retenedores postortodoncia. Las prácticas botellas negras de F-Splint-Aid & Slim protegen la fibra de vidrio de la luz y permiten una dosificación precisa de la longitud de férula necesaria, evitando así malgastar material. Cada botella contiene una tira de fibra de vidrio que sirve para un número de aplicaciones comprendido entre cuatro y siete, dependiendo del tratamiento que se vaya a realizar.

DESS-LOC® llega a España

En nuevo pilar para sobredentaduras de DESS®, Dental Smart Solutions®, ya está disponible para su distribución en Lcimplants.

Se llama DESS-LOC® y se trata de un pilar totalmente compatible con el sistema Locator® o similares, disponible para una amplia gama de compatibilidades. Además, incluye la novedad de su recubrimiento en ZrN.

El tratamiento con estos pilares ha mostrado un aumento de la dureza hasta cinco veces superior a otros sistemas existentes en el mercado.

DESS
DENTAL SMART SOLUTIONS

Nuevas fresas Tapered HD de BioHorizons

BioHorizons incorpora las fresas Tapered HD con líneas de corte altamente eficientes y completamente anodizadas para lograr osteotomías precisas incluso en el hueso más denso. La superficie libre de corrosión es antirreflectante en condiciones donde se necesita mucha iluminación.

Las marcas corresponden con los seis largos de la familia de implantes Tapered Internal. Sus características son: líneas de corte diseñadas para una óptima eficiencia, puntas de fresas anodizadas para una fácil identificación, libre de corrosión, superficie no reflectante para una alta visibilidad, marcas en las fresas simplificadas que coinciden con el largo de cada implante, compatible con Tapered Internal, Plus, 3.0, Tissue Level y Laser-Lok 3.0, entre 12 y 20 osteotomías según la densidad del hueso y velocidad de la fresa recomendada 1,500-2,000 rpm (2.0 y 2.5 mm.) y 1,000 rpm (todas las demás).

BIOHORIZONS

Ya están disponibles los nuevos implantes Touareg-OS del Adin Implant System

Adin Ibérica presenta sus implantes Touareg-OS de cuerpo cónico y punta redondeada con superficie OsseofixTM, del Adin Implant System.

Los implantes Touareg-OS tienen longitudes entre los 6 mm. y 18 mm., y diámetros de 3,5 a 6 mm. Este implante se caracteriza por poseer el mismo diseño de los mundialmente exitosos Touareg-S con conexión de HI estándar única para todos los tamaños. Los Touareg-OS poseen, además, los beneficios de una integración más rápida (Coelho et al., 2012) gracias a la avanzada superficie OsseoFix de Adin, la cual ha demostrado su eficacia en varias publicaciones de prestigio.

El implante espiral Touareg-OS es un implante de cuerpo cónico muy autorroscante que condensa el hueso durante su instalación para proporcionar una excelente estabilidad primaria. Posee dos espiras de geometría progresiva que favorecen la precisión, el autorroscado y una mejor distribución de las cargas en el hueso.

El equipo INTEGO de Sirona alcanza la unidad número 1.000 de fabricación

Sirona presentó recientemente INTEGO, una nueva unidad de tratamiento. La respuesta obtenida ha sido excelente y en la nave de producción de Bensheim ya se han fabricado más de 1.000 unidades. En opinión de los clientes, el aspecto más destacable es la calidad «made in Germany», sinónimo de una alta calidad, un diseño atractivo, una obra de ingeniería y una alta funcionalidad. La nueva unidad de tratamiento INTEGO es un claro ejemplo del concepto de Sirona: pasión por la forma y la funcionalidad y placer por el detalle.

Osteógenos incorpora a su catálogo una nueva gama de microbisturís oftálmicos

Osteógenos lanza la gama de cuchilletes microquirúrgicos SHARPOINT, diseñados para Oftalmología, que permiten la realización de técnicas quirúrgicas mínimamente invasivas, permitiendo incisiones de extrema precisión y una reducción evidente de los traumas.

Osteógenos

Estos microbisturís resultan idóneos para la técnica tunelizada, la técnica en sobre, la disección de fibras periósticas, la extracción de injertos de tejido blando y sindesmotomía.

Línea Cono Morse CM Neodent, estéticamente simple

Al unir las ventajas que ofrece una conexión cono morse con los diferentes diseños de implantes, la línea CM de Neodent pone a su disposición una amplia gama de opciones para abordar la mayoría de los casos en su clínica.

La conexión cónica de los implantes Cono Morse CM ha sido diseñada con el objetivo de permitir una óptima distribución de fuerzas, reducir la aparición de micromovimientos, crear un sellado hermético para disminuir la colonización bacteriana y minimizar el índice de aflojamiento y otras complicaciones.

Drive CM está especialmente indicado para la obtención de una alta estabilidad primaria. Su forma cónica y diseño de espiras lo hacen especialmente indicado en hueso tipo III y IV, alveolos postextracción y carga inmediata.

Ortoteam presenta su nuevo servicio de cementado con las nuevas funcionalidades del software Orthoanalyzer

Ortoteam presenta su nuevo servicio de cementado indirecto de brackets por vestíbulo/palatino con la nueva técnica 3Shape.

Ahora, con las nuevas funcionalidades del software Orthoanalyzer se puede realizar el Indirect bonding con diferentes técnicas.

ortoteamsoft

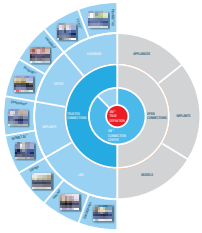
Anthogyr lanza su nueva caja de topes Axiom® REG/PX

Una nueva caja de topes Axiom® REG/PX permite garantizar el éxito con toda seguridad de sus cirugías, gracias al control de la profundidad de sus fresas. Sus características son:

- Ergonómico con toma directa al contraángulo.
- Clavijas integradas para evitar inversiones durante la reposición intraoperatoria.
- Dispositivo de retirada integrada sin contacto y, por ello, sin riesgo de perforación de los guantes.
- Función anticaída en caso de vuelco, gracias al bloqueo de los topes.

Anthogyr
PRIME MOVER IN IMPLANTOLOGY

3M refuerza la compatibilidad de su Software de Marcado de márgenes



Los procesos digitales y los nuevos sistemas han revolucionado la forma de trabajar de los dentistas y laboratorios. Sin embargo, los sistemas cerrados pueden limitar los avances. Consciente de esta necesidad, 3M, a través de su división 3M Digital Oral Care, da un paso más en esta revolución y amplía las opciones de diseño con la nueva versión de su Software de Marcado de márgenes. Ésta se integra completamente con las principales plataformas de diseño CAD-CAM Dental Wings, Exocad® DentalCAD y 3Shape Dental.

El Software de Marcado de márgenes de 3M™, con el que trabaja el 3M™ True Definition Scanner, está disponible para los suscriptores del 3M™ Paquete estándar de datos para laboratorio, e incluye acceso al 3M™ Connection Center. Esta plataforma segura de gestión de datos para todas las impresiones digitales de 3M permite a los laboratorios recibirlas directa y rápidamente.

Euroteknika Iberia presenta su nuevo implante estrecho Naturactis 3 mm.

Para cubrir las necesidades de los clínicos hacia sus pacientes, Euroteknika Iberia incorpora a su portfolio de productos, en la gama de implantes especialmente diseñados para postextracción y carga inmediata, nuevas longitudes y diámetros en su gama de implantes Naturactis que proporcionan al profesional una mayor comodidad y eficacia: Naturactis estrecho 3 mm. Utilizado en uno o dos tiempos quirúrgicos, el implante Naturactis 3 mm. ofrece una conexión interna del tipo «Cono Morse», y un diámetro de 3 mm. que permite adaptarse perfectamente a las rehabilitaciones de incisivos centrales o laterales. Su cuerpo cilíndrico-cónico y su profundidad de espiras le permiten adaptarse a la perfección a las cirugías postextraccionales. Este producto está disponible en cuatro longitudes (8, 10, 12 y 14 mm.).

El dentado «diamante» de BUSCH logra una separación rápida de coronas

La elaboración racional de los diferentes materiales de las estructuras al separar coronas y puentes plantea las máximas exigencias al material y al dentado de los instrumentos rotativos. Para este fin ya existe una selección de probados dentados. El dentado nuevo «diamante» de BUSCH llama la atención por su aplicación universal, la especial suavidad de marcha, la guía segura y una notable velocidad de corte.

El usuario tiene a su disposición tres longitudes de la parte de fresado, en versión cilíndrica y cónica, para satisfacer los requisitos individuales. Está disponible en los tamaños 010 y 012.

Adhese Universal consigue una alta adhesión en dentina húmeda y seca

ivoclar vivadent®
passion vision innovation

Adhese Universal funciona eficazmente tanto en dentina seca como mojada. Combina en una fórmula equilibrada las propiedades hidrofílicas e hidrofóbicas. Es extremadamente tolerante a la humedad y penetra eficazmente en los túbulos de la dentina. El tiempo de aplicación asegura que los monómeros hidrofílicos y el agua humedezcan suficientemente la dentina para permitir que el adhesivo se infiltre en la red de colágeno. La capa se mantiene homogénea incluso si el adhesivo se dispersa con una fuerte corriente de aire. Este producto, una vez polimerizado, proporciona un sellado óptimo de los túbulos.

La resistencia de adhesión de Adhese Universal permanece sin compromisos, incluso después del grabado con ácido fosfórico. El resultado es una alta resistencia de adhesión fiable en dentina húmeda o seca independientemente del grabado y el protocolo de aplicación empleado.

BioHorizons amplía su gama de implantes Tapered Internal

BioHorizons incorpora a su familia Tapered el nuevo implante 3.4 e implantes de 18 mm. para los Tapered 3.4, 3.8 y 4.6. La familia de los implantes dentales Tapered Internal proporcionan una estabilidad primaria excelente, una preservación máxima del hueso y la adhesión del tejido blando para proporcionar resultados predecibles. Todos los implantes se pueden colocar con el mismo kit quirúrgico proporcionando la posibilidad de elegir el implante ideal para las necesidades de su paciente.

BIOHORIZONS®

Ahorre tiempo, pinzas y anillos de matrices con MyClip de Polydentia

MyClip es el primer anillo de matrices parciales combinado con pinzas, todo en uno, por lo que el profesional no necesita comprar diferentes pinzas para cada tipo de sistema de matrices, ni se ve obligado a esterilizarlas cada día. Es un dispositivo dental innovador e inteligente que hará su práctica clínica diaria más rápida, fácil y económica.

Para desarrollar MyClip, Polydentia consultó a especialistas dentales de todo el mundo con la finalidad de conocer las necesidades reales de los profesionales. Como resultado, la firma ha creado un producto que ahorra tiempo, pinzas y anillos de matrices.

Geniova Technologies confía en la marca 3D Systems para sus impresiones 3D

En una empresa como Geniova Technologies, donde la innovación es un pilar fundamental, invertir en nuevas tecnologías y conocer las últimas novedades del sector es casi una obligación. Por esa razón, recientemente, la compañía española ha decidido ampliar y mejorar su equipo de diseño e impresión 3D. Concretamente, Geniova Technologies ha elegido a la marca 3D Systems –proveedor líder en ofrecer soluciones y servicios en diseño e impresión digital en 3D– y ha incorporado dos impresoras Projet 3510 MP del fabricante americano, de las tres que hay actualmente en España.

Este modelo utiliza la tecnología de impresión 3D MJM y está diseñado para operar en laboratorios las 24 horas durante los siete días de la semana. Dos nuevas incorporaciones en las instalaciones de Geniova Technologies que aumentarán la producción ofreciendo acabados superficiales perfectos.

Osseolife® lanza una gama de pilares para implantes fabricados en material Peek

Osseolife® lanza su nueva gama de pilares provisionales para implantes dentales fabricados en material Peek. Estos pilares están disponibles para toda la gama de implantes Osseolife® y estarán disponibles, tanto rotatorios para rehabilitaciones unitarias como no rotatorios para rehabilitaciones múltiples.

Estos pilares son la solución ideal para realizar prótesis provisionales durante la realización de la prótesis definitiva, con una duración máxima en boca de 180 días.

Mozo-Grau amplía su gama de soluciones protésicas

Mozo-Grau incluye pilares con diámetro 5 mm. dentro de su familia MG InHex, ampliando así su gama de soluciones protésicas.

Estas nuevas prótesis se suman a las ya existentes dentro de los pilares fijos hexagonales (con diámetro 4 y 6 mm.) y al pilar angulado (diámetro de 4 mm.), ambos para plataforma estándar y maxi.

Además, atendiendo a las sugerencias de sus clientes, Mozo-Grau ha diseñado un nuevo pilar tallable para plataforma InHex estándar. Este pilar fijo definitivo tiene una altura de 2 mm.

El nuevo PSPIX, ganador del Reddot Design Award 2015

El nuevo PSPIX de ACTEON ha ganado el Reddot Design Award 2015. De entre los 2.000 productos presentados, procedentes de 56 países, PSPIX (escáner radiológico intraoral de placas de fósforo) sorprendió en la competición por su diseño futurista, su elegancia y su reducido tamaño.

Se trata de un producto de calidad, fácil de utilizar y que permite su uso tanto como equipo personal, como en un entorno multiusuario (hasta 10 usuarios). El nuevo PSPIX es, además, el único escáner del mercado que dispone opcionalmente de piezas amovibles que pueden esterilizarse en autoclave, lo que le confiere un plus de seguridad. El sello Reddot Award 2015 certifica que el nuevo PSPIX es un acierto más de ACTEON.

DENTSPLY Implants pone en el mercado los tornillos de cierre ANKYLOS® altos

DENTSPLY Implants lanza los tornillos de cierre altos para su sistema de implantes ANKYLOS®. Estos tornillos, disponibles en altura de 1 y 2 mm., permiten una fácil detección y evitan el crecimiento de hueso encima del tornillo en los casos de colocación subcrestal del implante. Tras la fase de cicatrización, se accede de forma sencilla al tornillo de cierre alto mediante una técnica mínimamente invasiva, lo que ayuda a mantener los niveles de hueso marginal, especialmente a nivel del hombro microrrugoso del implante.

DENTSPLY IMPLANTS

Microdent ofrece a los profesionales un nuevo manual de productos Ektos

Microdent lanza el nuevo manual de productos de los implantes Ektos de conexión interna como complemento a la guía del mismo sistema ya presentada hace algunos meses.

Este manual es un compendio de todos los componentes de los implantes Ektos, presentado de forma técnica y práctica para el profesional.

MICRODENT
IMPLANT SYSTEM

El Software Orisline ofrece actualizaciones y servicios de soporte modernos y eficientes

Más de 20 años de experiencia hacen que el Grupo Orisline se confirme como una de las empresas líderes en la producción de software dentales. En particular, los servicios y los productos informáticos que ofrecen se dirigen a las clínicas y a los laboratorios dentales que quieren herramientas modernas y tecnológicas para gestionar su actividad y aumentar su productividad.

La línea de software OrisLine incluye OrisDent evo para la gestión completa de la clínica dental; OrisEduco para la comunicación con el paciente y en la sala de espera; OrisCeph para los análisis cefalométricos, y OrisLab para la gestión del laboratorio dental. Para optimizar los beneficios de la clínica, Orisline ofrece herramientas avanzadas como la agenda web, la aplicación personalizada de la clínica para comunicarse con los pacientes, a través de smartphone, la página web personalizada conectada a OrisDent para aumentar su visibilidad y Orispaperless para la gestión de la firma electrónica.

DENTAEUROPA presenta el nuevo Scanograph de Villa Sistemi Medicali

Villa Sistemi Medicali ha ampliado su cartera de productos en radiología dental con Scanograph, el nuevo escáner dental de placas PSP inalámbrico, con 16 bits de niveles de gris.

Scanograph ha sido diseñado para ofrecer los beneficios de la tecnología digital de placas PSP y preservar la flexibilidad y facilidad de uso de la película dental en los procedimientos de imágenes intraorales.

El método NO PAIN de EMS ha sido diseñado para ofrecer una limpieza eficaz e indolora

Frente al temor de tener dolor, muchos pacientes aplazan o abandonan sus tratamientos. Este miedo se puede combatir con la limpieza casi indolora gracias a la combinación de la tecnología NO PAIN y el instrumento PS (Perio Slim) de EMS, únicos de la multinacional suiza.

El método original NO PAIN de EMS ha sido diseñado para ofrecer una protección máxima de las encías de forma indolora. Este tratamiento es eficaz gracias a 32.000 movimientos/segundo, ofrece un ajuste automático de la potencia y ni daña con el epitelio gingival.

Es un complemento excelente de la tecnología NO PAIN, al permitir una limpieza supra y subgingival sin dolor para el paciente. Con su punta más larga y más fina, permite un acceso interproximal y subgingival ideal.

Nueva Caja Plástica de Radhex Implants, más ergonómica y eficaz

Radhex incorpora un nuevo modelo de caja quirúrgica plástica, desarrollada en un material altamente resistente y con una excelente estética.

Con un cuidadoso y estudiado diseño, aegura al profesional un óptimo manejo de cada instrumental del sistema, una premisa que Radhex Implants mantiene siempre presente.

La caja quirúrgica plástica tiene una adecuada distribución del instrumental que transporta, siendo al mismo tiempo moderna y de estructura resistente. Su diseño exterior es totalmente romo, protegiendo del roce y garantizando su adecuado cierre para un máximo nivel de protección instrumental.

ISOLITE amplía su cartera de productos con el ISOVAC

Desde AKURA informan que el fabricante del sistema de aislamiento de la cavidad oral ISOLITE ha ampliado su sistema de productos con el ISOVAC.

Los sistemas ISODRY e ISOLITE permiten una Odontología mínimamente invasiva más fácil, ya que se trata de una alternativa a las formas tradicionales, con la posibilidad del control de la cavidad oral. Mejora el aislamiento dental de la cavidad oral, así como la ergonomía postural del profesional y permite disponer de luz directa en las intervenciones con el sistema ISOLITE.

Ahora, además, sale al mercado el nuevo sistema ISOVAC, una alternativa económica que se puede montar y desmontar fácilmente para trasladarlo de un gabinete a otro.

Electrodent suma a su oferta de productos los sistemas de iluminación StarlightLed

Electrodent, en su continúo compromiso de ofrecer a sus clientes los productos más innovadores del mercado, presenta los sistemas de iluminación profesional de la marca StarlightLed.

Con estos sistemas de iluminación la firma trata de ampliar y proporcionar una solución global para todos los profesionales del sector, ofreciendo lámparas de 175 W con tecnología LED, ultraligeras, de 120x60 y con temperatura de color 5000ºK.

A-dec pone a la venta su nuevo A-dec 300 a un precio muy atractivo

A-dec presenta el A-dec 300, modelo 311, y su nuevo sistema de mangueras colgantes, modelo 366. Con un precio mucho más competitivo, ofrece una completa solución con la ventaja de poderlo configurar según las necesidades de cada odontólogo. Ofrece un atractivo diseño al que se añaden ventajas como el punto virtual de la silla que incrementa la comodidad del paciente y el nuevo sistema de mangueras colgantes que cubre las necesidades del gabinete dental.

Este equipo personalizado cumple sus propósitos, tanto en el mercado americano como a nivel mundial, ofreciendo la calidad característica de todos los equipos A-dec a un precio más flexible. Con total grado de integración de todos los elementos clínicos, el A-dec 300 se puede optimizar según las necesidades de la práctica dental.

TBR presenta Bone Pin System

El sistema de implantes TBR incorpora a su gama de productos el Bone Pin System, un sistema que permite la reconstrucción ósea con tres posibilidades gracias a sus chinchetas de titanio de longitud 3 y 5 mm. Facilita la fijación de mallas de 0.1 o 0.2 mm. de espesor, de hojas de titanio de 20 o 40µ o de membranas reabsorbibles.

Se presenta en una caja con tapa retráctil de fácil apertura y totalmente autoclavable, que contiene quince chinchetas y un instrumento. Estas chinchetas poseen la particularidad de estar dotadas de una rosca debajo de la cabeza para una excelente fijación de mallas, hojas de titanio o membranas, que quedan así aseguradas.

Este producto estará pronto disponible a través de Importación Dental.

Ya está disponible la nueva guía de colores de cerámica GC Initial LiSi

GC informa de que ya está disponible la guía de colores de su nueva cerámica para estructuras de disilicato de Litio, Initial LiSi. Esta cerámica ha sido desarrollada para ser el recubrimiento perfecto sobre estructuras de disilicato de litio. La firma ofrece con este material restauraciones altamente estéticas y duraderas para la satisfacción del paciente. Gracias a los coeficientes de expansión térmica (CTE) perfectamente ajustados, su baja temperatura de cocción y la alta estabilidad durante múltiples cocciones garantizan un tratamiento seguro y predecible de las estructuras de disilicato de litio. La simplicidad y la manipulación segura de Initial LiSi aseguran una corta curva de aprendizaje que ofrece resultados rápidos, estéticos y económicos.

W&H lanza nuevas ofertas de verano

W&H presenta su nuevo catálogo de novedades y ofertas 2015, que estará vigente hasta finales del próximo mes de septiembre. Por un lado, presenta su esterilizador LINA de clase B, que cuenta con un nuevo ciclo corto eco B, que le permitirá disponer de su instrumental esterilizado en un tiempo récord, así como poder realizar su registro de datos de la manera más cómoda y sencilla gracias a su nuevo USB integrado. Además, este nuevo esterilizador ahorra agua considerablemente. Con motivo de este lanzamiento, al comprar cualquiera de los esterilizadores de W&H, podrá adquirir la unidad de mantenimiento Assistina, que le permitirá mantener y prolongar la vida útil de sus instrumentos.

Por otro lado, el catálogo incluye la gama de instrumental Synea Visión, con un cabezal para cada necesidad. Son las primeras turbinas del mundo que, gracias a su anillo de cinco LEDs, le permitirán obtener un área de tratamiento 100% libre de sombras. Asimismo, cuenta con cinco sprays que le aportarán la máxima refrigeración.

Zirkonzahn.Mobile, la aplicación para el control de su fresadora desde su dispositivo móvil

Zirkonzahn ha desarrollado la aplicación Zirkonzahn.Mobile para obtener el mejor uso de su fresadora CAD-CAM. La principal ventaja de esta aplicación para móviles y tablets es que se puede controlar el proceso de fresado en cualquier momento. Esto significa un ahorro de tiempo, ya que no es preciso permanecer en el laboratorio. Si se presentan interrupciones o mensajes de error durante el fresado, se comunica inmediatamente al usuario mediante notificaciones Push. La aplicación Zirkonzahn.Mobile le brinda información sobre qué archivo se está fresando, el estado del proceso y el tiempo que necesita para terminar el trabajo. Se puede utilizar con todos los modelos de fresadoras CAD-CAM de Zirkonzahn. Está disponible para los sistemas operativos Android y iOS en las tiendas de Google Play o AppStore.

GT-Medical realiza el lanzamiento internacional de su escáner SCAN-FIT2

GT-Medical lanzó su nuevo escáner dental SCAN-FIT2 durante la IDS de Alemania y, posteriormente, en España, durante las Jornadas Protésicas de Madrid. De las características de este producto destacan: precisión, gracias a la implementación de la Tecnología Óptica BLUE LED, que elimina brillos y reflejos sobre el modelo de escaneo; resistencia, por su sistema óptico inalterable ante polvo, vibraciones, cambios de luz, temperatura y humedad, y porque incorpora una carcasa hermética, lentes protegidas mediante filtros UV y un sistema inhibidor de la vibración; velocidad, llegando a transmitir sus datos 1GB/seg. a través de un único cable ETHERNET de conexión PC; y estabilidad, ya que dispone de un PC adicional en la óptica que permite un ajuste automático del brillo y contraste.

La corona NobelProcera FCZ destaca por su resistencia, estética y funcionalidad

La corona atornillada NobelProcera FCZ combina volumen total, adecuada resistencia para la zona posterior y flexibilidad restauradora incomparable. Fabricada en CAD-CAM con zirconia translúcida de alta resistencia, la corona atornillada NobelProcera FCZ permite crear pilares con acceso angulado al tornillo y está diseñada para ofrecer resultados predecibles en cuanto a resistencia, estética y funcionalidad. Apta para todas las posiciones de los dientes, garantiza predictibilidad, incluso en la zona posterior, donde se producen elevadas fuerzas oclusales, motivo por el cual es ideal para restaurar la región molar. Tampoco hay que preocuparse por si el recubrimiento se desconcha. Gracias a su volumen total, la corona atornillada FCZ elimina la necesidad de recubrimiento. La biocompatibilidad de los materiales utilizados representa una ventaja adicional porque contribuye a la estabilidad biológica.

Expazen se presenta en FDM 2015 como el primer hilo en pasta

FDM Forum Dental 2015 fue el escenario de presentación del nuevo producto de Inibsa Dental: Expazen para Restauración y Prótesis. Se trata del primer hilo en pasta que consigue la misma calidad de apertura que el hilo retractor, pero sin los inconvenientes del mismo. Este producto posee propiedades que lo hacen único en el mercado: rápida apertura sulcular en sólo dos minutos, y pudiendo permanecer en el surco hasta 12 minutos; sin sangrado (hemostasia secundaria por acción mecánica); seguro para el periodonto, y sin dolor para el paciente.

Además, gracias a su viscosidad, se consigue una alta precisión para abrir eficazmente el surco sin dañar la fijación epitelial. La cápsula es innovadora y ergonómica y está equipada con una boquilla de diámetro adecuado, que no penetra jamás en el surco.

Osseolife® ofrece la nueva Carraca de Ziacom®

La Carraca de Ziacom® es un instrumental de cirugía con un diseño ergonómico y acabado en mate que evita cualquier deslumbramiento. Este nuevo producto llega de la mano de Osseolife® y está fabricado en acero inoxidable.

La Carraca de Ziacom® está coloreada en la parte final para poder identificarla fácilmente. Una de sus ventajas es que es desmontable para poder llevar a cabo una mejor limpieza y está marcada con láser para indicarle cómo se ha de montar nuevamente.

discovery® delight de Dentaurum, un nuevo sistema lingual sorprendentemente diferente

discovery® delight es un nuevo sistema lingual que no solo cumple con las exigencias de la técnica lingual moderna, sino que también marca nuevas pautas con un diseño muy sofisticado. En cooperación con el Prof. Dr. Rubens Demicheri, Dentaurum ha desarrollado un sistema lingual que cumple con los deseos de doctores y pacientes porque ofrece una amplia gama de indicaciones, periodos breves de tratamiento y es casi invisible y muy cómodo.

Siendo prácticamente invisible, discovery® delight es ideal para el tratamiento ortodóntico de pacientes adultos, ya que permite el tratamiento de casos 2D y 3D y hasta de graves maloclusiones, con periodos de tratamiento bastante más breves. El sistema, para la mandíbula y el maxilar, consiste en dos brackets linguales con un slot de 20 para los dientes anteriores y posteriores, y de un bracket posterior cerrado y un tubo molar.

El cierre hermético de los pilares de Zeramex evita el paso de las bacterias

Zeramex informa que al pegar sus pilares se evitan los micromovimientos entre el implante y el pilar, por lo que causan menor retracción de la encía.

Además, la firma quiere resaltar que al faltar el tornillo se evita tener una fuente electrolítica más en la cavidad oral y, al ser pegado o sellado, se consigue un cierre hermético que no deja entrar bacterias en la rendija (GAP). En consecuencia, se produce menos periimplantitis.

Bien-Air, en el Fórum Dental de Barcelona

Bien-Air España estuvo presente en la pasada edición del Fórum Dental del Mediterráneo celebrado del 7 al 9 de mayo, donde la firma presentó sus últimas e impactantes novedades.

Bien-Air ofreció un cóctel «Tornado» especial para celebrar el lanzamiento de sus novedades, innumerables obsequios a los dentistas asistentes con su ya conocido «rasca-rasca», que vienen realizando en todas las ferias del sector, y el sorteo de una Turbina Tornado con enlace Unifix, que recayó en la Dra. Patricia Galán, del Centro Médico Dental Chamartín, en Madrid. La firma quiere agradecer la asistencia de todos aquellos que se acercaron a su stand, tanto para conocer las novedades como para seguir de cerca los cambios en la estrategia comercial de la empresa y esperan poder haber colmado las expectativas de sus clientes a la hora de satisfacer sus demandas tanto de información de productos como de atención en general.

Ortoteam acudirá a la reunión de la Sociedad Europea de Ortodoncia en Venecia

Durante este mes de junio, Ortoteam, y Tessa Llimargas en su representación, estará presente en la reunión de la Sociedad Europea de Ortodoncia EOS en Venecia, uno de los eventos más importantes de la exposición comercial en Ortodoncia a nivel europeo, donde se presentarán las últimas novedades en el sector y concretamente en el campo 3D.

Muchos visitantes acudirán interesados en obtener información sobre las últimas novedades en escaneo y software 3D, de 3Shape.

ITI celebra su Asamblea General Anual en Estambul

El International Team of Implantology (ITI) celebró su reunión general anual en Estambul (Turquía) el pasado 25 de abril. Durante la Asamblea General de Fellows, el presidente de ITI, David Cochran, puso de relieve los numerosos logros del grupo. El principal ha sido el exitoso ITI World Symposium de 2014 y el lanzamiento de su plataforma de e-learning, ITI Online Academy.

Durante la reunión, la Asamblea General nombró al Dr. Stephen Chen como nuevo presidente electo de ITI, que iniciará su mandato en 2017. El Dr. Jan Lindhe, profesor de la Universidad de Gotemburgo (Suecia), fue galardonado con la distinción de ITI Fellow Honorífico como académico pionero en la regeneración de los tejidos y como investigador clínico mundialmente reconocido en el ámbito de la Periodoncia. La próxima ITI tendrá lugar en Chicago (EE.UU) el 28 de abril de 2016, al mismo tiempo que la celebración del Congreso ITI de Norteamérica 2016.

Roland DG presenta sus soluciones dentales digitales en el FDM 2015

Roland DG Corporation estuvo presente en el FDM 2015. Los visitantes conocieron, de primera mano, las soluciones completas de fresado digital abierto de la firma. Su presencia es el reflejo de la creciente demanda de la tecnología digital fácil de usar y fiable del Roland DG, con más de 3.000 unidades vendidas en todo el mundo.

Roland DG ofrece fresadoras de fácil uso y compactas, compatibles con una amplia gama de materiales, lo que permite producir todo tipo de restauraciones digitalmente. En FDM 2015, se mostraron las fresadoras Roland de 4 y 5 ejes, la DWX -4 y la DWX-50.

Asimismo, se realizaron demostraciones de las unidades de fresado Roland en combinación con escáneres, hornos de sinterizado, software y un amplio rango de materiales fresables para mostrar la versatilidad y compatibilidad de los mecanizados.

Casa Schmidt ya tiene disponible su catálogo de consumo 2015

Casa Schmidt presenta su nuevo catálogo 2015. El principal objetivo es mostrar y poner a disposición de todos los profesionales de la Odontología la más amplia gama de productos para la clínica dental.

El nuevo catálogo consumo 2015 incorpora las últimas novedades e innovaciones del sector. Casa Schmidt ofrece la posibilidad al profesional de poder realizar consultas en su nuevo formato *on line*. También se podrá solicitar el catálogo impreso a través de sus delegados comerciales o su *contact center*.

El Grupo Inibsa renueva su imagen y lanza sus webs corporativas

El Grupo Inibsa renueva su imagen y presenta las tres nuevas webs corporativas: inibsa.com, inibsadental.com e inibsahospital.com. El nuevo diseño ofrece una página intuitiva, que permite a los usuarios conocer detalladamente los servicios del Grupo Inibsa, así como cada una de las categorías y productos de las compañías de Inibsa Dental, Inibsa Hospital y Laboratorios Inibsa. Las tres nuevas páginas web permiten una interacción más directa de los visitantes y la consulta de documentos y vídeos relacionados con algunos de los productos sanitarios o medicamentos que pertenecen al grupo empresarial. Las tres webs incorporan diferentes apartados que permitirán a los usuarios conocer las últimas novedades de la compañía, así como estar al día de todas las jornadas o formaciones que se organicen, o aquellos eventos, ferias o congresos en los que está prevista la participación de las empresas del Grupo Inibsa.

El turismo de salud en España crece más de un 70% en los últimos cuatro años

i2 Implantología, como gran conocedor del mercado nacional e internacional y fruto de su amplia experiencia, desvela datos reveladores sobre el sector que confirman que el turismo de salud está en auge. Según indican los expertos, se espera que este año se facturen en todo el mundo alrededor de 128.000 millones de euros, cifra que superará la de 2014 y que se prevé siga aumentando de cara a los próximos años. España cuenta con factores determinantes que podrían convertir al país en el destino turístico de salud por excelencia. Por un lado, la alta calidad de su Sistema Nacional de Salud, reconocido e imitado internacionalmente, y por otro lado, su amplia oferta turística y cultural hacen que sea uno de los pocos países capaces de unir ocio y salud a precios realmente competitivos. Se trata de un sector que, además, genera miles de euros anualmente. Los turistas sanitarios tienen generalmente un poder adquisitivo alto, sus estancias duran entre diez y veinte días y su gasto es entre ocho y diez veces mayor que el de un turista convencional, llegando a desembolsar entre 1.500 y 2.500 €.

El Instituto del Aliento presenta su libro «Cómo cuidar tu aliento. La guía definitiva»

El Instituto del Aliento presentó el pasado 14 de mayo, en un hotel de Barcelona, el libro «Cómo cuidar tu aliento. La guía definitiva» del Dr. Jonas Nunes.

Una vez finalizado el acto de presentación del libro del Dr. Nunes, que tuvo una duración aproximada de 30 minutos, se sirvió a los asistentes al evento un cóctel en los salones del hotel.

El Congreso SEPA 2015 acoge un taller de Camlog impartido por el Dr. Beschnidt

Camlog estuvo presente en el Congreso SEPA 2015, que tuvo lugar en Barcelona, con un interesante taller práctico a cargo del Dr. Marcus Beschnidt (Baden-Baden, Alemania).

Bajo el título «Técnicas de microcirugía en el manejo del tejido periodontal», se desarrolló con prácticas sobre cabeza de animal, permitiendo a los asistentes conocer, de una manera práctica, cortes, diseño de colgajo y diversas técnicas de sutura: colgajo de espesor parcial, preparación de la aleta multicapa, la cobertura de defecto recesión, el injerto gingival libre en el anterior con un injerto de paladar, etc.

Los asistentes al taller, que contó con traducción al castellano y resultó muy interesante, dado su carácter práctico, quedaron encantados con el alto nivel de las técnicas.

EMS, patrocinador «Diamante» en Europerio8

EMS, un año más, participará como patrocinador «Diamante» en Europerio8, que se celebra en Londres, del 3 al 6 de junio.

EMS contará con su renovado pero famoso stand 11, donde los visitantes profesionales podrán encontrar más información sobre los reconocidos métodos originales AIR-FLOW® y Piezon® NO PAIN: soluciones para la limpieza dental profesional, el mantenimiento de implantes y la profilaxis de los niños.

EMS realizará dos sesiones clínicas: «Mantener la salud bucal de sus pacientes antes de que lo hagan otros», que tendrá lugar el jueves 4 de junio, a las 12:30 horas, en la suite Capital 2-4, y será impartida por el Prof. Jean-François Roulet; e «Integración del pulido por aire subgingival en los protocolos de profilaxis», dictada por Karen Davis el viernes 5 de junio, a las 12:30 horas. Además, los módulos prácticos presentados en el stand por la Swiss Dental Academy permitirán a todos los profesionales vincular la teoría con la práctica y sentir por ellos mismos el significado de la tecnología NO PAIN.

GC participa en las V Jornadas de Prótesis Dental del Colegio de Protésicos de Madrid

Durante los pasados 17 y 18 de abril, GC estuvo presente en las V Jornadas de Prótesis Dental organizadas por el Colegio de Protésicos Dentales de Madrid.

Allí contó con un stand donde pudo mostrar sus últimas novedades, como la cerámica de recubrimiento de estructuras de disilicato de litio (Initial Lisi). También esponsorizó la conferencia de cierre ofrecida por el reconocido técnico dental Joshua Polansky.

De izda. a dcha., Marisa Fernández, directora comercial y de Marketing de GC Ibérica; Joshua Polansky, ponente, y Eduardo Blanco, director general de GC Ibérica.

Éxito del curso de certificación de OrthoApnea impartido por el Dr. Javier Vila

El pasado día 25 de abril se celebró en Madrid un nuevo curso de certificación OrthoApnea. El equipo de la firma estuvo presente aportando su experiencia en la materia.

El curso, impartido por el Dr. Javier Vila Martín, fue de carácter teórico-práctico y sirvió para que los asistentes se formaran en el tratamiento de esta patología. Durante la sesión, se dejó claro que los dispositivos intraorales son la solución más apropiada para miles de pacientes que padecen apnea del sueño y ronquido.

A lo largo de la jornada los alumnos aprendieron los fundamentos teóricos para el diagnóstico y tratamiento del SAHS.

Tras el éxito del curso ya se han abierto los plazos de inscripción para próximas convocatorias de Certificación OrthoApnea, con objeto de facilitar a todo el mundo que lo desee el aprendizaje de la técnica.

Microdent imparte formaciones para los alumnos de la CEU San Pablo y la UAX

Microdent ofreció un curso teórico-práctico de Cirugía y expansión ósea para los alumnos de 1º y 2º del Máster Universitario en Cirugía Bucal e Implantología de la Universidad CEU San Pablo de Madrid, dirigido por el Dr. Manuel Fernández Domínguez y coordinado por la Dra. Aitana Loughney, aunque, por encontrase de baja por maternidad, fue reemplazada por el Dr. Javier Álvarez.

Por otro lado, Microdent realizó doce talleres teórico-prácticos dirigidos a unos 300 alumnos de 3er curso de la Universidad Alfonso X el Sabio de Madrid (UAX). Estas sesiones se iniciaron con una presentación de la empresa y su línea de productos, así como una muestra de vídeos quirúrgicos de colocación de implantes. Los asistentes tuvieron la oportunidad de realizar un protocolo de fresado e insertar un implante en mandíbula animal.

Euroteknika celebra un curso de carga inmediata y técnica *All on four*

Euroteknika Iberia celebró en las instalaciones del Centro Médico Arenal de Sevilla el «II Curso Iniciación al Postextracción-Carga Inmediata y a la técnica *All on four*», impartido por el Dr. Javier Herce.

El curso comenzó con una serie de conferencias sobre carga inmediata, implantes postexodoncia, técnica *All on four* y prótesis sobre implantes, para terminar con una cirugía en directo realizada por el Dr. Javier Herce.

Los alumnos, desplazados desde varios puntos de España, pudieron debatir e intercambiar conocimientos con los ponentes a quienes pudieron exponer sus inquietudes en todo momento.

La jornada fue todo un éxito y desde Euroteknika Iberia quieren agradecer a todos los asistentes y ponentes su trabajo y participación.

COE amplía el acuerdo con UNOE para ofrecer diversas opciones de financiación a sus pacientes

COE ha ampliado el acuerdo con UNOE, empresa del Grupo BBVA, por el que se permitirá a los asociados darse de alta para obtener créditos para sus pacientes de forma casi automática y con muchas ventajas para todos aquellos que posean cuenta corriente en dicha entidad. Este acuerdo viene motivado para ofrecer más de una opción en financiación a los pacientes, con la meta de que nadie renuncie a un tratamiento por problemas económicos. A la hora de financiar, COE ofrece tres opciones y gestiona las financiaciones gratuitamente.

AVINENT participó como *global partner* en la novena edición del FDM

AVINENT participó con éxito en la edición 2015 del Fórum Dental del Mediterráneo (FDM), una de las principales citas de los profesionales del sector, que se celebró en Barcelona. Numerosos profesionales se interesaron por sus propuestas y participaron en los actos de formación y divulgación que organizó la firma con motivo del certamen, en los que se agotaron todas las plazas disponibles.

Como empresa de referencia en tecnologías digitales, AVINENT organizó una ponencia sobre Implantología digital y nuevas herramientas digitales, a cargo del Dr. Jesús López Vilagran, así como un workshop sobre el sistema de cirugía guiada desarrollado por la firma. Igualmente, en el stand de AVINENT, los sistemas para la obtención de estructuras con flujo digital suscitaron interés entre los participantes. Este año la firma fue *global partner* del certamen y consolidó su posición de referencia en el sector.

Zimmer organizó un exitoso taller de prótesis sobre implantes en Zaragoza

El pasado 5 de junio, Zaragoza acogió el «Taller de Regeneración» impartido por el Dr. Daniel Capitán. Durante el curso se revisaron todas las técnicas básicas y complementarias en la toma de decisiones sobre el tipo de tratamiento, implantes, prótesis, técnica periodontal y otras complementarias que se pueden aplicar en los diferentes tipos de casos.

Se colocaron implantes Tapered Screw-Vent® y Zimmer Trabecular Metal™ Dental Implant, y se practicaron tanto la técnica One abutment - One time™ como la RevitaliZe™.

Curso para higienistas dentales en La Rioja

El pasado sábado 9 de mayo se celebró en el Colegio de Odontólogos y Estomatólogos de La Rioja un curso para higienistas sobre «Protocolos de actuación en nuestra práctica diaria», dictado por Beatriz Lorza Lostado y organizado por la Asociación de Higienistas Bucodentales de La Rioja. A la formación, que contó con la colaboración de BioHorizons, asistieron más de 70 higienistas y se abordaron temas como exploración oral, sondajes iniciales y plan de tratamiento, radiografía periapical o panorámica, técnicas de higiene personalizadas, ultrasonidos y tipo de puntas a utilizar, curetas y sensibilidad, periodontograma, blanqueamiento de bicarbonato, conclusión personal para el paciente y datos a reflejar en la ficha.

Henry Schein donará productos valorados en 500.000$, con motivo del terremoto de Nepal

Henry Schein, INC (NASDAQ-HSIC) destinará 500.000$ en donaciones de producto para apoyar las actividades de socorro de víctimas del devastador terremoto en Nepal. Además, la compañía ha abierto un fondo de emergencia destinado al desastre de Nepal, a través de la Fundación Henry Schein Cares. Las contribuciones hechas a este fondo se destinarán directa y completamente a apoyar los esfuerzos de las organizaciones de emergencia. Esta compañía trabaja estrechamente con organizaciones estratégicas asociadas de emergencia incluyendo AmeriCares, Direct Relief, Heart to Heart International y International Medical Corps, para supervisar continuamente y valorar la necesidad de suministros médicos en las actividades de socorro.

Las donaciones médicas de Henry Schein incluirán más de dos millones de máscaras quirúrgicas, un millón de pares de guantes y miles de vendas. También donará miles de cepillos y pastas de dientes.

El grupo DENTSPLY estuvo presente en el Salón DENTALUS

Las empresas del grupo DENTSPLY estuvieron presentes en DENTALUS, el primer evento dedicado exclusivamente al área de la formación en el sector dental.

En este Salón, celebrado en Madrid los pasados 24 y 25 de abril de 2015, DENTSPLY presentó todo su catálogo de cursos y las colaboraciones que ofrece a empresas, universidades, centros e instituciones que imparten formación, tanto en el área de la Odontología restauradora y Endodoncia por parte de la división de DENTSPLY DeTrey y Maillefer, como en el área de Implantología por parte de DENTSPLY Implants.

Mozo-Grau abre las puertas de sus instalaciones

Mozo-Grau ha recibido en su sede una serie de visitas durante el pasado mes de mayo.

El 15 de mayo, la firma invitó a un grupo de doctores procedentes de distintos lugares de España. Ese mismo día Mozo-Grau recibió a un doctor procedente de Albania.

Todos los profesionales que visitan las instalaciones de la firma tienen la oportunidad de conocer las áreas de producción, calidad, logística y MG Bio-Cam®.

dentalDoctors y Quintessence firman un acuerdo para potenciar la fidelización de pacientes

dentalDoctors y Quintessence han firmado un acuerdo para potenciar la capacidad de las clínicas dentales de fidelizar a sus pacientes y aumentar las recomendaciones basadas en el boca-oreja, a través de la implantación de «7/12 Plan de Fidelización Dental», una estrategia desarrollada por dentalDoctors que ha revolucionado el marketing en el sector dental, al enfocar sus esfuerzos en el fortalecimiento de la cartera de pacientes, en lugar de en la captación de nuevas visitas, y al hacerlo a través del uso de soportes basados en la comunicación y no en la publicidad. Mediante este acuerdo, Quintessence será el partner estratégico de dentalDoctors en la distribución y comercialización de este plan. El acuerdo fue firmado hace unas semanas por Javier Teixidó, director general de Quintessence España, y el Dr. Primitivo Roig, director de dentalDoctors, en el Centro Odontológico VLC, ubicado en Valencia. Quintessence inició el pasado mes de abril en DENTALUS la difusión del «7/12 Plan de Fidelización Dental».

DESS-LAB® dispone de la certificación ISO 13485 e ISO 9001

Son pocos los centros de fresado que disponen de certificaciones ISO 13485:2003 e ISO 9001:2008, y DESS-LAB® es uno de ellos. La voluntad de este laboratorio es ofrecer la mejor calidad a un precio justo, lo cual cumplen gracias a su línea de pilares personalizados. Los pilares DESS-LAB® garantizan el mejor ajuste y calidad de fabricación por su exclusivo proceso de fabricación 100% mecanizado en una sola pieza.

El software OrisLine ofrece actualizaciones continuas y modernos servicios de soporte

Más de 20 años de experiencia hacen que el Grupo OrisLine se confirme como una de las empresas líderes en la producción de software dentales. Los servicios y productos informáticos que ofrece se dirigen a las clínicas y laboratorios dentales que quieren herramientas tecnológicas modernas para gestionar su actividad y aumentar la productividad.

El Grupo OrisLine, con más de 20.000 usuarios en todo el mundo, ofrece los siguientes servicios:

- Soporte técnico telefónico, en todas las lenguas.
- OrisChat, un chat ideado para ofrecer soporte directo e inmediato.
- Soporte remoto para reducir tiempo y gastos de intervención.
- Curso de formación OrisTraining organizado en la sede de Madrid o a distancia para aprovechar el potencial del software OrisLine.

Ancladén participa en un curso del COEC

Ancladén organizó en las instalaciones del Col·legi Oficial d'Odontòlegs i Estomatòlegs de Catalunya (COEC) el «II Curso de Sobredentaduras sobre miniimplantes Locator», impartido por el Dr. Allan Smelt con la colaboración del Dr. Juan Zanón. Tras la ponencia introductoria, a cargo del Dr. Smelt, licenciado por la Universidad de Amsterdam y especializado en Prostodoncia, Periodoncia e Implantes, tuvo lugar la cirugía, que fue retransmitida en directo, y a continuación se realizó el taller de inserción de los miniimplantes.

Los participantes tuvieron la oportunidad de trabajar sobre modelo con el miniimplante, así como con rebase y colocación de la prótesis con anclajes Locator.

El miniimplante (Lodi) con Locator es la opción menos invasiva con un coste muy razonable para crestas estrechas y una alternativa a los miniimplantes de bola, reduce de un modo evidente la altura vertical, además de reforzar la dentadura.

COE trabaja para conseguir pacientes a sus clínicas asociadas

El Círculo de Odontólogos y Estomatólogos (COE) continúa sorprendiendo con sus estrategias, ya que no solo ha conseguido grandes acuerdos de colaboración con las mejores empresas del sector e innumerables servicios como la financiación, sino que ahora, además, pondrá todo un departamento comercial a trabajar para conseguir pacientes para las clínicas asociadas, estrenándose con un colectivo de 40.000 futuros pacientes.

Desde COE informan que, próximamente, incorporarán 150.000 futuros pacientes.

Alloderm, MinerOss y Grafton serán distribuidos por BioHorizons Ibérica

BioHorizons Ibérica S.R.L. ha obtenido la licencia/autorización para el almacenamiento y distribución de tejidos humanos y productos derivados de los mismos, por parte de la Dirección General de Ordenación e Inspección de la Consejería de Sanidad de la Comunidad de Madrid. Esta licencia permite a BioHorizons Ibérica S.R.L. la venta y distribución de Alloderm, MinerOss y Grafton, aloinjertos autorizados por la Organización Nacional de Trasplantes, directamente desde su oficina de Madrid, por lo que se facilita el proceso del pedido y se optimiza el tiempo de entrega.

Para celebrar la concesión de esta licencia, BioHorizons ofrece promociones especiales con aloinjertos.

Vitaldent aumenta sus ventas en Europa un 6,1% y confirma su tendencia de crecimiento

Vitaldent, cadena de clínicas dentales líder en Europa, ha presentado los resultados correspondientes al primer trimestre del año. La compañía de servicios odontológicos, líder absoluto del sector, ha aumentado sus ventas un 6,1% con respecto al mismo periodo del año 2014, lo que se traduce en 115.400.000 de euros. En cuanto al número de clínicas, Vitaldent mantiene su liderazgo en Europa con 438 establecimientos abiertos al público.

Este significativo crecimiento de la compañía se debe a su política de expansión, al aumento de un 15% en la demanda de tratamientos de Ortodoncia y a la captación de más de 10.000 nuevos pacientes a través de su página web.

A todo ello se suma la apuesta por la digitalización y la tecnología digital 3D en sus clínicas, a la permanente innovación en materia de tratamientos odontológicos y a la formación continua de su equipo médico a través del Centro de Estudios Superiores Vitaldent.

Se inaugura un centro en Granada equipado con tecnología de KaVo

Recientemente se ha inaugurado en Granada «Diagnóstico Digital 3D3», un centro de referencia en radiología dental que cuenta con equipamiento CBCT de última generación, como es el KaVo 3D eXam e Instrumentarium OP 300 Maxio. El centro facilitará a las clínicas dentales de Granada imágenes tanto en 2D como 3D para los más avanzados tratamientos.

Este centro esta dirigido por Raúl García, que posee una amplia experiencia en diagnóstico dental.

Inibsa Dental, presente en el FDM con dos formaciones sobre desinfección y cirugía

Inibsa Dental estuvo presente en el Fórum Dental 2015 mediante un stand y realizando dos actividades formativas. La primera, sobre desinfección, fue un taller, impartido por la higienista Anna Ramiro, denominado «Protocolo de desinfección y esterilización del campo quirúrgico», en el que se indicó la importancia de que el personal sanitario conozca las barreras y secuencias correctas de los protocolos de prevención, desinfección y esterilización del área quirúrgica. En la categoría de cirugía, el Dr. Raúl Minoves llevó a cabo el taller «Utilización de biomateriales Geistlich en regeneración ósea y mucogingival sobre implantes», donde se realizó una breve introducción teórica y el análisis de casos clínicos. Posteriormente, se efectuó una práctica de la utilización de biomateriales.

El Dr. Bach, nuevo odontólogo especialista en Implantología y Periodoncia en i2

i2 Implantología, el centro odontológico fundado por el Dr. Luis Cuadrado, ha nombrado al Dr. Daniel Bach como nuevo odontólogo especialista en Implantología y Periodoncia. Licenciado en Odontología por la Universidad Europea de Madrid y con los títulos de Especialista Universitario en Implantología y en Odontología Estética y Rehabilitadora, el Dr. Bach cuenta con una dilatada experiencia, tanto en España como en Brasil, donde realizó prácticas en la Universidad de Potiguar y en el Hospital de la Policía Militar de Natal. A su vuelta a España, continuó ampliando sus conocimientos prácticos reanudando su trabajo en la Policlínica Odontológica de la Universidad Europea de Madrid hasta 2013. Posteriormente, ejercería como odontólogo general en el Sanatorio Quirúrgico Virgen del Mar. Su relación con la clínica i2 Implantología comenzó en 2013 en el ámbito de la Cirugía y la Implantología, junto al fundador y director médico de la clínica, el Dr. Luis Cuadrado. Desde 2014 y hasta ahora, Daniel Bach ha ejercido como odontólogo general de Periodoncia e Implantología en i2.

Alineadent estuvo presente en FDM

Alineadent, la Ortodoncia invisible digitalizada de Laboratorio Ortoplus, participó entre el 7 y el 9 de mayo, en el Fórum Dental Mediterráneo (FDM), que ha cumplido su 9ª edición.

Alineadent tuvo la oportunidad de exponer todas sus novedades sobre el tratamiento de Ortodoncia invisible, además de las últimas novedades de su software dental Linedock y su aparatología ortodóntica invisible. Además, la firma ofreció un curso de certificación durante los días que duró la feria que obtuvo un gran éxito de asistencia.

El FDM también sirvió para informar a todos los allí presentes de las próximas fechas de los cursos de certificación que se impartirán, tanto de manera presencial como *on line*, sobre la Ortodoncia invisible Alineadent.

GT-Medical acudió a las Jornadas Protésicas de Valencia

GT-Medical estuvo presente en las Jornadas Protésicas de BitDental durante el pasado día 8 de mayo. Entre sus productos se presentó el nuevo Scanner Dental SCAN-FIT2, cuyas características principales son su robusto sistema libre de alteraciones externas, su rapidez de ejecución (23% más rápido que el resto de escáneres del mercado) y su pequeño tamaño, que hace que sea de fácil manejo y portátil.

GT-Medical y su equipo estuvieron encantados de recibir y mostrar todas sus novedades a los asistentes a los que agradecen su visita.

Esta compañía persigue crear una tecnología de sistemas libres para que sea el laboratorio protésico el que elija el centro de fresado con el que desee trabajar.

DVD participó en el XVII Encuentro Aceprodent

DVD participó en el XVII Encuentro Aceprodent, que tuvo lugar en el Gran Hotel Corona Sol de Salamanca el pasado día 25 de abril. Aceprodent, la Asociación de Centros y Profesionales Dentales, organiza periódicamente estos encuentros con el propósito de ayudar a sus asociados en la actividad y promoción de sus centros dentales.

DVD participó en el evento mediante la organización del curso «Sedación consciente en la práctica dental», impartido por la Dra. Inmaculada Vela, profesora de la Universidad Internacional de Catalunya, con el objetivo de dar a conocer el sistema de sedación consciente por óxido nitroso en la clínica dental. El curso recibió una valoración muy positiva por parte de todos los asistentes, considerando la ponencia de gran calidad y destacando el nivel de contenidos, la utilidad de los conceptos aprendidos y la metodología utilizada, entre otros.

Microdent colabora en un curso de Cirugía Ortognática

Microdent Orthodontics ha colaborado en el Módulo de Microtornillos, Mecánica de Deslizamiento y Corticotomías del curso de Cirugía Ortognática para ortodoncistas, dictado por la Dra. Marina Población en el Campus Marina en Paterna (Valencia).

Durante el desarrollo del evento, las aplicaciones de Microdent Versátil de fijación de aparatología ortopédica fueron uno de los temas más comentados. Microdent quiere agradecer a la Dra. Población por invitar a la empresa a participar en este módulo, así como a Facundo Couto, estrecho colaborador de la firma.

El curso de Osseolife® sobre técnicas quirúrgicas implantológicas culmina con éxito

El curso sobre técnicas quirúrgicas complejas en el ámbito de la Implantología dental que organizó recientemente Osseolife® fue un éxito. Más de 20 profesionales acudieron a este workshop para actualizar sus conocimientos sobre la colocación de implantes dentales y poner en común su experiencia.

La compañía tiene como uno de sus pilares de crecimiento la formación y, por ello, organiza a lo largo de todo el año diferentes cursos en distintas ciudades de España. Estas formaciones se proyectan con temáticas variadas para que resulten de interés para todos los profesionales del sector. En esta ocasión el temario versó sobre la expansión crestal, la carga inmediata o las nuevas técnicas de elevación del seno, entre otros temas.

EMS colabora con el título de «Especialista en Odontología Restauradora Basada en las Nuevas Tecnologías» de la UCM

En el curso académico 2014-2015 de la Facultad de Odontología de la Universidad Complutense de Madrid (UCM) se ha introducido un nuevo título de Especialista dentro de las opciones de formación postgraduada. El programa incluye, con un enfoque multidisciplinar, un temario en Periodoncia, Prótesis, Implantología y terapéutica conservadora enfocando su práctica en el uso de los principales avances tecnológicos.

Muchas firmas desarrollan aparatos e instrumentos con indicaciones muy prometedoras, pero pocos son avalados por la literatura. Dentro de estos avances es importante disponer de los instrumentos que demuestren su eficacia clínica y que están ofreciendo alternativas de tratamiento. El objetivo de este título es disponer de los principales avances y en este contexto destacan los instrumentos y aparatos que ha desarrollado EMS para el tratamiento y prevención de las enfermedades periodontales y periimplantarias.

Camlog reunió a expertos de Implantología Internacional en Atenas

Como en ocasiones anteriores, Camlog Foundation celebró su reunión de expertos Internacionales en Atenas (Grecia). El objetivo principal fue una puesta en común de todos los avances en Implantología de la mano de un grupo seleccionado de doctores con gran experiencia en este campo.

Esta reunión de carácter anual contó con la participación de implantólogos usuarios de Camlog de más de 20 países, lo que sin duda enriquece las conclusiones, ya que aúna diferentes técnicas y prácticas clínicas. Durante los tres días de agenda tuvieron lugar diversas mesas redondas de grupos de trabajo que llegaron a consensos y acuerdos para mejorar los Sistemas de implantes que Camlog pone a su disposición: CAMLOG®, CONELOG®, iSy®.

Euroteknika Iberia, presente en el Fórum Dental 2015

Una vez más, Euroteknika Iberia estuvo presente en el Fórum Dental (FDM), que del 7 al 9 de mayo de 2015 celebró su novena edición.

Muchos de los asistentes se acercaron al stand de Euroteknika Iberia para conocer, de primera mano, sus últimos lanzamientos y sus nuevas gamas de Implantes Plus, así como toda la amplia línea de productos.

Desde Euroteknika Iberia quieren agradecer a todos los participantes su interés y dedicación.

GC celebró el «Curso de manejo clínico en provisionales sobre dientes naturales»

GC celebró una nueva edición del «Curso de manejo clínico en provisionales sobre dientes naturales» en su centro de formación en Las Rozas. La sesión, impartida por los doctores Ramón García-Adámez, David García Baeza y Carlos Saavedra, fue seguida por 16 participantes de distintos puntos de España. La finalidad del curso fue proporcionar los conocimientos teóricos y prácticos para la elaboración de restauraciones provisionales estética y funcionalmente adecuadas sobre dientes naturales. Estuvo dirigido a restauradores con intención de perfeccionar su práctica clínica y a aquellos que, tras varios años de experiencia, pretenden mejorar la calidad del trabajo que realizan y alcanzar un nivel superior en el acabado de sus provisionales. Ante la alta demanda y la lista de espera generada, en próximas fechas GC convocará nuevas ediciones.

Más de 800 doctores acudieron al XI Simposio Internacional de MegaGen

Los pasados 1 y 2 de mayo, MegaGen celebró su undécimo Simposio Internacional en Nueva York. En este evento participaron más de 800 doctores de todo el mundo. Createch Medical, como partner de MegaGen en España, asistió junto a un grupo de profesionales de este país. Los asistentes disfrutaron de un completo programa científico con ponentes de alto nivel, como los doctores Howard Farran, John Kois, Nicolas Elian, Gordon Christensen o Thomas J. Han, entre otros.

GT-Medical da la bienvenida al verano organizando su habitual Torneo de Pádel

Un año más, GT-Medical lleva a cabo uno de sus mejores clásicos: el Torneo de Pádel de Verano, una ocasión única para que odontólogos y protésicos puedan compartir una de las mejores aficiones, el pádel. Habrá dos categorías (Masculina y Femenina) y tres niveles (Básico, Medio y Avanzado).

El Torneo tendrá lugar en el Club El Estudiante a las 12:00 hs. y allí, los asistentes podrán disfrutar de uno de los mejores eventos que tienen lugar en el sector dental.

Henry Schein muestra sus últimas novedades en el Fórum Dental Mediterráneo

Una vez más, el grupo Henry Schein estuvo presente en el Fórum Dental Mediterráneo. En esta ocasión estuvo junto a Infomed, empresa del grupo dedicada a dar soluciones de alta tecnología para clínicas y laboratorios.

Entre las novedades expuestas destacan la lámpara de blanqueamiento Zoom de Philips, la gama de soluciones quirúrgicas de ACE y el sistema de CAD-CAM CEREC de Sirona. Los visitantes pudieron recibir una sesión demo personalizada de este sistema por un especialista, e incluso escanear, diseñar y fresar una muestra *in situ*. Además los laboratorios dentales tuvieron información detallada acerca de las soluciones STL de captación y fresado comercializadas por Connect Dental™. Infomed, por su parte, aprovechó para presentar la nueva y revolucionaria versión de su software de gestión GESDEN G5 y el software CLINIPAD.

MediaLibrary App, nueva versión disponible en Apple Store y Play Store

ivoclar vivadent
passion vision innovation

La nueva aplicación MediaLibrary App permite a los clientes que trabajan con ordenadores o tablets el acceso rápido a instrucciones de uso, información de productos y material publicitario. Además, mantiene al tanto a los clientes de las actualizaciones de los documentos. El usuario puede almacenar individualmente los archivos que necesite o descargarlos en su tablet y realizar búsquedas específicas relacionadas con un producto a través de la opción de búsqueda o por familia de productos.

También están disponibles todos los vídeos que aparecen en la página web de la compañía. La aplicación MediaLibrary App se actualiza constantemente para incluir todas las nuevas funcionalidades.

Owandy estuvo presente en el FDM 2015

Owandy RADIOLOGY

Owandy Iberia
C/ Jerez de los Caballeros 2,Madrid
Tfno: 913058450
www.owandy.com

Manuel García
Director Comercial
Tfno: 662319610
manuel@owandy.es

Owandy estuvo presente, un año más, en el Fórum Dental Mediterráneo (FDM), que tuvo lugar en el recinto ferial Hospitalet de Fira de Barcelona. El evento, que cuenta ya con nueve ediciones a sus espaldas, se celebró entre el 7 y el 9 de mayo.

Desde su stand, el equipo de Owandy atendió a los visitantes interesados y mostró sus novedades.

La firma quiere agradecer a todas las personas que pasaron por su stand por el interés mostrado.

Implant Direct patrocina el curso «5 días de Implantología» de FIE, con el Dr. Pedro Peña

Implant Direct Iberia
simply smarter.

El pasado mes de mayo tuvo lugar el curso de inmersión en Implantología del Dr. Pedro Peña en Madrid, patrocinado por Implant Direct.

«5 días de Implantología» es un programa completo de formación en el que se muestran las bases de la Implantología, técnicas quirúrgicas, así como fotografía dental para documentación de casos y mejoras en la parte protésica, que concluyen con una eficaz parte estética. Se realizan prácticas de fresado, tomas de impresión y suturas en modelos, así como cirugías y cargas de prótesis en directo.

El Dr. Pedro Peña Martínez contó con la colaboración de los doctores Ramón Palomero y Federico Brunner en los campos de Prótesis y fotografía dental, respectivamente.

Lyra Iberia acudió a la llamada del Fórum Dental Mediterráneo

Lyra Iberia ha estado presente en la novena edición del Fórum Dental 2015, celebrado del 7 al 9 de mayo. La firma ha presentado su sistema digital que permite controlar el flujo de trabajo en prótesis CAD-CAM.

Los asistentes pudieron probar el sistema y conocer la practicidad y precisión de este nuevo concepto.

Desde Lyra Iberia quieren agradecer a todos los participantes su interés y dedicación.

Unos 600 profesionales acuden al Simposio de Tendencias Futuras de Control del Dolor

El Simposio liderado por Inibsa Dental sobre Tendencias Futuras de Control del Dolor, celebrado del 16 al 18 de abril, entre Barcelona y Madrid, consiguió la asistencia de cerca de 600 profesionales y estudiantes de Odontología. Todos ellos pudieron escuchar a una de las mayores autoridades internacionales en el ámbito del control del dolor, el Dr. Stanley F. Malamed, así como al inventor del revolucionario sistema The Wand STA, el Dr. Mark Hochman.

Los eventos se llevaron a cabo en las dos ciudades, en sus respectivos Colegios profesionales (COEC y COEM). El Dr. Stanley F. Malamed trató, entre otras cosas, sobre la selección de anestésicos locales y las diferentes técnicas de inyección. Y el Dr. Mark Hochman realizó una conferencia sobre el nuevo sistema de administración de anestesia odontológica que permite un proceso indoloro y con menor adormecimiento colateral tras la intervención.

Implant Direct, en el FDM de Barcelona

Implant Direct Iberia simply smarter.

Implant Direct Iberia acudió al Fórum Dental Mediterráneo 2015, que tuvo lugar en el recinto de Fira Barcelona el pasado mes de mayo. Como parte de KaVo Kerr Group, Implant Direct estuvo presente junto a las empresas Kavo Dental y Kerr, todas pertenecientes a la Corporación Danaher.

Implant Direct pudo presentar su nuevo implante de conexión cónica, SwishcActive, que fue la novedad más comentada.

KaVo Kerr Group agradece a todas las personas que visitaron su stand el interés mostrado por todos sus productos y novedades.

Zimmer Dental participó con un stand en el FDM 2015

Entre las 150 empresas presentes en esta edición del Fórum Dental Mediterráneo (FDM) estuvo Zimmer Dental.

zimmer | dental

Gracias a esta cita la firma tuvo la oportunidad de presentar y promocionar novedosos productos, contactar con nuevos clientes y tomar el pulso al mercado nacional e internacional dentro de un marco altamente profesional.

W&H cumple 125 años innovando en el sector dental

W&H

125 AÑOS DE INNOVACIÓN

Conocida por su calidad, su fiabilidad y su excelente servicio técnico, W&H es una de las marcas más cotizadas en el ámbito de la tecnología dental. Gracias a unas soluciones adaptadas a la medida de las necesidades específicas de sus clientes, esta empresa familiar austríaca lleva 125 años despuntando de forma clara en el sector odontológico internacional. De hecho, un buen número de trabajos pioneros vienen de la mano de W&H y se han introducido en la rutina diaria de odontólogos de todo el mundo.

Teniendo como objetivo el logro de las mayores ventajas posibles a nivel odontológico, las soluciones de W&H son sinónimo de calidad, innovación y seguridad. Gracias a la estrecha relación entre sus departamentos en Bürmoos (Austria), W&H siempre ha conseguido implantar cambios en el mercado de forma rápida, convirtiendo los deseos de sus clientes en nuevas soluciones orientadas al futuro.

Prótesis SA y Dentales Béticos SL ofrecerán servicio durante el mes de agosto

Prótesis, SA y Dentales Béticos, SL quieren recordar a sus clientes que permanecerán abiertos durante el mes de agosto abarcando los servicios de todo el territorio nacional.

Estas compañías realizan cualquier tipo de prótesis dental, ofreciendo un óptimo servicio a sus clientes, también durante todo el verano.

Dentales Béticos, S. L.
Paralelo s/n - Local 4 • 41010 SEVILLA
Teléfono 95 428 11 45 • Fax 95 427 35 32
laboratorios@dentalesbeticos.com
www.dentales-beticos.com

Prótesis sa
Amorós, 9 - 28026 MADRID
Teléfono 91 726 52 00
E-mail: info@protesis.net
www.protesis.net

Implantes Radhex incorpora nuevo personal comercial para Baleares y Canarias

RADHEX IMPLANTS
Mucho más que una Marca: UN CONCEPTO

Con el firme compromiso de dar un mejor servicio, la empresa fabricante de Implantes Radhex incorpora nuevo personal comercial, para las áreas de Baleares y Canarias. En el transcurso del presente año, la fuerte demanda que está teniendo el producto Radhex Implants en diferentes zonas geográficas de la península ha puesto de relieve el correcto camino adoptado por la compañía, tanto en cuanto al diseño, funcionalidad y efectividad, como en lo referente al servicio al profesional asociado a los productos Radhex. Por todo ello, Implantes Radhex se encuentra cada día más cerca de usted resolviendo sus necesidades.

Seguro de **Automóvil**

DESCUBRA NUESTRAS
COBERTURAS EXCLUSIVAS
PENSADAS
PARA USTED
Y SU COCHE

60%* Bonificación
en coches nuevos

PARA CUALQUIER MODALIDAD

A.M.A.
agrupación mutual aseguradora
LA MUTUA DE LOS PROFESIONALES SANITARIOS

www.amaseguros.com
902 30 30 10

Síganos en

A.M.A. MADRID (Central) Vía de los Poblados, 3; Edificio nº4-A
Tel. **913 43 47 00** ama@amaseguros.com

A.M.A. MADRID
Villanueva, **24** Tel. **914 31 06 43** villanueva@amaseguros.com

A.M.A. MADRID
Hilarión Eslava, 50 Tel. **910 50 57 01** hilarion@amaseguros.com

(*) Promoción válida para presupuestos de nueva contratación, realizados entre el 30 de abril y el 31 de diciembre de 2015. No acumulable a otras ofertas.
Consulte condiciones en su oficina provincial A.M.A.

RD express
de profesionales para profesionales
Trabajamos con todas las Marcas

TECHNICAL PREMIUM SERVICE

REPARACIÓN DE INSTRUMENTAL DENTAL

Nos caracteriza nuestro servicio técnico **rápido, efectivo** y nuestros repuestos de máxima **calidad.**
Reparamos todo tipo de **material rotatorio.**
Ofrecemos **servicio de reparación** para diversos materiales.
Trabajamos con las mejores marcas del sector como: Bien Air, W&H, KaVo, Nsk, etc.

Contacto:
recogidas@rdexpress.es
911 26 25 66 y 647 48 79 92 (también Whatsapp).

Ortodoncia Practica ☎ 914 455 140

APRENDA RAPIDA Y PRACTICAMENTE SOLUCIONANDO SUS TRATAMIENTOS DE ORTODONCIA EN CURSO DE ORTODONCIA PRÁCTICA ACREDITADO POR LA COMISIÓN DE FORMACIÓN CONTINUADA DE LAS PROFESIONES SANITARIAS DE LA COMUNIDAD DE MADRID.

1.- Curso con práctica en paciente desde el tercer módulo. duración hasta terminar en contención aproximadamente dos años. coste: 7.000€ anuales financiado.
2.- Curso presencial de diez módulos, con práctica en modelos. duración de un año. Coste anual 4.000€

Módulos independientes a elegir incluyendo día y horario 500€

HORARIO: VIERNES DE 16 A 20 Y SÁBADOS DE 10 A 20 HS
Soporte on line, video conferencias, foros y por correo electrónico atendiendo todas sus dudas.

- Los diez primeros inscritos tendrán un módulo extra para resolver sus dudas, o un typondont o tres estudios completos paso a paso post curso.
- El mejor alumno del segundo o tercer módulo tendrá una beca que le permitirá estudiar el resto de los módulos gratuitamente.
- También realizamos diagnóstico y plan de tratamiento paso a paso en ortodoncia.

www.ortodonciapractica.com 626 28 27 67

LOCALES
Ofertas

Traspaso clínica dental en Sanlúcar
(Cádiz) con 2 gabinetes totalmente equipados en local a pie de calle, con 8 años de funcionamiento, amplia cartera de pacientes, todas las compañías de seguros y junta de andalucia. Todo digitalizado.
607 30 67 30

clínica dental GRAN VÍA DE SAN FRANCISCO

ALQUILER DE GABINETES DENTALES

Altamente equipado:
* Gabinetes independientes, TAC, Laser Erb+ Nd.
Centrico junto Puerta de Toledo.

Interesados llamar al tel. **912 104 280**

Avda Gran Vía de San Francisco nº 5 local
28005 Madrid • Tel. 912104280

info@clinicagranviadesanfrancisco.com
www.clinicagranviadesanfrancisco.com

HACEMOS VISIBLE SU EMPRESA
g2disseny.com
963571255
DISEÑO+ COMUNICACION

SE TRASPASA
CLÍNICA DENTAL POR JUBILACIÓN

Local propio (180 m²)
en capital de 60.000
habitantes en Castilla y León.
3 implantes / 3 primeras citas
de media al día.
31 años de funcionamiento.
Tecnología de Vanguardia.
5 Amplios Gabinetes.
Despacho, Sala de Rayos 3D,
Sala de asepsia, 3 Baños....

MAS INFO --- 647 543 892

PRODUCTOS
Ofertas

VENDO ESCANER ÓPTICO
NOBEL PROCERA, NUEVO
(USADO TRES VECES).
TNO. DE CONTACTO:
666 000 079

SE VENDE CAVITRON SELECT SPS, por no usar, completo, dotado de kit de puntas perio SRL y 1 punta FSI-1000.
Precio 800€
627 359 793

Se vende equipo 3D NewTom G3 de cabeza completa en perfecto estado de funcionamiento.
Interesados contactar con **952 060 620**

Descárgate GRATIS la APP de Gaceta Dental

VENTA DE DOMINIOS

Clínica, Laboratorios, Generales... Desde 350€

Telf.: 654 17 50 53
egpdental@gmail.com

www.endodoncista.es
www.protesis.com.es
www.implantesbaratos.com
www.clinica-implantes.es

Ocasión:

- **SCANNER DENTAL 3D** - Gran campo de visión
Por cierre de clínica
14 x 9 - (Abarca mentón/cóndilos - alta definición - solo 2 años)
- **2 panorámicos analógicos y 1 panorámico digital**

Costos y referencias directas de doctor a doctor

650 650 762 - Sr Sanz

SE VENDE THERMOPRESS 400 DE LA CASA BREDENT EN PERFECTO ESTADO.

PVP MUY INTERESANTE,
LLAMAR SIN COMPROMISO
AL TELN: 666 000 079

PANORÁMICO KODAK 8000C

6 años de antigüedad, en perfecto estado

Telf 957 710 763
638 174 498
Persona de contacto
Fernando

Se vende Bobcat 25k, con apenas uso, completo con 1 punta FSI-1000 y kit de 3 puntas periodoncia SRL.

Precio 600€

627 359 793

EMPLEO
Ofertas

UEDA EUROPA, empresa del sector dental selecciona delegado técnico y comercial para su delegación de Madrid.

Se requiere: Conocimientos técnicos en mecánica, informática, bases de datos y electrónica • Inglés fluido • Aptitudes comerciales • Disponibilidad para viajar • Se valorará experiencia en el sector dental.
Se ofrece: Cartera de clientes • Formar parte de una empresa con más de 30 años en el sector. Salario fijo + comisiones + incentivos.

Interesados enviar C.V. a:
cristina.uralde@ueda.es

Empresa del sector dental **necesita comercial,** para la zona de **Valladolid y Castilla - León**

Contacto:
centrosaluddental@gmail.com

VPveinte
división recursos humanos

SELECCIONA PARA TODA ESPAÑA

- Ortodoncistas-Ref. OR
- Implantólogos-Ref. IM
- Endodoncistas-Ref. ENDO
- Periodoncista-Ref. PERI
- Prostodoncista-Ref. PROS
- Odont. Generales-Ref. OG
- Aux. de Gabinete-Ref. AGAB
- Higienistas-Ref. HIG
- Aux. de Recepción-Ref. AREC
- Aux. de Ventas-Ref. AVEN
- Directores de Clínica-Ref. DIR

INTERESADOS ENVIAR C.V. INDICANDO REFERENCIA
Absoluta confidencialidad / rrhh@vp20.com / vp20.com

Laboratorio Dental en expansión necesita delegado comercial para Madrid.

- Incorporación inmediata
- Imprescindible experiencia en el sector.
- Se ofrece contrato mas comisiones

Enviar C.V. con foto a:
elidentsl@gmail.com

ODONTÓLOGO

para Clínica Dental Particular en **Vitoria**
Buen ambiente de trabajo.
Agendas completas.
Condiciones a tratar.

Enviar CV y fotografía a
vitoriaempleo2@gmail.com

Z-tech

Se necesita **profesional con experiencia experto en planificación 3d y cirugía** guiada en Implantologia Oral, interesados enviar C.V. a
info@ztech-ddg.com

M.R. DENTAL
empresa ubicada en Madrid, necesita oficial de 1ª para repasado de esqueléticos.
Interesados contactar con: Domingo Lozano
Tels. 91 544 54 65 / 657 045 401

VISITE LA SECCIÓN DE ANUNCIOS BREVES EN:

www.gacetadental.com

Importante empresa del sector dental precisa una persona para su departamento de atención y asesoramiento a odontólogos en la práctica diaria para su sede de Madrid.

Se ofrece incorporación inmediata, formación a cargo de la empresa y contrato indefinido de trabajo.

Se valorará conocimientos odontológicos

Interesados enviar currículo con foto por email a:
sandra.b.u@hotmail.es

NSK
NSK Dental Spain SA
Informa de que ha sido cubierta la plaza de comercial para la zona
Levante
y agradece a todos los aspirantes los currículos recibidos
info@nsk-spain.es

Z-tech
Se necesita **ortodoncista con experiencia y experto en alineadores**, interesados enviar C.V. a
info@ztech-ddg.com

Osteogenos
Empresa especializada en productos para regeneración ósea y cirugía, oferta **3 vacantes de delegado comercial en Asturias, Murcia y Zaragoza.**
Funciones de atención a la zona y apoyo al distribuidor.
Imprescindible experiencia en el sector.
Se ofrece Contrato laboral, Fijo + Comisiones + Vehículo de empresa.
Enviar currículum a: **ofertadelegado@osteogenos.com**

Agente comercial autónomo.
Empresa multinacional de sector dental busca reforzar su red comercial en España.
Requisitos:
- Experiencia en el sector dental, preferiblemente en equipamiento de clínica y/o laboratorio - Pro-actividad, identificación con la marca y buena presencia - Se valorará muy positivamente conocimientos técnicos.
Condiciones muy atractivas y con gran proyección de futuro.
Enviar CV a: selecciondentalspain@gmail.com

UEDA EUROPA, empresa del sector dental selecciona delegado técnico y comercial para su delegación de Galicia.
Se requiere: Conocimientos técnicos en mecánica, informática, bases de datos y electrónica • Inglés fluido • Aptitudes comerciales • Disponibilidad para viajar • Se valorará experiencia en el sector dental.
Se ofrece: Cartera de clientes • Formar parte de una empresa con más de 30 años en el sector.
Salario fijo + comisiones + incentivos.
Interesados enviar C.V. a:
cristina.uralde@ueda.es

EMPRESA FABRICANTE DE IMPLANTES DENTALES
SELECCIONA AGENTES COMERCIALES PARA:
Galicia - Asturias - Cantabria - Castilla y León - Castilla la Mancha- Navarra- Donostia - La Rioja y Aragón
Actividad:
Ventas y asesoramiento de producto a odontólogos y protésicos.
Desarrollo y colaboración en la implementación de cursos formativos y actividades organizadas por la empresa.
Se ofrece:
Interesantes comisiones por volumen de ventas.
Posibilidad de llevar zona con productos de calidad muy competitivos
Formación y soporte técnico a cargo de la empresa.
Se valora:
Experiencia comercial en sector implantes. Disponibilidad viajar - coche y carnet.
Enviar Curriculum Vitae a: odontekno@gmail.com

Seleccionamos a los mejores:
Comerciales - Sector radiológico dental
Comerciales - Especialidad ortodoncia
Incorporacion inmediata - posibilidad de promoción
Excelentes condiciones - productos exclusivos en plena expansion --
Candidatos: 650 650 762 - Sr Garcia

Empresa multinacional de implantología oral en plena fase de expansión precisa incorporar para su red de ventas nacionales técnicos comerciales para la zona de Cataluña y Madrid.
Se valorará experiencia en el sector implantológico y conocimientos de inglés.
Interesados mandar CV a **smartdental@sdquirurgics.com**

SECCIÓN BREVES

1 módulo b/n: 38 € + IVA = 45,98 €
1 módulo color: 55 € + IVA = 66,55 €
(para incluir imágenes en los anuncios, se requiere formato jpg. -300 píxels/pulgada-)

CÓMO CONTRATARLO

- Transferencia bancaria a favor de **Ediciones Peldaño, S. L.**
  La Caixa: ES80/2100/3976/21/0200107897
  Enviar comprobante bancario, datos del anunciante y texto en formato word, logo o foto.

E-mail: maria.r@gacetadental.com
Tlfn: 91 563 49 07 - Ext 174 • Fax: 91 476 60 57
Plazo de entrega: hasta el día 15 del mes anterior al mes de salida.

REQUISITOS

- **Texto:** indicando el número de módulos.
- **Datos fiscales:** nombre y apellidos o empresa.
- **Teléfono • CIF / NIF**

Información: María Rojas

COMUNICACIÓN MULTICANAL
Papel + Internet + Móvil + Tablet
Para llegar a quien quiera y donde quiera
www.gacetadental.com
91 563 49 07

Ancladén aniversario 20

Sinus-Pack
Set de 4 instrumentos stoma para Sinus-Lift
PRECIO: 240€ (21% IVA no incluido)

Caiman
Recolector de hueso cortical desechable
REF. N-K-22: 110€ caja 5 und. (21% IVA no incluido)

Brite Shield™ premier
Detergente enzimático
REF. 9011100: 38€ (21% IVA no incluido)

4 Mini Implantes LOCATOR®
Locator Overdenture Implant System + Set Quirúrgico
PRECIO TOTAL: 700€ (175€/ud.) (10% IVA no incluido)

PEDIDOS: 93 417 29 84 | ancladen@ancladen.com | **www.ancladen.com**

Brånemark Integration AB
A SWEDISH DENTAL COMPAN

El original

20 años GARANTIA

Made in Sweden

Kit 20
Implantes +6 transportadores
1.600€

Kit 45
Implantes + Kit completo de herramientas y fresas quirúrgicas
4.400€

Kit 100
Implantes + 2 Kits completos de herramientas y fresas quirúrgicas
8.900€

Aditamentos

Tornillos DESDE €8 Packs desde de 10 €45
Transfers DESDE €16
Análogos DESDE €9 Packs desde de 10 €65
Multi-Unit DESDE €40
Octas y Uni-abutments DESDE €26,50
Calcinables DESDE €9 Packs desde de 10 €65
Pilares Provisionales DESDE €20 Tornillo incluído
Pilares Rectos DESDE €25
Pilares Angulados DESDE €39
Pilares de Cicatrización DESDE €15
Puntas Intercambiables TODAS €21
Interfases CrCo TODOS €38 Tornillo incluído
Interfases +calcinable DESDE €18
Pilares Escaneado TODOS €20
DESS LOC® DESDE €75

Ofertas Especiales:
20% DTO. 25 Interfases
25% DTO. 25 Pilares de cicatrización
10% DTO. 3 o más Packs de 10
5% DTO. * compras o pagos por internet añadible a los anteriores.

Ofertas y precios válidos por tiempo limitado. Los precios indicados son sin IVA (10% en implantes y aditamentos y 21% en software y equipos)

Compatibilidades disponibles para la mayoria de implantes del mercado. Ofertas y precios válidos por tiempo limitado. Consulte todos los precios y ofertas en

WWW.LCIMPLANTS.COM
teléfono gratuito
900 101 972

45 Reunión Anual
SEPES
SEVILLA 2015

Descuento para socios de SEPES 130€

El técnico podrá asistir junto al clínico por 60€ *hasta el 30 de junio

Inscríbete antes del 30 de junio

Clínica y Laboratorio & Ciencia y Arte

www.sepessevilla.com

9, 10 Y 11 DE OCTUBRE
Nuevo Palacio de Congresos. FIBES

Tarifas válidas hasta el 30 de junio:
Socio afiliado: ~~320 €~~ **/ 190€**
Colegiados de Sevilla: 320 €
SEPES Junior: ~~230 €~~ **/ 100 €**
Estudiantes de pregrado, socio SEPES: ~~150 €~~ **/ 20 €**
Estudiantes de postgrado, socio SEPES: ~~230 €~~ **/ 100 €**
Amigos SEPES*: 385 €
No socios: 480 €

SEPES
Sociedad Española de Prótesis Estomatológica y Estética

* Consulta condiciones en la web

Calendario de Congresos 2015/2016

Junio		
Europerio	Londres	del 3 al 6
23 Congreso Nacional SECOM	Oviedo	del 4 al 6
III Congreso Internacional Prótesis Dental de Valencia	Valencia	días 12 y 13
XV Congreso SEGER	La Toja (Pontevedra)	del 18 al 20
Julio		
XXII Congreso de ANEO	Zaragoza	del 15 al 19
Septiembre		
XXXVI Congreso AEDE / 17 Congreso ESE	Barcelona	del 16 al 19
Oral Design International Symposium	Madrid	del 17 al 19
XVI Jornadas Club Tecnológico Dental	Cádiz	días 18 y 19
FDI Annual World Congress	Bangkok (Tailandia)	del 22 al 25
24 Congreso Anual de la EAO	Estocolmo (Suecia)	del 23 al 26
XV Congreso SEKMO	Zaragoza	del 24 al 26
Octubre		
COPDEC	Barcelona	3
45 Reunión Anual SEPES	Sevilla	del 9 al 11
27 Congreso Nacional HIDES	Salamanca	del 16 al 18
10º Congreso de la Sociedad Española de Fisuras Faciales (SEFF)	Barcelona	23 y 24
XIII Congreso de SECIB	Bilbao	del 29 al 31
Noviembre		
XII Congreso SEOEME	Cádiz	días 6 y 7
OMD	Lisboa	del 12 al 14
XXI Congreso SESPO	Madrid	días 13 y 14
XXI Jornadas Acaden	Granada	días 14 y 15
5º Congreso Nacional de SOCE	Madrid	del 19 al 21
Marzo 2016		
Expodental	Madrid	del 10 al 12
Abril 2016		
XIII Jornada de Blanqueamiento Dental	Barcelona	30 de abril

GACETA DENTAL

www.gacetadental.com

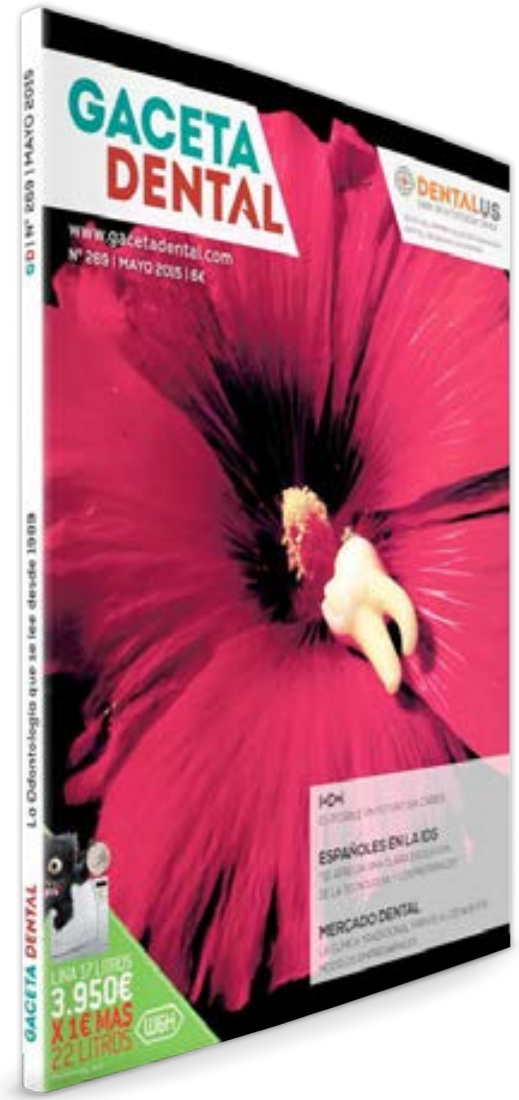
915 634 907

OFERTA DE SUSCRIPCIÓN

2 años (22 números) por sólo

89€ + la GDF GRATIS

240 páginas con los mejores centros, universidades, instituciones, organismos y empresas que imparten formación y todos sus programas, **para que elijas la formación que mejor se adapte a tus necesidades**



DATOS PERSONALES

Empresa: .....

D./Dña.: ..... DNI/CIF: .....

Dirección: ..... Nº ..... C. P.: .....

Población: ..... Provincia: .....

Teléfono: ..... Móvil: ..... Fax: .....

E-mail: ..... Web: .....

Colectivo: ❒ Odontólogos/Estomatólogos ❒ Protésicos dentales ❒ Higienistas
❒ Estudiantes ❒ Laboratorio ❒ Otros

FORMA DE PAGO

❒ Con cargo a mi cuenta corriente o libreta de ahorros:

Entidad: ..... Oficina: ..... DC: ..... Número de cuenta: .....

❒ Tarjeta de crédito (VISA y MasterCard):

...../...../...../..... Fecha de cad.: ...../.....

INFORMACIÓN SOBRE PROTECCIÓN Y TRATAMIENTO DE DATOS PERSONALES. De acuerdo con lo dispuesto en la vigente normativa, le informamos de que los datos que usted pueda facilitarnos quedarán incluidos en un fichero del que es responsable Ediciones Peldaño, S. A. (Avenida del Manzanares, 196. 28026 Madrid), donde puede dirigirse para ejercitar sus derechos de acceso, rectificación, oposición o cancelación de la información obrante en el mismo. La finalidad del mencionado fichero es la de poder remitirle información sobre novedades y productos relacionados con el sector, así como poder trasladarle, a través nuestra u otras entidades, publicidad y ofertas que pudieran ser de su interés. Le rogamos que en el supuesto de que no deseara recibir tales ofertas nos lo comunique por escrito a la dirección anteriormente indicada.

DIRECTORIO DE CURSOS Y CONGRESOS EN AGENDA, POR ORDEN DE APARICIÓN

Pág. 226

Curso «Ortodoncia clínica nivel superior»
Tel.: 917 669 635
E-mail: eopmadrid@gmail.com
Web: www.estudiosortodoncicos.com

DVD presenta su nuevo proyecto de formación
E-mail: dvd@dvd-dental.com
Tel.: 936 548 700

Curso práctico de Osteógenos sobre pacientes en República Dominicana
Web: www.osteogenos.com/cursos

Curso Clínico Intensivo de Cirugía Avanzada de Microdent en Lisboa
Tel.: 902 402 420
Web: www.microdentsystem.com

Nueva temporada de los Cursos de Diseño de Prótesis por CAD-CAM
E-mail: gt@gt-medical.com

Curso Clínico Intensivo de Cirugía Avanzada de Microdent en Lisboa
Tel.: 902 402 420
Web: www.microdentsystem.com

Pág. 228

Curso teórico-práctico de Ortodoncia
Tel.: 636 279 616 / 914 488 766
E-mail: mdelatorre@gnathos.net
Web: www.facebook.com/gnathosceo

Curso del Colegio de Dentistas de la XI Región sobre Cirugía Plástica Periodontal
Web: www.colegiopontevedraourense.com

Curso «Tarde con el Experto Mozo-Grau»
Tel.: 902 423 523
E-mail: info@mozo-grau.com
Web: www.mozo-grau.com

BioHorizons Roadshow 2015: jornadas de actualización
Tel.: 917 131 084
Web: es.biohorizons.com

Título de Experto en Estética Dental
Tel.: 915 530 880
E-mail: cursos@ceodont.com
Web: www.ceodont.com

Cursos de Dirección y de Operación de Radiodiagnóstico Dental
Tel.: 902 119 651
E-mail: info@infocitec.com

Pág. 230

Luis Mampel, en el curso «Estética Controlada (cerámica sobre metal)»
E-mail: soraya.gonzalez@ivoclarvivadent.com

II Congreso Nacional de GC
Tel.: 916 364 340
Email: info@spain.gceurope.com

Bloques modulares en Implantología Clínica de Euroteknika Iberia
Tel.: 931 516 273
E-mail: euroteknika@euroteknika.es
Web: www.euroteknika.es

Webinario Mozo-Grau: «Implantología en el sector anterior: diagnóstico y toma de decisiones»
Tel.: 902 423 523
E-mail: info@mozo-grau.com
Web: www.mozo-grau.com

Curso Calidad Total en Odontología Estética. Cómo ser excelente y además parecerlo
E-mal: info@dentaldoctorsinstitute.com
Web: www.dentaldoctorsinstitute.com

Curso de la UB, en colaboración con Microdent
Tel.: 902 402 420
Web: www.microdentsystem.com

Curso Mozo-Grau: «Manejo de tejidos blandos en Implantología»
Tel.: 902 423 523
E-mail: info@mozo-grau.com
Web: www.mozo-grau.com

Pág. 232

48ª edición del Curso «Mejora del tercio facial inferior con rellenos (fillers)»
Tel.: 913 81 88 76 (Srta. Julia)
E-mail: clinicadrasanz@odontonet.com

Cursos online y presenciales del Colegio Oficial de Higienistas de Madrid
Web: www.colegiohigienistasmadrid.org

Título de Experto en Cirugía y Prótesis sobre implantes
E-mail: cursos@ceodont.com
Web: www.ceodont.com

Torneo de Pádel con GT-Medical
E-mail: gt@gt-medical.com

Curso de Imbiodent sobre la técnica Silva-Kos en Córdoba
Web: www.imbiodent.com

Curso modular práctico en Implantología
Web: www.bego.com

Pág. 234

Curso Avanzado de Ortodoncia para Higienistas y Auxiliares, AHIADEC
Web: www.ahiadec.com

Curso sobre el abordaje del maxilar superior atrófico de FICO
Web: www.thmedical.es

Curso de Planificación Quirúrgica en Valencia
Tel: 902 422 420
E-mail: info@formedika.com
Web: www.formedika.com

Curso de Estratificación de Cerámica Initiallisi sobre disilicato de litio de GC
Tel.: 916 364 340
E-mail: info@spain.gceurope.com

Curso Mozo-Grau, «Diagnóstico y planificación en implantoprótesis»
Tel.: 902 423 523
E-mail: info@mozo-grau.com
Web: www.mozo-grau.com

36º Curso Formativo de Profundización en Endodoncia
Tel.: 915 649 082
E-mail: cursoendo@hotmail.com

Pág. 236

Curso 3M de Fotografía Dental
Tel.: 91 564 07 25
Web: www.3M.com

6º Curso teórico-práctico de Reconstrucción de Dientes Endodonciados
Tel.: 915 649 082
E-mail: cursoendo@hotmail.com

Curso «Odontología Estética y Restauradora Supragingival» de SCOE
Web: www.scoe.cat

Operador de radiodiagnóstico dental, AHIADEC
Web: www.ahiadec.com

Curso-Taller de Técnicas de Impresión de GC Ibérica
E-mail: info@spain.gceurope.com

Geniova Technologies abre su calendario de cursos de certificación
Web: www.genovatech.com

Pág. 238

«Eckertour», una propuesta de Eckermann de formación y ocio para odontólogos
Web: www.eckermann.es

Inibsa Dental apuesta por la formación de tratamientos con relleno de ácido hialurónico
Web: www.inibsa.com

I Simposium de Coaching Dental de VP20 Consultores
Tel.: 917 555 505
Web: www.vp20.com

Curso con colocación de implantes en el CMD Institut de Barcelona
Tel.: 934 194 770
Web: www.adin-iberica.com

III Seminario teórico-práctico Implante Anyridge, por Createch Medical
Tel.: 943 757 172

ZImmer Informa de Prótesis sobre implantes en Sevilla
Web: zimmerdental.es

Pág. 240

Jornada sobre Enfermedades periimplantarias, BioHorizons Roadshow 2015
Tel.: 917 131 084

Curso DENTSPLY Implants sobre Prótesis en Elche
Tel.: 932 643 560
E-mail: iolanda.royo@dentsply.com
Web: www.dentsplyimplants.es

Formación periodontal de EMS: nuevos talleres teórico-prácticos en Pamplona
Tel.: 915 289 989
E-mail: info@ems-espana.com
Web: www.ems-company.com

Curso de Diseño de la sonrisa y trucos para lograr composites imperceptibles
Tel.: 913 81 88 76 (Srta. Julia)
E-mail: clinicadrasanz@odontonet.com

Ciclo de formación básica en Implantes dentales de Radhex Implants
Web: www.radhex.es

Formación en la Técnica IPS Empress Direct y material de regalo
E-mail: soraya.gonzalez@ivoclarvivadent.com

Pág. 242

2º Curso práctico «Abordajes quirúrgicos en Cirugía cráneo-maxilofacial»
Tel: 902 422 420
E-mail: info@formedika.com
Web: www.formedika.com

Curso Avanzado de Periodoncia para higienistas dentales. AHIADEC
Web: www.ahiadec.com

III Jornada de Osteógenos de cirugías en directo en Madrid
Web: www.osteogenos.com/cursos

Última edición del Postgrado de Odontopediatría con el Dr. Fernando Escobar
E-mail: osteoplac@osteoplac.com
Web: www.osteoplac.com

El Estudio Dental Rafael Piñeiro acoge su curso sobre composites
E-mail: soraya.gonzalez@ivoclarvivadent.com

Jornada de Formación 3D de Ortoteamsoft en Santiago y Bilbao
E-mail: 3d@ortoteam.com
Web: www.ortoteamsoft.com

Pág. 243

Curso de Elevación de Seno Maxilar, organizado por AVINENT y la UCAM
Web: www.avinent.com/es

Curso de Formación en Barcelona, patrocinado por Anthogyr
Tel.: 915 670 775
E-mail: m.moriceau@anthogyr.com

El Instituto de Gestión Dental VP20 presenta su «Escuela de Verano 2015»
Tel.: 917 555 505
Web: www.vp20.com

Pág. 244

Título de Experto en Endodoncia
Tel.: 915 530 880
E-mail: cursos@ceodont.com
Web: www.ceodont.com

Curso sobre técnicas quirúrgicas complejas impartido por Osseolife®
Tel.: 917 233 306
Web: www.osseolife.com

«Comprometidos con la Ortodoncia DENTSPLY GAC Summit CCO»
Web: www.dentsply.es

Postgrado de Ortodoncia de ORTOCERVERA
Tel.: 915 541 029 / 915 540 979
Web: www.ortocervera.com

Curso de Postgrado de Especialista en Estética Dental Integrada
Web: www.drgomez.es

Últimas plazas del Curso de Estética en Implantología en Madrid
Tel.: 914 560 872
E-mail: info@camlogmed.es
Web: www.camlog.com

Pág. 246

Certificación SEI en Implantología Oral 2015-2016
Web: www.sociedadsei.com

II Edición Curso Modular de Especialización en Cirugía plástica periodontal y periimplantaria
Web: www.osteogenos.com/cursos

Formación Continuada de GMI Education
Tel.: 934 151 822
E-mail: info@globalimplants.es
Web: www.ilerimplant.com

Curso intensivo en «Cirugía Avanzada», Neodent en colaboración con ILAPEO
Tel.: 916 623 435
E-mail: info.es@neodent.es

XXXVII Curso de «Cirugía Bucal» en el Centro Médico Teknon
Tel.: 933 933 171
E-mail: gayescoda@dr.teknon.es
Web: www.gayescoda.com

Pág. 248

El Instituto de Gestión Dental VP20 presenta sus Programas Formativos «Ruta hacia la excelencia»
Tel.: 917 555 505
Web: www.vp20.com

Curso Avanzado de Manejo de tejidos blandos en Viena, de Camlog
Tel.: 914 560 872
E-mail: info@camlogmed.es
Web: www.camlog.com

BTI, cada día más cerca de los profesionales
Web: www.bti-biotechnologyinstitute.com/es

Especialista Universitario en Medicina Oral de la Universidad Rey Juan Carlos
Web: www.urjc.es

Curso «Ortodoncia Precoz»
Tel.: 917 669 635
E-mail: eopmadrid@gmail.com
Web: www.estudiosortodoncicos.com

Nueva edición del Postgrado Face de Ortodoncia clínica práctica
Tel.: 902 422 420
E-mail: info@formedika.com
Web: www.formedika.com

Pág. 250

Seminarios POS con descuentos especiales para estudiantes y recién graduados
Web: www.posortho.com

Curso de «Cirugía Reconstructiva» de Euroteknika Iberia
Tel.: 931 516 273
E-mail: euroteknika@euroteknika.es
Web: www.euroteknika.es

3ª Edición del Simposio Europeo 2015 de Implant Direct
E-mail: info@implantdirectiberia.es

Entrenamiento Intensivo en Cirugía oral e implantes (básico o avanzado) de GMI
Tel.: 934 151 822
E-mail: info@globalimplants.es
Web: www.ilerimplant.com

Máster en Ortodoncia Invisible del Dr. Manuel Román
Web: www.invisalign.es

Curso de acreditación «Alineador estético» de Ortoteam
E-mail: 3d@ortoteam.com
Web: www.ortoteamsoft.com

Pág. 252

Neodent presenta su Programa de viaje al Congreso Latinoamericano de Oseointegración en São Paulo
Tel.: 916 623 435
E-mail: info.es@neodent.es

Título de «Especialista en Odontología Integrada en el niño con necesidades especiales» de la UCM
E-mal: info@dentaldoctorsinstitute.com
Web: www.dentaldoctorsinstitute.com

XI Diploma en Dirección Clínica y Gestión Odontológica
E-mal: info@dentaldoctorsinstitute.com

Web: www.dentaldoctorsinstitute.com

Aplicación clínica del Avance Mandibular para el tratamiento del SAHS
Tel.: 915 541 029 / 915 540 979
Web: www.ortocervera.com

Programa de Formación Continuada BTI para 2015
Web: www.bti-biotechnologyinstitute.com/es

Pág. 254

XI Edición del Diploma en Dirección Clínica y Gestión Odontológica de dentalDoctors
E-mal: info@dentaldoctorsinstitute.com
Web: www.dentaldoctorsinstitute.com

Curso intensivo de «Carga inmediata con manejo de tejidos blandos» de Neodent
Tel.: 916 623 435
E-mail: info.es@neodent.es

Cursos de Formación online Orthoapnea
Web: www.cursos.orthoapnea.com

Cursos de fotografía dental
Web: www.fotografiadentalfr.com

KLOCKNER Meeting Friends KLUB
Tel.: 931 851 912
E-mail: formacion@klockner.es

IX Congreso de Actualización en Implantología de Mozo-Grau
Tel.: 902 423 523
E-mail: info@mozo-grau.com
Web: www.mozo-grau.com

Pág. 256

Nuevo Postgrado FACE en inglés «Ortodoncia, oclusión y disfunción temporomandibular»
Tel.: 902 422 420
E-mail: info@formedika.com
Web: www.formedika.com

Postgrados Prácticos sobre pacientes en la Universidad de La Habana (Cuba)
Tel.: 981 151 978
E-mail: iciro@iciro.es
Web: www.iciro.es

Bloque modular en Implantología Clínica de Euroteknika Iberia
Tel.: 931 516 273
E-mail: euroteknika@euroteknika.es
Web: www.euroteknika.es

El centro Folguera Vicent incorpora a su oferta el Técnico en Cuidados Auxiliares de Enfermería
Web: www.folgueravicent.com

Curso de elevación de seno maxilar y colocación de implantes, organizado por el Consejo General de Dentistas
Tel.: 917 131 084

Pág. 258

Curso de Cirugía Reconstructiva de Euroteknika Iberia
Tel.: 931 516 273
E-mail: euroteknika@euroteknika.es
Web: www.euroteknika.es

Máster en Periodoncia de la URJC
Web: www.urjc.es

Tour de workshops de AVINENT para conocer su sistema de Cirugía guiada
Web: www.avinent.com/es

Experto Universitario en Periodoncia, Cirugía e Implantología Oral. Universidad da Coruña
Tel.: 981 151 978
E-mail: iciro@iciro.es
Web: www.iciro.es

Formación en Diseño de Prótesis por CAD-CAM (básico y avanzado) con GT-Medical
E-mail: gt@gt-medical.com

Ciclo formativo «Técnico en Prótesis Dentales», con la colaboración de AVINENT
Web: www.avinent.com/es

Pág. 260

26 edición del curso «Capacitación clínica en Ortodoncia» de CM Janos
Web: www.cmjanosdental.com

ICMFS 2015- 29º Congreso Mundial del Colegio Internacional de Cirugía Maxilofacial
Tel.: 917 131 084

17 Congreso de la *European Society of Endodontology* en Barcelonaa
Web: www.e-s-e.eu

Nuevas tecnologías y periimplantitis, protagonistas del XIII Congreso SECIB Bilbao 2015
Web: www.secibonline.com
Dental Tècnic 2015 en Barcelona
Web: www.copdec.es

10º Congreso nacional de la Sociedad Española de Fisuras Faciales
Web: www.soceff.org

El XII Congreso de la SEOEME se celebrará en Cádiz
Web: www.seoeme.es

Pág. 262

45ª Reunión Anual de SEPES en Sevilla, un congreso para dentistas y técnicos
Web: Web: www.sepes.org

XXI Congreso de la Sociedad Española de Epidemiología y Salud Pública Oral
Web: www.sespo2015.com

Cádiz se prepara para recibir las XVI Jornadas del Club Tecnológico Dental
Web: www.clubtecnodental.org

Valencia acogerá el III Congreso Internacional de Prótesis Dental
E-mail: dioni_garciagil@yahoo.es

Nueva edición del Simposio Oral Design en Madrid
Web: www.oraldesign2015.com

Zaragoza, sede del 22 Congreso de ANEO
Web: www.aneo.es/congreso-anual-aneo

XXVII Congreso Nacional de HIDES
Web: www.hides.es

DIRECTORIO DE PRODUCTOS, POR ORDEN DE APARICIÓN

Pág. 266

ORTHOPHOS SL recibe el premio Red Dot Design Award 2015
Web: www.sirona.es

Neodent presenta su base de titanio TiBase
Tel.: 916 623 435
E-mail: info.es@neodent.es

DENTSPLY Implants lanza FRIOS® MicroSaw, un juego de microsierras con protectores para el tejido blando
Tel.: 932 643 560
E-mail: iolanda.royo@dentsply.com
Web: www.dentsplyimplants.es

Casa Schmidt comercializa el panorámico más pequeño del mercado
Tel.: 900 213 141
Web: www. casa-schmidt.es

Ortoteamsoft lanza dos nuevos productos
E-mail: 3d@ortoteam.com
Web: www.ortoteamsoft.com

Fluor Protector, el resultado de 40 años de experiencia en fluoridación
Tel.: 913 757 820
E-mail: soraya.gonzalez@ivoclarvivadent.com

Pág. 267

Euroteknika Iberia lanza sus nuevas gamas de Implantes Plus
Tel.: 931 516 273
E-mail: euroteknika@euroteknika.es
Web: www.euroteknika.es

Polydentia presenta F-Splint-Aid & Slim
Web: www.polydentia.com

DENTSPLY GAC continúa innovando con su nueva línea COPPERLOYTM WIRES
Web: www.dentsply.es

DESS-LOC® llega a España
Tel.: 900 101 972
Web: www.lcimplants.com

Adin Implant System presenta una nueva medida en implantes Touareg-S y Touareg-OS
Tel.: 934 194 770
Web: www.adin-iberica.com

Nuevas fresas Tapered HD de BioHorizons
Tel.: 917 131 084
Web: es.biohorizons.com

Pág. 268

Ya están disponibles los nuevos implantes Touareg-OS del Adin Implant Systemn
Tel.: 934 194 770
Web: www.adin-iberica.com

Línea Cono Morse CM Neodent, estéticamente simple
Tel.: 916 623 435
E-mail: info.es@neodent.es

El equipo INTEGO de Sirona alcanza la unidad número 1.000 de fabricación
Web: www.sirona.es

Ortoteam presenta su nuevo servicio de cementado con las nuevas funcionalidades del software Orthoanalyzer
E-mail: 3d@ortoteam.com
Web: www.ortoteamsoft.com

Osteógenos incorpora a su catálogo una nueva gama de microbisturís oftálmicos
Web: www.osteogenos.com/cursos

Anthogyr lanza su nueva caja de topes Axiom® REG/PX
Tel.: 915 670 775
E-mail: m.moriceau@anthogyr.com

Pág. 269

3M refuerza la compatibilidad de su Software de Marcado de márgenes
Tel.: 91 564 07 25
Web: www.3M.com

Adhese Universal consigue una alta adhesión en dentina húmeda y seca
Tel.: 913 757 820
E-mail: soraya.gonzalez@ivoclarvivadent.com

Euroteknika Iberia presenta su nuevo implante estrecho Naturactis 3 mm.
Tel.: 931 516 273
E-mail: euroteknika@euroteknika.es
Web: www.euroteknika.es

BioHorizons amplía su gama de implantes Tapered Internal
Tel.: 917 131 084
Web: es.biohorizons.com

El dentado «diamante» de BUSCH logra una separación rápida de coronas
Tel.: + 49 2263 860
E-mail: mail@busch.eu
Web: www.busch.eu

Ahorre tiempo, pinzas y anillos de matrices con MyClip de Polydentia
Web: www.polydentia.com

Pág. 270

Geniova Technologies confía en la marca 3D Systems para sus impresiones 3D
Web: www.genovatech.com

El nuevo PSPIX, ganador del Reddot Design Award 2015
Tel.: 937 154 520
E-mail: info@es.acteongroup.com Web: www.es.acteongroup.com

Osseolife® lanza una gama de pilares para implantes fabricados en material Peek
Tel.: 917 233 306
Web: www.osseolife.com

DENTSPLY Implants pone en el mercado los tornillos de cierre ANKYLOS® altos
Tel.: 932 643 560
E-mail: iolanda.royo@dentsply.com
Web: www.dentsplyimplants.es

Mozo-Grau amplía su gama de soluciones protésicas
Tel.: 902 423 523
E-mail: info@mozo-grau.com
Web: www.mozo-grau.com

Microdent ofrece a los profesionales un nuevo manual de productos Ektos
Tel.: 902 402 420
Web: www.microdentsystem.com

Pág. 271

El Software Orisline ofrece actualizaciones y servicios de soporte modernos y eficientes
Web: www.orisline.com/es

Nueva Caja Plástica de Radhex Implants, más ergonómica y eficaz
Web: www.radhex.es

DENTAEUROPA presenta el nuevo Scanograph de Villa Sistemi Medicali
Web: www.asvadent.com

AKURA informa de que ISOLITE amplía su cartera de productos con el ISOVAC
Tel.: 917 375 811
E-mail: info@akura-medical.com Web: www.akura-medical.com

El método NO PAIN de EMS ha sido diseñado para ofrecer una limpieza eficaz e indolora
Tel.: 915 289 989
E-mail: info@ems-espana.com
Web: www.ems-company.com

Electrodent suma a su oferta de productos los sistemas de iluminación StarlightLed
Tel.: 952 237 297
E-mail: E-mail: info@electrodent.com
Web: www.electrodent.com

Pág. 272

A-dec pone a la venta su nuevo A-dec 300 a un precio muy atractivo
E-mail: international@a-dec.com

W&H lanza nuevas ofertas de verano
Tel.: 963 532 020
E-mail: oficinas.es@wh.com
Web: www.wh.com

TBR presenta Bone Pin System
Web: www.importaciondental.com

Zirkonzahn.Mobile, la aplicación para el control de su fresadora desde su dispositivo móvil
Web: www.zirkonzahn.com

Ya está disponible la nueva guía de colores de cerámica GC Initial LiSi
Tel.: 916 364 340
Email: info@spain.gceurope.com

GT-Medical realiza el lanzamiento internacional de su escáner SCAN-FIT2
E-mail: gt@gt-medical.com

Pág. 273

La corona NobelProcera FCZ destaca por su resistencia, estética y funcionalidad
Web: www.nobelbiocare.com/es

discovery® delight de Dentaurum, un nuevo sistema lingual sorprendentemente diferente
Tel.: +49 7231 / 803-0
E-mail: info@dentaurum.de
Web: www.dentaurum.de

Expazen se presenta en FDM 2015 como el primer hilo en pasta
Web: www.inibsa.com

Osseolife® ofrece la nueva Carraca de Ziacom®
Tel.: 917 233 306
Web: www.osseolife.com

El cierre hermético de los pilares de Zeramex evita el paso de las bacterias
Web: www.zeramex.com

ANÉCDOTAS, RUMORES Y GRACIETAS DEL SECTOR PILLADOS POR LOS PELOS

Dentistas hasta en las farolas. Llega a la redacción de GD un email enviado por un laboratorio dental de León capital en el que se adjunta un artículo de opinión firmado por Joaquín Estefanía, publicado el 10 de mayo en El País, en el que se hace referencia a la publicidad de todo tipo de servicios que se ofrecen mediante el método de pegar anuncios en las farolas públicas. Dice el exdirector del rotativo del grupo Prisa que «los servicios que se ofrecen se han sofisticado mucho», que ya no solo se anuncian cerrajeros, chicas de compañía, reformas o parrilladas de mariscos sino que en los últimos tiempos se han incorporado a esta publicidad farolera colectivos inusuales. Y se centra el periodista madrileño en el colectivo dental: «Uno de los últimos anuncios que se ha incorporado es el de dentistas, odontólogos, endodoncias y otras variantes del cuidado de la boca, a precios muy por debajo de los de mercado». Y habla de la publicidad difundida por el COEM («No abras tu boca a cualquier precio») para «combatir ese intrusismo». Lo cierto es que farolas y paradas de autobuses están plagadas de esos anuncios que se superponen unos a otros y en los que ya hay una creciente presencia de servicios dentales. El pasquín pegado con cinta celo ha irrumpido en el sector dental como alternativa al tradicional de boca en boca en la difusión popular de las clínicas. Una publicidad cutre dirigida al público que va dirigida. Porque ya lo dijo el torero (no se sabe a ciencia cierta si Guerra, Lagartijo o El Gallo): «Hay gente pa tó».

Florestán 2 – Landete 1. No hay nada como hablar de algo para que deje de tener vigencia al instante. En el número 268 de GD (abril de 2015), dentro de esta misma sección, se hacía referencia a la presencia de los eminentes Florestán Aguilar y Bernardino Landete en el callejero de nuestras ciudades: una calle en Madrid, para el primero, y una plaza en su Valencia natal, en el caso del segundo. Pues bien, fue cerrar ese número y llegar la noticia de que el Pleno del Ayuntamiento de Cádiz acordó por unanimidad asignar el nombre de Florestán Aguilar [esta vez segundo apellido incluido] y Rodríguez en reconocimiento a «la figura del insigne doctor, considerado como uno de los padres de la Odontología española» [ver Gaceta Dental 269, mayo de 2015, página 24]. Seguiremos a la escucha por si nos llegan datos que varíen el resultado actual: Florestán 2 (Madrid y Cádiz) – Landete 1 (Valencia).

Florestán Aguilar ya tiene su segunda calle pública.

Entre diente y diente, escultura. Siempre se ha dicho que la profesión de protésico dental tiene un componente artístico que diferencia los trabajos de unos y otros. David Centelles ha ido más allá y entre diente y diente modela esculturas hechas con los mismos materiales que las prótesis fijas: una estructura de metal cromo cobalto recubierta de cerámica dental que modela con pincel. La afición le viene de lejos y en sus creaciones utiliza también bronce, mármol y cerámica refractaria que cuece a 1.200 grados. El tema tiene gracia hasta el punto de que hemos pensado dedicar la portada de este número a una de sus piezas escultóricas, en esta sección incluimos una estructura de cromo cobalto pasando por el horno antes de ser revestida del material «dental».

Tetric EvoCeram® Bulk Fill

Composite posterior de alto rendimiento

¡El composite posterior más eficiente!

¡AHORA TAMBIÉN FLUIDO!

Tetric EvoCeram® Bulk Fill
modelable

Tetric EvoFlow® Bulk Fill
fluido

Compruébelo usted mismo:
www.ivoclarvivadent.com/bulkfill-es

ivoclar vivadent®
passion vision innovation

www.ivoclarvivadent.com
Ivoclar Vivadent SLU
Carretera de Fuencarral, 24 | Edif. Europa I - Portal 1 - Planta Baja | 28108-Alcobendas (Madrid)
Telf.: +34 913 757 820 | Fax: +34 913 757 838

NUEVO "VoiceWorks"

Sondaje periodontal por voz

Rápido y eficiente: Solamente es necesaria una persona para la realización del sondaje y del periodontograma

Se aísla de los ruidos externos, tomando exclusivamente su voz para anotar los datos del sondaje.

Disponible exclusivamente en UEDA EUROPA S.A.

VoiceWorks es un dispositivo inalámbrico que nos permite realizar el sondaje periodontal a través de nuestra voz.
Procesa la señal de voz emitida convirtiéndola en comandos inteligibles para el equipo, que elaborarán el periodontograma digital con un solo operador, de una forma rápida y fácil sin necesidad de presionar ninguna tecla o botón.
VOICEWORKS, es el nuevo avance científico y tecnológico del fabricante de la universalmente aceptada SONDA FLORIDA.

Para más información llame al 952 06 06 20

ueda
DIAGNÓSTICO E IMAGEN DENTAL

UEDA EUROPA, S.A.
C/ Enmedio nº 3- local 1 - 29720 La Cala del Moral - MÁLAGA
Tel. +34 952 060 620 - Fax +34 952 060 630 - mail:ueda@ueda.es - www.ueda.es

GENORA

Prestigio conseguido... c

NUEVA GENERACIÓN PANORÁMICOS SIMI-TAC

256 CORTES TOMOGRÁFICOS
PARA PLANIFICACIÓN DE IMPLANTES
A PRECIO DE PANORÁMICO

Genoray España // Tlfno: **91 119 14 27 --- 91 116 33 03 -- 681 31 43 74**

SCANNER CTCB MULTIESPECIALIDAD CLÍNICA

AY

línica a clínica

Imagen de resolución extrema

TODOS LOS CAMPOS DE VISIÓN
EN UN SOLO EQUIPO
FOV multiespecialidad clínica

GENORAY

Dental Radiology High Quality

Hacemos visible,lo invisible.....