

«El comercio exterior de la economía vasca (1980-1995)»

En este artículo se analiza la evolución del sector exterior de la economía vasca (mercados extranjero y resto del Estado) durante el período 1980-1995, desde la vertiente de los flujos de bienes y servicios. Tras describir el comportamiento del entorno mundial y los profundos cambios estructurales e institucionales de la economía vasca, se estudian variables relevantes como el saldo exterior como porcentaje del PIB o el grado de apertura tanto para el conjunto de la economía como para la industria. Finalmente, el análisis se centra en los flujos con el extranjero en bienes, distinguiendo los cambios en la dirección y en los patrones del comercio.

Artikulu honetan euskal ekonomiaren kanpo sektorearen bilakaera (atzerriko eta Estatuto merkatuena) 1980-1995 epealdian aztertzen da, ondasunen eta zerbitzuen fluxuen ikuspegitik. Munduko ingurunearen portaera eta euskal ekonomiaren egiturazko zein erakunde mailako aldaketa sakonak azaldu ondoren, hainbat aldagai garrantzitsu aztertzen dira, hala nola kanpo saldoa BPGaren ehunekotan neurtuta edo ekonomia osoaren eta industriaren irekitze maila. Azkenean, analisiak atzerriarekiko ondasunen fluxuetan jartzen du arreta, norabidean zein merkataritza patrioetan izandako aldaketak bereizten direlarik.

This article analyzes the evolution of the foreign sector of the Basque economy (foreign markets and the rest of Spain) over the 1980-1996 period, from the point of view of the flows of goods and services. After describing the behaviour of the world environment and the deep structural and institutional changes in the Basque economy, relevant variables are studied, such as the foreign trade balance as a percentage of the GDP or the degree of opening both for the economy as a whole as for industry. Finally, the analysis is focused on the flows of goods with foreign countries, characterizing any changes in direction or in trade patterns.

1. Introducción
 2. Análisis global
 3. Grado de apertura al exterior de la economía vasca
 4. La industria vasca: un sector abierto a la competencia internacional
 5. Los flujos de bienes con el extranjero
 6. Conclusiones
- Referencias bibliográficas
Anexo

Palabras clave: Comercio exterior, flujos y patrones comerciales.
Nº de clasificación JEL: E65, P33.

1. INTRODUCCIÓN

En contra de lo que habitualmente se entiende por comercio exterior para una economía nacional, esto es, sus flujos con el extranjero, en el contexto de una economía regional, en tal concepto se engloban no sólo sus flujos con economías foráneas sino también sus intercambios con el resto de la economía nacional a la que pertenece. Asimismo, en la práctica, se suele identificar comercio exterior con comercio de bienes dejando a un lado el comercio de servicios (cuyo peso no es en modo alguno desdeñable).

Por lo tanto, todo análisis riguroso del comercio exterior vasco debe incluir tanto los intercambios de bienes y servicios con el extranjero como con el resto del Estado. Ahora bien, esta distinción, en estricto sentido económico, resulta progresivamente incorrecta a partir de 1986. Hasta entonces, el mercado del resto del Estado era un *mercado "foráneo" aunque natural* puesto que regían

idénticos parámetros que en el mercado interior vasco (salvo los costes de transporte añadidos) mientras que el mercado extranjero poseía otros claramente diferentes (aranceles, monedas, tipos de interés, políticas económicas, etc.). A partir de 1986, *el mercado "foráneo" natural* de la economía vasca incluye al del resto del Estado y comienza a ampliarse gradualmente al comunitario. En un futuro próximo (implantación de la moneda única europea, unificación de políticas económicas, tipos de interés, etc.), éste agregado será uniforme y el mercado extranjero lo constituirán terceros países no comunitarios. Por el momento, y a efectos de este artículo, mantendremos la distinción inicial de resto del Estado y extranjero como fórmula para diferenciar entre los flujos exteriores.

Por otro lado, la disponibilidad de información sobre el intercambio de servicios con independencia del destino geográfico final, por un lado, y sobre los flujos de bienes y servicios con

el resto del Estado, por otro lado, es francamente limitada. No obstante, el Instituto Vasco de Estadística (EUSTAT) ha realizado un loable esfuerzo al elaborar series homogéneas para el período 1980-1995 donde se incluyen las variables antes mencionadas siempre con criterios de contabilidad macroeconómica.

La información disponible sobre el comercio vasco de bienes con el extranjero, en términos de aduanas, es bastante amplia si bien presenta problemas muy importantes de homogeneidad. Así, la adaptación del arancel español a la nomenclatura TARIC supuso una ruptura de la serie histórica (en cuanto a la clasificación de los productos según partidas) que obliga a utilizar una conversión a CNAE-74 con lo que cualquier análisis histórico desagregado del período contemplado pasa a ser en términos de ramas de actividad en vez de en términos de productos. Asimismo, la inexistencia de índices de valores unitarios (IVUS) para el comercio vasco impide llevar a cabo un análisis profundo de las características verticales del comercio intraindustrial.

En el presente artículo se realiza un análisis del comercio exterior de bienes y servicios del País Vasco en el período 1980-1995, distinguiendo los intercambios con el resto del Estado y con el extranjero, prestando una atención especial al entorno general en el que se han desarrollado. El apartado 2 se inicia con un resumen sobre algunas variables relevantes de la economía internacional (producción, intercambios, etc.), junto a una descripción de los principales cambios estructurales e institucionales de la economía vasca, para centrarse en el comportamiento del saldo exterior global de la economía vasca como porcentaje del PIB y el comportamiento de las

exportaciones e importaciones. En el apartado 3, primeramente se analiza el grado de apertura del conjunto de la economía vasca a través de diversos indicadores habitualmente utilizados con tal fin, y en segundo lugar se realizan una serie de matizaciones sobre dichos indicadores y las conclusiones obtenidas anteriormente. En el apartado 4 se lleva a cabo un ejercicio similar pero circunscrito a la industria vasca, máximo exponente de sector abierto a la competencia exterior. En el apartado 5 se señalan los cambios más importantes habidos en la distribución geográfica, en los patrones de comercio y en la estructura sectorial de los flujos con el extranjero, todo ello en términos nominales y de registro de aduanas. Por último, el artículo finaliza con un apartado destinado a conclusiones.

2. ANÁLISIS GLOBAL

2.1. El entorno internacional

Durante el período 1980-1995, el entorno internacional formado por los países más desarrollados tuvo un comportamiento cíclico que se caracterizó, en general, por menores crecimientos de la actividad que en épocas anteriores. Así, en el área de la OCDE, el crecimiento medio entre 1970 y 1979 se situó en el 3,6%, frente al 2,4% de aumento medio entre 1980 y 1995. Esta ralentización de la actividad afectó a los flujos exteriores puesto que las exportaciones reales de bienes y servicios crecieron sólo un 5,7% en 1980-95 frente al 7,1% de 1971-78, mientras que las importaciones reales de bienes y servicios mantuvieron una evolución más estable al crecer lo mismo entre 1970-77 que entre 1980-95 (5,5%), todo ello con una elevada inestabilidad de las tasas interanuales (Cuadro n.º 1).

Cuadro n.º 1. **Crecimientos reales del PIB, exportaciones e importaciones de bienes y servicios en la OCDE**

	1971-78*	1979	1980-95	1980-85	1986-90	1991-95
PIB real	3,6	3,6	2,4	2,2	3,2	1,9
Exportac. reales de bienes y servicios	7,1	6,9	5,7	4,1	6,9	6,3
Importac. reales de bienes y servicios	5,5	7,4	5,5	4,1	7,1	5,8

(*) En el caso de las importaciones, el periodo se refiere a 1970-1977.

Fuente: OCDE, Economic Outlook (1995) y elaboración propia.

Las economías en desarrollo mantuvieron mayores ritmos de actividad fundamentalmente en la primera mitad de los noventa y de la mano de las economías del sudeste asiático, lo que dinamizó las importaciones del conjunto.

Sin embargo, el área en desarrollo de América (mercado muy importante para los productos vascos en la primera mitad de los ochenta) registró un crecimiento medio casi nulo entre 1978 y 1987, para iniciar desde entonces una fuerte recuperación (Cuadro n.º 2).

Cuadro n.º 2. **Crecimientos reales del PIB, exportaciones e importaciones de bienes en los países en desarrollo**

	1978-87	1988-90	1990-95
PIB países en desarrollo	4,5	4,6	6,0
Exportac. de bienes	2,5	8,7	8,7
Importac. de bienes	4,1	8,4	10,3
América:			
PIB	3,1	1,3	3,0
Exportac. de bienes	4,9	5,6	7,5
Importac. de bienes	0,2	4,5	11,4

Fuente: Perspectivas de la economía mundial (FMI, mayo 1996).

Por lo tanto, en el período analizado, el entorno económico mundial registró una actividad menor que limitó los flujos exteriores, salvo en la segunda mitad de los ochenta.

Asimismo, fue un período de elevada inestabilidad cambiaria, altas tasas de inflación, crisis financieras y de balanzas de pagos que perjudicaron la actividad comercial.

2.2. Evolución estructural e institucional de la economía vasca

Entre 1980 y 1995, la estructura productiva de la economía vasca se modificó sustancialmente (Cuadro n.º 3). Desde una situación equilibrada entre los sectores de industria y servicios en 1980, se pasó, tras intensos procesos de reconversión industrial, a una economía con predominio del sector servicios, fundamentalmente por la irrupción del sector público ligado a la profundización del proceso autonómico. Por lo

tanto, este cambio estructural redujo sensiblemente la capacidad relativa exportadora del conjunto de la economía vasca.

La incorporación de la economía vasca al mercado comunitario en 1986 supuso un cambio sustancial de los parámetros en que se había regido hasta entonces. La desaparición de las altas barreras arancelarias frente a los países comunitarios y la adopción de un arancel exterior mucho más bajo frente a países no comunitarios deshizo en gran medida la protección ante competidores exteriores. A las modificaciones arancelarias se les sumó toda una nueva serie de cambios fiscales (IVA), de normativa en productos, de control sobre prácticas no competitivas, etc. a los que no estaba acostumbrada la economía vasca.

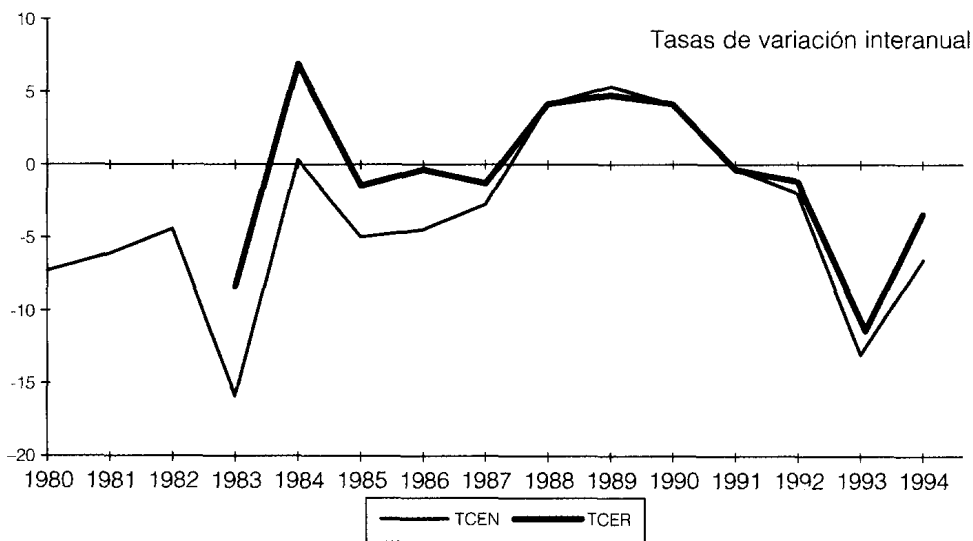
La entrada de la peseta en el SME en 1989, con una paridad central sobrevalorada, y el proceso de apreciación seguido hasta las devaluaciones de principios de los noventa, no fueron compaginados con

Cuadro n.º 3. **Distribución sectorial del VAB a precios constantes de 1990 de la economía vasca (1980-1995)**

	1980-85	1986-90	1991-95
Primario	2,5	2,1	1,9
Industria	43,4	39,4	38,7
Construcción	5,3	6,2	7,5
Servicios	48,8	52,3	51,9
- destinados a la venta	40,2	41,7	40,3
- no destinados a la venta	8,6	10,5	11,6
TOTAL	100	100	100

Fuente: EUSTAT (Cuentas Económicas) y elaboración propia.

Gráfico n.º 1. Evolución del Tipo de Cambio Efectivo Nominal y Real para el conjunto del Estado



Nota: Toda variación negativa significa ganancia de competitividad.

Fuente: Banco de España.

una contención de precios y salarios en la línea de los países comunitarios lo que se tradujo en una pérdida de competitividad en precios que afectó negativamente a la industria. Finalmente, las devaluaciones de los noventa devolvieron una paridad más acorde a la peseta y facilitaron la salida exportadora (Gráfico n.º 1).

2.3. El saldo exterior como porcentaje del PIB

A lo largo de todo el período, el saldo exterior global de la economía vasca como porcentaje del PIB, medido a precios de 1990, se mantuvo permanentemente superavitario si bien con un evolución tendente a la reducción¹. En efecto, tras un elevado valor medio del 11,8% en los años previos a la adhesión a

la Europa comunitaria, la irrupción de importaciones comunitarias y las crecientes dificultades de la economía vasca para exportar en un contexto más competitivo, redujeron este ratio a menos de la mitad. El mantenimiento de este proceso en los primeros años noventa condujo finalmente a una nueva reducción (Cuadro n.º 4).

Este perfil de continua reducción que se observa en los datos globales sólo se corresponde con lo sucedido al subsaldo de intercambios con el resto del Estado, puesto que el saldo² con el extranjero muestra un movimiento oscilante. Al igual que el saldo global, los dos subsaldos registran en 1980-85 sus valores más elevados, por otro lado similares entre ellos. Sin embargo, entre 1986-90 el saldo

¹ El valor mínimo se alcanzó en 1991 (0,7%).

² En este apartado, nos estamos refiriendo siempre a saldo como *saldo en porcentaje del PIB*.

Cuadro n.º 4. Saldo exterior a precios constantes de 1990 como porcentaje del PIB

	1980-85	1986-90	1991-95
Saldo exterior total	11,8	4,3	2,9
- con el resto del Estado	5,4	3,5	-0,2
- con el extranjero	6,4	0,9	3,2

Fuente: EUSTAT (Cuentas Económicas) y elaboración propia.

con el extranjero sufre un deterioro más intenso que el del resto del Estado, llegando a incurrir en déficit en 1989. En el subperíodo 1991-95, los comportamientos se convierten en divergentes ya que, mientras se produce una recuperación del saldo extranjero (muy condicionada por los resultados de 1994 y 1995), el saldo con el resto del Estado pasa a ser ligeramente negativo.

2.4. Evolución de las exportaciones e importaciones globales según mercados

De acuerdo con los datos del Cuadro n.º 5, parece evidente que globalmente existe una vinculación directa entre las importaciones vascas y el ritmo de actividad de la economía vasca. En efecto, el perfil seguido por el

Cuadro n.º 5. Crecimientos medios anuales de los flujos exteriores vascos a precios constantes de 1990

	1981-85	1986-90	1991-95
Exportac. de bienes y servicios	-1,1	3,8	2,0
- al resto del Estado	-2,5	4,6	-1,4
- al extranjero	2,6	2,7	9,2
Importac. de bienes y servicios	0,2	5,8	0,7
- del resto del Estado	-0,3	4,2	-1,5
- del extranjero	2,0	10,3	5,5
Pro memoria:			
PIB	0,9	4,7	2,0

Fuente: EUSTAT (Cuentas Económicas) y elaboración propia.

PIB vasco durante este período se corresponde en gran medida con el seguido por las importaciones, tanto las provenientes del resto del Estado como por las del extranjero, aunque con una mayor elasticidad en estas últimas. Así, la etapa de 1981 a 1985, caracterizada por un estancamiento de la actividad, coincide con un crecimiento casi nulo de las importaciones globales, donde destaca el ligero descenso de las del resto del Estado y el mayor ritmo de las del extranjero. Entre 1986 y 1990, durante la fase expansiva, el crecimiento de las importaciones se situó por encima del PIB con un intenso dinamismo por parte de las procedentes del extranjero en detrimento de las del resto del Estado. Se comenzó a producir así un proceso de sustitución de producción del resto del Estado por productos extranjeros que tuvo su mayor expresión en el período 1991-95.

Por su parte, las exportaciones vascas, compuestas básicamente de bienes intermedios y de capital, reflejan con claridad su vinculación al ciclo de la economía del resto del Estado y, residualmente, al del extranjero. Así, las ventas al resto del Estado acusaron fuertemente la crisis industrial e inversora del mismo en la primera mitad de los ochenta, mientras que las dirigidas al extranjero crecieron por el mayor dinamismo exterior. Durante la fase alcista del ciclo industrial e inversor español, las exportaciones vascas al resto del Estado se dinamizaron mientras que las dirigidas al extranjero repitieron el ritmo del período anterior. Finalmente, la crisis de la economía española en los noventa, con especial incidencia en la inversión y la industria, unida a la prolongación de un tipo de cambio desfavorable, provocaron una caída de las ventas a este mercado. Por su parte, las exportaciones al extranjero se dinamizaron de manera muy intensa gracias a los resultados de 1993

(11,7%)y 1994 (23,8%), tras las devaluaciones y en conexión con el ciclo industrial europeo.

3. GRADO DE APERTURA AL EXTERIOR DE LA ECONOMÍA VASCA

En la mayoría de los análisis de la economía vasca se ha atribuido a su sector exterior un papel fundamental y se ha planteado, por tanto, la idea de que la economía vasca, como un todo y dado que está cada vez más interrelacionada exteriormente, debe incrementar sus niveles de competitividad para hacer frente a un mercado globalizado al que, paulatinamente al principio (1980-1985) y de forma acelerada después (1986-1995), se ha ido incorporando. En ocasiones, a este fenómeno se le ha denominado internacionalización cuando lo más correcto sería hablar de regionalización en un espacio común más amplio: el europeo.

Pues bien, tomando como base la serie histórica homogénea elaborada por el Instituto Vasco de Estadística (EUSTAT) para el período 1980-1995, no sólo no resultaría cierto que la economía vasca haya realizado en el tiempo una progresiva apertura sino que, incluso, y esto puede parecer sumamente paradójico, sería más correcto hablar de reducción³. ¿Cómo puede haberse dado este resultado en un período caracterizado por la apertura al mercado europeo? Aunque la solución a esta

³ Así se señala, por ejemplo, en Caja Laboral (1996) donde puede leerse: "Los intercambios exteriores de la economía vasca han mantenido una pauta bastante estable a lo largo de la década. No obstante, un punto que debe resaltarse es que la economía se ha hecho algo más cerrada, representando las importaciones el 33% de la demanda interna en 1992 frente al 42% en 1980, mientras que las exportaciones reducen su proporción sobre la producción total desde el 45% en 1980 al 34% en 1992".

aparente contradicción se detallará más adelante, por el momento, analizaremos cómo los diferentes indicadores habitualmente utilizados sostienen la anterior afirmación.

En efecto, si se utiliza como indicador del grado de apertura el porcentaje que sobre el PIB representa la suma de exportaciones e importaciones de bienes y servicios en términos nominales (Tabla A4 del Anexo), se comprueba que el valor medio de este ratio se situó en 169,6 entre 1980 y 1985, se redujo hasta 139,6 en la segunda mitad de los ochenta y cayó hasta 123,3 en la primera mitad de los noventa. Esto es, en pesetas corrientes de cada año, los intercambios por unidad de renta generada redujeron su presencia de un modo muy intenso.

No obstante, dado que el período de estudio incorpora variaciones de precios muy intensas, sobre todo en la primera mitad de los ochenta, que pueden conducir a dificultar el análisis, se hace preciso emplear los datos valorados en términos constantes, en nuestro caso, a precios de 1990. En estas condiciones, sin embargo, la referida conclusión de una menor apertura en los últimos años respecto al inicio del período no se modifica aunque sí el perfil de permanente descenso descrito anteriormente. En concreto, el ratio señalado se situó en 131,0 entre 1980 y 1985, se elevó hasta 135,7 entre 1986 y 1990, y posteriormente descendió hasta 126,6 entre 1991 y 1995, aunque muy mediatizado por los valores crecientes de 1994 y 1995. Por lo tanto, en términos constantes, se dibuja un perfil oscilatorio de máxima integración en los años iniciales como socios comunitarios, para descender después incluso por debajo de la situación existente antes de la integración.

Otros indicadores parciales, no disponibles para la totalidad del período,

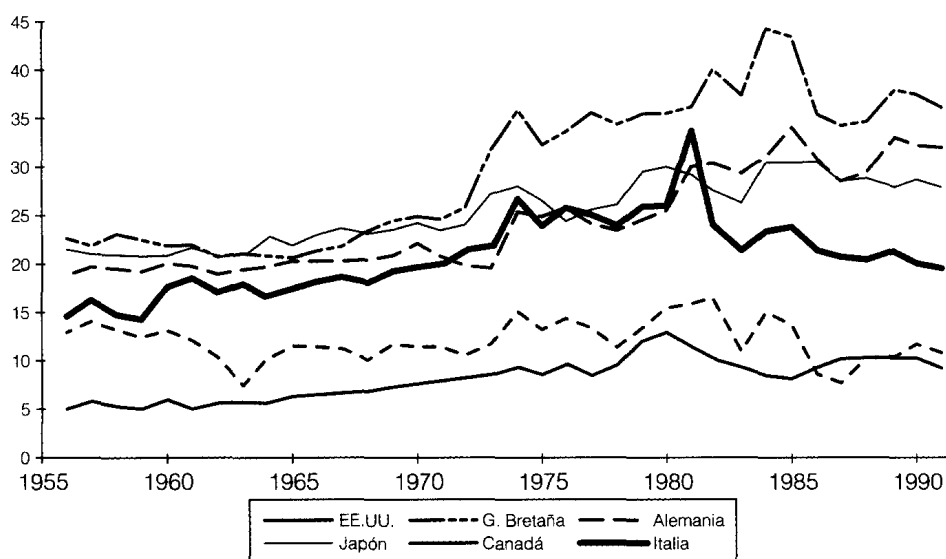
apuntan en la línea de la afirmación inicial. Así, en primer lugar, *la propensión a exportar* de la economía vasca medida a través del ratio exportaciones vascas totales sobre producción distribuida (Tabla A5), todo ello en precios de cada año, fue del 43,8% en 1980 (42,9% en 1972), se redujo al 41,8% en 1985, tuvo un valor medio de 38,7% entre 1989 y 1990, y, finalmente, entre 1991 y 1994, se redujo a una tasa media del 34,3%, aun contando con el ligero repunte de 1994 (35,3%). Incluso si los datos de 1980 y 1985 se valoran a los precios de 1990, sus resultados siguen estando claramente por encima de el del año base. Cabe concluir, por consiguiente, que se ha reducido el porcentaje de la producción que sale fuera.

En segundo lugar, la *tasa de penetración de las importaciones*, entendida como importaciones totales sobre demanda interna ampliada vasca⁴ (Tabla A6), en términos corrientes, presenta sus mayores valores en 1980 y 1985 (41,9% y 40,9%, respectivamente), reducción hasta el 36,1% en 1990, y una nueva caída hasta el 34,2% de media entre 1992 y 1994. Sin embargo, en pesetas constantes de 1990, los datos disponibles señalan un menor deterioro de la presencia relativa de importaciones en 1990 (36,1%) respecto a 1980 (37,3%) y 1985 (36,4%). Además, según estimaciones propias para el período 1992-94, el ratio medio se redujo al 34,3%, con máximo en 1992 (35,4%).

En consecuencia, de acuerdo con todo lo analizado hasta aquí debería concluirse que, efectivamente, la economía vasca, globalmente, presenta en los últimos ejercicios un menor grado de apertura que en períodos anteriores. No obstante, antes de hacerlo conviene profundizar en

⁴ Por demanda interna ampliada se entiende el agregado de consumos intermedios, consumo final interior y formación bruta de capital.

Gráfico n.º 2. Comercio de bienes y servicios como proporción de la producción en los países industriales más importantes, 1956-1991



Fuente: FMI, International Financial Statistics, tomado de Krugman (1995), pág. 716.

la evolución histórica del grado de apertura de otras economías y, llegado el caso, matizar los indicadores citados.

3.1. Evolución histórica del grado de apertura

Entre los múltiples factores que condicionan el grado de apertura de una economía, cabe destacar, sin ánimo de jerarquizar, el crecimiento de la actividad, el comportamiento de los tipos de cambio, los avances del transporte, las barreras proteccionistas y la competitividad. En cada período, según cuál haya sido la disposición específica de estos factores, el grado de apertura se ha visto sometido a oscilaciones en ocasiones muy intensas. De hecho, la tendencia de crecimiento a largo plazo del comercio se ha visto truncada en numerosas ocasiones. Así, como señala

Krugman (1991), la participación del comercio en la renta nacional del Reino Unido era la misma en 1970 que en 1850, y en 1986 se situaba aún por debajo de la de 1913. En Estados Unidos, por su parte, el ratio en 1986 era inferior al de 1873.

Ciñéndonos al período más reciente, tal y como puede analizarse en el Gráfico n.º 2, la tendencia seguida por el grado de apertura⁵ de los principales países industrializados (salvo Japón) fue creciente entre 1955 y 1980. Desde entonces y hasta 1991, el grado de apertura ha descrito un perfil de estancamiento y reducción con la excepción de Alemania. En este punto destaca, por su intensidad, el caso de

⁵ Aunque estimado utilizando el valor de producción en cada economía, los resultados no varían sustancialmente con los obtenidos empleando el PIB (N. del A.).

Italia, quien tras el máximo de 1982 reduce en 1991 su grado de apertura al nivel de 1972.

Por supuesto, estos resultados no son ajenos a la crisis económica de los ochenta ni a los bajos ritmos de crecimiento de las economías desarrolladas ni tampoco a las medidas proteccionistas al comercio que se aplicaron, en contraposición a la liberación comercial de los sesenta y setenta y a sus altas tasas de crecimiento.

Por lo tanto, en la década de los ochenta, el entorno exterior más próximo dibuja un comportamiento del grado de apertura muy similar al seguido por la economía vasca.

3.2. Matizaciones respecto al ratio exportaciones más importaciones sobre PIB

En estos quince años la economía vasca ha modificado sustancialmente su estructura sectorial productiva en la línea habitual de toda economía que se desarrolla, es decir, disminuyendo el peso del sector industrial y ampliando el sector servicios (en particular, los no destinados a la venta) (Véase Cuadro n.º 3). En este punto, recordemos que los servicios, por su propia naturaleza, tienen, en general, una propensión a la exportación muy baja, o incluso nula, como es el caso de los servicios públicos. Por lo tanto, si buena parte del aumento del PIB de ese periodo ha procedido de sectores que exportan e importan en mucha menor medida que la industria, el resultado no debería sorprender.

Pero, además de este tránsito natural, la industria no se mantuvo en una actitud estable sino que registró un ciclo completo de crecimiento y contó con intensos procesos de reconversión y cierre industrial (que aceleraron su

pérdida de peso en el PIB), con repercusiones sobre exportaciones e importaciones. Precisamente, la fase de notable crecimiento registrada por la industria vasca entre 1986 y 1990, con aumentos por encima del VAB real e intercalada entre dos periodos de recesión, dinamizó el conjunto de exportaciones e importaciones en el mismo, generando la fase de máximo que se detecta en la serie a precios constantes. Coincidiendo con la fase de crecimiento de la industria, la formación bruta de capital también se dinamizó, favoreciendo con ello el aumento de las importaciones de bienes de equipo.

Pero, ¿puede trasladarse la misma conclusión sobre el grado de apertura general a los dos mercados en que se divide el sector exterior vasco? Siguiendo con el ratio utilizado, la respuesta es claramente negativa. De hecho (Tabla A4) presentan comportamientos cuanto menos diferentes (a precios corrientes) o incluso antagónicos (a precios constantes). En efecto, en pesetas corrientes de cada año, el ratio exportaciones más importaciones con origen/destino en el resto del Estado sobre el PIB se reduce continuamente, con mayor intensidad entre 1991 y 1995. Sin embargo, en los intercambios con el resto del mundo, sólo hay caída al comparar la media 80-85 con la 86-90, y después ligera ganancia.

En precios constantes de 1990, los resultados son elocuentes. La tasa de apertura respecto al resto del mundo es progresivamente creciente mientras la tasa de apertura respecto al resto del Estado tuvo un máximo en el periodo 80-85 para, seguidamente, caer bruscamente entre 1991-1995, coincidiendo con la fase bajista del ciclo industrial estatal.

En consecuencia, tomando como base el indicador señalado en pesetas constantes, y teniendo en cuenta las

limitaciones ya expuestas, la economía vasca se fue abriendo progresivamente al mercado del resto del mundo a lo largo de todo el periodo, mientras que con el resto del Estado mantuvo una relación más o menos estable entre 1980 y 1990, para pasar a disminuirla en los últimos ejercicios. El global de ambos fue un movimiento oscilatorio.

3.3. Matizaciones respecto a la propensión exportadora

Pese a su menor utilización, este indicador resulta más directo e intuitivo que el de la suma de exportaciones más importaciones sobre PIB, aunque lógicamente, sólo informa sobre una parte de la apertura exterior, esto es, sobre lo que se vende fuera. Pues bien, de acuerdo con el mismo, en 1980, el 43,8% de lo producido era exportado, lo que suponía casi cuatro veces más del ratio correspondiente al resto del Estado. Como es bien sabido, elevadas tasas de salida de la producción son características de economías pequeñas

(regiones) que, debido al mercado integrado al que pertenecen y a las economías de escala, tienden a estar fuertemente especializadas e interrelacionadas.

Por mercados, existía un desequilibrio importante dado que, mientras las ventas al resto del Estado sumaban el 32,3% de lo producido, las ventas al resto del mundo suponían sólo el 11,5%. En 1985, el ratio global descendió al disminuir el ratio con el resto del Estado y no poder compensarse con el crecimiento con el extranjero. Durante los cinco primeros años de la inclusión en la Comunidad Europea, el ratio con el Estado se mantuvo estable en valores próximos a los de 1985 al igual que el ratio con el resto del mundo aunque ligeramente por debajo del correspondiente a 1985. A partir de ese momento, la situación cambió y las ventas al extranjero comenzaron un proceso de aumento en la participación mientras que las de al resto del estado cayeron con cierta intensidad (Tabla A5).

Al igual que se ha comentado para el

Cuadro n.º 6. Tasa de penetración y propensión exportadora con el extranjero. País Vasco y resto del Estado a precios corrientes

	1980	1985	1990	1992	1993	1994
PAÍS VASCO:						
Tasa de penetración	13,6	13,5	10,7	9,7	9,6	10,7
Propensión exportadora	11,5	13,0	10,4	10,6	12,0	14,1
RESTO DEL ESTADO:						
Tasa de penetración (*)	6,8	8,4	7,0	8,6	9,0	9,2
Propensión exportadora (*)	9,5	8,9	7,5	8,0	8,9	10,4

(*) Sin incluir turismo.

Fuente: Elaboración propia.

punto anterior, la evolución de este indicador también está influida por el aumento que tuvieron los sectores productivos no exportadores sobre la producción total pero esto no explica por qué, particularmente, el ratio de ventas al extranjero presenta un menor deterioro en una primera fase, y una posterior mejora, frente al casi continuo empeoramiento del ratio con el resto del Estado.

Frente al mercado del resto del Estado, la pérdida de cuota fue muy intensa. De hecho, la presencia relativa de las exportaciones vascas en la demanda ampliada del Estado se redujo casi un 40%, comparando 1980 con el período 1990-1994, en términos corrientes.

3.4. Matizaciones respecto a la tasa de penetración

Como se ha señalado, la serie de la tasa de penetración medida en pesetas corrientes mostraba, de manera progresiva, una menor presencia de importaciones totales en relación a la demanda interna ampliada. La ausencia de datos en términos constantes (excepto para los años 1980, 1985, 1990 y el período 1992-1994) supone una limitación importante para obtener una visión más apropiada. Para dar una idea de la trascendencia que suponen la evolución de los distintos precios, conviene señalar que, en el período 1986-1990, mientras la tasa media de aumento de los precios de las importaciones totales fue de tan solo el 1,9%, repartido en un 4,1% para las procedentes del resto del Estado y un -3,4% para las del extranjero, el aumento del deflactor de consumo final privado más formación bruta de capital (no se dispone de deflactor para el total de demanda ampliada) fue del 6,5%. Por lo tanto, no debería sorprender que la tasa de penetración nominal descendiera, puesto que pudo suceder, simplemente,

por el comportamiento diferencial de los precios.

De hecho, la tasa de penetración correspondiente a las importaciones del extranjero, en términos corrientes, creció respecto a 1985, pese a la caída de sus precios, lo que en términos constantes nos llevaría a tasas aún mayores de penetración.

No obstante, hemos señalado que, según estimaciones propias del período 1992-1994 a precios constantes de 1990, la tasa de penetración disminuyó respecto al año 1990. En este caso, la explicación procede del movimiento coyuntural de la industria vasca que entró en una fase de desaceleración intensa seguida de recesión que, lógicamente, tuvo que suponer menores requerimientos de consumos intermedios⁶, incluidos productos importados, mientras que la demanda final interna aumentó de media un 3,8% real por efecto del consumo público.

4. LA INDUSTRIA VASCA: UN SECTOR ABIERTO A LA COMPETENCIA INTERNACIONAL

Hasta aquí hemos analizado el grado de apertura del conjunto de la economía que incorpora tanto sectores abiertos a la competencia internacional como sectores ajenos a la misma (construcción y la mayor parte de los servicios). Ahora nos vamos a ocupar del sector industrial y su grado de apertura durante los últimos quince años. Para ello utilizaremos como indicadores la propensión exportadora de este sector y la tasa de penetración de productos industriales.

⁶ En el caso de la industria vasca, los consumos intermedios descendieron, en términos reales, una media de -3,1% entre 1991 y 1994 respecto a 1990.

4.1. Propensión exportadora en la industria

En 1972, el 56,5% de la producción vasca tenía su destino final fuera del País Vasco, distribuido de la siguiente manera: sólo el 8,2% de lo producido salía al extranjero mientras que el 48,3% restante se vendía en el resto del Estado. Ocho años después, en 1980, la propensión exportadora creció siete puntos, elevándose al 63,4%. Por mercados, la propensión a vender al extranjero se había duplicado (16,4%), mientras que el ratio correspondiente al resto del Estado había caído punto y medio (46,9%). En 1985, el ratio general se situaba casi un punto por encima del de 1980 pero con la siguiente distribución: el ratio con el extranjero se elevó hasta el 20% y el ratio con el resto del Estado bajó hasta el 44,6%.

Por lo tanto, comparando las situaciones de 1985 con las de 1980 y 1972, se puede establecer que, previo a la incorporación al mercado comunitario, la apertura al exterior de la industria fue un hecho evidente e intenso, cuyo único beneficiario fue la apertura al extranjero, puesto que la apertura al resto del Estado se redujo. Esta evolución dispar estuvo condicionada, sin duda, por la escasa actividad desarrollada por el conjunto de la industria del estado, que sólo creció un 0,7% de media entre 1981 y 1985. Por su parte, la apertura al extranjero contó con dos elementos a su favor. En primer lugar, la exportación al extranjero se benefició de la desgravación fiscal a la exportación, auténtica subvención encubierta y, en segundo lugar, el crecimiento exterior del área no comunitaria fue más intenso en esos años que en el resto del Estado.

A partir de 1986, la incorporación a Europa supone un cambio estructural determinante en la economía vasca y en

su sector exterior, que coincide, o mejor dicho provoca, una mejora espectacular de las expectativas empresariales, del consumo de bienes industriales (p.e. automóviles) y de la inversión en equipo, todo ello tras los malos ejercicios anteriores. El mercado industrial del resto del Estado se dinamizó considerablemente y se inició una fase de crecimiento intenso de la industria vasca. Todo ello duró aproximadamente hasta 1990.

La mejora de la actividad industrial del conjunto del estado provocó una elevación del grado general de apertura de la industria vasca que tuvo su traducción inmediata en el desvío de una parte de la producción que antes salía al exterior hacia el mercado del resto del Estado. De hecho en 1989, la apertura al extranjero cayó casi tres puntos, mientras que la apertura al resto del Estado aumentó en cuatro puntos, todo ello respecto a la situación de 1985.

No obstante, aparte de la mayor demanda del resto del Estado hubo otros factores que condicionaron la evolución anterior. Por un lado, la incorporación a la Europa comunitaria supuso la desaparición de la desgravación a la exportación y la implantación del IVA así como la eliminación de cualquier tipo de actuaciones no competitivas. Por otro lado, la apreciación del tipo de cambio efectivo real en el periodo, salvo en 1986, perjudicó las ventas al exterior. Finalmente, la superior rentabilidad y conocimiento del mercado del resto del Estado también influyó en esta evolución.

En 1990, cuando faltaban aún dos años para completar el desarme arancelario frente a la Comunidad, la actividad industrial estatal se paralizó bruscamente (la tasa interanual del IPI estatal fue 0,0%) y se inició una fase de caída continua hasta 1994, que se vio acompañada por la inversión en

equipo, todo ello dentro de un contexto de agudización de la competencia foránea, principalmente europea. Se dio comienzo así a un periodo de crisis industrial que supuso, principalmente, la desaparición de muchas empresas, generalmente las más vinculadas con el mercado interior.

Sin duda, las sucesivas devaluaciones de la peseta facilitaron la intensa salida al exterior en 1994, siempre dentro de un marco de recesión en la demanda del mercado interior, pero, parece evidente que, entre otras consecuencias, un resultado nítido de la crisis industrial fue que la industria vasca superviviente logró configurar una estructura productiva más competitiva y dinámica donde las empresas con mayor grado de apertura al extranjero ganaron peso. Así, el grado de apertura general de 1994 apenas se alteró respecto a la media de los últimos ejercicios pero sí presentaba una modificación estructural muy importante: el ratio de ventas al extranjero se incrementó en 1994 nada menos que diez puntos respecto a 1989. Una transformación realmente espectacular.

Casi la totalidad de subsectores industriales modificaron al alza su ratio de ventas al extranjero pero destacan con especial intensidad (Tabla A7) los de *Minerales y metales férricos y no férricos*, la *Maquinaria no eléctrica*, los *Vehículos* y *Material de transporte* y los *Transformados de caucho y plástico*.

4.2. Tasa de penetración en bienes industriales

La evolución de esta variable, recogida en el Cuadro n.º 7, es muy elocuente sobre el aumento de cuota registrado por las importaciones de bienes industriales sobre la demanda de este tipo de bienes.

Mientras en 1985, la tasa de penetración sólo aumentó punto y medio sobre la de 1980, en 1990 el diferencial se elevó a más de tres puntos (cuando aún faltaba por realizarse alrededor de un tercio del desarme arancelario).

Pero estos resultados no se debieron a las importaciones del resto del Estado, que perdieron cuota, sino a las procedentes del extranjero y, de este modo, resulta más nítido comprobar la intensa ganancia lograda por dichas importaciones. En diez años, la presencia extranjera creció, en conjunto, casi siete puntos y se distribuyó con gran intensidad entre los tres componentes de la demanda ampliada, en especial en las destinadas a la FBC, donde complementariamente fue más aguda la caída de cuota de las procedentes del resto del Estado.

5. LOS FLUJOS DE BIENES CON EL EXTRANJERO

5.1. Distribución geográfica⁷ de los intercambios de bienes: cambio en la dirección del comercio

Hasta la integración en Europa, una buena parte del comercio vasco con el extranjero se efectuaba con países que podríamos considerar como complementarios, frente a los que existían importantes diferencias estructurales. Desde entonces, la economía vasca ha reorientado sus flujos hacia países que presentan mayores similitudes de factores productivos, tecnología, etc. Es decir, se introdujo en el comercio de naturaleza intraindustrial⁸.

⁷ Véase Tablas A10 y A11.

⁸ Este fenómeno, reciente para la economía vasca, se había producido con anterioridad en la economía internacional. Así, señala Krugman (1994): "En 1953, sólo alrededor de un 38% de las exportaciones de los países avanzados iba a otros países avanzados, y de no haber sido por el Plan Marshall, que permitió a los países europeos

Cuadro n.º 7. **Tasa de penetración de importaciones industriales sobre demanda interna ampliada de bienes industriales**

	Prec. ctes. de 1990			Prec. corrientes		
	1980	1985	1990	1992	1993	1994
Imp. Totales dest. a Cons. Inter. / Cons. Intern.	52,6	51,8	55,2	55,8	55,0	55,2
Imp. Totales dest. a Cons. Final / Consumo Final	65,7	64,8	68,6	70,2	69,5	70,5
Imp. Totales dest. a F.B.C. / F.B.C.	47,1	69,4	68,1	68,1	67,4	70,8
<i>Tasa de Penetración Total en bienes industriales</i>	<i>55,4</i>	<i>56,9</i>	<i>60,2</i>	<i>61,4</i>	<i>60,5</i>	<i>61,0</i>
Imp. del resto Estado dest. a Cons. Inter. / Cons. Intermedios	33,2	34,1	32,2	32,4	31,5	30,0
Imp. del resto Estado dest. a Cons. Final / Consumo Final	63,6	58,8	58,8	59,5	58,5	58,5
Imp. del resto Estado dest. a F.B.C. / F.B.C.	37,6	51,9	41,9	40,7	39,9	39,0
<i>Tasa de Penetración de Imp. del resto Estado en bienes industriales</i>	<i>41,9</i>	<i>42,2</i>	<i>39,9</i>	<i>40,8</i>	<i>39,9</i>	<i>38,5</i>
Imp. del Extranj. dest. a Cons. Inter. / Cons. Intern.	19,4	17,7	23,0	23,4	23,5	25,2
Imp. del Extranj. dest. a Cons. Final / Consumo Final	2,1	6,0	9,8	10,7	11,0	12,0
Imp. del Extranj. dest. a F.B.C. / F.B.C.	9,5	17,5	26,2	27,4	27,2	31,8
<i>Tasa de Penetración de Imp. del Extranj. en bienes industriales</i>	<i>13,5</i>	<i>14,7</i>	<i>20,3</i>	<i>20,5</i>	<i>20,6</i>	<i>22,5</i>

Nota: Todos los agregados se refieren sólo a su componente de bienes Industriales. *Fuente:* Elaboración propia en base a Tablas I-O (EUSTAT).

Entre 1979 y 1985, el 64,7% de las exportaciones totales de bienes vascos tenían su destino en el área actual de la OCDE (el 60,2% de las no energéticas) lo que da una idea de la importante presencia que las áreas no desarrolladas

comprar grandes cantidades de bienes americanos, la cifra habría sido incluso más baja. Sin embargo, en 1990 el 76 por ciento de las exportaciones de los países avanzados iba a otros países avanzados".

suponían como mercados de destino de la exportación vasca, donde destacaba, en particular, como área identificada, América latina (sin incluir Méjico) que alcanzaba un peso muy próximo al de Estados Unidos. Dentro de la OCDE, el área actual de la Unión Europea (15 miembros) tenía una presencia de 20 puntos superior al de las áreas menos desarrolladas y suponía casi el 70% de lo enviado al conjunto de la OCDE.

Plenamente de acuerdo con las teorías de integración en áreas económicas, la incorporación de la economía vasca al espacio comunitario supuso un cambio estructural espectacular en el destino/origen del comercio de bienes. Sólo en el primer año de la adhesión, los pesos de la OCDE en la estructura se elevaron al 73% en el total y al 69,4% en las no energéticas, es decir, casi cinco y trece puntos más que un año antes, producto casi en su totalidad del avance de comunitario. Pero el proceso no se detuvo ahí, sino que, entre 1986 y 1994, se incrementó aún más la vinculación de la economía vasca con la europea de tal modo que su peso se elevó hasta el 61,7% y el 61,9%, respectivamente, en detrimento, fundamentalmente, de una amalgama de países con escasa relevancia unitaria englobados en el área *Resto de países no miembros de la OCDE*.

En el apartado de las importaciones, la presencia del componente energético y la elevada fluctuación de sus precios antes y después de 1985 obligan a analizar solamente las importaciones no energéticas. De acuerdo con ello, las importaciones no energéticas procedentes de la OCDE suponían el 81,7% del total en el período 1980-1985, correspondiendo el 57% a la U.E. y el 17% a EE.UU. En productos no energéticos existía, por tanto, una mayor vinculación a las áreas desarrolladas que en el ámbito exportador.

Tras la adhesión, la vinculación con los países de la OCDE se eleva (86,5%) pero no en la medida tan intensa como había sucedido con las exportaciones, debido, fundamentalmente, a que el aumento de peso de la U.E. (73,1%) se combinó con una caída espectacular de EE.UU. (6,8%).

Por lo tanto, tras 1986, la economía vasca llevó a cabo un proceso tendente a reestructurar la composición geográfica de sus intercambios exteriores otorgando

una primacía muy acusada al área de la OCDE, pero especialmente a sus relaciones con la Unión Europea.

5.2. Patrón de comercio: ventajas⁹ comparativas reveladas (IVCR)

Como puede verse en la Tabla A12, antes de la integración, la economía vasca, de gran base industrial y especializada en bienes semimanufacturados y de equipo, sólo presentaba desventaja relativa frente al extranjero, muy acusada como era de esperar, en productos del sector primario, energéticos y químicos, mientras que en el resto la ventaja comparativa era muy elevada¹⁰. Tras la adhesión y el giro hacia Europa, con la consiguiente reducción de aranceles y la mayor relación con un área donde la dotación de factores productivos era más similar, se incrementó el comercio intraindustrial, que en teoría debía conducir a una menor divergencia en los saldos y, por lo tanto, a una reducción de los IVCRs sectoriales como así se ha producido.

En efecto, la reducción de los IVCRs fue muy importante en la mayor parte de los sectores, adoptando varios de ellos, fundamentalmente los ligados al consumo final (alimentación, textil, madera y papel) desventaja relativa aunque reducida. Por

⁹ IVCR denota el índice de Ventaja Comparativa Revelada y se define como el ratio porcentual entre el saldo comercial de un sector y el intercambio total del mismo. Indica el grado de especialización sectorial, pudiendo oscilar entre +100 (máxima especialización con importaciones nulas) y -100 (mínima especialización con exportaciones nulas).

¹⁰ Llama la atención en este punto el reducido valor del IVCR del sector *Minerales y metales férricos y no férricos* antes de la adhesión pese a los elevados aranceles, aunque la explicación reside en que en este sector se incluye la importación de chatarra que suponía el 48,9% de media en 1979-1985. A partir de 1986, con el desmantelamiento arancelario, este fue uno de los sectores que más gravemente lo padeció desde un primer momento, incluso llegando a solicitarse la aplicación de la cláusula de salva guardia a los tres meses. Entre 1986 y 1994, el peso de la chatarra se redujo al 30% del total.

otro lado, en un ejemplo de economías de escala, aquellas ramas dominadas por pocas empresas o por filiales de multinacionales (sectores de *Vehículos y material de transporte* y *Transformados de caucho y plástico*) fueron las que registraron mayores resistencias a reducir sus IVCRs.

5.3. Estructura sectorial de los flujos de bienes no energéticos

De acuerdo con la Tabla A13, el seguimiento de la estructura sectorial de las exportaciones no energéticas (en términos nominales) constituye una aproximación interesante sobre cómo ha evolucionado la composición sectorial de la industria vasca entre 1979 y 1994. Así, las exportaciones del sector de *Minerales y metales férricos y no férricos* (bienes intermedios donde se incluye la siderurgia) concentran el 20,9% de lo exportado en el período 1991-1994, habiendo reducido su ratio diez puntos respecto a la media 1979-1985. Sin duda, la larga crisis que ha afectado a este sector, en reconversión casi permanente, con sucesivos recortes de capacidad, y en algunos ejercicios con drásticas caídas de precios, han determinado este resultado. Por otro lado, esta pérdida de posición la ha ocupado el sector de *Bienes de equipo*, destacando la producción de *Vehículos y material de transporte* junto a la *Maquinaria no eléctrica*.

Por el lado de las importaciones, las mayores ganancias de participación se registran en los sectores vinculados con los bienes de equipo y con las manufacturas destinadas al consumo. Por su parte, las principales reducciones se sitúan en los bienes intermedios (metálicos y no metálicos y química) así como en los productos del sector primario escasamente manufacturados.

6. CONCLUSIONES

1. Durante el período 1980-1995, el entorno internacional fue menos favorable al crecimiento de los flujos exteriores que en períodos anteriores. En efecto, al menor crecimiento medio de la actividad mundial, incluidos subperíodos de recesión en las economías desarrolladas, se le unió una elevada inestabilidad cambiaria, monetaria y financiera, con una especial incidencia negativa en los sectores industriales, principales participantes en el comercio exterior.

2. En el período considerado, la economía vasca ha sufrido importantes cambios estructurales en su aparato productivo en favor de los sectores de construcción y servicios (en especial el sector público) con un potencial exportador muy bajo. Asimismo, la incorporación a la Europa comunitaria supuso un incremento sustancial de la competencia exterior, la eliminación de figuras impositivas favorables a la exportación y, a partir de 1989, tras la inclusión en el SME, el mantenimiento de un tipo de cambio claramente perjudicial para el sector exportador industrial.

3. El saldo exterior como porcentaje del PIB a precios de 1990 se mantuvo superavitario durante todo el proceso si bien con una tendencia clara a la reducción, evolución determinada por el subsaldo con el resto del Estado puesto que el correspondiente al extranjero mostró un perfil oscilante. Aunque las exportaciones vascas reales de bienes y servicios en conjunto tuvieron un crecimiento medio anual negativo en la primera mitad de los ochenta y positivo en el resto, las diferencias fueron notables en la distribución por mercados: las destinadas al extranjero se mantuvieron siempre positivas en media mientras que las del resto del Estado sólo fueron positivas en la segunda mitad de los

ochenta. Por el lado de las importaciones, la evolución fue positiva en los tres subperiodos gracias al dinamismo de las importaciones extranjeras ya que las provenientes del resto del Estado describieron un perfil similar al de las exportaciones a este mercado.

4. Pese al proceso de incorporación a la Europa comunitaria iniciado en 1986, y de acuerdo con todos los indicadores habitualmente utilizados (suma de exportaciones e importaciones sobre PIB, propensión a exportar o tasa de penetración de importaciones), tanto en términos nominales como reales, el conjunto de la economía vasca presenta, en los últimos ejercicios, un grado de apertura inferior al de períodos anteriores. Este resultado, en apariencia sorprendente, está en línea con el descrito por las principales economías desarrolladas quienes, en general, presentaban a finales de los ochenta un grado de apertura inferior al de inicios de dicho decenio.

Asimismo, el resultado tampoco debería sorprender si se tiene en cuenta: a) que el crecimiento económico del período se basó

en sectores con propensión exportadora e importadora (vía consumos intermedios) casi nula, b) que la industria describió un ciclo completo, incluidas recesiones, c) el incremento de competencia en el mercado español y la pérdida de cuota en el mismo y d) el fuerte aumento del consumo público y de servicios en el consumo privado.

5. A diferencia del conjunto de la economía, el grado de apertura global de la industria vasca registra una posición estable, y superior a la de 1980, entre 1985 y 1994 de acuerdo a la propensión exportadora, y claramente creciente según la tasa de penetración. En ambos indicadores el grado de apertura es permanentemente creciente con el extranjero y de reducción respecto al resto del Estado.

6. Tras 1986, la economía vasca reestructuró de manera drástica la composición geográfica de sus intercambios nominales de bienes y servicios no energéticos, primando al área de la OCDE, en especial a los países de la Unión Europea, y situándose en un contexto de comercio intraindustrial.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- ALBERDI, A. (1992): *Situación de la economía vasca tras la crisis y la integración en Europa*. Serie Documentos de Economía. Dpto. de Economía, Planificación y Medio Ambiente. Gobierno vasco.
- BANCO BILBAO (1977): *Tablas input-output y cuentas regionales de Álava, Guipúzcoa, Navarra y Vizcaya*. Tomo 11 .
- BARRENA, L. (1990): *La Economía Vasca y el Mercado Único Europeo en el horizonte de 1993*. Serie Documentos de Economía. Dpto. de Economía, y Planificación. Gobierno Vasco.
- CAJA LABORAL (1996): *Economía vasca 1980-1990. Proceso de Convergencia a Europa*.
- EUSTAT. *Cuentas económicas del País Vasco*. Varios años.
- EUSTAT. *Tablas input-output de la Comunidad Autónoma de Euskadi (1980,1985,1990)*. Formato Hedapen.
- EUSTAT. *Comercio Exterior de la Comunidad Autónoma de Euskadi (1993, 1994)*. Clasificación CNAE.
- FMI (1996): *Perspectivas de la economía mundial* (mayo).
- GOBIERNO VASCO. *Comercio Exterior de la Comunidad Autónoma de Euskadi (1979-1984, 1985..... 1992)*. Clasificación CNAE. Varios departamentos.
- KRUGMAN, P. (1991): *La era de las expectativas limitadas*. Ed. Ariel sociedad Económica.
- KRUGMAN, P. (1994): *Vendiendo prosperidad. Sensatez e insensatez económica en una era de expectativas limitadas*. Ed. Ariel sociedad Económica.
- KRUGMAN, P. y OBSTFELD, M. (1995): *Economía internacional. Teoría y política*. Ed. McGraw-Hill. Tercera edición.
- OCDE (1995): *Economic outlook* (diciembre).

Tabla A1. Cuadro macroeconómico. Demanda. Tasas interanuales. Precios constantes 1990

	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995
- Consumo final interior	-0,4	1,2	1,6	1,9	3,8	4,1	4,3	4,0	5,7	4,3	4,0	2,1	-1,2	0,8	0,6
Consumo Privado	-0,4	1,0	1,2	2,2	3,1	2,6	4,7	3,5	4,6	4,1	3,4	1,9	-1,2	0,5	0,4
Consumo Público	-0,7	2,8	4,2	0,0	8,9	14,4	2,2	6,9	12,5	3,1	9,9	3,3	-1,6	2,3	1,7
- F.B.C.	-16,0	-8,4	-1,7	5,0	7,8	6,9	10,7	16,7	23,0	4,3	4,6	-2,8	-7,6	3,1	7,4
F.B.C.F.	-5,7	-2,2	1,2	0,8	4,0	4,4	13,0	11,9	17,9	6,6	6,2	-4,8	-8,5	5,2	7,4
Demanda interior	-3,8	-0,6	1,0	2,4	4,5	4,6	5,5	6,4	9,4	4,3	4,1	0,9	-2,7	1,3	2,1
Exp.de bienes y servicios	-4,3	-2,2	-1,0	1,4	0,5	1,7	5,9	6,6	6,6	-1,8	-2,9	0,6	-2,2	10,6	3,8
- Resto del Estado	-3,8	-3,7	-2,8	-3,3	1,2	8,3	9,0	1,9	7,7	-4,0	-6,2	0,5	-8,4	3,4	3,8
- Extranjero	-5,8	2,4	4,0	13,6	-1,0	-13,1	-2,6	21,5	3,7	4,2	5,4	0,9	11,7	23,8	4,0
Imp.de bienes y servicios	-7,9	-1,0	1,3	4,0	4,6	5,2	6,9	6,2	11,4	-0,9	-1,1	0,5	-5,3	7,9	1,6
- Resto del Estado	-7,6	-3,1	2,0	6,2	1,2	5,7	3,4	4,9	8,1	-1,1	-2,1	0,4	-5,8	4,4	-4,3
- Extranjero	-9,1	6,6	-0,9	-3,4	16,7	3,7	18,3	9,9	20,3	-0,5	1,3	0,7	-4,0	16,0	13,6
PIB	-1,6	-1,5	-0,6	0,8	1,6	2,2	4,9	6,7	6,1	3,6	2,8	1,0	-0,7	3,1	3,6

Fuente: EUSTAT y elaboración propia.

Tabla A2. Deflatores. Crecimiento interanual

	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995
Defl. exp. totales de bienes y servicios	21,2	14,7	10,4	8,1	7,7	0,2	2,8	5,7	3,7	3,7	2,0	2,1	4,9	4,5	6,1
Defl. imp. totales de bienes y servicios	22,8	14,4	11,2	6,3	5,8	-2,7	0,4	4,2	2,3	5,2	5,0	2,2	6,0	4,7	6,4
Defl. de exp. al resto del Estado	22,8	15,6	8,7	6,5	8,8	-1,4	4,3	6,9	2,7	4,5	2,0	1,6	4,9	4,3	6,5
Defl. de imp. del resto del Estado	22,3	15,8	9,0	7,2	7,6	4,5	3,1	3,9	0,9	8,0	7,4	2,5	5,9	4,4	7,6
Defl. de exp. al extranjero	16,5	12,4	15,5	11,3	5,4	4,9	-0,7	2,4	6,7	1,6	1,9	3,2	4,6	4,6	5,5
Defl. de imp. del extranjero	24,3	8,3	16,9	7,4	-2,0	-18,1	-7,5	4,7	5,1	-1,1	-0,4	1,4	6,5	6,0	4,9
Defl. Demanda interior	14,5	13,7	12,5	9,7	8,3	8,1	6,3	5,4	6,5	6,4	6,6	5,8	5,2	4,1	4,5
Defl. de consumo privado interior	14,7	14,3	12,8	10,2	8,8	9,2	6,1	5,7	6,7	6,9	6,4	6,5	5,5	4,3	4,6
Defl. del consumo privado	15,0	14,9	12,9	10,6	9,0	9,4	5,8	5,6	6,8	6,9	6,4	6,5	5,1	4,6	4,7
Defl. del consumo público	12,7	10,2	12,0	7,3	7,0	8,3	8,0	6,5	6,5	9,4	3,8	6,8	8,1	2,3	4,2
Defl. de la FBC	16,3	13,1	11,3	7,5	6,2	3,6	6,9	3,9	5,4	5,0	7,4	3,5	3,7	3,6	4,2
Defl. del PIB	14,9	13,9	11,1	10,6	9,2	9,9	7,9	6,6	7,3	5,3	4,7	5,8	4,4	3,7	4,3

Fuente: EUSTAT y elaboración propia.

Tabla A3. Distribución de los agregados como porcentajes del PIB. Precios ctes. de 1990

	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995
Consumo final interior	68,8	69,6	71,5	73,1	73,9	75,4	76,8	76,4	74,5	74,2	74,8	75,6	76,5	76,1	74,3	72,2
Consumo privado	60,5	61,3	62,8	64,0	64,9	65,8	66,0	65,9	64,0	63,1	63,4	63,7	64,3	64,0	62,4	60,4
Consumo público	8,2	8,3	8,7	9,1	9,0	9,6	10,8	10,5	10,5	11,2	11,1	11,9	12,2	12,1	12,0	11,7
F.B.C.	19,0	16,2	15,0	14,9	15,5	16,4	17,2	18,2	19,9	23,0	23,2	23,6	22,7	21,2	21,2	21,9
Demanda interior	87,7	85,8	86,5	88,0	89,4	91,9	94,0	94,6	94,4	97,3	98,0	99,3	99,2	97,2	95,5	94,1
Exportaciones de bienes y servicios	73,5	71,5	71,0	70,8	71,2	70,4	70,1	70,8	70,7	71,1	67,4	63,7	63,5	62,5	67,0	67,2
- resto del Estado	54,6	53,4	52,2	51,0	48,9	48,8	51,7	53,7	51,3	52,1	48,3	44,1	43,8	40,4	40,5	40,6
- extranjero	18,9	18,1	18,9	19,7	22,2	21,7	18,4	17,1	19,5	19,0	19,2	19,6	19,6	22,1	26,5	26,6
Importaciones de bienes y servicios	61,2	57,3	57,6	58,7	60,6	62,3	64,1	65,4	65,1	68,4	65,4	63,0	62,6	59,7	62,5	61,3
- resto del Estado	47,6	44,8	44,0	45,2	47,6	47,4	49,0	48,3	47,5	48,4	46,3	44,1	43,8	41,6	42,1	38,9
- extranjero	13,6	12,6	13,6	13,5	13,0	14,9	15,1	17,1	17,6	19,9	19,1	18,9	18,8	18,2	20,5	22,4

Fuente: EUSTAT y elaboración propia.

Tabla A4. **Ratio de flujos exteriores sobre PIB, en términos nominales y reales**

	Nominal			Pts. ctes. de 1990		
	1980-85	1986-90	1991-95	1980-85	1986-90	1991-95
Exportaciones / PIB	88,6	71,3	61,9	71,4	68,6	64,8
- Exp. resto estado / PIB	63,8	51,6	39,9	51,5	49,8	41,9
- Exp. extranjero / PIB	24,9	19,8	22,0	19,9	18,8	22,9
Importaciones / PIB	80,9	68,3	61,4	59,6	64,6	61,8
- Imp. resto Estado / PIB	55,4	49,4	42,8	46,1	47,0	42,1
- Imp. Extranjero / PIB	25,6	18,9	18,6	13,5	17,6	19,7
(Export. + Import.) / PIB	169,6	139,6	123,3	131,0	133,2	126,6
- (Exp. + Imp. resto Estado) / PIB	119,2	100,9	82,7	97,6	96,8	84,0
- (Exp. + Imp. extranjero) / PIB	50,4	38,7	40,6	33,5	36,3	42,6

Fuente: EUSTAT y elaboración propia.

Tabla A5. Propensión a exportar del conjunto de la economía vasca

	Precios corrientes											Precios de 1990		
	1972	1980	1985	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1980	1985	1990		
Exportaciones / producción distribuida	42,9	43,8	41,8	38,5	36,6	34,3	34,0	33,7	35,3	41,3	39,1	36,6		
Export. al extranjero / prod. distrib.	6,4	11,5	13,0	10,5	10,4	10,6	10,6	12,0	14,1	10,7	12,0	10,4		
Export. al resto del Estado / prod. distrib.	36,5	32,3	28,8	28,0	26,2	23,7	23,4	21,7	21,2	30,7	27,0	26,2		

Fuente: EUSTAT, Banco Bilbao y elaboración propia.

Tabla A6. Tasa de penetración del conjunto de la economía vasca

	Pts. corrientes							Pts. ctes. 1990		
	1972	1980	1985	1990	1992	1993	1994	1980	1985	1990
Imp. tot. en Cons. Intern./C intern. Totales	44,8	52,3	52,2	45,0	43,7	43,4	43,8	46,9	47,0	45,0
Imp. tot. en Cons. Final /C. F. Total	33,9	29,7	25,9	25,0	24,7	23,8	24,5	28,8	25,2	25,0
Imp. tot. en FBC / FBC	33,0	32,4	38,9	37,2	34,3	31,9	33,5	28,2	35,9	37,2
Imp. Totales /D.I.A.	39,6	41,9	40,9	36,1	34,5	33,6	34,6	37,3	36,4	36,1
Imp. R.E. en Cons. Intern. / C. Intern. Totales	34,9	29,1	30,1	29,1	29,0	28,5	27,7	30,7	31,7	29,1
Imp. R.E. en Cons. Final / C. F. Total	31,2	28,8	23,5	21,5	21,1	20,3	20,7	28,0	22,9	21,5
Imp. R.E. en FBC / FBC	18,1	23,6	28,5	23,9	21,7	20,4	20,0	22,7	27,4	23,9
Imp. del resto del Estado / D.I.A.	31,5	28,3	27,4	25,5	24,7	24,0	23,9	28,6	27,4	25,5
Imp. del extranj. en Cons. Intern. / C. Int. Totales	9,9	23,3	22,0	15,9	14,7	14,9	16,1	16,3	15,4	15,9
Imp. del extranj. en Cons. Final / C. F. Total	2,6	0,9	2,4	3,5	3,6	3,5	3,8	0,8	2,4	3,5
Imp. EXT. en FBC / FBC	14,9	8,7	10,4	13,3	12,6	11,5	13,5	5,5	8,5	13,3
IMP. del extranjero / D.I.A.	8,1	13,6	13,5	10,7	9,7	9,6	10,7	8,6	9,0	10,7

D.I.A. = Consumos intermedios + consumo final privado + consumo público + FBC. *Fuente:* EUSTAT y elaboración propia.

Tabla A7. Propensión exportadora de la industria vasca. Pts. corrientes

	1972	1980	1985	1989	1990	1991	1992	1993	1994
<i>Exportaciones totales / prod. distrib.</i>									
Energía y agua	...	26,3	27,8	26,8	20,9	18,6	21,5	26,0	20,5
Miner. y metal. férreos y no férreos	...	59,5	67,0	73,8	69,9	66,9	71,6	78,4	68,3
Minerales no metal. y sus productos	...	63,6	48,6	53,9	49,6	39,4	42,5	47,3	48,5
Industria química	...	76,4	74,0	72,4	72,8	72,4	73,4	76,7	75,2
Construcciones metálicas	...	64,4	72,4	63,4	64,2	62,8	65,5	67,4	70,4
Artículos acabados en metal	...	74,7	79,2	79,4	77,6	76,6	77,5	77,0	77,6
Maquinaria no eléctrica	...	69,3	70,5	67,3	68,3	68,9	67,8	57,1	66,7
Maq. y mat. eléctrico y electrónico	...	79,8	69,0	69,8	72,2	70,6	70,7	67,2	73,0
Vehículos y mat. de transporte	...	74,2	82,4	85,2	83,0	83,4	80,7	81,6	88,2
Alimentación, bebidas y tabaco	...	53,3	55,7	60,3	60,4	58,3	56,9	62,1	58,0
Textil, confección, cuero y calzado	...	76,2	71,5	62,2	62,5	64,1	63,2	66,9	63,3
Madera y muebles	...	67,3	71,5	64,9	63,0	61,9	63,0	63,0	64,9
Papel y artes gráficas	...	71,1	73,1	65,9	63,6	63,2	62,7	61,5	64,2
Transf. de caucho y plástico y otros	...	85,2	83,7	81,7	81,8	84,3	84,8	70,5	83,2
Total	56,5	63,4	64,6	65,9	64,2	63,0	63,9	63,8	64,2
<i>Exportaciones al extranjero / prod. distrib.</i>									
Energía y agua	...	0	6,6	1,9	2,5	5,1	4,1	16,6	16,3
Miner. y metal. férreos y no férreos	...	27,4	34,3	24,6	25,0	30,4	30,7	39,0	35,7
Minerales no metal. y sus productos	...	14,8	12,2	10,5	10,6	10,8	11,2	14,8	18,5
Industria química	...	18,2	15,7	14,2	13,6	13,5	19,0	18,7	18,7
Construcciones metálicas	...	11,2	18,5	15,7	14,4	14,5	19,5	22,8	27,9

Artículos acabados en metal	...	22,7	19,5	16,8	18,6	20,2	21,2	22,8	26,7
Maquinaria no eléctrica	...	32,9	30,7	28,4	33,8	33,9	34,4	31,8	40,3
Maq. y mat. eléctrico y electrónico	...	13,6	13,3	13,4	13,2	13,8	15,8	21,1	26,7
Vehículos y mat. de transporte	...	19,7	24,5	32,0	34,6	40,1	44,1	45,0	53,5
Alimentación, bebidas y tabaco	...	7,3	8,7	8,8	9,0	7,8	6,4	8,0	9,7
Textil, confección, cuero y calzado	...	8,9	8,0	7,9	8,8	8,1	9,0	14,7	16,4
Madera y muebles	...	4,8	6,2	4,6	4,3	4,3	4,8	5,5	7,3
Papel y artes gráficas	...	11,7	8,3	9,0	8,2	9,6	9,9	10,7	13,5
Transf. de caucho y plástico y otros	...	24,2	39,5	30,8	30,2	32,7	31,0	33,0	44,4
Total	8,2	16,4	20,0	17,3	17,9	19,6	20,6	24,2	27,3
<i>Export. al resto del Estado / prod. distrib.</i>									
Energía y agua	...	26,3	21,2	24,8	18,5	13,5	17,4	9,5	4,2
Miner. y metal. férreos y no férreos	...	32,1	32,7	49,2	44,9	36,5	40,9	39,4	32,6
Minerales no metal. y sus productos	...	48,8	36,4	43,5	39,0	28,6	31,3	32,5	30,0
Industria química	...	58,2	58,3	58,2	59,2	58,9	54,4	58,0	56,6
Construcciones metálicas	...	53,2	53,9	47,7	49,8	48,3	46,0	44,6	42,6
Artículos acabados en metal	...	52,0	59,7	62,7	59,0	56,5	56,3	54,1	51,0
Maquinaria no eléctrica	...	36,4	39,8	38,9	34,5	34,9	33,4	25,3	26,4
Maq. y mat. eléctrico y electrónico	...	66,2	55,7	56,4	59,1	56,7	54,8	46,1	46,3
Vehículos y mat. de transporte	...	54,5	57,9	53,2	48,4	43,3	36,6	36,6	34,6
Alimentación, bebidas y tabaco	...	46,0	47	51,5	51,4	50,5	50,5	54,1	48,3
Textil, confección, cuero y calzado	...	67,3	63,5	54,4	53,7	56,0	54,2	52,2	46,9
Madera y muebles	...	62,5	65,3	60,3	58,7	57,6	58,2	57,4	57,6
Papel y artes gráficas	...	59,4	64,8	56,8	55,4	53,6	52,8	50,8	50,7
Transf. de caucho y plástico y otros	...	61,0	44,2	50,8	51,6	51,6	53,8	37,6	38,8
Total	48,3	46,9	44,6	48,6	46,3	43,4	43,3	39,6	36,9

Fuente: EUSTAT, Banco Bilbao y elaboración propia.

Tabla A8. Exportaciones del País Vasco. Sectorización A (15 sectores)

	(Millones de pesetas)															
	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994
Agric., silvic., ganad. y pesca	460,9	436,7	414,3	436,3	594,4	857,3	892,5	986,6	1.252,4	1.174,2	1.450,5	1.719,7	1.800,2	1.459,1	1.807,5	2.690,6
Energía y agua	3.367,8	5.550,0	8.570,1	43.265,5	79.078,4	105.641,1	124.986,8	67.826,6	61.138,5	64.097,3	81.550,7	62.095,2	74.398,3	49.595,7	55.385,4	54.544,4
Miner. y metal. féreos y no féreos	44.639,5	59.254,7	61.561,8	78.442,6	108.192,6	136.019,8	171.402,8	103.698,9	91.908,4	118.141,6	128.794,3	119.070,4	129.209,6	112.402,3	146.106,1	184.210,9
Miner. no metal. y sus productos	4.592,1	5.865,2	6.481,3	7.597,1	8.151,3	8.992,3	8.576,1	9.390,9	9.576,6	11.900,8	11.504,0	12.722,3	13.148,3	13.437,2	17.586,8	25.670,7
Industria química	6.663,6	8.208,7	10.730,6	21.734,8	12.657,5	16.811,1	23.946,8	18.033,3	18.438,6	22.041,8	22.202,2	22.115,3	22.010,2	27.852,4	29.856,5	35.582,9
Construcciones metálicas	2.665,8	3.503,8	4.506,3	4.410,9	4.878,4	6.877,2	5.784,0	4.161,7	5.297,0	5.415,0	6.669,9	11.121,1	8.877,5	16.461,0	26.632,8	24.442,9
Artículos acabados en metal	20.823,8	23.566,8	29.196,7	32.254,5	31.665,8	39.263,9	45.270,5	39.983,1	40.326,4	43.274,7	47.490,7	50.940,9	53.743,5	55.798,7	59.366,5	78.156,1
Maquinaria no eléctrica	23.107,0	31.932,9	34.028,5	36.998,6	34.191,4	45.303,2	57.682,0	55.770,5	65.305,6	78.462,4	93.800,0	117.216,5	109.995,1	107.474,4	111.309,2	130.833,0
Maq. y mat. eléctrico y electrónico	6.192,6	7.890,2	12.217,6	13.155,6	14.381,5	16.222,4	17.078,1	20.367,7	24.630,5	24.659,4	28.181,8	29.730,6	31.954,1	37.612,4	43.206,1	64.218,8
Vehículos y mat. de transporte	12.977,5	14.144,3	16.723,6	20.449,8	25.929,3	44.581,0	32.951,8	44.139,8	30.930,3	59.450,8	59.942,5	70.316,2	89.186,2	102.379,2	97.866,3	159.835,7
Alimentación, bebidas y tabaco	9.151,6	7.963,0	11.553,0	11.477,1	12.583,1	20.822,6	20.444,0	13.463,8	15.317,2	23.643,6	19.793,2	20.314,7	18.157,1	15.674,6	18.465,0	29.128,5
Textil, confección, cuero y calzado	1.254,1	1.633,3	1.565,3	1.320,7	2.034,0	2.605,4	3.013,6	3.199,0	2.588,9	3.136,6	4.452,7	4.910,9	4.701,2	5.346,8	7.962,0	10.545,7
Meztera y muebles	989,1	1.767,6	2.300,1	3.100,3	5.053,0	4.204,2	4.147,1	3.524,6	4.530,8	4.883,6	4.643,8	4.775,8	4.728,8	5.225,5	5.234,8	8.491,1
Papel y artes gráficas	5.351,5	7.064,8	9.378,4	10.638,7	11.511,9	12.588,0	11.978,0	12.397,8	14.484,2	15.561,1	16.852,3	16.518,1	18.115,1	23.385,4	20.872,7	27.503,6
Transf. de caucho y plástico y otros	26.666,7	31.121,8	35.472,3	29.607,2	39.247,2	62.903,5	61.797,2	54.947,7	50.690,7	61.879,8	64.313,9	68.189,9	73.426,3	84.193,8	77.182,1	99.164,5
Total	168.915,6	209.933,8	244.701,9	314.889,7	390.139,8	523.693,0	589.861,3	452.291,1	436.416,1	537.721,7	591.642,5	612.757,6	653.251,5	658.288,5	718.858,6	936.583,6
Total sin energía	165.547,8	204.383,8	236.131,8	271.624,2	311.061,4	418.051,9	464.874,5	384.464,5	375.277,6	473.824,4	510.091,8	550.662,4	578.853,2	608.702,8	663.473,2	882.039,2

Fuente: Gobierno Vasco, EUSTAT y elaboración propia.

Tabla A9. Importaciones del País Vasco. Sectorización A (15 sectores)

	(Millones de pesetas)															
	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994
Agríc. silvic. ganad. y pesca	19.448,6	20.376,0	26.808,5	25.644,7	36.966,8	35.960,3	40.724,0	35.631,4	37.799,6	44.611,2	50.676,6	50.210,9	50.259,3	53.137,9	51.864,1	60.432,8
Energía y agua	74.163,9	136.522,0	160.088,4	197.919,0	240.873,2	270.024,8	329.957,4	119.595,3	139.872,9	114.144,4	161.650,6	150.764,6	139.949,5	158.961,1	197.812,3	142.570,8
Miner. y metal. férreos y no férreos	36.955,1	43.016,9	43.470,4	65.058,1	58.603,6	79.537,2	99.377,9	98.813,3	87.665,8	125.083,6	144.296,6	127.199,1	116.882,3	108.532,9	116.914,9	158.242,9
Miner. no metal. y sus productos	3.276,3	5.030,2	5.360,4	6.780,1	7.687,7	8.698,4	9.285,7	10.234,4	12.507,2	13.303,0	15.531,3	16.999,0	16.611,7	16.891,9	16.599,7	20.809,6
Industria química	13.657,3	16.754,6	19.673,8	20.687,9	23.821,8	28.812,8	32.158,6	34.199,6	38.088,3	43.169,4	47.481,3	47.120,0	43.111,5	44.863,8	45.914,1	65.601,0
Construcciones metálicas	330,7	349,7	428,3	493,3	565,6	523,7	1.243,8	2.429,9	3.079,9	3.726,2	6.041,9	6.878,7	8.256,0	9.537,7	8.230,5	8.137,6
Artículos acabados en metal	2.793,5	3.718,8	4.176,3	4.378,3	5.119,4	5.271,3	6.020,9	8.307,8	10.914,1	13.563,2	17.468,1	21.074,4	24.406,8	26.129,0	22.278,1	27.944,4
Maquinaria no eléctrica	9.310,2	11.934,9	13.915,2	18.135,7	20.834,4	21.071,1	29.043,5	41.418,2	57.837,7	66.486,3	79.810,7	84.498,3	86.886,0	82.258,8	55.587,4	67.586,4
Maq. y mat. eléctrico y electrónico	3.710,9	4.760,2	5.438,4	7.961,2	8.682,2	8.876,7	10.311,9	17.313,4	21.584,0	23.988,7	30.162,3	31.525,5	36.979,6	41.249,9	39.646,6	53.744,2
Vehículos y mat. de transporte	1.944,6	2.569,0	3.588,6	3.821,2	3.477,0	3.883,2	6.208,3	14.141,5	12.740,9	16.137,0	27.133,4	24.803,6	28.530,3	26.328,8	38.037,4	68.003,6
Alimentación, bebidas y tabaco	4.344,5	4.775,9	6.593,3	6.179,1	8.028,7	11.058,7	10.788,3	17.429,4	20.295,1	19.317,4	23.266,6	25.782,0	30.506,4	34.055,5	38.051,7	44.060,0
Textil, confección, cuero y calzado	1.061,4	1.243,2	1.176,2	1.396,6	2.192,7	3.111,8	3.615,3	5.258,6	7.107,3	9.826,0	10.702,0	13.586,1	17.169,8	23.282,0	23.329,1	29.633,4
Madera y muebles	1.511,3	1.989,0	1.544,7	1.766,8	2.668,3	2.605,6	3.002,3	4.783,4	5.847,4	7.288,5	7.995,4	8.671,4	8.286,0	9.624,9	6.963,4	9.042,4
Papel y artes gráficas	3.974,3	5.331,2	6.801,5	8.237,7	9.007,1	12.091,0	13.367,9	17.289,4	18.123,3	17.979,5	19.010,5	19.607,2	19.423,8	20.814,7	23.160,6	32.796,7
Transf. de caucho y plástico y otros	4.023,2	8.164,7	4.094,2	4.574,4	8.586,6	6.527,7	10.540,6	6.467,7	16.643,6	20.880,5	26.368,0	31.777,8	28.623,0	38.206,8	22.809,5	29.594,0
Total	180.526,8	266.556,3	303.169,2	373.034,1	437.115,1	498.054,3	605.636,4	433.914,3	490.107,1	541.494,9	667.595,3	680.478,6	655.882,0	693.855,7	706.989,5	818.350,9
Total sin energía	106.341,9	130.034,3	143.069,8	175.115,1	196.241,9	228.023,5	275.679,0	314.319,0	350.234,2	427.350,5	505.944,7	509.714,0	515.832,5	534.894,6	509.177,2	675.780,1

Fuente: Gobierno Vasco, EUSTAT y elaboración propia.

Tabla A10. **Exportaciones: distribución geográfica porcentual**

	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994
OCDE																
Totales	60,1	62,4	61,5	68,1	67,8	68,0	65,2	73,0	76,6	79,2	81,8	81,0	79,1	79,2	76,8	78,0
No energéticas	59,6	61,5	60,4	63,1	60,0	60,4	56,7	69,4	74,0	76,9	80,4	80,6	78,6	78,3	77,1	77,6
<i>Unión Europea (15)</i>																
Totales	44,0	47,1	42,7	50,4	51,3	50,6	47,9	54,1	59,3	62,1	61,7	66,1	67,4	65,1	59,2	60,7
No energéticas	43,4	45,9	41,6	43,2	40,1	38,8	39,1	51,7	58,2	62,2	64,4	67,0	67,6	64,6	60,4	61,5
<i>Estados Unidos</i>																
Totales	9,5	7,9	10,5	8,2	8,6	11,5	11,2	12,8	11,9	11,3	12,6	8,6	6,2	5,4	7,0	7,6
No energéticas	9,5	8,1	10,1	8,9	10,1	14,3	9,8	10,5	9,5	8,4	8,0	6,7	5,0	4,6	5,4	6,2
<i>Japón</i>																
Totales	0,3	0,2	0,3	0,2	0,3	0,6	0,7	0,8	0,6	0,9	1,3	0,7	0,6	0,6	0,6	0,6
No energéticas	0,3	0,2	0,3	0,2	0,4	0,7	0,9	0,9	0,8	1,1	1,4	0,8	0,7	0,7	0,6	0,6
<i>México</i>																
Totales	2,2	3,3	4,4	5,9	3,8	1,5	1,5	0,9	0,6	1,0	1,3	1,7	1,5	2,6	4,1	5,9
No energéticas	2,2	3,4	4,5	6,9	4,8	1,8	1,9	1,1	0,7	1,1	1,5	1,9	1,7	2,8	4,5	6,2
<i>Resto de la OCDE</i>																
Totales	4,2	3,9	3,7	3,4	3,7	3,8	3,9	4,4	4,1	3,9	4,9	4,0	3,3	5,5	5,9	3,2
No energéticas	4,3	4,0	3,8	3,9	4,6	4,7	5,0	5,2	4,8	4,2	5,0	4,2	3,7	5,6	6,2	3,1

No OCDE																
Totales	39,9	37,6	38,5	31,9	32,2	32,0	34,8	27,0	23,4	20,8	18,2	19,0	20,9	20,8	23,3	22,0
No energéticas	40,4	38,5	39,6	36,9	40,0	39,6	43,3	30,6	26,0	23,1	19,6	19,5	21,4	21,7	22,8	22,3
<i>Ex-URSS</i>																
Totales	2,7	2,2	1,8	1,6	3,4	4,0	4,3	1,2	1,5	1,1	1,1	2,2	1,7	0,9	0,7	0,6
No energéticas	2,7	2,3	1,8	1,9	4,3	5,0	5,4	1,4	1,8	1,3	1,3	2,4	2,0	0,9	0,8	0,7
<i>Europa del Este</i>																
Totales	2,8	2,9	2,3	1,8	2,0	1,6	1,8	1,6	1,1	0,7	0,7	0,6	0,7	0,9	1,0	1,0
No energéticas	2,9	3,0	2,4	2,0	2,4	2,0	2,3	1,9	1,3	0,8	0,9	0,7	0,8	1,0	0,9	1,0
<i>América Latina (*)</i>																
Totales	10,2	9,9	8,0	5,9	4,2	4,7	5,1	7,4	6,0	4,1	3,8	3,9	4,4	4,5	5,2	6,8
No energéticas	10,4	10,1	8,2	6,8	5,2	5,9	6,3	8,7	6,7	4,5	4,3	4,4	4,9	4,9	5,6	7,2
<i>PARÍ</i>																
Totales	0,7	0,2	0,4	0,6	0,6	1,0	1,1	1,0	1,0	1,0	0,9	1,2	1,1	2,0	2,5	2,0
No energéticas	0,4	0,2	0,4	0,6	0,7	1,3	1,4	1,2	1,1	1,1	1,1	1,2	1,3	2,1	2,3	2,1
<i>Resto de países</i>																
Totales	23,6	22,4	26,0	22,1	22,1	20,7	22,5	15,8	13,9	13,9	11,6	11,0	13,0	12,5	13,9	11,6
No energéticas	24,1	22,9	26,8	25,5	27,3	25,4	28,0	17,5	15,2	15,4	12,1	10,8	12,4	12,8	13,2	11,3

(*) No incluye México.

Fuente: Elaboración propia.

Tabla A11. Importaciones: distribución geográfica porcentual

	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994
OCDE																
Totales	50,3	45,4	55,4	60,6	63,7	57,1	61,2	74,1	75,0	76,3	75,7	76,6	78,4	77,0	66,4	75,1
No energéticas	79,6	81,7	85,2	85,2	83,5	75,0	82,7	86,5	87,9	86,5	86,8	88,2	88,0	86,9	83,9	84,0
<i>Unión Europea (15)</i>																
Totales	33,2	30,3	31,3	29,3	32,3	30,0	32,7	54,0	56,6	61,4	58,9	62,0	63,7	62,0	53,1	64,0
No energéticas	51,7	56,1	58,9	57,4	56,6	55,8	62,2	68,7	73,5	74,4	73,1	75,4	75,2	73,4	70,2	73,9
<i>Estados Unidos</i>																
Totales	12,4	8,7	10,4	10,8	10,8	7,9	7,5	9,2	5,7	5,1	6,3	5,3	5,6	4,5	4,1	3,4
No energéticas	20,2	17,1	18,6	18,9	17,8	12,7	14,0	11,6	7,7	6,2	7,9	6,5	6,5	5,6	5,4	3,9
<i>Japón</i>																
Totales	0,6	0,7	0,5	0,8	0,8	0,6	0,6	1,2	1,5	1,6	1,4	1,6	1,9	1,9	1,8	1,9
No energéticas	1,0	1,5	1,0	1,6	1,7	1,1	1,2	1,7	2,0	1,9	1,9	2,0	2,3	2,4	2,4	2,2
<i>México</i>																
Totales	0,0	2,2	9,9	16,1	16,3	15,4	16,3	6,4	7,9	5,0	5,1	4,4	3,6	4,0	3,2	2,4
No energéticas	0,1	0,1	0,2	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,3	0,3
<i>Resto de la OCDE</i>																
Totales	4,1	3,5	3,3	3,6	3,5	3,2	4,1	3,3	3,3	3,2	4,0	3,3	3,6	4,6	4,2	3,4
No energéticas	6,6	6,9	6,5	7,1	7,3	5,3	5,2	4,4	4,6	3,9	3,8	4,2	3,9	5,4	5,6	3,7

No OCDE																
Totales	49,8	54,6	44,8	39,4	36,2	42,9	38,8	25,8	24,9	23,8	24,2	23,5	21,7	23,0	33,5	24,8
No energéticas	20,3	18,3	14,7	14,7	16,5	24,9	17,4	13,4	12,0	13,4	13,2	11,8	12,0	13,1	16,1	16,0
<i>Ex-URSS</i>																
Totales	1,0	3,5	2,2	1,7	1,2	1,7	2,7	1,6	7,1	9,5	7,8	7,8	2,0	3,9	6,8	3,1
No energéticas	1,3	1,4	0,8	1,8	1,8	3,0	2,2	2,0	1,5	1,8	3,2	1,9	1,1	0,9	1,8	2,2
<i>Europa del Este</i>																
Totales	1,6	0,9	2,4	1,0	1,3	1,1	0,9	0,8	0,8	0,6	0,6	0,7	0,8	1,1	0,9	1,1
No energéticas	2,5	1,8	1,2	1,6	1,9	1,8	1,8	1,1	1,1	0,8	0,8	0,9	1,0	1,4	1,2	1,3
<i>América Latina (*)</i>																
Totales	3,1	3,2	2,3	2,2	2,7	3,0	2,8	2,8	2,4	3,1	2,4	2,7	2,8	2,4	3,1	3,0
No energéticas	5,0	5,6	4,5	4,0	4,5	5,8	6,0	3,8	3,2	3,8	3,1	3,4	3,4	3,1	4,1	3,6
<i>PARÍ</i>																
Totales	0,4	0,3	0,2	0,2	0,1	0,1	0,1	0,3	0,5	1,0	0,8	1,1	1,4	1,7	1,6	1,4
No energéticas	0,6	0,6	0,4	0,3	0,2	0,2	0,3	0,4	0,7	1,2	1,0	1,3	1,7	2,2	2,2	1,7
<i>Resto de países</i>																
Totales	43,7	46,7	37,7	34,3	30,9	37,0	32,3	20,3	14,1	9,6	12,6	11,2	14,7	13,9	21,1	16,2
No energéticas	10,9	8,9	7,8	7,0	8,1	14,1	7,1	6,1	5,5	5,8	5,1	4,3	4,8	5,5	6,8	7,2

(*) No incluye México.

Fuente: Elaboración propia.

Tabla A12. Ventaja comparativa revelada

	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994
Agríc., silvic., ganad. y pesca	-95,4	-95,8	-97,0	-96,7	-96,9	-95,3	-95,7	-94,6	-93,6	-94,9	-94,4	-93,4	-93,8	-94,7	-93,3	-91,5
Energía y agua	-91,3	-92,2	-89,8	-64,1	-50,6	-43,8	-45,1	-27,6	-39,2	-28,1	-32,9	-41,7	-30,6	-52,4	-56,3	-44,7
Miner. y metal.	9,4	15,9	17,2	9,3	29,7	26,2	26,6	2,4	2,4	-2,9	-5,7	-3,3	5,0	1,8	11,1	7,6
férreos y no férreos																
Miner. no metal. y sus productos	16,7	7,7	9,5	5,7	2,9	1,7	-4,0	-4,3	-13,3	-5,6	-14,9	-14,4	-11,6	-11,4	2,9	10,5
Industria química	-34,4	-34,2	-29,4	2,5	-30,6	-26,3	-14,8	-31,0	-34,8	-32,4	-36,3	-36,1	-32,4	-23,4	-21,2	-29,7
Construcciones metálicas	77,9	81,9	82,6	79,9	79,2	85,8	64,6	26,3	26,5	18,5	4,9	23,6	3,6	26,6	52,8	50,0
Artículos acabados en metal	76,3	72,7	75,0	76,1	72,2	76,3	76,5	63,6	57,4	52,3	46,2	41,5	37,5	36,2	45,4	47,3
Maquinaria no eléctrica	42,6	45,6	42,0	34,2	24,3	36,5	33,0	14,8	6,1	8,3	8,1	16,2	11,7	13,3	33,4	31,9
Maq. y mat. eléctrico y electrónico	25,1	24,7	38,4	24,6	24,7	29,3	24,7	8,1	6,6	1,4	-3,4	-2,9	-7,3	-4,6	4,3	8,9
Vehículos y mat. de transporte	73,9	69,1	64,7	68,5	76,4	84,0	68,3	51,5	41,7	53,2	37,7	47,8	51,5	59,1	44,0	40,3
Alimentación, bebidas y tabaco	35,6	25,0	27,3	30,0	22,1	30,6	31,0	-12,9	-14,0	10,1	-8,1	-11,9	-25,4	-37,0	-34,7	-20,4
Textil, confección, cuero y calzado	8,3	13,6	14,2	-2,8	-3,8	-8,9	-9,1	-24,4	-46,6	-51,6	-41,2	-46,8	-57,0	-62,6	-49,1	-47,5
Madera y muebles	-20,4	-5,3	19,6	27,4	30,9	23,5	16,0	-9,9	-12,7	-19,8	-26,5	-29,0	-27,3	-29,6	-14,2	-3,1
Papel y artes gráficas	14,8	14,1	15,9	12,7	12,2	2,0	-5,5	-16,5	-11,2	-7,2	-6,0	-8,6	-3,5	5,8	-5,2	-8,8
Transf. de caucho y plástico y otros	73,8	58,4	79,3	73,2	64,1	81,2	70,9	78,9	50,6	49,5	41,8	37,1	43,9	37,6	54,7	54,0
Total	-3,3	-11,9	-10,7	-8,5	-5,7	2,5	-1,3	2,1	-5,8	-0,3	-6,0	-3,7	-0,2	-2,6	0,8	6,7
Total sin energía	21,8	22,2	24,5	21,6	22,6	29,4	25,5	10,0	3,5	5,1	0,4	3,9	5,7	6,5	13,2	13,2

IVCR = ((xi - mi)/(xi + mi))*100.

Fuente: Elaboración propia.

Tabla A13. **Estructura sectorial de los intercambios con el extranjero no energéticos**

	Exportaciones			Importaciones		
	1979-85	1986-90	1991-94	1979-85	1986-90	1991-94
Agric., silvic., ganad. y pesca	0,2	0,3	0,3	16,7	10,5	9,7
Miner. y metal, féreos y no féreos	30,7	24,7	20,9	33,7	27,8	22,3
Miner. no metal, y sus productos	2,5	2,4	2,5	3,7	3,3	3,2
Industria química	4,8	4,5	4,2	12,5	10,1	8,9
Construcciones metálicas	1,6	1,4	2,8	0,3	1,0	1,6
Artículos acabados en metal	11,1	9,8	9,1	2,6	3,3	4,5
Maquinaria no eléctrica	13,1	17,6	17,1	9,8	15,5	13,3
Maq. y mat. eléctrico y electrónico	4,3	5,6	6,4	3,9	5,9	7,7
Vehículos y mat. de transporte	7,9	11,4	16,3	2,0	4,5	7,0
Alimentación, bebidas y tabaco	4,6	4,0	2,9	4,1	5,1	6,6
Textil, confección, cuero y calzado	0,7	0,8	1,0	1,1	2,2	4,2
Madera y muebles	1,0	1,0	0,9	1,2	1,6	1,5
Papel y artes gráficas	3,4	3,3	3,3	4,6	4,5	4,3
Transf., de caucho y plástico y otros	14,0	13,2	12,3	3,8	4,6	5,4
Total	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0

Fuente: Gobierno Vasco, Eustat y elaboración propia.

