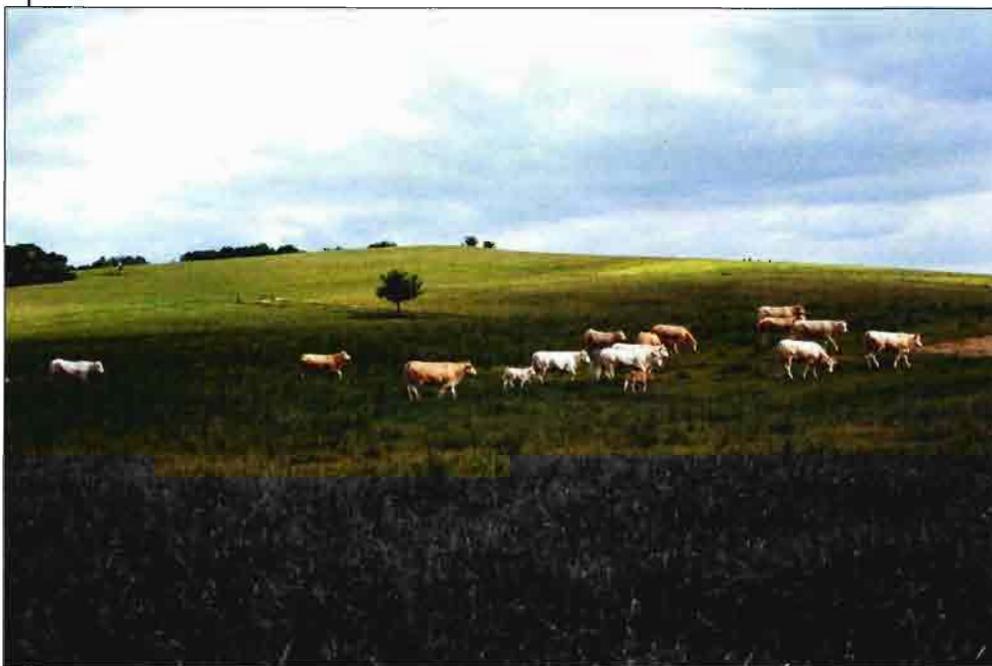


# La contratación de seguros agrarios vuelve a crecer en 2003

Las subvenciones a la contratación han superado los 167 millones de euros



importantes como los Seguros de Rendimientos para Cultivos Herbáceos Extensivos en Secano, Olivar y Viñedo, o el Seguro Integral de Cereales y Leguminosas Grano. En cualquier caso, como ya es habitual, dentro de los seguros de cultivos, el grueso de las pólizas ha vuelto a corresponder un año más a los seguros de cultivos herbáceos extensivos. Concretamente, según los datos de ENESA, hasta mediados de noviembre se habían contratado 99.873 pólizas (un 2% más que en las mismas fechas de 2002), de las que 64.902 correspondían al Seguro Combinado de Cereales de Invierno.

Otros cultivos cuyo aseguramiento también crece de campaña en campaña son los cítricos. Hasta noviembre de 2003 se habían contratado un total de 44.741 pólizas (un 9% más que en 2002), de las que más del 95% eran Pólizas Multicultivo.

También ha registrado un importante crecimiento la superficie asegurada, continuando

con la tendencia iniciada en el año 2002. Concretamente, en este último ejercicio, y con los datos aún sin cerrar, se han superado ampliamente los 4 millones de hectáreas, con un crecimiento de más de 19% en relación con la superficie asegurada hasta la misma fecha del año pasado.

En esta evolución al alza de los seguros agrarios tiene mucho que ver de nuevo el incremento que se ha producido en el sector de los cultivos herbáceos extensivos, ya que sólo en este sector se aseguraron casi 3 millones de hectáreas (un 15% más). También es destacable, desde el punto de vista de la superficie asegurada, el cultivo del viñedo pues, según los datos manejados por ENESA, la superficie asegurada en estos meses quedó por encima de las 389.200 hectáreas (un 25% más), siendo el grueso de este total la superficie dedicada a la uva de vinificación.

En consonancia con el aumento de la superficie asegurada, la producción también ha registrado un incremento notable. Concretamente, se ha pasado de casi 18 millones de kilogramos en el año 2002 a más de 20,2 millones de kilogramos este año.

De este total, los cereales suponen en torno al 45%; las hortalizas el 13%; los cítricos el 14% y el viñedo el 11%.

En cuanto a los costes, hasta el 15 de noviembre la cifra total ascendió a 405.738.727 euros, según los datos de esta entidad, que comparados con los costes del año pasado suponen un incremento del 11%. De esta cifra, 290,3 millones de euros

Aunque todavía no se dispone de los datos totales al cierre del ejercicio, ya se puede afirmar que la contratación de seguros agrarios ha vuelto a crecer en el año 2003. Según los datos que maneja la Entidad Estatal de Seguros Agrarios (ENESA), el número de pólizas suscritas hasta el pasado 15 de noviembre se elevó a 375.894, mientras que un año antes por las mismas fechas sólo se había llegado a 357.720.

**Ataúlfo Sanz.**

Redacción Vida Rural.

**D**e la cifra total de pólizas suscritas, 141.123 correspondían a seguros pecuarios y el resto a pólizas de seguros de cultivos. Con respecto al año anterior por las mismas fechas, en los seguros para cultivos se ha registrado un incremento del 2% en el número de pólizas suscritas y en los ganaderos, el aumento ha sido del 10%, a pesar de que la contratación del seguro contra la Encefalopatía Espongiforme Bovina (EEB) ha descendido.

A la hora de analizar estos datos, hay que tener en cuenta que todavía quedan por cerrar las contrataciones de líneas tan

# Comercial Agrícola Logar, S.A.



Comercial Agrícola Logar es el concesionario oficial de las marcas Same y Deutz en la Región de Murcia y, por muchos motivos, es uno de los mejores concesionarios del Grupo Same en España. Doroteo López Robles es el responsable de este concesionario (en la foto inferior derecha junto a su hija Marien), que creó hace 20 años y que puede considerarse un auténtico modelo a copiar por cualquier profesional que quiera mantenerse en el difícil negocio de vender tractores. Y decimos que es un concesionario modelo por muchos motivos: porque es fiel a la marca con la que trabaja desde siempre; porque tiene en el servicio al cliente su mejor arma de venta; porque cuenta con unas instalaciones modernas y bien preparadas; porque trata el recambio como una parte esencial de su negocio y sólo utiliza recambio original; porque tiene una segunda generación trabajando en el concesionario y gente joven que asegura la continuidad del negocio; y porque les gusta su trabajo y entienden la filosofía del empresario agrario.

Todo ello da como resultado que, este año, Comercial Agrícola Logar vaya a vender más de 150 tractores de las marcas Same y Deutz en la Región de Murcia, además de otros tantos tractores usados, una parte también importante del negocio.

Situado a las afueras de Murcia, Comercial Agrícola Logar cuenta con unas magníficas instalaciones, estrenadas hace tres años y medio, en las que existen tres áreas: una sala de exposición y venta; una amplia zona de recambios y una nave dedicada a taller y almacén de tractores. ■



# LOGAR, un concesionario modelo por su atención al cliente y servicio en campo

A unos pocos kilómetros de Murcia, en la localidad de Molina de Segura, se encuentran las instalaciones de Comercial Agrícola Logar, S.A., una moderna nave de 4.500 m<sup>2</sup> que cuenta con una amplia zona de exposición de 300 m<sup>2</sup>, una zona dedicada a recambios de 650 m<sup>2</sup> y el resto dedicado a taller y almacén de tractores nuevos y usados.

Comercial Agrícola Logar es el concesionario oficial del Grupo Same en la Región de Murcia y actualmente vende exclusivamente las marcas Same y Deutz, además de un importante número de tractores usados. Dirigido por Doroteo López Robles, con la ayuda desde hace diez años de su hija Marien, este concesionario cuenta con una plantilla fija de 16 trabajadores: 9 mecánicos, una persona en recambios, dos en oficinas y cuatro vendedores para toda la zona.

## Fidelidad al Grupo Same

Pero el camino hasta convertirse en uno de los mejores concesionarios en España del Grupo Same ha sido largo y no exento de dificultades. Todo empezó hace casi 20 años, cuando Doroteo López Robles dio el paso para abrir una concesión de Same en Murcia.

La verdad es que la vida, como ocurre muchas veces, le llevó por este camino: por aquel entonces, Doroteo López era vendedor de la marca Same en la empresa Butrasa, que tenía la concesión en la zona. Esta empresa decidió dejar el negocio agrícola y Do-

roteo se encontró con que en los tres años de comercial en Butrasa había vendido 53 de los 57 tractores Same que se habían colocado en la zona.

Por ello, y con la ayuda de los monjes del Monasterio de Guadalupe que le dejaron unas naves en Los Jerónimos, comenzó con la concesión de Same y el primer año ya vendió 25 tractores.

Año tras año fue creciendo en ventas y en marcas, cogiendo la marca Hürlliman y, más tarde, la firma Deutz. Todos estos años la fidelidad al Grupo Same ha sido una constante, a pesar de que Doroteo ha tenido ofertas de todo tipo y de todas las marcas.

Tras la primera etapa en las naves cedidas por los monjes, Comercial Agrícola Logar se instaló en una nave en Molina de Segura, que luego fue ampliada a una segunda nave. Hace tres años y medio se instalaron en el

polígono industrial La Serreta, en la misma localidad murciana, en las nuevas instalaciones donde ya tiene espacio para adaptarse al crecimiento futuro y a los niveles de servicio que se exigen en este momento.

La cartera actual de clientes de Comercial Agrícola Logar llega a 2.500 personas, de



Arriba, Doroteo López Robles en sus oficinas. Debajo, el taller y almacén.





los que 1.500 son clientes que realizan algún tipo de operación cada año, ya sea a nivel de tractores nuevos, usados, recambios o servicios.

## 150 tractores en 2003

Uno de los datos más impresionantes de este concesionario es el de ventas anuales: en 2003 van a sobrepasar los 150 tractores nuevos, 14 de la marca Deutz y el resto de la marca Same (el 90% de las ventas). Sin embargo, esta cifra no es puntual, ya que en 2002 vendieron 135 unidades, las mismas

que en 2000, siendo 2001 el año más flojo de los últimos con cerca de 100 tractores. Otro punto fuerte es la venta de usado, que también se acercará este año a las 150 unidades. El tractor más demandado en la zona es el Frutero 85, de 90 CV, de la marca Same, seguido por el Argón 75, también de Same. Entre los modelos más grandes destaca el Agrotrón 135 MK3, de Deutz.

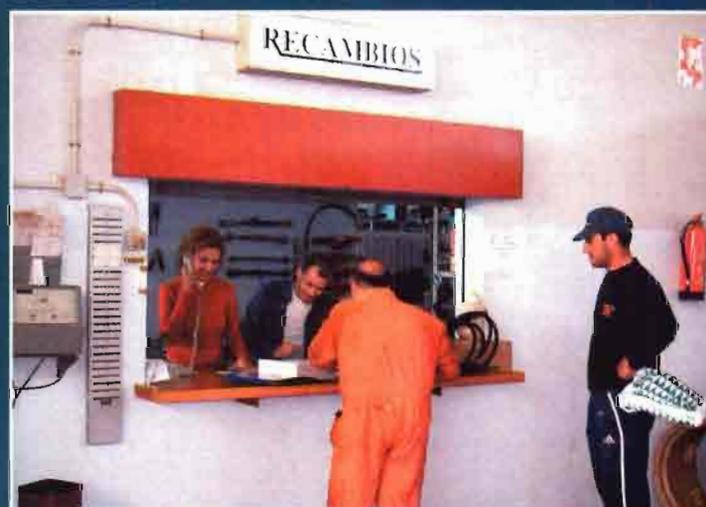
Según Doroteo López, en la zona de Murcia se están imponiendo las altas potencias y, gracias a la amplia gama que ofrece Same y Deutz, puede competir perfectamente de cara al futuro. Además, es importante el disponer de tractores con alta tecnología y con especificaciones más sencillas, ya que hay dos tipos de clientes, claramente diferenciados, que piden ambos tipos de tractores.

# RECAMBIOS



Uno de los puntos claves de Comercial Agrícola Logar es el recambio, que supone entre el 10 y el 15% de la facturación anual total. Este concesionario sólo utiliza recambios originales de Same y Deutz y cuenta con 650 m<sup>2</sup> dedi-

cados a esta área de actividad. Los recambios son enviados a los clientes por mensajería privada desde el concesionario en el mismo día y son también servidos por sus propios vehículos de asistencia en campo, que utilizan estos recambios para reparar cualquier avería que se presente. El pedido de recambios a la central del Grupo Same se hace por ordenador, a través de Internet, y por ahora el sistema funciona perfectamente. En cuanto a los plazos de entrega, se está consiguiendo alcanzar el plazo de un día desde que se pide el recambio a la central hasta que llega al concesionario. Es importante destacar que el uso de recambio original reduce el número de averías de forma considerable.



## Servicio técnico

La filosofía de Doroteo López para la buena marcha de su concesión es muy sencilla:

el mejor vendedor es un buen servicio al cliente. Por ello, Comercial Agrícola Logar cuenta con cuatro furgonetas propias de servicio en campo y cuatro mecánicos profesionales que van a la explotación del cliente a realizar las reparaciones que sean necesarias, así como el mantenimiento y puesta a punto de los tractores.

Estas furgonetas están totalmente equipadas para solventar cualquier problema, utilizando siempre recambios originales y encargándose también de operaciones sencillas, pero engorrosas, como cambios de aceite.

Los mecánicos cuentan con un ordenador especial para chequear los tractores tecnológicamente más avanzados y acuden periódicamente a los cursos de formación del Grupo Same para conocer los nuevos equipos.

El crecimiento de las ventas y el número de clientes hace que Comercial Agrícola Logar ya tenga decidido el ampliar este equipo y para 2004 serán cinco las furgonetas que den servicio a toda la zona de Murcia.

El controlar el servicio con mecánicos propios y no con talleres compartidos otorga muchas ventajas: las reparaciones se hacen con recambio original, que mejora el funcionamiento y asegura una mayor durabilidad de las piezas; son realizadas con personal que conoce perfectamente los equipos, ya que han sido formados para ello; los propios mecánicos forman a los operarios en el uso del tractor y les enseñan a sacarle más partido; y, por último, un mecánico en el que confía el agricultor acaba siendo su asesor a la hora de elegir un equipo nuevo y conocer sus prestaciones. ■



Una de las cuatro furgonetas de servicio en campo, que pronto serán cinco.

Una de las actividades que lleva a cabo Comercial Agrícola Logar de cara a sus clientes son las demostraciones en campo o en sus propias instalaciones para dar a conocer los nuevos equipos de las firmas Same o Deutz. En este sentido, la última demostración se realizó en noviembre de 2003 y en ella se presentó la nueva gama de tractores que sustituyen a los Agrotrón MK3.

Francisco Baquero, delegado comercial de Deutz Farh en la zona Sur, presentó tres gamas diferentes. La primera fue la Agrottron 108-165 (con potencias que varían entre 118 y 170 CV) con modelos que sustituyen a los de la gama MK3 106-165. La realización de esta primera gama ha estado basada en sus experiencias anteriores con la MK3, de la que únicamente han sustituido el motor (motores Euro II), la estructura del tractor y el sistema de refrigeración (cinco radiadores de fácil acceso para agilizar su limpieza).



La segunda gama está compuesta por los modelos Agrotrón 210-265 (con potencias comprendidas entre 211 y 262 CV). Esta gama es la que más cambios presenta en relación a los anteriores modelos de alta potencia, con nuevas transmisiones, que incluyen como elemento innovador el turbo embrague, velocidad máxima de 40 km/h (aunque preparados para los 50 km/h), apoyabrazos multifunción en el asiento del conductor (PowerComS) para realizar distintas funciones, el sistema Confortip para programar secuencias repetitivas de distintas actividades y el sistema hidráulico de serie Load Sensing.

Por último, una gama totalmente nueva, la Agrotrón TTV 1130-1160, con potencias de 132 a 160 CV, cuya principal característica es la transmisión varlo. Además ha mejorado en visibilidad y ergonomía de la cabina, cuenta con apoyabrazos multifunción en el asiento del conductor, sistema Confortip, sistemas de suspensión del asiento y una increíble facilidad de mantenimiento.



Por último, una gama totalmente nueva, la Agrotrón TTV 1130-1160, con potencias de 132 a 160 CV, cuya principal característica es la transmisión varlo. Además ha mejorado en visibilidad y ergonomía de la cabina, cuenta con apoyabrazos multifunción en el asiento del conductor, sistema Confortip, sistemas de suspensión del asiento y una increíble facilidad de mantenimiento.

Por último, una gama totalmente nueva, la Agrotrón TTV 1130-1160, con potencias de 132 a 160 CV, cuya principal característica es la transmisión varlo. Además ha mejorado en visibilidad y ergonomía de la cabina, cuenta con apoyabrazos multifunción en el asiento del conductor, sistema Confortip, sistemas de suspensión del asiento y una increíble facilidad de mantenimiento.

**COMERCIAL AGRÍCOLA LOGAR, S.A. CONCESIONARIO OFICIAL**

Polígono Industrial La Serreta - C/Buenos Aires, s/n - MOLINA DE SEGURA - MURCIA  
TELF.: 968 61 68 53 - FAX: 968 64 24 07

DEMOSTRACIÓN

## SEGUROS AGRARIOS dossier

corresponden al capítulo de cultivos y los 115,4 millones de euros restantes al capítulo de los seguros ganaderos.

Comparando los datos de este año con los del año pasado se observa que, mientras los costes de los seguros agrícolas han crecido un 18%, los de los pecuarios han descendido un 3%.

Entre los cultivos con mayores costes, volvieron a sobresalir este año los cítricos (con un incremento del 20% y un coste total superior a los 57 millones de euros), la uva de vinificación y los melocotones.

### ■ Aumentan las subvenciones

En el balance del sistema de seguros agrarios realizado por ENESA se observa también que en estos meses se ha producido un fuerte incremento de las subvenciones concedidas por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación (MAPA).

Así, en el período analizado, el monto total de subvenciones se elevó a 167.709.999 euros (un 10% más que en 2002), de los que 52.427.989 correspondieron a las subvenciones para seguros pecuarios y el resto (115.282.010 euros), a las subvenciones para los seguros agrícolas. A estas cantidades hay que añadir las subvenciones que conceden los gobiernos autonómicos.

Por líneas concretas, los cultivos herbáceos extensivos se llevaron 4,56 millones de euros, con un crecimiento del 21% con respecto al mismo período del año pasado. Todas las líneas que

componen este grupo han registrado incrementos, excepto el Seguro de Paja y la Póliza Multicultivo.

Asimismo, los cultivos industriales percibieron de ENESA subvenciones por valor de 2,17 millones de euros; las hortalizas 11 millones de euros; los cítricos 24,5 millones de euros; los frutales no cítricos 43,54 millones de euros; el olivar 634.791 euros; el viñedo 27,74 millones de euros y el grupo de otros cultivos 560.538 euros.

En este grupo se integra el seguro de ingresos para la patata, que en la campaña 2003 se presentó como una de las novedades más destacadas del Plan de Seguros. Los datos manejados por ENESA indican que las subvenciones para el nuevo Seguro de Ingresos de Patata ascendieron a 45.207 euros (se suscribieron 41 pólizas de esta modalidad, sobre una superficie de 166 hectáreas).

Con respecto a los siniestros declarados, es de destacar que en estos meses se ha producido un claro descenso tanto del número de avisos como de la superficie afectada por los siniestros.

Según los datos de ENESA, en este período el número total de avisos por siniestro ascendió a 58.747 y la superficie siniestrada en estos meses quedó en 641.642 hectáreas.

Por cultivos, los herbáceos (con un total de 20.227 siniestros declarados), la uva de vinificación (con 9.631) y los cítricos (con 8.605) fueron los más perjudicados por las inclemencias del tiempo. ■

## Aplicación de productos fitosanitarios y minimización del impacto ambiental

LLEIDA, DEL 9 AL 13 DE FEBRERO DE 2004. VIII CURSO DE ESPECIALIZACIÓN

Matrícula

Derechos de inscripción: **480 €**

Plazo de inscripción: Hasta el 15 de enero de 2003

Secretaría del curso

Centro de Mecanización Agraria

Sra. Maite Melé

Avda. Alcalde Rovira Roure, 191

25198 Lleida

Tel. 973 249 846

Fax 973 249 403

[www.gencat.net/darp/cnva/curs.htm](http://www.gencat.net/darp/cnva/curs.htm)

[ammelma@gencat.net](mailto:ammelma@gencat.net)

**Fechas de celebración:**

Del 9 al 13 de febrero:

De 9.00 h a 19.00 horas.

Día 13 de febrero:

De 9.00 a 14.00 horas.

Número de plazas 30

**Objetivos**

Adquirir conocimientos teóricos y prácticos sobre:

- La interrelación existente entre la técnica de distribución y la eficacia de los tratamientos fitosanitarios en cultivos extensivos, arboricultura, viticultura y horticultura.
- Las buenas prácticas fitosanitarias. Tratamientos químicos, sostenibilidad del medio y seguridad personal y alimentaria.
- Las normas técnicas, programas de inspección y legislación relativa a la maquinaria de tratamientos fitosanitarios.

**Destinatarios**

Curso dirigido a los profesionales de la protección vegetal que desarrollan su actividad en empresas del sector agroquímico, la maquinaria agrícola, entidades auditoras y de certificación, las ADV y las ATRIAS, el asesoramiento técnico, la administración y los servicios públicos.



colaboran:



**MAKATO**



Generalitat de Catalunya  
Departament d'Agricultura,  
Ramaderia i Pesca



Universitat de Lleida  
Departament d'Enginyeria Agroforestal



COMUNITAT EUROPEA  
Fons Europeu  
de Desenvolupament Regional